

**FACULTAD DE NEGOCIOS**

Carrera de **CONTABILIDAD Y FINANZAS**

“RELACIÓN ENTRE LAS CUENTAS POR COBRAR Y  
LA LIQUIDEZ EN LAS EMPRESAS CEMENTERAS  
QUE COTIZAN EN LA BOLSA DE VALORES DE  
LIMA, 2018 - 2020”

Tesis para optar el título profesional de:

**Contador Público**

**Autores:**

Marjorie Lizbeth Cerna Salcedo

Dennis Nilton Ramirez Guevara

Asesor:

Dr. Noe Valderrama Marquina

<https://orcid.org/0000-0002-8696-3179>

Lima - Perú

## JURADO EVALUADOR

|                           |                                      |                 |
|---------------------------|--------------------------------------|-----------------|
| Jurado 1<br>Presidente(a) | <b>Jorge Luis Morales Santivañez</b> | <b>19809242</b> |
|                           | Nombre y Apellidos                   | N.º DNI         |

|          |                                      |                 |
|----------|--------------------------------------|-----------------|
| Jurado 2 | <b>Claudio Ivan Zegarra Arellano</b> | <b>08275597</b> |
|          | Nombre y Apellidos                   | N.º DNI         |

|          |                               |                 |
|----------|-------------------------------|-----------------|
| Jurado 3 | <b>Arthur Serrato Cherras</b> | <b>41415162</b> |
|          | Nombre y Apellidos            | N.º DNI         |

## DEDICATORIA

*En primer lugar, a Dios Jehová por habernos dirigido a este punto tan especial en nuestra vida. A nuestra familia que siempre estuvo brindándonos su incondicional apoyo, A nuestro tutor, por habernos apoyado en todo este tiempo, gracias por su tiempo y por transmitirnos su sabiduría en nuestro desarrollo profesional.*

## **AGRADECIMIENTO**

*Agradezco en primer lugar a Dios por sus bendiciones, por protegerme en cada momento de nuestra vida y darnos fuerzas para superar los obstáculos y seguir adelante. También a nuestros padres que nos ha dado su apoyo incondicional durante todo este tiempo, por sus consejos y su esfuerzo para el logro de nuestra formación profesional.*

## TABLA DE CONTENIDOS

|   |           |
|---|-----------|
| <b>JURADO EVALUADOR.....</b>  | <b>2</b>  |
| <b>DEDICATORIA .....</b>  | <b>2</b>  |
| <b>AGRADECIMIENTO.....</b>  | <b>4</b>  |
| <b>ÍNDICE DE TABLAS .....</b>                                       | <b>7</b>  |
| <b>ÍNDICE DE FIGURAS .....</b>                                      | <b>9</b>  |
| <b>RESUMEN .....</b>  | <b>11</b> |
| <b>ABSTRACT .....</b>   | <b>12</b> |
| <b>CAPÍTULO I. INTRODUCCIÓN.....</b>                                | <b>13</b> |
| 1.1 Realidad Problemática.....                                      | 13        |
| 1.1.1 <i>Presentación y descripción del problema:</i> .....         | 13        |
| 1.1.2 <i>Antecedentes de investigación</i> .....                    | 16        |
| 1.1.3 <i>Marco Teórico</i> .....                                    | 34        |
| 1.2 Formulación del problema .....                                  | 45        |
| 1.2.1 <i>Pregunta General</i> .....                                 | 45        |
| 1.2.2 <i>Preguntas específicas</i> .....                            | 45        |
| 1.3 Objetivos .....   | 45        |
| 1.3.1 <i>Objetivo general</i> .....                                 | 45        |
| 1.3.2 <i>Objetivos específicos</i> .....                            | 45        |
| 1.4 Hipótesis.....  | 46        |
| 1.4.1 <i>Hipótesis general</i> .....                                | 46        |
| 1.4.2 <i>Hipótesis específicas</i> .....                            | 46        |
| <b>CAPÍTULO II. METODOLOGÍA.....</b>                                | <b>47</b> |
| 2.1 Tipo de investigación .....                                     | 47        |
| 2.1.1 <i>Según la finalidad aplicada</i> .....                      | 47        |
| 2.1.2 <i>Según el enfoque de investigación</i> .....                | 47        |
| 2.1.3 <i>Según el diseño de investigación</i> .....                 | 47        |
| 2.2 Población y muestra (Materiales, instrumentos y métodos) .....  | 48        |
| 2.2.1 <i>Población</i> .....  | 48        |
| 2.2.2 <i>Muestra</i> .....  | 48        |
| 2.3 Técnicas e instrumentos de recolección y análisis de datos..... | 48        |
| 2.3.1 <i>Técnicas</i> .....   | 48        |
| 2.3.2 <i>Instrumentos</i> .....                                     | 49        |
| 2.4 Procedimiento.....  | 50        |
| 2.4.1 <i>Recolección de datos</i> .....                             | 50        |
| 2.4.2 <i>Procedimiento de análisis de datos</i> .....               | 50        |
| 2.5 Aspectos éticos.....  | 51        |
| <b>CAPÍTULO III. RESULTADOS.....</b>                                | <b>52</b> |
| 3.1 Resultados de la investigación .....                            | 52        |
| 3.2 Presentación, análisis e interpretación de los datos.....       | 52        |
| 3.3 Presentación de los resultados.....                             | 52        |
| 3.3.1 <i>Objetivo específico 1</i> .....                            | 52        |
| 3.3.2 <i>Objetivo específico 2</i> .....                            | 58        |
| 3.3.3 <i>Objetivo Especifico 3</i> .....                            | 65        |
| 3.3.4 <i>Objetivo específico 4</i> .....                            | 71        |
| <b>CAPÍTULO IV. DISCUSIÓN Y CONCLUSIONES.....</b>                   | <b>83</b> |
| 4.1 Discusión.....  | 83        |

|       |  |            |
|-------|--|------------|
| 4.1.1 | <i>Limitaciones</i> .....                        | 83         |
| 4.1.2 | <i>Discusión de Hipótesis General</i> .....      | 83         |
| 4.1.3 | <i>Discusión de Hipótesis Especifica 1</i> ..... | 84         |
| 4.1.4 | <i>Discusión de Hipótesis Especifica 2</i> ..... | 84         |
| 4.1.5 | <i>Discusión de Hipótesis Especifica 3</i> ..... | 85         |
| 4.1.6 | <i>Discusión de Hipótesis Especifica 4</i> ..... | 86         |
| 4.1.7 | <i>Implicancias</i> .....                        | 87         |
| 4.2   | Conclusiones .....                               | 87         |
|       | <b>REFERENCIA</b> .....                          | <b>89</b>  |
|       | <b>ANEXO</b> .....                               | <b>104</b> |

**ÍNDICE DE TABLAS**

|   |    |
|---|----|
| <b>Tabla 1.-</b> Liquidez General de Pacasmayo .....  | 52 |
| <b>Tabla 2.-</b> Liquidez General de Yura S.A .....   | 53 |
| <b>Tabla 3.-</b> Liquidez General de Unacem .....   | 53 |
| <b>Tabla 4.-</b> Correlación Liquidez General - YURA .....                                  | 56 |
| <b>Tabla 5.-</b> Correlación Liquidez General - UNACEM .....                                | 57 |
| <b>Tabla 6.-</b> Correlación Liquidez General - PACASMAYO.....                              | 58 |
| <b>Tabla 7.-</b> Prueba Ácida de Pacasmayo SA .....   | 58 |
| <b>Tabla 8.-</b> Prueba Ácida de Yura S.A .....   | 59 |
| <b>Tabla 9.-</b> Prueba Ácida de Unacem S.A. ....   | 59 |
| <b>Tabla 10.-</b> Correlación de Prueba Ácida - YURA.....                                   | 62 |
| <b>Tabla 11.-</b> Correlación de Prueba Ácida - UNACEM.....                                 | 63 |
| <b>Tabla 12.-</b> Correlación de Prueba Ácida - PACASMAYO .....                             | 64 |
| <b>Tabla 13.-</b> Liquidez Absoluta de Cementos Pacasmayo S.A .....                         | 65 |
| <b>Tabla 14.-</b> Liquidez absoluta de Yura S.A .....                                       | 65 |
| <b>Tabla 15.-</b> Liquidez Absoluta de Unacem S.A.....                                      | 66 |
| <b>Tabla 16.-</b> Correlación de Liquidez Absoluta - YURA.....                              | 68 |
| <b>Tabla 17.-</b> Correlación de Liquidez Absoluta - UNACEM.....                            | 69 |
| <b>Tabla 18.-</b> Correlación de Liquidez Absoluta - PACASMAYO .....                        | 70 |
| <b>Tabla 19.-</b> Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de Pacasmayo S.A. (Veces)..... | 71 |
| <b>Tabla 20.-</b> Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de Yura S.A. (Veces).....      | 71 |
| <b>Tabla 21.-</b> Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de UNACEM S.A. (Veces).....    | 72 |
| <b>Tabla 22.-</b> Correlación de Velocidad Rotación (Veces).- YURA .....                    | 74 |
| <b>Tabla 23.-</b> Correlación de Velocidad Rotación (Veces).- UNACEM .....                  | 75 |

|   |    |
|---|----|
| <b>Tabla 24.-</b> Correlación de Velocidad Rotación (Veces) - PACASMAYO .....               | 76 |
| <b>Tabla 25.-</b> Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de Pacasmayo S.A. (Días) ..... | 77 |
| <b>Tabla 26 .-</b> Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de YURA S.A. (Días).....      | 77 |
| <b>Tabla 27. -</b> Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de UNACEM S.A (Días) .....    | 77 |
| <b>Tabla 28.-</b> Correlación de Velocidad Rotación (Días) - YURA.....                      | 80 |
| <b>Tabla 29.-</b> Correlación de Velocidad Rotación (Días) - UNACEM.....                    | 81 |
| <b>Tabla 30.-</b> Correlación de Velocidad Rotación (Días) - PACASMAYO .....                | 82 |

## ÍNDICE DE FIGURAS

|  |    |
|--|----|
| <b>Figura 1</b> Rotación de cuentas por cobrar Veces (Velocidad) ..... | 40 |
| <b>Figura 2</b> Rotación de cuentas por cobrar DIAS (Tiempo) .....     | 41 |
| <b>Figura 3</b> Liquidez General.....                                  | 43 |
| <b>Figura 4</b> Prueba Ácida.....                                      | 44 |
| <b>Figura 5</b> Liquidez Absoluta.....                                 | 44 |
| <b>Figura 6</b> Correalación de Pearson.....                           | 52 |
| <b>Figura 7</b> Liquidez General.....                                  | 54 |
| <b>Figura 8</b> Cuentas por cobrar – Liquidez General .....            | 55 |
| <b>Figura 9</b> Dispersión de Liquidez General – YURA .....            | 55 |
| <b>Figura10</b> Dispersión de Liquidez General - UNACEM.....           | 56 |
| <b>Figura11</b> Dispersión de Liquidez General - PACASMAYO .....       | 57 |
| <b>Figura 12</b> Prueba Ácida.....                                     | 60 |
| <b>Figura 13</b> Cuentas por Cobrar - Prueba Ácida .....               | 61 |
| <b>Figura 14</b> Dispersión de Prueba Ácida - YURA .....               | 62 |
| <b>Figura 15</b> Dispersión de Prueba Ácida - UNACEM .....             | 63 |
| <b>Figura 16</b> Dispersión de Prueba Ácida - PACASMAYO .....          | 64 |
| <b>Figura 17</b> Liquidez Absoluta.....                                | 67 |
| <b>Figura 18</b> Cuentas por Cobrar - Liquidez General .....           | 67 |
| <b>Figura 19</b> Dispersión de Liquidez Absoluta – YURA.....           | 68 |
| <b>Figura 20</b> Dispersión de Liquidez Absoluta – UNACEM.....         | 69 |
| <b>Figura 21</b> Dispersión de Liquidez Absoluta – PACASMAYO.....      | 70 |
| <b>Figura 22</b> Rotación de Cuentas por Cobrar(veces).....            | 73 |

|                  |  |    |
|------------------|--|----|
| <b>Figura 23</b> | Cuentas por cobrar - Rotación de cuentas por Cobrar .....              | 73 |
| <b>Figura 24</b> | Dispersión de Rotación de Cuentas por cobrar - YURA .....              | 74 |
| <b>Figura 25</b> | Dispersión de Rotación de Cuentas por cobrar - UNACEM .....            | 75 |
| <b>Figura 26</b> | Dispersión de Rotación de Cuentas por cobrar - PACASMAYO .....         | 76 |
| <b>Figura 27</b> | Rotación de Cuentas por Cobrar .....                                   | 78 |
| <b>Figura 28</b> | Cuentas por Cobrar .....   | 79 |
| <b>Figura 29</b> | Dispersión de la Rotación de Cuentas por cobrar(días) - YURA .....     | 79 |
| <b>Figura 30</b> | Dispersión de la Rotación de Cuentas por cobrar(días) - UNACEM .....   | 80 |
| <b>Figura 31</b> | Dispersión de la Rotación de Cuentas por cobrar(días) – PACASMAYO..... | 81 |

## RESUMEN

El objetivo de la presente investigación es demostrar el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez General en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020, el tipo de investigación es Descriptivo correlacional, se utilizaron las siguientes bases bibliográficas: Google Académico, Scielo, Alicia-Concytec y Repositorios. Se realizó la búsqueda por los siguientes términos “Cuentas por cobrar y liquidez”, se revisó un total de sesenta (60), textos, revistas, artículos y tesis durante los años 2015 – 2020, de los cuales treinta (30) cumplían con los criterios de elegibilidad, entre las limitaciones que se encontraron fue la falta de tesis referente al sector cementero que incluían nuestras variables, es por ello que se utilizó tesis de Empresas textilerías e industriales. Se concluyó que existe una relación significativa entre la liquidez y las cuentas por cobrar en las empresas cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020, ya que un adecuado análisis financiero dará como resultado que la empresa tenga conocimiento de la liquidez que tiene para operar; además de tener en cuenta la velocidad de rotación de sus cuentas por cobrar, y más aún si es en días generará como resultado que la empresa vea en cuántos días puede recuperar su cartera.

**Palabras clave:** Cuentas por cobrar, Liquidez, Bolsa de valores de Lima, empresas cementeras

## ABSTRACT

The objective of this research is to demonstrate the level of relationship between Accounts Receivable and General Liquidity in Cement Companies listed on the LSE 2018-2020, the type of research is Descriptive correlational, the following bibliographic databases were used: Google Scholar, Scielo, Alicia-Concytec and Repositories. The search was performed by the following terms "Accounts receivable and liquidity", a total of sixty (60), texts, journals, articles and theses were reviewed during the years 2015 - 2020, of which thirty (30) met the eligibility criteria, among the limitations that were found was the lack of theses referring to the cement sector that included our variables, which is why theses of Textile and Industrial Companies were used. It was concluded that there is a significant relationship between liquidity and accounts receivable in cement companies listed on the LSE 2018-2020, since an adequate financial analysis will result in the company having knowledge of the liquidity it has to operate; in addition to taking into account the speed of rotation of its accounts receivable, and even more if it is in days will generate as a result that the company will see in how many days it can recover its portfolio.

**Keywords:** Accounts receivable, Liquidity, Lima Stock Exchange, cement companies, cement companies.

## CAPÍTULO I. INTRODUCCIÓN

### 1.1 Realidad Problemática

#### *1.1.1 Presentación y descripción del problema:*

Hoy en día las cuentas por cobrar representan un activo circulante más indispensable en las empresas, así como también sirven como flujo de efectivo optimo, para las operaciones diarias que realizan la entidad en tal sentido, las cuentas por cobrar requieren una consideración, asimismo, un control riguroso para la finalidad de obtener una liquidez optima que pueda cumplir con los pagos a terceros a tiempo, por lo tanto, no pueda generar escenarios de incertidumbre.

UCEM es una empresa cementera que a lo largo de los años ha buscado mantener el negocio en marcha, cubriendo las necesidades de los clientes. No obstante, la mayoría de sus ventas se dieron al crédito, convirtiéndose en un problema en sus cuentas por cobrar, ya que no implementaron políticas de crédito al momento de otorgarlos, repercutiendo en su falta de liquidez (Lucio, 2021).

En este sentido el (Icaza, 2019) menciona que las políticas de ventas en la empresa Cementos Pacasmayo está otorgando una línea de crédito a sus clientes, en donde el monto oscila dependiendo el análisis de la capacidad crediticia, también las garantías financieras y el comportamiento de su historial de ventas del cliente, pero aun así en sus cuentas por cobrar que se encontraban en calidad de vencidos era de 20.6% pero para el 2018 este aumento al 90.1%.

La empresa Yura cuenta con la capacidad para poder pagar sus obligaciones a corto plazo, pero las razones de gestión del mismo nos demuestran que la liquidez es buena, también se apalanca financieramente estando dentro del rango optimo, a pesar de que en los 2 últimos periodos sus deudas superan al capital contable (Casquino, 2017).

Según las autoras ecuatorianas (Palma & Torres, 2015) las cuentas por cobrar vienen a ser un concepto de la contabilidad en donde se proyectan los aumentos y disminuciones derivados, que

es distinto a las mercaderías o lo que son prestaciones de servicios, solo es para el caso de crédito documentando a favor de la empresa. El autor nos indica que las cuentas por cobrar son pagos recuperables que nace por la transacción de préstamos, servicios prestados, ventas y mayormente existe un documento por cobrar (Lucio, 2021)

Asimismo, su compatriota (Santillan, 2016) nos afirma que las cuentas por cobrar vienen a ser un activo financiero corriente que son un derecho exigible que cuenta la empresa, en donde se exige al cliente el pronto pago. De manera similar el escritor mexicano aclara que las cuentas por cobrar con una oportuna disponibilidad se pueden realizar más sencillo el cumplimiento de los objetivos comerciales como financieros del negocio y así logrando una mayor utilidad para los accionistas (Perez, 2019).

En Perú, las cuentas por cobrar serán óptimas cuando se ejecuten en un plazo definido para que las empresas obtengan la liquidez que necesitan para hacer frente a los pagos, por lo que es especialmente importante que las empresas mejoren sus sistemas de cobranza de manera oportuna. el Perú (Nunton, 2020). Por otra parte, la causa de falta de liquidez es común en las empresas, como menciona (Huaman, 2018) que las altas tasas de morosidad crediticia no permiten que la empresa cuente con una buena liquidez, aun teniendo una buena gestión de cobro, algunas empresas no lo logran y obtienen al final del periodo una pésima liquidez. Asimismo, el carecer con un departamento de crédito y cobranza repercute en la liquidez de la empresa, debido a que los procedimientos de otorgamientos de créditos son flexibles y no poseen una previa evaluación, por eso es necesario una política de crédito en donde se realizaría un seguimiento adecuado (Arias & Lluen , 2018).

Y las consecuencias de no poseer liquidez conlleva a una pésima calificación crediticia, produce un congelamiento de las líneas de créditos, ya que la empresa no podrá pagar sus deudas a base de préstamos, por otra parte, los acreedores podrían proceder judicialmente por el cobro de

sus deudas (Alvarez & García, 2019). Por el mismo lado la autora (Flores J. , 2019) menciona que la consecuencia de falta de liquidez es el aumento en sus costos financieros, esto pasaría a que el área de tesorería no cuenta con un proceso que le permita determinar el capital de trabajo, generando un desequilibrio financiero e incumpliendo los pagos a sus proveedores, entidades financieras, entidades públicas, carta finanzas debido a que estos obstaculizan la operatividad de la empresa.

Por esa razón las empresas tienen déficit de cobranza, como resultado no se logran las metas establecidas, lo que también aumenta las cuentas por cobrar, así como las incobrables, repercutiendo en la disminución de la solvencia, el capital de trabajo y el aumento del endeudamiento con el proveedor (Jara, 2018). Es por ello, que, al encontrar problemas de la liquidez, se busca dar respuesta a la siguiente pregunta: ¿Cuál es el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez de las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020?

### **Justificación del estudio**

La presente investigación será llevada a cabo por información de la Bolsa de Valores de Lima, porque dicha institución pública información confiable y fehaciente, que nos será proporcionada de manera acreditada y auditada, nuestra investigación se enfoca en el sector cementero, donde (Arrarte , 2012) indica que este es uno de los proyectos más importantes, a pesar de estar afectado por la crisis financiera, impulsado por la actividad privada como viviendas multifamiliares, plazas comerciales, supermercados, hoteles, y la mayor inversión pública, incluyendo la construcción y rehabilitación de caminos, carreteras, hospitales, escuelas y otras obras en desarrollo y ejecución

**Teórico:** La razón de este trabajo de investigación será determinar cómo las cuentas por cobrar se relacionan en la liquidez de las empresas de Cemento mediante la aplicación de Índices de Liquidez, teorías relacionadas con el tema, y conceptos de las dos variables, esto ayudaría a qué

la empresa conozca el monto exacto de su liquidez en base a sus ventas y dar seguimiento del nivel de su liquidez y de la rotación del dinero en cuanto a sus cuentas por cobrar

**Metodológico:** basada en una investigación con enfoque cuantitativo, se usaron fuentes, secundarias, donde se consultó la información financiera relacionada con el sector. Se analizó a través de ratios financieros de la liquidez, la rotación de cuentas por cobrar en veces y en días.

**Práctico:** El propósito de este trabajo es brindar conocimientos, que puedan ser utilizados como referencia para otros trabajos de investigación en su tesis. Esto es para el conocimiento de aquellas empresas que deseen tener conocimiento exacto de su liquidez con montos específicos, para que puedan tener conocimiento y prevean las situaciones de morosidad o falta de liquidez que vive la mayoría de empresas que no realizan una buena gestión de cobranzas

### ***1.1.2 Antecedentes de investigación***

Investigando acerca del tema se ha encontrado diversas informaciones relacionadas con el tema:

#### **1.1.2.1 Internacionales:**

Según (Avelino, 2017) en su tesis titulada “Las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa Adecar Cía. Ltda.”, donde tiene como objetivo examinar el efecto de las cuentas por cobrar, en una investigación de tipo descriptiva, utilizando como instrumentos: análisis de informes contables desde 2015, observación directa de cuentas por cobrar y entrevistas, que se aplicó a la muestra compuesta por 4 personas, que es parte del personal de la empresa estudiada. Se concluye que diferentes razones financieras sugieren que la mala gestión de cuentas por cobrar, pueden tener un impacto en la liquidez de la empresa; en la aplicación de ratios financieros, se observa que la empresa tiene en el año 2015, tiene 1.86 de liquidez corriente, la empresa posee nivel de endeudamiento del 29% del activo total, lo cual es subvencionado por los acreedores, sin embargo si se liquidan todos los pasivos el precio en libros se reduciría al 71% de

su valor; se debería realizar un diagnóstico respectivo para las cuentas por cobrar para así no poder tener problemas de liquidez en el futuro; se evidencia que las cuentas por cobrar se vencen, porque las facturas no son cobradas a tiempo, asimismo la falta de comunicación del departamento de ventas y cobranzas influye negativamente en la liquidez de la empresa.

En tal sentido, es importante realizar un diagnóstico de las cuentas por cobrar aplicando razones financieras que ayuden a realizar una buena gestión en la liquidez de la empresa, sobre todo manteniendo una buena comunicación entre las áreas involucradas.

Asimismo, la autora (Lozada, 2018) en su trabajo titulado “Análisis de las cuentas por cobrar en las pequeñas empresas de calzado: caso “Hércules Infantil”, su objetivo analizar las cuentas por cobrar de pequeñas empresas de calzado en la ciudad de Ambato, el tipo de investigación utilizado fue descriptiva, bibliográfica y de campo. Las técnicas e instrumentos utilizados fueron entrevistas y encuestas a la población, constituida por empresa del sector. Se concluye que el análisis de cuentas por cobrar y estados financieros de los años 2014-2015 y 2016, proporcionado por Calzado “Hércules Infantil”, el monto de las deudas vencidas de la empresa es significativamente alto, lo que generó una disminución en la liquidez y la imposibilidad de cumplir obligaciones contractuales con empleados proveedores, socios e instituciones financieras.

Asimismo, es importante que las empresas, sin importar que sean pequeñas, medianas o grandes, realicen análisis financieros al final del período contable, con el fin de conocer la situación actual de la empresa y tomar decisiones oportunas en función de los problemas que puedan surgir.

Por lo tanto, un alto nivel de cartera vencida de las cuentas por cobrar resulta en una disminución de la liquidez por lo cual la empresa es incapaz de responder obligaciones con proveedores, empleados, socios e instituciones finanzas.

Además la investigadora (Esterilla, 2017) en su tesis titulado: “Análisis de los procesos aplicados en la generación de cuentas por cobrar clientes de CNEL EP – un Esmeraldas – periodo

enero 2016”, cuyo objetivo es analizar el procedimiento en la creación de cuentas por cobrar, en el cual su tipo de investigación es descriptivo, empleando como técnica e instrumentos como las entrevistas, cuestionarios y recopilación documental, por otro lado la muestra está compuesta por 68 personas incluyendo clientes internos y externos. Para concluir la CNEL EP cuenta con departamentos tales como facturación, cobranza, conservación y contabilidad, asimismo en la unidad de negocios Esmeraldas no existe una programación del área contable para el manejo de las cuentas de los clientes, influyendo desfavorablemente en la liquidez de la empresa, uno de los puntos críticos es que frecuentemente se acumula trabajo entre analistas y en el proceso de cálculo, las dificultades en la realización de análisis financieros contribuyen a la toma de decisiones en la empresa.

De este modo, se enfatiza que cada nivel tiene sus políticas internas, mencionar que el área contable, no cuenta con un procedimiento de políticas en las cuentas por cobrar, por lo tanto, existiendo una disminución en la liquidez de la empresa, permitiendo que a la hora de analizar los estados financieros exista una errónea determinación.

(Contreras , 2017) en su tesis titulado “Cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez”, en donde el objetivo primordial son las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez siendo el tipo de investigación descriptiva, bibliográfica y de campo, la técnica e instrumento utilizada fue la observación y la entrevista, que fueron de apoyo en la recopilación de la información. En la muestra está constituida por un total de 6 trabajadores de mayor relevancia, concluyendo que no se reconoció un análisis de las cuentas por cobrar, no se evaluó el riesgo crediticio con los clientes de acuerdo con las normas de la empresa, además, mencionan que las Normas NIIF Legislación, es un componente que logró un 17% en control interno. También se identificaron los motivos de la no cobranza de las cuentas por cobrar en tiempo y forma, entre ellos, falta de política de crédito, además de falta de acuerdo con los clientes para el cobro de las

deudas vencidas, motivos de gestión. En consecuencia, se determinó que el incremento de las cuentas por cobrar está afectando la liquidez de la empresa, mostrando en los indicadores 1.04 para que este cubra cada unidad de dólar que forman parte de las obligaciones contraídas con el proveedor.

En efecto, se demostró a través de un análisis financiero, que no existe un control de manejo en las cuentas por cobrar y la falta de políticas de créditos que son para los clientes, causando de manera directa índices desfavorables para la empresa.

Los investigadores (Palma & Torres, 2015) en su tesis “Auditoría de la cuenta por cobrar y su incidencia en los estados financieros de la Empresa Industrias Goya S.A.”, en donde tiene como objetivo la determinación de la incidencia de auditorías de cuentas por cobrar Estados Financieros de la Empresa Industrias Goya S.A, donde mantiene como tipo de investigación el método descriptivo, usando como técnica e instrumento las encuestas, entrevistas y observación. La muestra está compuesta por 5 colaboradores de la empresa, que se da como conclusión que la empresa enfrenta algunos problemas operativos, por consecuencia de no tener un departamento de crédito y cobranza, además de ello, no existe un manual en la estructura organizada de la empresa, siendo así, que los pagos realizados por los clientes no se realizan de forma eficaz y una gran parte de la cartera que se registra por cobrar presentan saldos mayores a los adeudados.

En tal sentido, se evidencia la falta de predisposición por parte del área de créditos, para el control de las cuentas por cobrar vencidas, ya que esto generaría un peligro en la gestión de capital y el déficit de su liquidez.

Asimismo el investigador (Tutillo, 2017) en su tesis titulado “Cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa OSELLA S.A”, tiene de objetivo el analizar el efecto de las cuentas por cobrar en la liquidez, además, los tipos de investigación empleados en el presente trabajo serán descriptivo, documental y de campo, utilizando la técnica e instrumento: documental

y entrevistas, que permiten la recopilación de la información a través de la búsqueda en libros, revistas de contenido científico e informes, y el cuestionario de entrevista que se aplicó a la muestra que está compuesta por 7 empleados financiero -administrativos de la empresa. Se concluye que la compañía en su afán por retener a sus clientes, ha dado como resultado la emisión de préstamos a un nivel alto, similar a los préstamos del 2015 al 2016 que dieron tasas muy altas y que pueden afectar su rentabilidad y liquidez. Mientras tanto las cuentas por cobrar nacionales del año 2016 existieron un aumento del 10.43% en la relación del 2015, por otro lado, por falta de estrategias como es la elaboración de la política de cobro y crédito ocasiona una falta de liquidez.

Se deduce que la empresa aplico una estrategia poco eficaz, ofreciendo prestamos exorbitantes a sus clientes, trayendo como consecuencias falta de solvencia para poder cumplir con sus obligaciones.

(Carriel, 2019) en su trabajo de tesis llamada “Auditoría de cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de las compañías PYMES dedicadas a la comercialización de aceites y lubricantes ubicadas en el sector norte de la ciudad de Guayaquil”, cuyo objetivo es diseñar procedimientos de auditoría para categorizar las cuentas por cobrar y así determinar sus Implicaciones para la liquidez de las PYMES, el tipo de investigación viene a ser Investigativo - Correlacional, para el presente estudio se usaron las técnicas e instrumentos como las entrevistas y encuestas de preguntas cerradas, que se aplicó a una población de 12 empleados de 3 empresas, finalmente se evaluó la estructura del control interno referente a las cuentas por cobrar, determinándose que el control interno de las compañía objeto de estudio son poco eficientes, ya que se comprobó un elevado riesgo de control que pueden dar paso al cometimiento de hechos fraudulentos o jineteo del dinero recaudado, un alto riesgo de incobrabilidad por la falta de control en la concesión de crédito, ya que se otorgan con sin la debida verificación de la situación económica del solicitante.

Es decir, el comportamiento de las deudas está afectando a la empresa por causa de que no tienen un control en sus cobranzas y créditos, generando así un riesgo de cobro, ya que no se verifica la información del que solicita el dinero.

Por su parte el autor (Vanegas, 2018), en su trabajo “Análisis e incidencia de la administración de las cuentas por cobrar en la liquidez de la empresa Barton SA”, cuyo objetivo es establecer políticas y procedimientos en las áreas de crédito y cobranza para optimizar la liquidez, asimismo el tipo de investigación es descriptivo, y las técnicas utilizadas fueron: la entrevista y la observación, los instrumentos fueron: el plan de la entrevista, guía y plan de observación, y escala de observación, mencionar que la muestra está compuesta por 12 trabajadores del departamento de cobranzas. Se concluye que las debilidades de la empresa es la carencia de estrategias y falta de personal competente para la gestión de las cuentas por cobrar, por tal motivo, la cantidad de clientes que se encuentren en nivel de morosidad se ha incrementado, las actividades no tienen ninguna relación entre sí, ocasionado pérdidas en su liquidez y carecer de estándares de créditos que permitan mejorar la relación comercial con el cliente.

Por lo tanto, la empresa no trabaja con una política de cobranza y así realizan un deficiente trabajo de cobranza a sus clientes, perjudicando la liquidez de la empresa.

(Lucio, 2021) en su trabajo para la obtención del grado de Magister “Plan de Gestión a las Cuentas por cobrar y la recuperación de la cartera vencida, en la Compañía Unión Cementera Nacional, del año 2014 al 2016”, cuyo propósito es Desarrollar un plan de gestión para reducir la cartera vencida y las cuentas por cobrar, en Unión Cementera Nacional, de 2014 a 2016” la presente investigación es Científica - No experimental, utilizando las técnicas e instrumentos como: las entrevistas de preguntas cerradas y la elaboración de gráficos y fuentes primarias y secundarias, que se aplicó en la muestra conformada por 203 clientes de diferentes provincias. Se concluye que el análisis realizado a la Unión Nacional de Cemento de las cuentas por cobrar y

carteras pasadas muestra que en 2014 tenemos un crédito que vence durante el año con garantías y dar seguimiento a las cuentas por cobrar, requiere personal para tener una garantía para respaldar el crédito concedido, así se maneja cuando es de capital público, y con el fin de ganar un mayor mercado y buscar expandirse a otras provincias del Ecuador, además no existe personal que tenga funciones establecidas de cobranza, es decir la cobranza es aleatorio puede hacerla el vendedor o el analista contable, por último el personal no está capacitado ya que son muy empíricos a la hora de ofrecer créditos, asimismo no hay una persona que se encargue de gestionar las cobranzas, esta sería una razón por el cual existe un riesgo alto de cobranza, ocasionando la falta de liquidez.

Por lo cual, en las cuentas por cobrar existe un serio problema al no haber personal para realizar el cobro debido, resultando una falta de liquidez para las inversiones de la empresa al corto y largo plazo, por esa razón se debería implementar un personal en específico para el área de cobranza, además una política en esa área y así evitar pérdidas monetarias.

El autor (Aguilar A. , 2019) en su trabajo titulado “Propuesta para mejora de un sistema de cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa Fondini SA.” cuyo propósito es desarrollar adecuadamente las políticas de créditos y cobranza para que la empresa logre eficientemente la recuperación de cartera. El tipo de investigación es descriptiva, las técnicas y los instrumentos utilizados fueron: los cuestionarios, la medición de preguntas cerradas y escala de actitudes. Por otra parte, la muestra está constituida por 11 colaboradores. Se concluye que, al revisar los procesos ordinarios de cobro, ventas, otorgamiento de créditos, se pudo determinar que los problemas que enfrenta la empresa son la falta de liquidez, por la mala gestión del manejo de las cuentas por cobrar, por lo que se han incrementado considerablemente, debido al no definir las políticas de créditos y cobranzas, se afecta la liquidez de la empresa y aumenta el riesgo de recuperación de cartera. En otras palabras, se observa una carencia de una guía y procesos para efectuar un crédito y cobranza, evitando así el análisis de los saldos de las cuentas por cobrar,

identificándose a los clientes, vencimientos, periodo de morosidad y saldos actualizados, que permitan conocer la situación de la cartera vencida.

Según (Vera, 2019) en su investigación titulado “Incidencia de la morosidad de las Cuentas por Cobrar Clientes en la Liquidez de la Ferretería “Servicomercio”, ubicada en Gómez Rendón 2503 y Abel Castillo para el periodo 2018”, tuvo como objetivo evaluar lo que es el índice de la morosidad en las cuentas por cobrar para todos los clientes que tenga que ver con la liquidez en la empresa, usando como tipo de investigación el enfoque mixto, y teniendo como técnicas e instrumento el análisis documental y recopilación de datos, superponiendo como muestra el mercado ferretero en Guayaquil y así concluimos que las finanzas del ente viene siendo afectado por el índice de morosidad, al impedir el retorno de las carteras de cuentas por cobrar, por lo que ve una tendencia a la antigua, de esta forma afectando la liquidez de la empresa. Asimismo, lo primordial es trabajar directamente con la política de cobranza, ya que, si no se trabaja con el primero, aumentaría la morosidad ya que no se recuperaría la cartera, conllevándonos a un escenario donde la empresaria estaría sin liquidez para realizar sus actividades operativas.

Asimismo (Cardenas & Velasco, 2016) en su artículo científico llamado “Incidencia de la morosidad de las cuentas por cobrar en la rentabilidad y la liquidez: estudio de caso de una Empresa Social del Estado prestadora de servicios de salud” tiene como finalidad determinar la incidencia de la morosidad, como tipo de investigación para el trabajo experimental, y sus herramientas de tipo técnico y documental para sacar conclusiones sobre la incidencia de la morosidad de las cuentas por cobrar y liquidez; además mencionar que no cuenta con el suficiente flujo de recursos para poder responder con lo que viene a ser las obligaciones a corto plazo, mientras que su liquidez está concentrada en lo que es las cuentas por cobrar, con esto se podrá determinar lo que son indicadores financieros a lo que se refiere la morosidad de las cuentas por cobrar y la liquidez. Asimismo, no tener control de los gastos puede provocar un desbalance en la

liquidez de la empresa, así como su crecimiento, ocasionando que sus cuentas por cobrar no se puedan gestionar de forma correcta en la empresa.

En tal sentido, la falta de un control en sus gastos y sumando sus morosidades ocasionaría altos niveles de endeudamientos, al no poder equilibrar su liquidez.

De esta manera el autor (Santillan, 2016) en su tesis llamado “Las cuentas por cobrar y su impacto en la liquidez de la Empresa Importadora Industrial Agrícola SA IIASA” tiene como objetivo en analizar lo que es las cuentas por cobrar y lo que esto impactara en la liquidez de la empresa trabajada, que tendrá como tipo de investigación la forma descriptiva, y utilizando como técnicas e instrumentos la entrevista, encuesta y el análisis documental, implementando la muestra que viene ser el personal que labora en el área de créditos y cobranzas y concluye que el problema que existe en su compañía, es el contexto en el que se desarrolla, mencionar que la empresa en cuestión si cuenta con procesos y políticas para el manejo y recuperación de las cuentas por cobrar, pero este trabajo necesita un seguimiento y un control que sea permanente; así evitar pérdidas de liquidez en la empresa.

Por otro lado, aunque existan una política, si no se trabaja de manera adecuada puede realizar perdidas monetarias, ya que no cuenta con una inspección permanente.

De igual manera el investigador (Castillo, 2017) en su tesis llamado “Las cuentas por cobrar y su impacto en la Liquidez de la Empresa Nagpur SA” menciona como objetivo evaluar como incide las cuentas por cobrar en la liquidez de la compañías, trabajó con el tipo de investigación exploratoria y descriptiva, aplicando así el uso de la técnica e instrumento la entrevista y documental, utilizando como muestra fue las jefaturas; de esa manera se recibiría la información más certera. Por último la empresa tiene una curva de crecimiento, de las actividades administrativas y financieras donde hay un crecimiento, sin embargo hay una debilidad en la gestión de cobranza y este problema está ocasionando la disminución las ganancias por la falta de

políticas claras, conllevando a la falta de liquidez en la empresa, por otro lado la causante sería una errada técnica de recuperación de la cartera, y esto afectaría directamente a la liquidez de la empresa, a pesar de que la empresa cuente con políticas.

En otras palabras, por el manejo inadecuado del control de sus clientes para que puedan pagar sus deudas, resultaría con la falta de liquidez en la empresa.

Además, el autor (Perez, 2019) en su tesis titulado “Propuesta de mejora de control interno del proceso de facturación / cuentas por cobrar” tiene como objetivo es determinar lo que son las deficiencias de controles, queriendo mejorar el control interno de la empresa, y el tipo de investigación es de forma descriptiva y cualitativa, se empleó como técnica e instrumento la entrevista y revisión documental, en donde se trabajó con la muestra que viene a ser la población de la entidad y se concluye que se puede considerar que en el desarrollo se permitió conocer lo que es la relevancia de la implementación de controles en las actividades administrativas, siendo más enfocado en el rubro automotriz, por eso se analizó el proceso de facturación y cuentas por cobrar ,con el fin de crear una propuesta que por un lado mejore la liquidez de la empresa y por otro conozca las exigencias de la empresa con mayor certeza.

Finalmente, las intervenciones técnicas deben enfocarse más en contribuir en el control interno de la empresa para seguir mejorando el control de las cuentas por cobrar y de modo que mejorar la liquidez de la empresa.

#### **1.1.2.2 Nacionales:**

El autor (Mendoza, 2015) en su tesis llamado “Administración de cuentas por cobrar y su Incidencia en la liquidez de las empresas ferreteras del distrito de San Martín de Porres 2015”, donde su objetivo principal es determinar cómo se ve afectada la gestión de cuentas por cobrar en la liquidez de las empresas en una investigación de tipo no experimental utilizando como técnica e instrumento la revisión documental, y el instrumento fue la encuesta, que se aplicó a una muestra

de 40 personas elegidos con el muestreo probabilístico, es decir de manera aleatoria entre las 20 empresas ferreteras. Concluye que las empresas no generan suficiente flujo de liquidez para el cumplimiento de sus deudas por el motivo del mal manejo de la gestión de cuentas por cobrar, sin embargo, hay empresas que han implementado una política de crédito donde obtienen la liquidez necesaria para seguir actividades de manera óptima y cumplir con sus obligaciones a corto plazo. Asimismo, se verifico que estas empresas habían establecido incorrectamente sus plazos de crédito, que trajo como consigo la falta de liquidez suficiente.

Es decir, que la gestión de las cuentas por cobrar es un aspecto decisivo para la liquidez de la empresa.

Además (Nunton, 2020) en su tesis llamado “Las cuentas por cobrar y su relación en la liquidez de Corporación Lindley S.A., periodos 2012 – 2019”, donde su objetivo es la incidencia de la liquidez en relación con las cuentas por cobrar, mencionar que el tipo de investigación empleado es Pura – Cuantitativa - Relacional, trabajando en la técnica e instrumentos, el análisis documental, y los instrumentos aplicados fue la guía del Análisis Documental, se asignó la muestra que está comprendida por los estados financieros públicos de los periodos 2012-2019, Se concluyó que en cuanto a la variable deudor, las dimensiones proceso de cobranza y vencimiento no tienen una relación directa y significativa con la variable liquidez. En consecuencia, la dimensión de quiebra tiene una correlación negativa significativa con la variable liquidez de la empresa en un período determinado. En cuanto a los procedimientos de cobranza, no se encontró una correlación directa y significativa con las variables de liquidez. Los procedimientos de recuperación y vencimiento no tienen una relación directa y significativa con las variables de liquidez.

Es decir, que la liquidez de la empresa no está relacionada con el proceso de cobranza; sin embargo, las cuentas incobrables si afectan a la liquidez de la empresa.

Asimismo, según (Rojas, 2018) en su tesis titulada “Las Cuentas por Cobrar y su Incidencia en la Liquidez de la Empresa Wurth Perú S.A.C. del Distrito de Ate – 2017”, su objetivo general es la determinación de la participación de las cuentas por cobrar en la liquidez en la empresa. El tipo de investigación que se uso es Descriptivo - Correlacional, por otro lado, las técnicas utilizadas fueron las encuestas, a una muestra de 16 trabajadores, finalmente luego de realizar pruebas estadísticas, alcanzó la meta general. Fijar si las cuentas por cobrar afectan la liquidez de la empresa Wurth Perú S.A.C. del distrito de Ate – 2017, después de las pruebas estadísticas, la meta 1 se logra definitivamente, determinar si el nivel de ventas a crédito afecta la liquidez, adicional a esto se comprobó que el buen manejo del riesgo crediticio incrementa la recuperación de cuentas por cobrar, así como también la liquidez.

En efecto el nivel de ventas afecta directamente a la liquidez de la empresa, por otro lado, si se aplican nuevas estrategias para mejorar el riesgo crediticio incrementaría la recuperación de la cartera y la liquidez.

(Neira, 2018), en su trabajo titulado “Control contable de las cuentas por cobrar comerciales y su incidencia en la liquidez de las palmeras S.A.C., Los Olivos 2018”, su objetivo general es demostrar que el impacto del control de las cuentas por cobrar comerciales repercute en la liquidez, se empleó la investigación básica, y las técnicas utilizadas en el presente estudio son: recolección, análisis documental y entrevista. La muestra utilizada en el estudio fue censal, y el proyecto de investigación concluyó que el control contable sobre las cuentas por cobrar afecta significativamente la liquidez de una empresa, ya que la falta de control contable permite que los procesos de crédito y cobranza privilegien a estos clientes independientemente del comportamiento de pago del cliente, por lo que la compañía está diseñada para tener un término de crédito de 30 días a 90 días, pero el cliente real canceló su crédito en el plazo principal o en algunos casos fuera de plazo. Por otro lado, al aplicar los índices para medir la liquidez a corto plazo de la compañía

sobre la base de la capacidad, los compromisos deben excederse, el área financiera no es eficiente y debe mejorarse, ya que es el eje de la gestión de las cuentas por cobrar y su impacto en la liquidez.

En otras palabras, la falta de comunicación entre la casa matriz financiera y la gerencia general ha afectado negativamente el manejo de las cuentas por cobrar de los clientes y por ende la liquidez de Las Palmeras SAC. Por otro lado, la falta de control en las cuentas por cobrar influye negativamente en la liquidez de la empresa, ya que los plazos de crédito no se cumplen en ciertos clientes.

De la misma manera el autor (Jara, 2018) en su trabajo titulado “Cuentas por cobrar de una empresa comercializadora de productos textiles, Lima 2016-2017”, donde se busca relacionar las cuentas por cobrar de una empresa comercializadora de textiles, el tipo de investigación empleado es sustantiva, se aplicaron las técnicas y los instrumentos como: el análisis documental, y la guía de análisis documental, la muestra fueron los estado financieros del 2016-2017, se concluye que por el momento la empresa no ha tomado las medidas necesarias para cobrar las cuentas por cobrar a tiempo, que ha aumentado significativamente en un 19%, por cuando no existe instrucciones específicas, asimismo los indicadores de liquidez se redujeron. Por otro lado, el incremento de las cuentas por cobrar se debe a que no se establecieron los procedimientos de crédito, al otorgar el crédito los funcionarios responsables no realizaban una evaluación de los clientes. Además, se ha realizado una provisión para deudas incobrables en 2017 monto por S/. 51, 191.00, es probable que no sea recuperable, por lo que representa una pérdida para la compañía.

En concreto, la empresa no tiene un control adecuado en las cuentas por cobrar, esto trae como resultado el déficit en la liquidez y no hay una política de créditos que evalué a los clientes, causando un riesgo de cobranza que vendría ser un factor determinante en la liquidez.

(Solano, 2018) menciona su tesis “Cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la Empresa Mercantil SAC año 2018” que el objetivo es analizar las cuentas por cobrar, por medio de lo que es la gestión administrativa, que elevaría el nivel de la liquidez, asimismo la investigación fue de forma descriptiva, usando la técnica e instrumento de recolección de datos y las encuestas, donde su muestra es la población y también sus 20 participantes y distintas áreas de la empresa en cuestión, finalmente la buena gestión de cuentas por cobrar pueden mejorar la liquidez de la empresa, la información obtenida fue analizada, recopilando datos vitales de la empresa para diagnosticar problemas específicos y plantear una posible solución a un problema. Además, por no tomar precauciones en términos de riesgo financiero y de liquidez de la empresa, la morosidad se ha incrementado, por cuando las facturas no se envían de forma inmediata y no se realiza un adecuado seguimiento, sin actualizar su base de datos.

En efecto, la empresa carece de una estrategia para el control y la gestión de las cuentas por cobrar que evite el riesgo financiero y la falta de liquidez en la empresa.

Además (Pérez & Ramos, 2016) en su tesis “Implementación de un sistema de control interno en las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa Bagservis SAC, en Trujillo, en el año 2016” donde su objetivo es analizar la implementación del sistema que es el control en la liquidez, por el cual la investigación viene siendo de tipo experimental, donde la técnica e instrumento viene a ser análisis documental y el instrumento está conformada por los estados financieros de la empresa; mientras que la muestra está constituida por los rubros de cuentas por cobrar de los estados financieros; dan como conclusión que el personal no está siendo capacitado para afrontar responsabilidades de una manera eficiente, y cabe mencionar que no existe un control de carácter preventivo que verifiquen el cumplimiento de los objetivos, a la vez, se determinó el ratio de liquidez mejoro de 0.57 por cada sol a 0.70, Por la implantación del sistema de control interno de deudores y la formación de los empleados responsables; con el

control se fue mejorando las actividades, procedimientos y los formatos, esto permite que de una manera practica y oportuna el buen funcionamiento para el control interno de las cuentas por cobrar.

En efecto, cabe resaltar que no existía control interno de sus cuentas y una capacitación para el personal de cobranzas al momento de cumplir con sus funciones creando problemas a largo plazo en su liquidez.

El autor (Huaman, 2018) en su tesis “Morosidad de las cuentas por cobrar y su impacto en la liquidez de las empresas industriales del distrito de Comas, Lima – 2018” donde el objetivo es determinar lo que ocasiono el impacto que ocasiona la morosidad de las cuentas por cobrar en la liquidez en la empresa, donde el tipo de investigación es de descriptivo – correlacional con el enfoque cuantitativo, la técnica e instrumento viendo siendo la recolección de datos, encuesta, análisis documental y el instrumento el cuestionario y fichas bibliográficas, con un muestreo probabilístico de 28 personas que trabajan en el área de contabilidad de 11 empresas elegidas del sector industrial y concluye que existe una mala gestión de cobranza o políticas de cobro, ya que estas empresas no pudieron lograr, perjudicando de manera significativa la liquidez, y esto provocando que la entidad no cuente con liquidez para que pueda pagar sus obligaciones corrientes que pudiera presentarse a lo largo del tiempo, también que hubo una mala política de cobranza que está relacionada de forma directa con la liquidez, de esta manera perjudicando a las empresas.

En tal sentido, tener una mala gestión en las cuentas por cobrar, va a incidir directamente en una disminución en la liquidez de las empresas.

Además las autoras (Flores & Naval, 2016) en su tesis llamado “Relación de la gestión de cuentas por cobrar y la rentabilidad de las empresas que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima periodos 2010 al 2014” menciona que su objetivo es determinar lo que viene a ser la relación en la gestión y la rentabilidad en las empresas que son de sector industrial en la BVL, donde su tipo de

investigación es de tipo descriptivo – correlacional y diseño no experimental de corte transversal, y mencionar que su técnica e instrumentos son la recolección de datos e el instrumento el uso de los programas informáticos como el Office Excel, y así concluyeron que existe una relación entre la gestión de actividades de cobranza con la rentabilidad económica, también se menciona que a menor tiempo de cobranza genera una mayor liquidez, en tal sentido para mejorar su rentabilidad se deberá disminuir los días de cuentas por cobrar.

En efecto se determina que a mayor es el tiempo de cobranza será menor la liquidez en la empresa, por lo tanto, se deberá implementar un adecuado control en la gestión de cobranza para generar mayor liquidez.

Asimismo, la investigadora (Arana, 2017) en su tesis “La morosidad de las cuentas por cobrar y su influencia en la liquidez de la Empresa Corporación Green Valley SAC – Trujillo 2017” y su finalidad es ver cuánto es la influencia de las cuentas por cobrar en la liquidez, mencionar que el tipo de investigación para este caso fue cuantitativo con el diseño transversal, además su técnica e instrumento son la entrevista, observación y análisis documental y los instrumentos usados fueron la guía de observación, entrevista no estructurada, mientras que su muestra viene a ser una porción representativa de la población como el personal administrativo que se encarga del crédito y cobranza, se concluye afirmando que si existe una influencia negativa en las cuentas por cobrar con la liquidez, debido a que la ausencia de una política de crédito y cobranza la hace liberal e indulgente con ciertos clientes, permite a los vendedores tomar decisiones con base en su reputación en el mercado, independientemente del comportamiento de pago del cliente, por razones comerciales, aunque un plazo de crédito de hasta 30 días se considera un máximo de 90 días, la realidad es que toma más tiempo para el cliente. para cancelar el crédito.

De este modo, la empresa debería implementarse una política de cobranza y créditos, porque las faltas de estas conllevan a que los vendedores otorguen créditos sin base a los clientes.

Además la investigadora (Flores J. , 2019) en su tesis “Gestión de las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez en la Estación de Servicios Petrolcenter SAC – Arequipa 2017” en donde su objetivo es determinar lo que es la incidencia de las cuentas por cobrar en la liquidez de la empresa, en donde el tipo de investigación descriptivo y explicativo, siendo la técnica la encuesta y el instrumento el cuestionario, la muestra viene siendo 10 colaboradores de diferentes áreas y se concluye que el administrador de crédito no apoya el 70% de las labores de cobranza, además no brinda soporte documental, por lo tanto representa un alto riesgo de venta a crédito, la empresa estipula un plazo de 30 días para el cobro de las cuentas por cobrar y existe una cobranza insuficiente en el área de crédito y cobranza, resultando en la tasa de morosidad del 40% de tesorería en 90 días, por ende traería consecuencias en la liquidez como en la deuda.

En otras palabras, si no se trabaja en el área de crédito y cobranza de forma coordinada, traería como resultado efectos negativos en la liquidez de la empresa.

(Menor, 2019) en su tesis llamado “Análisis de cuentas por cobrar y su influencia en la liquidez de la Empresa Grupo Agrobien SAC, Jaén” donde su objetivo general es determinar el nivel de lo que es la influencia en las cuentas por cobrar en la liquidez del ente Agrobien, su tipo de investigación es cuantitativo y su diseño es no experimental, su técnica e instrumento, son las encuestas, análisis documental y entrevista, como se ve el instrumento es el cuestionario, guía de análisis documental y guía de entrevista, mientras que la muestra son los 8 colaboradores que son el gerente, subgerente comercial, ventas, asesores, asistente de gerencia, etc. Se concluyeron que no cuenta con una política de crédito y cobranza, además carece de un área encargada del seguimiento continuo de la cartera de créditos, lo que provoca que los clientes no paguen en los plazos estipulados, por ello no tienen liquidez en el primer semestre del año, lo que significó que la empresa no cumplió con sus obligaciones corrientes en los primeros meses del año.

En otras palabras, tener un alto índice de cuentas por cobrar, además de no contar con una política de crédito y cobranza, ocasiona problemas en la liquidez de la empresa.

Los investigadores (Alvarez & García, 2019) en su tesis llamado “La mejora de la gestión de las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa Gafumex EIRL, 2018” donde su objetivo es demostrar cómo va la mejora en la gestión, vinculándolo con las cuentas por cobrar y la liquidez, donde su tipo de investigación es no experimental transversal, y su técnica e instrumento viene a ser los estados financieros, anexos a los estados financieros, papeles de trabajo y entrevistas, su muestra es la población del área administrativa de la empresa y el gerente general, concluye que un adecuado control sobre las cuentas por cobrar, deberá enfocarse en una mejor asesoría a las áreas administrativas y así obtendrá un mejor resultado en la liquidez, por otro lado, la falta de una política de cobranza en la organización afecta la liquidez de forma negativa. Es por esta razón que implementar políticas de cobro respetando los plazos establecidos proporciona a la empresa la formación necesaria para el personal de cobranzas, está diseñado para lograr un cambio positivo en la organización mediante el establecimiento de un programa que puede mejorar la gestión de cuentas por cobrar.

En efecto, indica que una adecuada gestión de política de cobranzas y la implementación de políticas de crédito ayudara en la mejora de la liquidez.

(Arias & Lluen , 2018) en su trabajo titulado “Gestión de cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa Inversiones Khalid S.A.C. 2017 en donde la gestión de cuentas por cobrar afecta la liquidez de la empresa, el tipo de investigación es mixta que son documental y práctico, las técnicas e instrumentos empleadas fueron: la observación y las encuestas, el instrumento utilizado fue el cuestionario, mientras que la muestra está compuesta por 4 personas de finanzas y contabilidad. Se concluye que no existe una medición de gestión de cuentas por cobrar, por lo tanto, no se plantean objetivos en base al análisis y evaluación de cuentas por cobrar

de cada periodo, lo que demostraría lo frágil que viene a ser la estructura financiera en el caso de los incumplimientos de los pagos de los clientes, afectando la liquidez de la empresa.

Es decir que no se ejecutó de manera eficaz la gestión de cuentas por cobrar, así como la política de cobranza, por cuanto no se mide el cumplimiento de los objetivos, lo cual influyo en los niveles de índice de liquidez.

El investigador (Suarez & Becerra, 2017) en su trabajo titulado “Cuentas por cobrar y su efecto en la liquidez de la Empresa Avícola Elita EIRL, Trujillo 2015”, cuyo objetivo es resolver como surgen los efectos de las estrategias de cobranzas de las cuentas por cobrar en la liquidez de la empresa, mientras que el tipo de investigación es de tipo mixta - no experimental, las técnicas utilizados fueron: la observación y el análisis de documentos, mediante los instrumentos que fueron: la revisión de datos históricos y guía de análisis de documentos, donde la muestra son 7 trabajadores activos de la empresa, se concluye que no existe un control en las cuentas por cobrar de forma adecuada, esto se debe a que las actividades se realizan solo en un 28%, es decir solo se realizan 9 actividades de las 32 existentes en el proceso de los créditos, ocasionando que los clientes incumplan con los pagos, afectando a la liquidez de la empresa, por consiguiente no permite cumplir con las metas y objetivos trazados.

En este sentido, se puede mencionar que la política de crédito solo se cumple el 28%, lo cual perjudica a la liquidez de la empresa.

### ***1.1.3 Marco Teórico***

#### **1.1.3.1 Variable Cuentas por Cobrar**

El sistema de acuerdo a lo referido (Gutierrez S. , 2022) las cuentas por cobrar pertenecen a lo que son los activos corrientes, y también se define como un activo intangible a corto o largo plazo y para su control debe existir un mecanismo con lo que se pueda recuperar a los clientes.

Asimismo, las cuentas por cobrar se pueden definir como resultado de un crédito que permite conseguir bienes y servicios a través de un pacto oral o escrito que genera activos a las empresas (Burga & Rodrigo, 2019 p.29).

(Madroño, 2016) Son registros y ejecutables que representan cuentas por cobrar a corto y largo plazo, anticipos y créditos otorgados, o cualquier otra operación inusual que genere efectivo y venza no más de un año o período a partir de las operaciones diarias de la entidad de corto o plazos capitalistas a largo plazo. En algunos casos, registros de cuentas por cobrar y títulos que generan intereses en función de su origen, independientemente de que se financien regularmente mediante la venta de inmuebles o bienes muebles de alto valor adquiridos por el cliente.

Las cuentas por cobrar son cantidades adeudadas por terceros a la empresa, hay cuentas por cobrar que provienen de las operaciones de la organización y cuentas por cobrar que no provienen de las operaciones de la organización. Las cuentas por cobrar por operaciones no comerciales surgen de varias transacciones tales como préstamos para empleados. Las cuentas por cobrar de una institución son dinero adeudado por los clientes por ventas a crédito (Laos, 2018).

#### ***1.1.3.1.1 Políticas de crédito en las empresas***

La autora (Azanza, 2019) menciona que la política de la empresa es una directriz fijada por la compañía para que sirva como guía en las decisiones de otorgamiento de crédito. Estos lineamientos establecen el monto y las condiciones de pago para las ventas a crédito.

De acuerdo (Morocho & Victor , 2018) la política de crédito tiene como finalidad establecer mandatos, reglas y estructuras para operar y administrar carteras de inversión de manera eficiente, es decir, para asegurar la rentabilidad mientras se administra el riesgo. La política puede hacer su trabajo si proporciona un conjunto básico y estandarizado de pautas de manera clara y concisa.

Por lo tanto, en toda empresa el crédito es primordial para apoyar la comercialización y el crecimiento de esta, y viene a ser un factor táctico para el aumento de la competitividad en el mercado por eso, es de vital importancia que cuenten con una política bien definida, es muy importante la gestión de las cuentas por cobrar para analizar las necesidades financieras en un futuro.

Según (Quispe E. , 2021) las normas y políticas de Evaluación Crediticia (Políticas y Manuales de Políticas) procedimiento de crédito he aquí su importancia, conocimiento, aplicación, cumplimiento, frecuencia de entrenamiento, controles, (Supervisión, vigilancia y control por jefe al consultor empresarial). El resultado es un nivel bajo de 43.8%, traer malas evaluaciones de crédito, lo que lleva a un aumento índice de cartera morosa.

El crédito y la cobranza se basan en políticas y estrategias, por lo que los procedimientos aplicados permiten el análisis de carteras de clientes, el cobro oportuno de valores monetarios y la suficiente experiencia en la realización de cobranzas judiciales, en las operaciones financieras se realizan dentro de los parámetros contables y administrativos pertinentes con el fin de hacer eficientes sus recursos financieros y generar así la solvencia suficiente (Espin & Campoverde, 2018).

#### ***1.1.3.1.2 Normas de crédito***

Los puntajes de crédito son importantes para determinar qué clientes califican para un préstamo y la cantidad de crédito disponible para cada cliente. (Osuna, 2018)

La autora (Cano, 2019) las normas de crédito, que son la capacidad financiera mínima que debe tener un cliente para otorgarle un crédito, dependen de probabilidades.

#### ***1.1.3.1.3 Tipos de política de crédito***

##### **Política Restrictivas**

Según (Medina, 2018) las políticas restrictivas se caracterizan por otorgar préstamos a corto plazo; De igual forma, cuentan con estrictos estándares crediticios y agresivas políticas de cobranza, por su naturaleza se minimizan las pérdidas por incobrables, lo que puede generar una disminución en las ventas y por ende decaer.

### **Política Liberales**

Las Políticas Liberal ofrece préstamos competitivos que no son especialmente buscados en el periodo de cobro para devolver la cantidad recibida; por lo tanto, esto conduce a un aumento de las aceptaciones; así como pérdidas en cuentas incobrables. (Medina, 2018)

### **Política Racionales**

Las políticas racionales deben aplicarse correctamente reglas razonables para que se pueda garantizar el flujo normal de los pagos y pagos; aumentando así el retorno de la inversión de la empresa. Por esta razón, los préstamos se otorgan de acuerdo con el comportamiento del cliente, y el monto de la cobranza se coloca debajo de la cobranza, para encontrar la tasa de rendimiento adecuada. (Medina, 2018).

#### ***1.1.3.1.4 Política de cobranza en las empresas***

La autora (Del Valle, 2018) una empresa deberá priorizar la cobranza y por ello implementará una política general que cubra los gastos de cobro y estará supeditada por un análisis periódico de acuerdo a las condiciones y necesidades de la compañía la política está relacionado con diferentes áreas de la organización como: contabilidad, ventas, personal y las personas encargadas del cobro

En el proceso realizado por la empresa, podemos retrasar el ciclo de venta y cobro, incluyendo el tiempo desde que la empresa recibe el pedido hasta el cobro, entrega de mercancías, facturación y generación de cuentas. Cuentas por cobrar y otras actividades relacionadas. Además,

la empresa debe asegurar un adecuado flujo de fondos a través de sus políticas de venta, crédito y cobranza (Herz, 2018)

Según los autores (Chihuán, 2019) indican que es primordial saber el plazo de vencimiento de las cuentas por cobrar, ya que nos permitirá programar la cobranza, asimismo también se le debe hacer seguimiento en la fecha de vencimiento de la factura correspondiente.

Además (Córdoba, 2016) menciona que el acuerdo de cobro de una organización es su marco para recopilar registros de cuentas por cobrar antes de la fecha de vencimiento, vinculado a un acuerdo de crédito. La factibilidad del procedimiento de cobro se refleja en el número de registros no cobrables presentados por la asociación.

#### ***1.1.3.1.5 Control por cliente***

El control y actualización oportuna de la información deberá tener en cuenta el vendedor, así como también Los requisitos del cliente, la capacidad de pago, todos los movimientos deben ser registrados y registrados al final de cada mes los saldos deben sumar (Gestiopolis, 2018).

#### ***1.1.3.1.6 Plazos de cobro***

Según (Del Valle, 2018) es importante implementar una política que radique en el plazo de cobro y como se hará, las cuentas por cobrar después de la fecha de vencimiento se convierten en activos en el procedimiento. Él intervalo de tiempo puede ser un mes, quince días, etc. si el dinero no es rembolsado a la cuenta se procederá un seguimiento de cobranza, también en la política se deberá especificar más sobre el intervalo de tiempo luego del cual se remite el segundo requerimiento y su subsecuentes.

Decidir cuándo comenzar a cobrar los pagos de los clientes requiere decidir cuándo y cómo cobrar los pagos, es decir, cuánto tiempo después de recibir el préstamo. El intervalo de tiempo dependerá de las reglas de la empresa y puede ser una semana, 15 días o en algunos casos (Chavez & Loconi, 2018)

### ***1.1.3.1.7 Rotación de cuentas por cobrar***

Según (Coronado & Garcés, 2019) las ventas anuales que se dan a crédito que se divide por el promedio de cuentas por cobrar del año, donde indica la velocidad con la que un negocio va recolectando sus cuentas.

Según (Requíz, 2020) en los métodos de cobranza, se concluye que inciden en la liquidez, esto se debe a que dos indicadores de rotación de cuentas por cobrar y el periodo promedio de cobranza evidenciaron que influyen en la liquidez corriente, la ratio de prueba acida y la prueba defensiva, los resultados mostraron la variación que originan los métodos de cobranza en los ratios de liquidez de las empresas.

### ***1.1.3.1.8 Rotación de cuentas por cobrar veces***

El índice de rotación de cuentas por cobrar se define como medir el número de veces que la empresa realiza cobros durante el período contable; esto se hace dividiendo las ventas por las cuentas por cobrar en la encuesta de cada año. Esto significa que el índice ayuda a la empresa promedio a convertir sus activos por cobrar utilice la moneda para aumentar la liquidez durante el período. (Pandoyo, 2019).

(Quispe C. , 2019) menciona que el índice La rotación de deudores mide el número de deudores se convierten en efectivo en un año. más alto es la facturación, menos tiempo tarda una empresa en cobrar las ventas a crédito.

Describe con qué frecuencia en un período, generalmente un año, la empresa recibe información de ventas a crédito.

## Figura 1

*Rotación de cuentas por cobrar Veces (Velocidad)*

| Ratio                                  | Fórmula   | UM    |
|--|---|-------|
| Rotación de cuentas por cobrar (Veces) | $\frac{\text{Ventas netas}}{\text{Cuentas por cobrar comerciales}}$ | Veces |

Fuente: Elaboración propia

### Ventas Netas

Según el autor (Arevalo, 2017) las ventas netas están constituido por los ingresos brutos que pueden ser por bienes o servicios ofrecidos, derivados del giro de la empresa, también a esto le tenemos deducirle lo que son las devoluciones, como descuentos, rebajas y lo que bonificaciones concedidos.

Asimismo (Gestión Financiera, 2018) las ventas totales para el período seleccionado para el análisis. El IVA no está incluido ya que se tramita aparte.

Por lo que las ventas netas es un elemento contable el cual representa la suma de todas las ventas de una empresa, pueden ser bienes o servicios, pueden pagarse a crédito o en efectivo, mencione si se utilizarán los descuentos existentes, bonos o descuentos por venta.

### Cuentas por cobrar Comerciales

Es un crédito que otorga una organización a sus clientes al vender bienes o servicios, y estos activos líquidos constituyen una parte significativa. Para la mayoría de ellos, además de ser un porcentaje importante de los activos totales, es crucial que las empresas mejoren sus sistemas de cobranza de manera más oportuna porque su retraso excesivo afecta la liquidez (Chavez & Loconi, 2018)

Estos se clasifican en la cuenta del cliente, y ocurre en el curso normal de la venta de un producto o servicio (Aguilar V. , 2016)

### 1.1.3.1.9 Rotación de cuentas por cobrar Días

La rotación de cuentas por cobrar se define como una medida del número de cobranzas que realiza una empresa durante un período contable, esto se realiza dividiendo las ventas por las cuentas por cobrar en una encuesta anual. Esto significa que el índice ayuda a las empresas ordinarias a convertir sus cuentas por cobrar a la moneda utilizada durante el período para aumentar la liquidez. (Wafula, Tibbs, & Ondiek, 2019)

Además, el autor (Lizola, 2019) Esto permite que una persona conozca la capacidad de cobrar deudas y el éxito del préstamo. Esta pantalla muestra el rendimiento del punto de recogida.

Define el número de días que una empresa recopila datos de crédito empresarial a través de su punto de recopilación.

#### Figura 2

*Rotación de cuentas por cobrar DIAS (Tiempo)*

| Ratio                                 | Fórmula   | UM   |
|---------------------------------------|---|------|
| Rotación de cuentas por cobrar (Días) | $\frac{\text{Cuentas por cobrar}}{\text{Ventas diarias promedio a crédito}} \times 360$ | Días |

Fuente: Elaboración propia

### 1.1.3.2 Variable Liquidez

(Ruiz, 2021) explica que, para entender la liquidez, es importante mencionar que se puede entender desde dos perspectivas diferentes; primero, la capacidad de negociar activos sin perder valor o exhibiendo alta volatilidad, y segundo, desde la capacidad de obtener efectivo que domina la posición en el campo de financiamiento.

Asimismo (Escobar, 2017) menciona que en referencia a la liquidez es lo fácil que es convertir mis inversiones en dinero, son el valor que tiene la empresa para respaldar las obligaciones que tiene la institución, cuando la empresa tiene los recursos para respaldarlo se dice que la empresa tiene liquidez y los gastos de la empresa.

La liquidez, entonces, se entiende como la disponibilidad de recursos económicos que una entidad debe repagar su deuda a corto plazo en el momento adecuado. Significa la capacidad de convertir activos en efectivo y se mide por razones financieras, donde una empresa que cuenta con liquidez es aquella que si cumple con las obligaciones corrientes en el tiempo establecido (Guale, 2019)

Por otra parte (Córdoba, 2016) menciona que el concepto de liquidez se refiere a la capacidad de un activo para convertirse en efectivo al final de un período de tiempo. Los fondos obtenidos por la empresa se convierten inmediatamente en activos, y se requieren algunas operaciones adicionales para realizar estos activos a menos que se depositen en efectivo y en un banco.

#### ***1.1.3.2.1 Razones de liquidez***

Las razones de la liquidez se utilizan para la evaluación de los recursos con lo que cuenta una empresa para hacer frente a sus obligaciones corrientes.

(Marich, 2018) Las razones financieras se utilizan para determinar cuánto dinero tiene una empresa, y la cantidad se mide como la relación entre los activos corrientes de la empresa y los pasivos corrientes de la empresa.

Además (Acosta, 2020) Los índices de liquidez están diseñados para medir la capacidad de una empresa para cumplir con sus obligaciones a corto plazo. En el grupo de ratio de liquidez, el ratio actual o también conocido como el ratio actual.

Los índices de liquidez juzgan la capacidad de una empresa para cumplir con sus obligaciones a corto plazo, como pagos a proveedores, salarios de empleados, impuestos y gastos generales. Las métricas de liquidez son: capital de trabajo, razón corriente y prueba de fuego.

*Las dimensiones de la liquidez son las que se mencionan a continuación:*

#### **Liquidez General**

Se obtiene a través de la división de activo corriente y pasivo corriente, en cuanto al activo circulante se trata principalmente de cuentas de caja, entidades financieras, cuentas por cobrar y efectos, valores negociados e inventarios. Este índice, considerado la medida principal de liquidez, muestra la proporción de deuda a corto plazo cubierta por activos, lo que se traduce en dinero que corresponde aproximadamente al vencimiento de la deuda.

La liquidez general es un índice que mide la capacidad de una empresa para hacer frente a las obligaciones de pago a corto plazo, provenientes de diferentes tipos de financiamiento, y es un indicador de continuidad o fracaso del negocio. (Quispe T. , 2018)

Asimismo, es el índice que mide la capacidad de activo circulante que posee la empresa para hacer frente a los compromisos de menor tiempo (Valenzuela, 2021 p.25)

### **Figura 3** *Liquidez General*

$$\text{Liquidez general} = \frac{\text{ACTIVO CORRIENTE}}{\text{PASIVO CORRIENTE}} = \text{VECES}$$

Fuente: Elaboración propia

### **Prueba ácida**

Se considera un indicador de que, al separar las cuentas no liquidables de los activos líquidos, se puede calcular con mayor rigor la capacidad de liquidación de una entidad en el corto plazo. Un poco más estricto que el preliminar, se calcula restando el inventario de los activos circulantes y dividiendo la diferencia por los pasivos circulantes. En este caso, los inventarios se excluyen del análisis porque reducen la liquidez del activo y son más vulnerables a pérdidas en caso de quiebra de una entidad.

(Mendoza, 2015) manifiesta que es una fórmula más exacta para saber la capacidad de una organización para realizar los pagos de sus obligaciones en el corto plazo.

Según (Carlos , Gabriel, & Rodriguez, 2016) con respecto a la prueba ácida, este es el indicador más deseable, porque tiene menos agua que otras partes de los equipos actuales.

#### **Figura 4** *Prueba Ácida*

$$\text{Prueba ácida} = \frac{\text{ACTIVO CORRIENTE} - \text{INVENTARIOS}}{\text{PASIVO CORRIENTE}} = \text{VECES}$$

Fuente: Elaboración propia

#### **Liquidez Absoluta**

Según (Velarde, 2018) este indicador consiste en lo que viene a ser el efectivo y bancos y pasivos corrientes; es una medida más precisa de liquidez porque está directamente vinculada a los fondos que una empresa tiene disponibles para cumplir con sus obligaciones. El ratio mide la capacidad efectiva de la entidad ya que determina la relación

Existe entre las cuentas más líquidas de activo circulante y pasivo circulante. Representa la capacidad de una entidad para pagar su deuda y obligaciones a corto plazo con base en su efectivo y bancos.

(Gutierrez & Tapia, 2016) a efectos de cálculo, solo puede activar sus activos en caja y bancos.

#### **Figura 5** *Liquidez Absoluta*

$$\text{Liquidez Absoluta} = \frac{\text{Efectivo} + \text{Valores Negociables}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

Fuente: Elaboración propia

## **1.2 Formulación del problema**

### ***1.2.1 Pregunta General***

¿Cuál es el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez de las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020?

### ***1.2.2 Preguntas específicas***

- a) ¿Cuál es el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez General en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020?
- b) ¿Cuál es el nivel de relación entre Las Cuentas por cobrar y la Prueba Acida en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020?
- c) ¿Cuál es el nivel de relación entre Las Cuentas por cobrar y la Liquidez Absoluta en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020?
- d) ¿Cuál es el nivel de relación entre la rotación de cuentas por cobrar en la liquidez en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020?

## **1.3 Objetivos**

### ***1.3.1 Objetivo general***

Determinar el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez de las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020

### ***1.3.2 Objetivos específicos***

- a) Determinar el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez General en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.
- b) Determinar el nivel de relación entre Las Cuentas por cobrar y la Prueba Acida en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.
- c) Determinar el nivel de relación entre la rotación de cuentas por cobrar y la Liquidez Absoluta en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020

- d) Determinar el nivel de relación entre la rotación de cuentas por cobrar en la liquidez en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020

## **1.4 Hipótesis**

### ***1.4.1 Hipótesis general***

Existe un nivel de relación muy significativo entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez de las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.

### ***1.4.2 Hipótesis específicas***

- a) Existe un nivel de relación muy significativo entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez General en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.
- b) Existe un nivel de relación muy significativo entre Las Cuentas por cobrar y la Prueba Acida en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.
- c) Existe un nivel de relación muy significativo entre la rotación de cuentas por cobrar y la liquidez Absoluta en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.
- d) Existe un nivel de relación muy significativo entre la rotación de cuentas por cobrar en la liquidez en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.

## CAPÍTULO II. METODOLOGÍA

### 2.1 Tipo de investigación

#### 2.1.1 *Según la finalidad aplicada*

Esta lección explicará que la investigación será de tipo descriptivo correlacional.

Dentro de este ámbito de investigación, es necesario formular una hipótesis en la que se proponga una relación entre dos o más variables. Es descriptivo porque busca especificar las propiedades, características y perfiles de la persona, grupo, comunidad, proceso, objeto u otro fenómeno a analizar. Se correlaciona porque su propósito es conocer la relación o grado de asociación que existe entre dos o más conceptos, categorías o variables en un contexto determinado (Alva & Domínguez, 2018)

#### 2.1.2 *Según el enfoque de investigación*

El trabajo de investigación utilizará el método (enfoque) cuantitativo.

Según (Nava, Ochoa, & Fusil, 2020) el enfoque cuantitativo enfatiza la precisión de los procedimientos de medición, sujeto a elección, la subjetividad e intersubjetividad de los indicadores esto se logra a través de las ideas y la diversidad de ciertos aspectos del comportamiento, factores, estructuras y personas. Estos elementos no constituyen un proceso o una persona como un todo, por lo que los nunca ven los fenómenos de manera integral, sino siempre como un conjunto de partículas del fenómeno en relación con la observación.

#### 2.1.3 *Según el diseño de investigación*

La presente investigación, se usará el diseño no experimental transversal debido a que el estudio se realizará en un solo momento, trabajando con la población determinada de forma directa con los objetivos de dicha investigación.

En este diseño, las variables estudiadas no tienen estímulos ni condiciones experimentales, los sujetos son evaluados en su entorno natural sin cambiar ninguna condición, y así mismo, las

variables estudiadas no son manipuladas. En este diseño, hay dos tipos: horizontal y vertical, la diferencia entre ambos es cuándo o cuándo se realizaron. Este diseño recopila datos inmediatamente y solo una vez. Es como tomar fotografías o tomar radiografías para describirlas luego en una investigación, pueden tener hallazgos, descripciones y campos asociados.

## **2.2 Población y muestra (Materiales, instrumentos y métodos)**

### **2.2.1 Población**

Según (Villasís, Miranda, & Arias, 2016) una población de investigación es un conjunto de casos definido y disponible que formará la referencia para la selección de la muestra y que cumple con un conjunto predeterminado de criterios. Para mayor precisión, al referirse a la población de estudio, este término no solo se refiere a humanos, sino que también puede corresponder a animales, muestras biológicas, archivos, hospitales, instalaciones, domicilios, tejidos, etc.; para este último, un término similar como campo de estudio podría ser más apropiado.

La población que se trabajara para esta investigación son las empresas industriales, del rubro cementera que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima (BVL) del periodo 2018-2020.

### **2.2.2 Muestra**

Según (López, 2004) es un subconjunto o parte del universo o la población investigada. hay programas que obtienen la cantidad de componentes de ejemplo, como fórmulas, lógica, etc., como verás más adelante un ejemplo es un miembro que representa a los ciudadanos.

Por ello el tipo de muestra tomada para este estudio son las 3 empresas cementeras que figuran en la Bolsa de Valores de Lima.

## **2.3 Técnicas e instrumentos de recolección y análisis de datos**

### **2.3.1 Técnicas**

El análisis documental

(Rubio, 2018) indico que es un trabajo de investigación, en el cual pasa por un proceso intelectual, donde se extraen ideas para ser representados y facilitar el acceso a los documentos originales, el análisis es el conjunto de argumentos que sirvan de representación.

Por su parte, los autores mexicanos (Fuentes, Toscano, Díaz, & Escudero, 2019) afirmaron que el análisis documental es proporcionar una matriz en general de un tema de investigación, donde muestran a los autores, las revistas, temáticas y principales tendencias en el tiempo que planea el investigador.

Según (Barreto , 2020) el análisis financiero consiste en extraer datos de los estados financieros y tener en cuenta los datos históricos para realizar una planificación a largo, medio y corto plazo. Su utilidad para las empresas radica en que les permite conocer sus puntos débiles para poder utilizar sus puntos fuertes de forma adecuada.

Por su parte (Tapia J. , 2014) menciona que el análisis financiero es el método empleado para determinar las consecuencias financieras de las decisiones de la empresa, mediante la utilización de múltiples métodos para seleccionar la información pertinente, medirla y extraer conclusiones.

### **2.3.2 Instrumentos**

Los archivos bibliográficos se han utilizado para recopilar información y son los mismos que los basados en objetos de investigación.

Asimismo, el instrumento utilizado para esta investigación fueron las fichas, bibliografías, resumen, ratios financieros, los estados financieros, reportes contables, etc.

Según (Soriano, 2015) el instrumento se convierte en una técnica o conjunto de técnicas a las que se les pueden asignar valores numéricos, por lo que cada herramienta debe ser un puente entre modelos, perspectivas teóricas y análisis de datos.

En esta investigación se está recolectando las memorias como también los Estados financieros y Estado de Resultado de las tres empresas industriales seleccionadas del rubro cementero que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima (BVL) que son del periodo 2018 a 2020

La Guía de Análisis Financiero va a ser validada por 2 expertos titulados, en el mismo se está trabajando con las variables independiente y dependiente que viene a ser las cuentas por cobrar y la liquidez consecutivamente.

## **2.4 Procedimiento**

### ***2.4.1 Recolección de datos***

(Torres M. , 2016) La recopilación de datos se considera la más costosa y, al mismo tiempo, la más propensa a errores en términos de recursos humanos y materiales.

Los datos e información obtenidos están disponibles públicamente y se pueden ver en los informes anuales y Memorias publicados en los sitios web de la Superintendencia de Banca y Seguro (SBS), Superintendencia de Mercado y Valores (SMV); asimismo la información que se refiere al marco teórico y a los antecedentes se obtuvo en Google Académico, el repositorio Institucional UPN, Alicia Concytec, entre otros. Se realizó una revisión documental exhaustiva para identificar a las empresas que cumplan con el primer criterio, pertenecer al rubro de empresas de industrias de cementos, ya que es parte de la investigación. Luego se hizo la elección de 3 empresas filtrando los años 2018-2020, solo empresas registradas en la SMV y BVL y la información de investigación completa y validar el análisis de los estados financieros, además de cumplir con los criterios inclusión y exclusión, tenían que ser los líderes en el rubro, es decir las que, a diferencia de otras empresas, tenían más movimientos de ingresos y compras.

### ***2.4.2 Procedimiento de análisis de datos***

Esta es la etapa donde se analizan los datos para sacar conclusiones firmes y sólidas. Para lograr esto, se pueden utilizar estadísticas descriptivas y/o inferenciales. El primero implica la

presentación adecuada de cuadros y gráficos estadísticos para reportar los datos. En segundo lugar, se ocupa de la forma correcta de extrapolar datos de una muestra a una población (por inferencia con intervalos de confianza) y permitir que se pruebe una hipótesis. (Córdova, Chiriboga, Torrachi, & Villavicencio, 2019). Para llegar a los resultados se aplicaron análisis de Ratios Financieros y se elaboró tablas comparativas que permitieron el análisis e interpretación de los mismos.

El software estadístico utilizado es SPSS Statistics versión 25, el programa cubre una amplia gama de temas estadísticos ya que podemos encontrar diferentes secciones y módulos. De esta manera, se analizó la correlación de los datos y las variables, lo que no solo permite tomar decisiones en el proceso, sino que también interpretar mejor los resultados.

### **2.5 Aspectos éticos**

En el presente trabajo de investigación se aplicaron los principios éticos de la profesión contable y financiera y la absoluta libertad de referencia y fuente, las normas APA 7ma Edición, además, los resultados que obtuvimos con honestidad, los datos financieros fueron obtenidos y descargados en las páginas oficiales de la SMV y la BVL, ya que este análisis permitió una mejor visibilidad de la relación entre la liquidez y las cuentas por cobrar.

- Valor científico
- Valores sociales
- Seguridad
- Originalidad

## CAPÍTULO III. RESULTADOS

### 3.1 Resultados de la investigación

### 3.2 Presentación, análisis e interpretación de los datos

El objetivo principal del estudio es determinar la relación que existe en las variables estudiadas.

Por lo que se aplicará la siguiente escala de correlación:

#### Figura 6

*Correlación de Pearson*

| Valor                | Criterio                                |
|----------------------|---|
| $R = 1,00$           | Correlación grande, perfecta y positiva |
| $0,90 \leq r < 1,00$ | Correlación muy alta                    |
| $0,70 \leq r < 0,90$ | Correlación alta                        |
| $0,40 \leq r < 0,70$ | Correlación moderada                    |
| $0,20 \leq r < 0,40$ | Correlación muy baja                    |
| $r = 0,00$           | Correlación nula                        |
| $r = -1,00$          | Correlación grande, perfecta y negativa |

Fuente: Elaboración de Redalyc

### 3.3 Presentación de los resultados

#### 3.3.1 Objetivo específico 1

#### 3.3.1.1 Determinar el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la

**Liquidez General en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.**

*Tabla 1.-Liquidez General de Pacasmayo*

| Concepto/Años           | 2018         | 2019         | 2020         |
|-------------------------|--------------|--------------|--------------|
| Cuentas por Cobrar      | S/77,083.00  | S/96,454.00  | S/68,042.00  |
| Activo Corriente        | S/616,087.00 | S/748,330.00 | S/877,739.00 |
| Pasivo Corriente        | S/258,595.00 | S/352,676.00 | S/265,070.00 |
| <b>Liquidez General</b> | <b>2.38</b>  | <b>2.12</b>  | <b>3.31</b>  |

Fuente: Elaboración propia

En la tabla 1 nos informa que, Pacasmayo con un índice de 3.31 de liquidez en el año 2020 viene hacer la que mejor puede pagar sus deudas a diferencia de las otras empresas a pesar de haber atravesado el problema de la coyuntura del Covid-19, supo haber manejado bien sus deudas a corto plazo, mencionar también en el año 2018 fue su segundo mejor año en cuestión de sus deudas con un ratio de 2.38 y el año 2019 con un ratio de 2.12, que viene siendo el menor entre los 3 años. Asimismo, con relación a las cuentas por cobrar en el 2019 se incrementaron en un 25.13% con relación al 2018; sin embargo, en el 2020 disminuyeron en un 29.46% con el año 2019

**Tabla 2.-Liquidez General de Yura S.A**

| Concepto/Años           | 2018           | 2019           | 2020           |
|-------------------------|----------------|----------------|----------------|
| Cuentas por Cobrar      | S/250,307.00   | S/295,743.00   | S/247,861.00   |
| Activo Corriente        | S/1,242,830.00 | S/1,265,955.00 | S/1,322,228.00 |
| Pasivo Corriente        | S/905,468.00   | S/846,185.00   | S/921,029.00   |
| <b>Liquidez General</b> | <b>1.37</b>    | <b>1.50</b>    | <b>1.44</b>    |

Fuente: Elaboración propia

Por su parte Yura en la tabla 2, se mantiene con un índice de 1.50 de liquidez en el año 2019 viene hacer la segunda mejor empresa en pagar sus deudas, mantuvo estable sus deudas a corto plazo, mencionar también en el año 2020 fue su segundo mejor año en cuestión de sus dudas con un ratio de 1.44, el Covid-19 si influyo de manera negativa a la liquidez, a pesar de eso, no bajo de una forma considerable, al contrario, estuvo regular y por finalizar en el año 2018 tiene el ratio con menor eficacia con un total de 1.37, siendo el menos eficaz entre los 3 años. Además, con relación a las cuentas por cobrar en el 2019 se incrementaron en un 18.15% con relación al 2018; sin embargo, en el 2020 disminuyeron en un 16.19% con relación al año 2019.

**Tabla 3.-Liquidez General de Unacem**

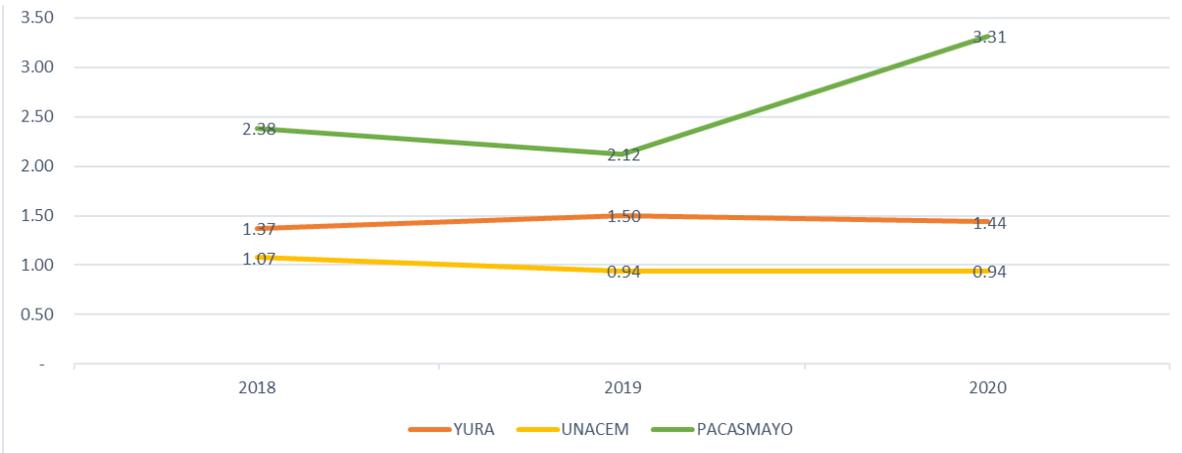
| Concepto / Años         | 2018           | 2019           | 2020           |
|-------------------------|----------------|----------------|----------------|
| Cuentas por Cobrar      | S/421,374.00   | S/390,076.00   | S/405,526.00   |
| Activo Corriente        | S/1,452,592.00 | S/1,404,576.00 | S/1,739,292.00 |
| Pasivo Corriente        | S/1,351,807.00 | S/1,496,253.00 | S/1,855,898.00 |
| <b>Liquidez General</b> | <b>1.07</b>    | <b>0.94</b>    | <b>0.94</b>    |

Fuente: Elaboración propia

Y para finalizar Unacem en la tabla 3, tiene un índice demasiado bajo para los periodos 2019 y 2020, que no es aceptable para hacer frente a sus deudas a corto plazo, donde se observa que no podrá pagar sus deudas, por lo tanto, es la que posee el mayor déficit de liquidez, el mejor año que tuvo fue el 2018 con un índice de 1.07 donde si puede hacer frente a sus obligaciones. También mencionar con relación a las cuentas por cobrar en el 2019 hubo una disminución de un 7.43% con relación al 2018; sin embargo, en el 2020 aumentaron en un 3.96% con relación a 2019.

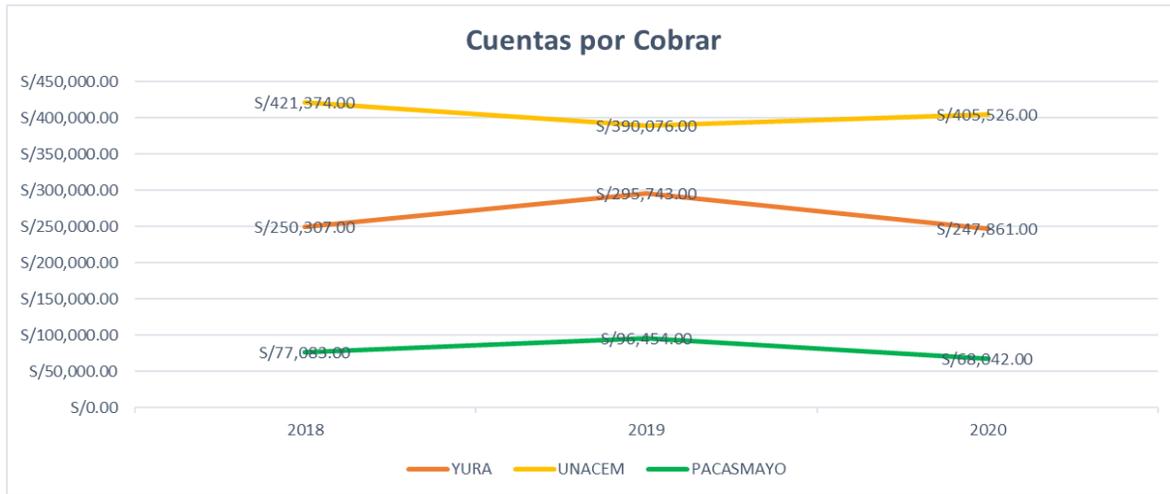
Asimismo, se aprecia en las figuras 7 y 8 la evolución de la liquidez General y las Cuentas por Cobrar de las 3 empresas, donde se muestra una correlación directa entre estas 2 variables, en los casos de las empresas Unacem y Yura, por cuanto a un aumento en las cuentas por cobrar le corresponde un aumento en la Liquidez General. Por otro lado, en el caso de Pacasmayo se visualiza una correlación inversa, por cuanto ante una disminución de las cuentas por cobrar existe un incremento en la liquidez General.

**Figura 7**  
*Liquidez General*



Fuente: Elaboración propia

**Figura 8**  
*Cuentas por cobrar – Liquidez General*

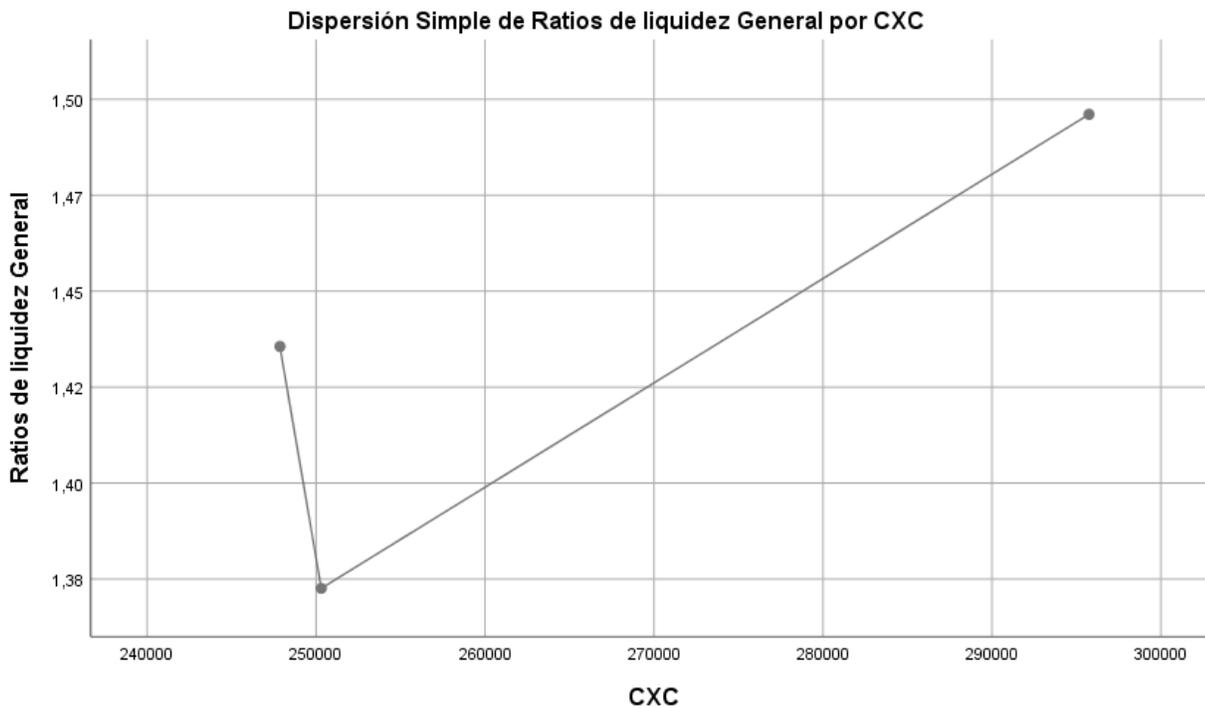


Fuente: Elaboración propia

*Correlación entre Cuentas por Cobrar y Liquidez General*

Según la Correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que en la empresa Yura existe una correlación directa alta del 83%, entre las Cuentas por Cobrar y Liquidez General.

**Figura 9**  
*Dispersión de Liquidez General – YURA*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 4.-Correlación Liquidez General - YURA**

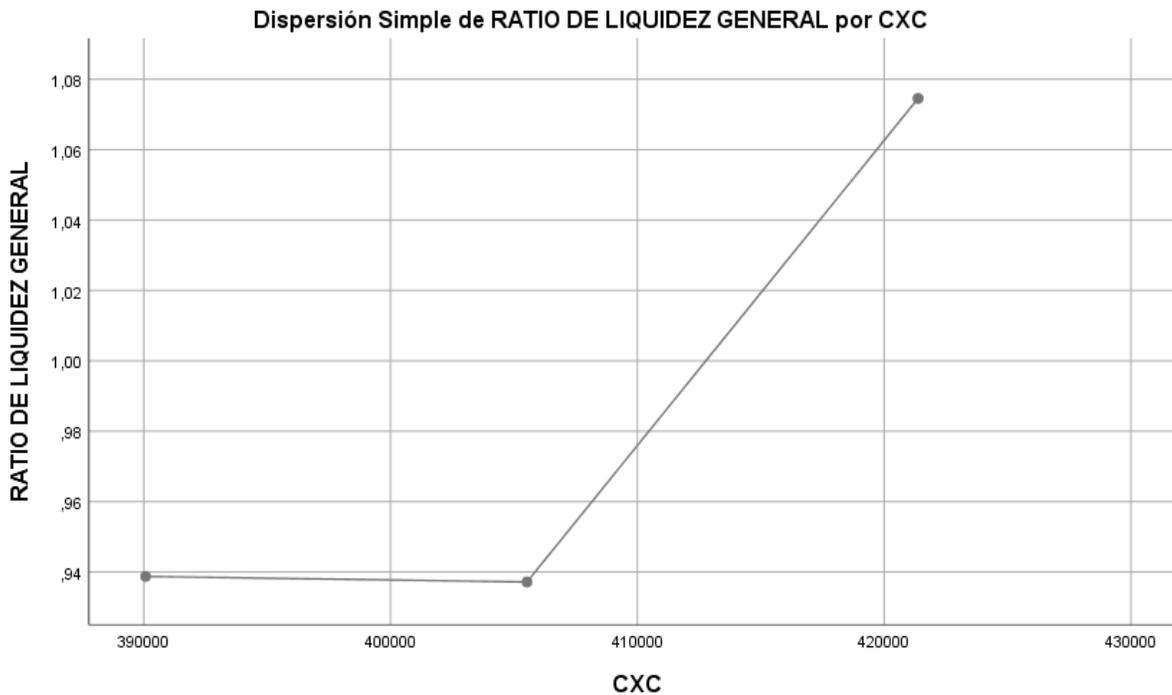
| Correlaciones              |                        |       |                            |
|----------------------------|------------------------|-------|----------------------------|
|                            |                        | CXC   | Ratios de liquidez General |
| CXC                        | Correlación de Pearson | 1     | 0.836                      |
|                            | Sig. (bilateral)       |       | 0.370                      |
|                            | N                      | 3     | 3                          |
| Ratios de liquidez General | Correlación de Pearson | 0.836 | 1                          |
|                            | Sig. (bilateral)       | 0.370 |                            |
|                            | N                      | 3     | 3                          |

Fuente: Realizado en SPSS

Según la Correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que en la empresa UNACEM existe una correlación directa alta del 86%, entre las Cuentas por Cobrar y Liquidez General.

**Figura10**

*Dispersión de Liquidez General - UNACEM*



Fuente: Realizado en SPSS

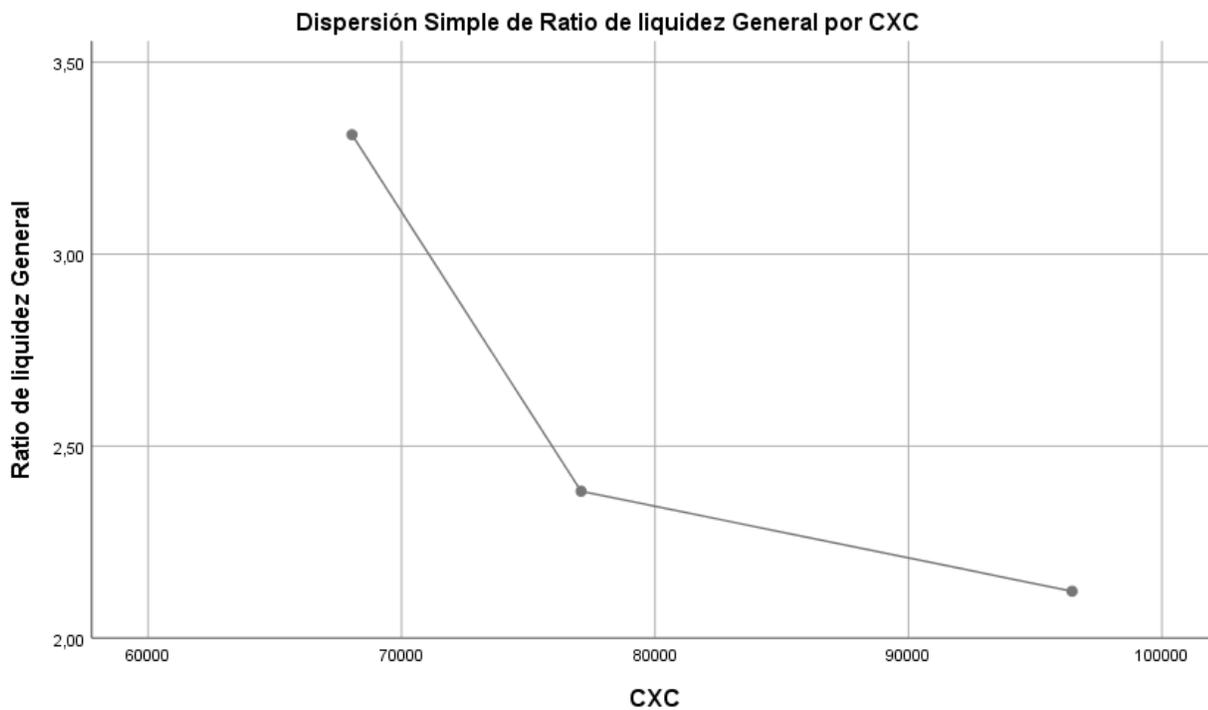
**Tabla 5.-Correlación Liquidez General - UNACEM**

| Correlaciones             |                        |       |                           |
|---------------------------|------------------------|-------|---------------------------|
|                           |                        | CXC   | RATIO DE LIQUIDEZ GENERAL |
| CXC                       | Correlación de Pearson | 1     | 0.865                     |
|                           | Sig. (bilateral)       |       | 0.335                     |
|                           | N                      | 3     | 3                         |
| RATIO DE LIQUIDEZ GENERAL | Correlación de Pearson | 0.865 | 1                         |
|                           | Sig. (bilateral)       | 0.335 |                           |
|                           | N                      | 3     | 3                         |

Fuente: Realizado en SPSS

Según la Correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que en la empresa PACAMASYO existe una correlación inversa alta con 87%, entre las Cuentas por Cobrar y Liquidez General.

**Figura11**  
*Dispersión de Liquidez General - PACASMAYO*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 6.- Correlación Liquidez General - PACASMAYO**

| <b>Correlaciones</b>            |                        |        |                                 |
|---------------------------------|------------------------|--------|---------------------------------|
|                                 |                        | CXC    | Ratio de<br>liquidez<br>General |
| CXC                             | Correlación de Pearson | 1      | -0.868                          |
|                                 | Sig. (bilateral)       |        | 0.331                           |
|                                 | N                      | 3      | 3                               |
| Ratio de<br>liquidez<br>General | Correlación de Pearson | -0.868 | 1                               |
|                                 | Sig. (bilateral)       | 0.331  |                                 |
|                                 | N                      | 3      | 3                               |

Fuente: Realizado en SPSS

### 3.3.2 Objetivo específico 2

#### 3.3.2.1 Determinar el nivel de relación entre Las Cuentas por cobrar y la

#### Prueba Ácida en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.

**Tabla 7.-Prueba Ácida de Pacasmayo SA**

| Concepto/Años       | 2018         | 2019         | 2020         |
|---------------------|--------------|--------------|--------------|
| Cuentas por Cobrar  | S/77,083.00  | S/96,454.00  | S/68,042.00  |
| Activo Corriente    | S/616,087.00 | S/748,330.00 | S/877,739.00 |
| Inventarios         | S/424,783.00 | S/519,004.00 | S/460,610.00 |
| Pasivo Corriente    | S/258,595.00 | S/352,676.00 | S/265,070.00 |
| <b>Prueba Ácida</b> | <b>0.74</b>  | <b>0.65</b>  | <b>1.57</b>  |

Fuente: Elaboración propia

En la tabla 7 nos informa que, Pacasmayo con un índice de 1.57 de liquidez en el año 2020 viene hacer la que mejor puede pagar sus deudas a diferencia de las otras empresas a pesar de haber atravesado el problema de la coyuntura del Covid-19, supo haber manejado bien sus deudas a corto plazo, mencionar también en el año 2018 fue su segundo mejor año en cuestión de sus deudas con un ratio de 0.74 y el año 2019 con un ratio de 0.65, que viene siendo el menor entre los 3 años.

**Tabla 8.-Prueba Ácida de Yura S.A**

| Concepto/Años       | 2018           | 2019           | 2020           |
|---------------------|----------------|----------------|----------------|
| Cuentas por Cobrar  | S/250,307.00   | S/250,307.00   | S/250,307.00   |
| Activo Corriente    | S/1,242,830.00 | S/1,265,955.00 | S/1,322,228.00 |
| Inventarios         | S/655,395.00   | S/562,566.00   | S/517,729.00   |
| Pasivo Corriente    | S/905,468.00   | S/846,185.00   | S/921,029.00   |
| <b>Prueba Ácida</b> | <b>0.65</b>    | <b>0.83</b>    | <b>0.87</b>    |

Fuente: Elaboración propia

Por su parte Yura en la tabla 8, se mantiene con un índice de 0.87 de liquidez en el año 2020 viene hacer la segunda mejor empresa en pagar sus deudas, mantuvo estable sus deudas a corto plazo, mencionar también en el año 2020 fue su segundo mejor año en cuestión de sus dudas con un ratio de 0.83, el Covid-19 si influyo de manera negativa a la liquidez, a pesar de eso, no bajo de una forma considerable, al contrario, estuvo regular y por finalizar en el año 2018 tiene el ratio con menor eficacia con un total de 0.65, siendo el menos eficaz entre los 3 años.

**Tabla 9.-Prueba Ácida de Unacem S.A.**

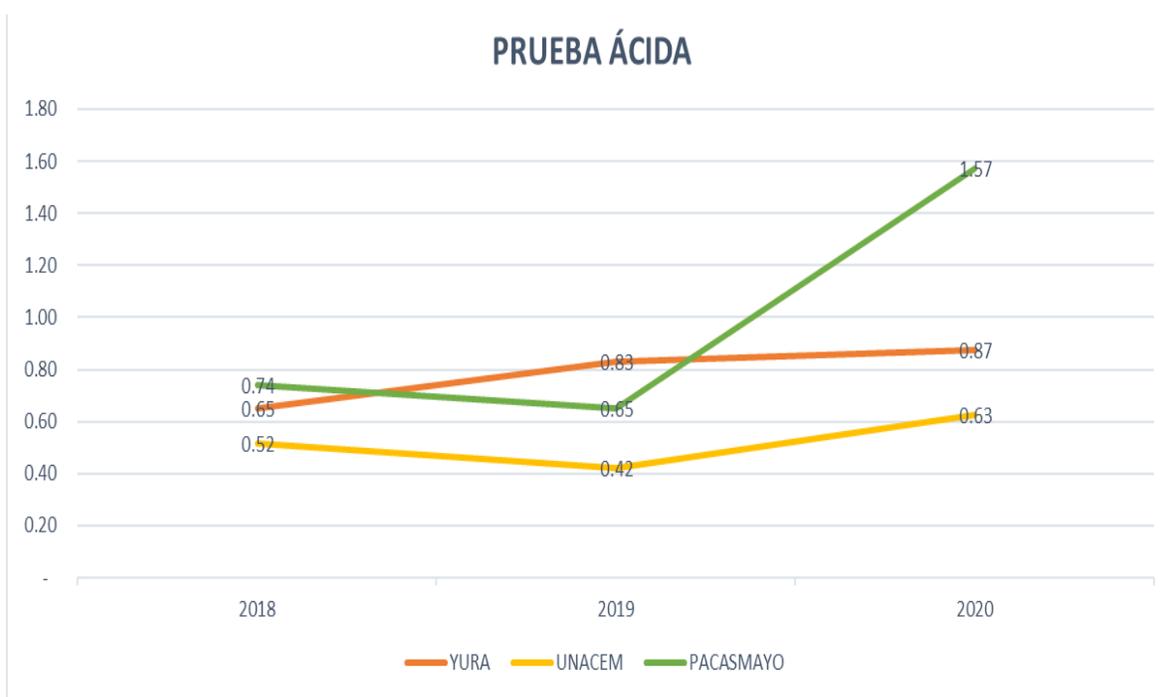
| Concepto/Años       | 2018           | 2019           | 2020           |
|---------------------|----------------|----------------|----------------|
| Cuentas por Cobrar  | S/421,374.00   | S/421,374.00   | S/421,374.00   |
| Activo Corriente    | S/1,452,592.00 | S/1,404,576.00 | S/1,739,292.00 |
| Inventarios         | S/752,069.00   | S/772,357.00   | S/576,052.00   |
| Pasivo Corriente    | S/1,351,807.00 | S/1,496,253.00 | S/1,855,898.00 |
| <b>Prueba Ácida</b> | <b>0.52</b>    | <b>0.42</b>    | <b>0.63</b>    |

Fuente: Elaboración propia

Y para finalizar Unacem en la tabla 9, tiene un índice demasiado bajo, que no es aceptable para hacer frente a sus deudas a corto plazo, por lo tanto, es la que posee el mayor déficit de liquidez, el mejor año que tuvo fue el 2020 con un índice de 0.63 donde si puede hacer frente a sus obligaciones, y la segunda posición es en el año 2018 con un ratio de 0.52, mayor que el año 2019 con un ratio de 0.42, donde se observa que no podrá pagar sus deudas.

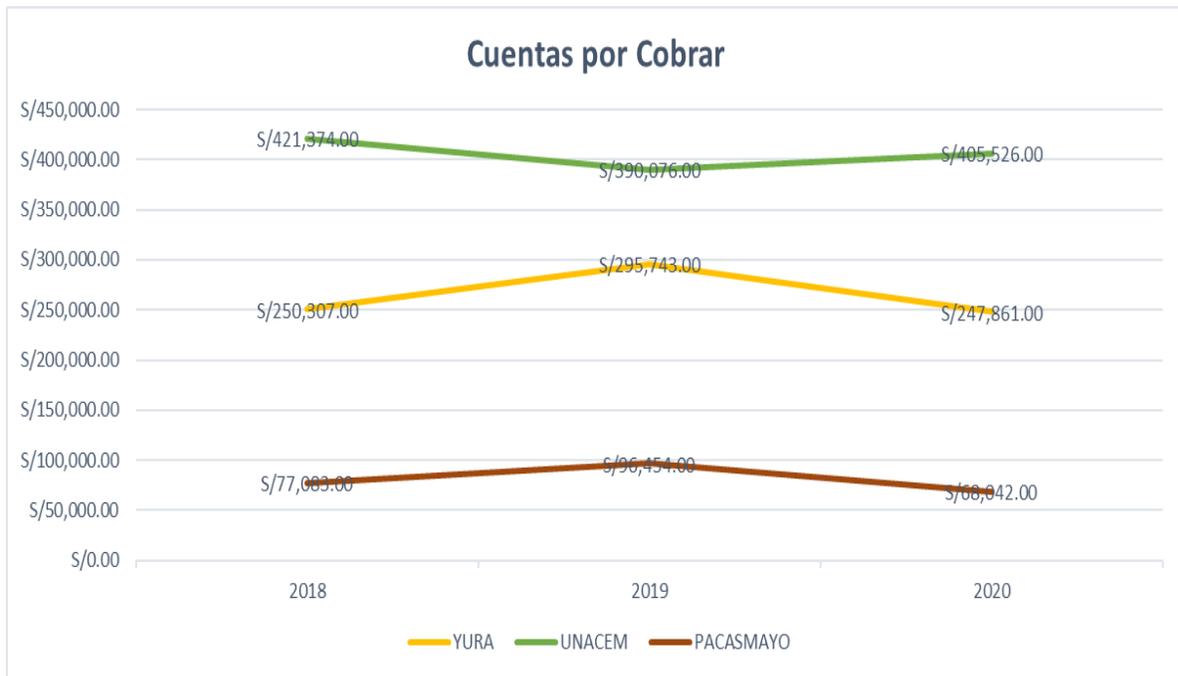
Además, se aprecia en las figuras 10 y 11 la evolución del índice de Prueba Ácida y las Cuentas por Cobrar de las 3 empresas, donde se muestra una correlación directa pero muy baja para el caso de la Empresa Yura y moderada consecutivamente entre estas 2 variables en el caso de Unacem, por cuanto a un aumento en las cuentas por cobrar le corresponde un aumento en el índice de Prueba Ácida. Por otro lado, en el caso de Pacasmayo se visualiza una correlación inversa alta, por cuanto ante una disminución de las cuentas por cobrar existe un incremento en el índice de Prueba Ácida.

**Figura 12**  
*Prueba Ácida*



Fuente: Elaboración propia

**Figura 13**  
*Cuentas por Cobrar - Prueba Ácida*

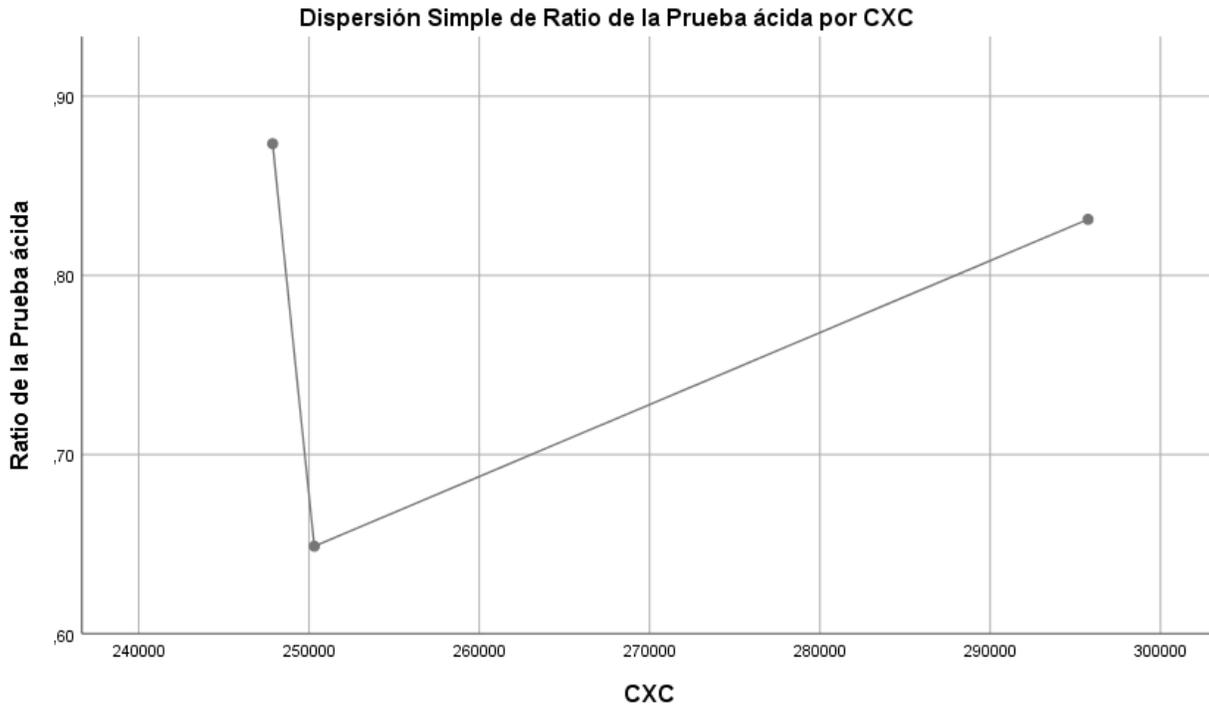


Fuente: Elaboración propia

### *Correlación entre cuentas por Cobrar y Prueba Ácida*

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa Yura tiene una correlación directa muy alta con el 0.29%, entre las Cuentas por Cobrar y la Prueba Ácida.

**Figura 14**  
*Dispersión de Prueba Ácida - YURA*



Fuente: Realizado en SPSS

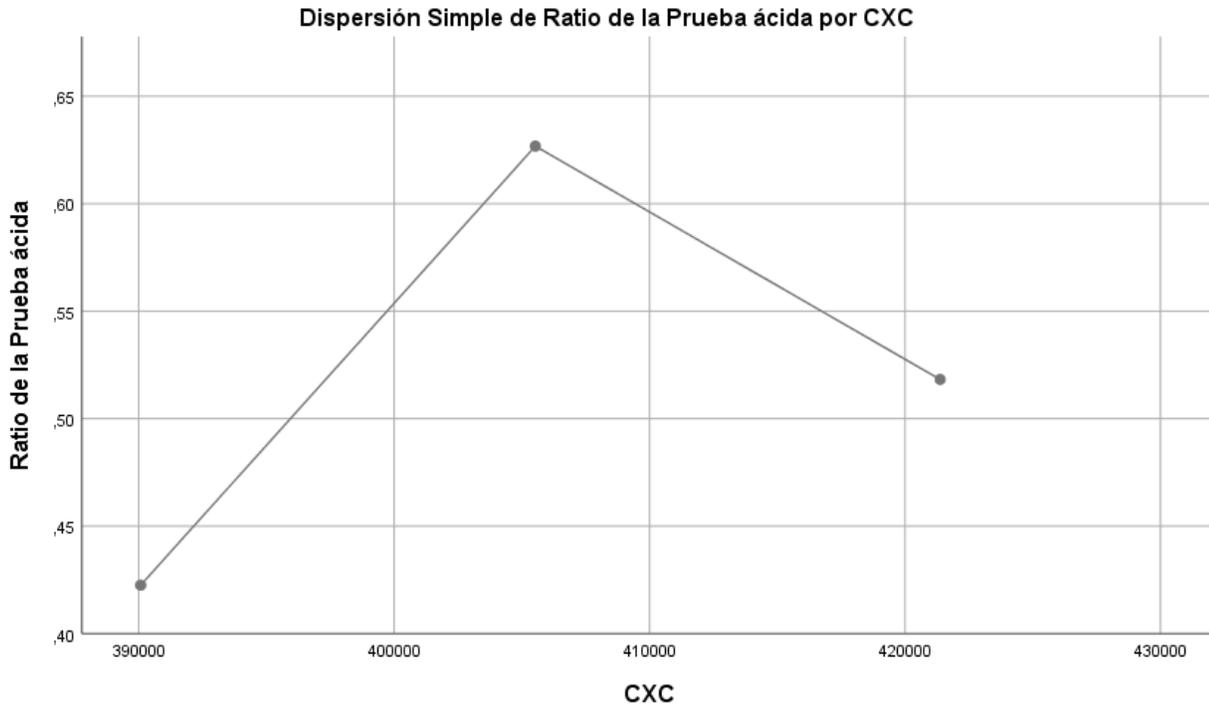
**Tabla 10.-Correlación de Prueba Ácida - YURA**

| Correlaciones            |                        |       |                          |
|--------------------------|------------------------|-------|--------------------------|
|                          |                        | CXC   | Ratio de la Prueba ácida |
| CXC                      | Correlación de Pearson | 1     | 0.296                    |
|                          | Sig. (bilateral)       |       | 0.809                    |
|                          | N                      | 3     | 3                        |
| Ratio de la Prueba ácida | Correlación de Pearson | 0.296 | 1                        |
|                          | Sig. (bilateral)       | 0.809 |                          |
|                          | N                      | 3     | 3                        |

Fuente: Realizado en SPSS

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa UNACEM tiene una correlación directa moderada con el 46%, entre las Cuentas por Cobrar y la Prueba Ácida.

**Figura 15**  
*Dispersión de Prueba Ácida - UNACEM*



Fuente: Realizado en SPSS

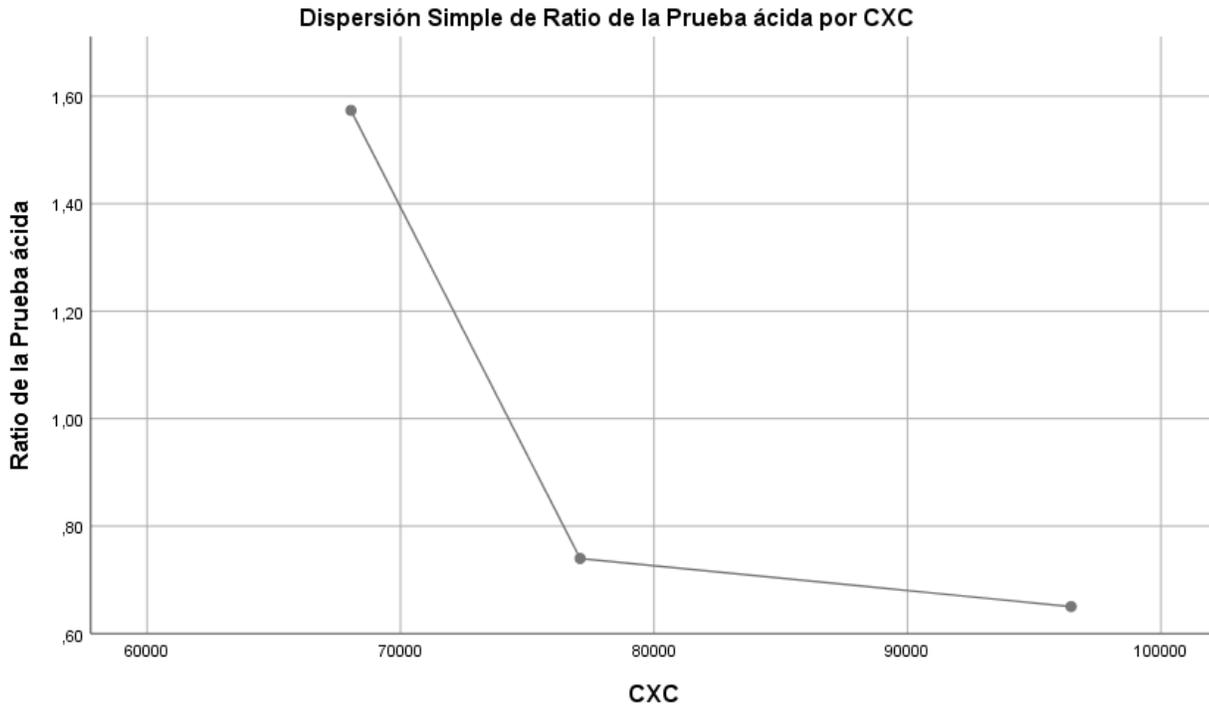
**Tabla 11.-Correlación de Prueba Ácida - UNACEM**

| <b>Correlaciones</b>     |                        |       |                          |
|--------------------------|------------------------|-------|--------------------------|
|                          |                        | CXC   | Ratio de la Prueba ácida |
| CXC                      | Correlación de Pearson | 1     | 0.462                    |
|                          | Sig. (bilateral)       |       | 0.695                    |
|                          | N                      | 3     | 3                        |
| Ratio de la Prueba ácida | Correlación de Pearson | 0.462 | 1                        |
|                          | Sig. (bilateral)       | 0.695 |                          |
|                          | N                      | 3     | 3                        |

Fuente: Realizado en SPSS

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa PACASMAYO tiene una correlación inversa alta con el -80%, entre las Cuentas por Cobrar y la Prueba Ácida.

**Figura 16**  
*Dispersión de Prueba Ácida - PACASMAYO*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 12.- Correlación de Prueba Ácida - PACASMAYO**

**Correlaciones**

|                          |                        | CXC    | Ratio de la Prueba ácida |
|--------------------------|------------------------|--------|--------------------------|
| CXC                      | Correlación de Pearson | 1      | -0.801                   |
|                          | Sig. (bilateral)       |        | 0.409                    |
|                          | N                      | 3      | 3                        |
| Ratio de la Prueba ácida | Correlación de Pearson | -0.801 | 1                        |
|                          | Sig. (bilateral)       | 0.409  |                          |
|                          | N                      | 3      | 3                        |

Fuente: Realizado en SPSS

### 3.3.3 *Objetivo Especifico 3*

#### 3.3.3.1 **Determinar el nivel de relación entre la rotación de cuentas por cobrar y la Liquidez Absoluta en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020**

**Tabla 13.-Liquidez Absoluta de Cementos Pacasmayo S.A**

| Concepto/Años            | 2018         | 2019         | 2020         |
|--------------------------|--------------|--------------|--------------|
| Cuentas por Cobrar       | S/77,083.00  | S/96,454.00  | S/68,042.00  |
| Efectivo                 | S/49,067.00  | S/68,266.00  | S/308,912.00 |
| Pasivo Corriente         | S/258,595.00 | S/352,676.00 | S/265,070.00 |
| <b>Liquidez Absoluta</b> | <b>0.19</b>  | <b>0.19</b>  | <b>1.17</b>  |

Fuente: Elaboración propia

En la tabla 13 nos informa que, Pacasmayo con un índice de 1.17 de liquidez en el año 2020 viene hacer la que mejor puede pagar sus deudas a diferencia de las otras empresas a pesar de haber atravesado el problema de la coyuntura del Covid-19, supo haber manejado bien sus deudas a corto plazo, mencionar también en el año 2018 y el año 2019 se mantuvieron bajos con un ratio de 0.19.

**Tabla 14.-Liquidez absoluta de Yura S.A**

| Concepto/Años            | 2018          | 2019          | 2020          |
|--------------------------|---------------|---------------|---------------|
| Cuentas por Cobrar       | S/250,307.00  | S/295,743.00  | S/247,861.00  |
| Efectivo                 | S/170,148.00  | S/279,687.00  | S/248,100.00  |
| Pasivo Corriente         | S/905,468.00  | S/846,185.00  | S/921,029.00  |
| <b>Liquidez Absoluta</b> | <b>S/0.19</b> | <b>S/0.33</b> | <b>S/0.27</b> |

Fuente: Elaboración propia

Por su parte Yura en la tabla 14, se mantiene con un índice de 0.27 de liquidez en el año 2020 viene hacer la empresa con menor liquidez para pagar sus deudas, mantuvo estable sus deudas a corto plazo, mencionar también en el año 2019 fue su mejor año en cuestión de sus dudas con un ratio de 0.33, el Covid-19 si influyo de manera negativa a la liquidez, a pesar de eso, no bajo de una forma considerable, al contrario, estuvo regular y por finalizar en el año 2018 tiene el ratio con menor eficacia con un total de 0.19, siendo el menos eficaz entre los 3 años.

**Tabla 15.-Liquidez Absoluta de Unacem S.A**

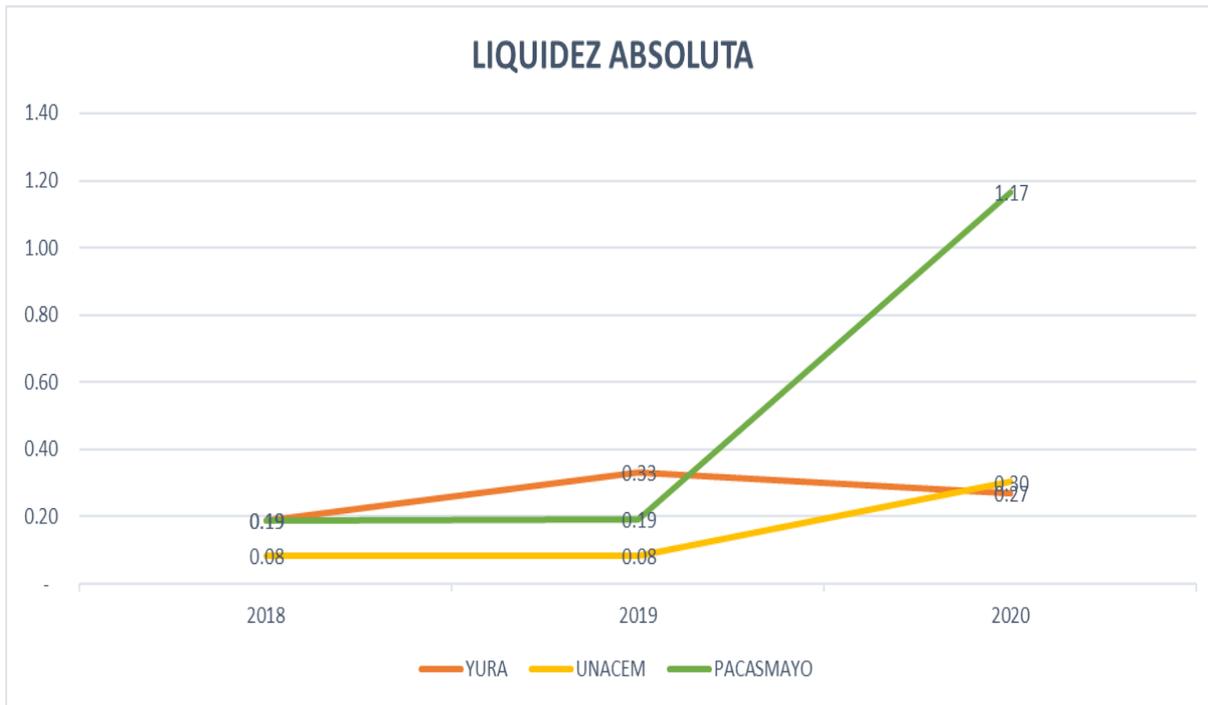
| Concepto/Años            | 2018           | 2019           | 2020           |
|--------------------------|----------------|----------------|----------------|
| Cuentas por Cobrar       | S/421,374.00   | S/390,076.00   | S/405,526.00   |
| Efectivo                 | S/111,410.00   | S/124,337.00   | S/561,120.00   |
| Pasivo Corriente         | S/1,351,807.00 | S/1,496,253.00 | S/1,855,898.00 |
| <b>Liquidez Absoluta</b> | <b>0.08</b>    | <b>0.08</b>    | <b>0.30</b>    |

Fuente: Elaboración propia

Y para finalizar Unacem en la tabla 15, tiene un índice demasiado bajo, que no es aceptable para hacer frente a sus deudas a corto plazo, por lo tanto, es la que posee el mayor déficit de liquidez, el mejor año que tuvo fue el 2020 con un índice de 0.30 donde si puede hacer frente a sus obligaciones, y la segunda posición es en el año 2018 con un ratio de 0.08, igual que el año 2019 con un ratio de 0.08, donde se observa que no podrá pagar sus deudas.

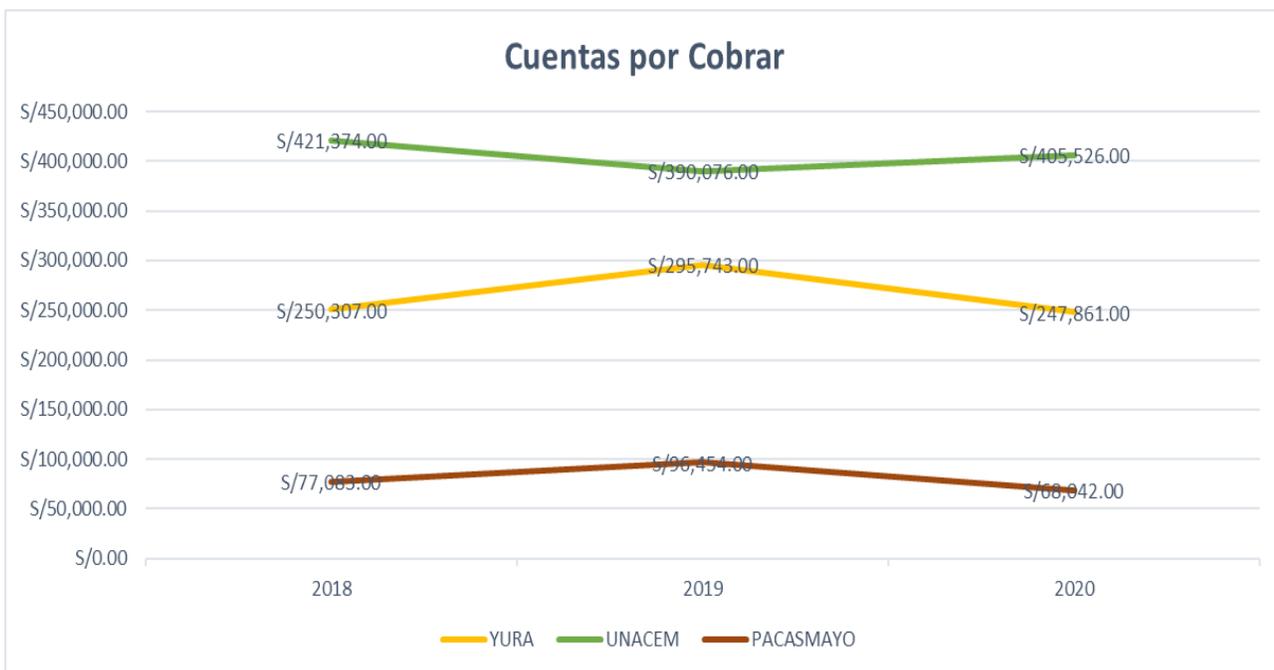
Además, se aprecia en las figuras 10 y 11 la evolución de la Liquidez Absoluta y las Cuentas por Cobrar de las 3 empresas, donde Unacem se muestra que no existe correlación y en el caso de Pacasmayo existe una correlación inversa alta, por cuanto a un aumento en las cuentas por cobrar por cobrar le corresponde un aumento en la Liquidez General. Por otra parte, en Yura se visualiza una correlación Directa alta por cuanto una disminución de las cuentas por cobrar existe un incremento en la Liquidez Absoluta.

**Figura 17**  
*Liquidez Absoluta*



Fuente: Elaboración propia

**Figura 18**  
*Cuentas por Cobrar - Liquidez General*



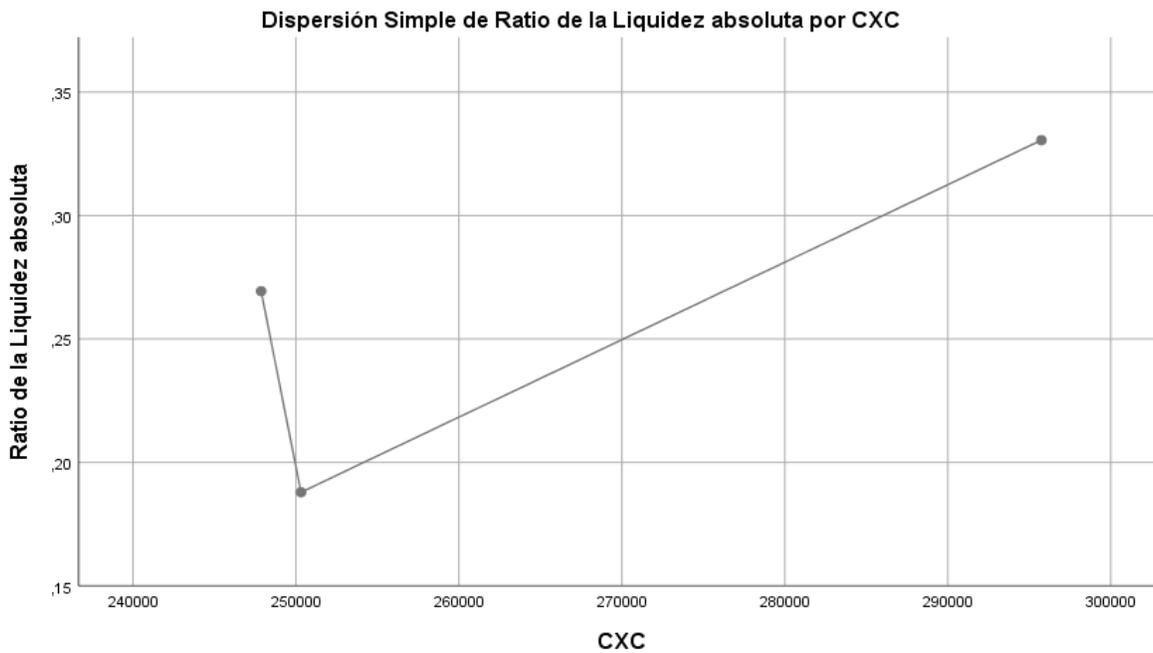
Fuente: Elaboración propia

*Correlación entre cuentas por Cobrar y Liquidez Absoluta*

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa Yura tiene una correlación directa alta con el 0.80%, entre las Cuentas por Cobrar y la Liquidez Absoluta.

**Figura 19**

*Dispersión de Liquidez Absoluta – YURA*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 16.- Correlación de Liquidez Absoluta - YURA**

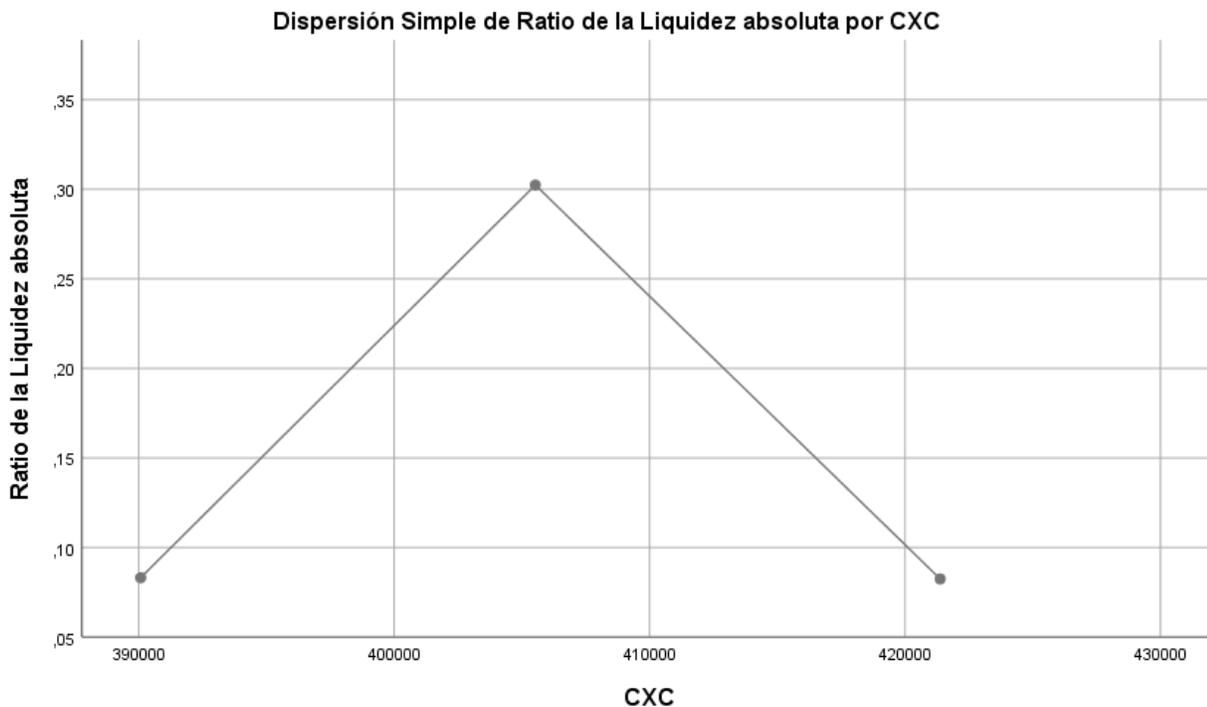
**Correlaciones**

|                               |                        | CXC   | Ratio de la Liquidez absoluta |
|-------------------------------|------------------------|-------|-------------------------------|
| CXC                           | Correlación de Pearson | 1     | 0.795                         |
|                               | Sig. (bilateral)       |       | 0.414                         |
|                               | N                      | 3     | 3                             |
| Ratio de la Liquidez absoluta | Correlación de Pearson | 0.795 | 1                             |
|                               | Sig. (bilateral)       | 0.414 |                               |
|                               | N                      | 3     | 3                             |

Fuente: Realizado en SPSS

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa UNACEM tiene una correlación inversa con correlación nula con -0.01%, entre las Cuentas por Cobrar y la Liquidez Absoluta.

**Figura 20**  
*Dispersión de Liquidez Absoluta – UNACEM*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 17.- Correlación de Liquidez Absoluta - UNACEM**

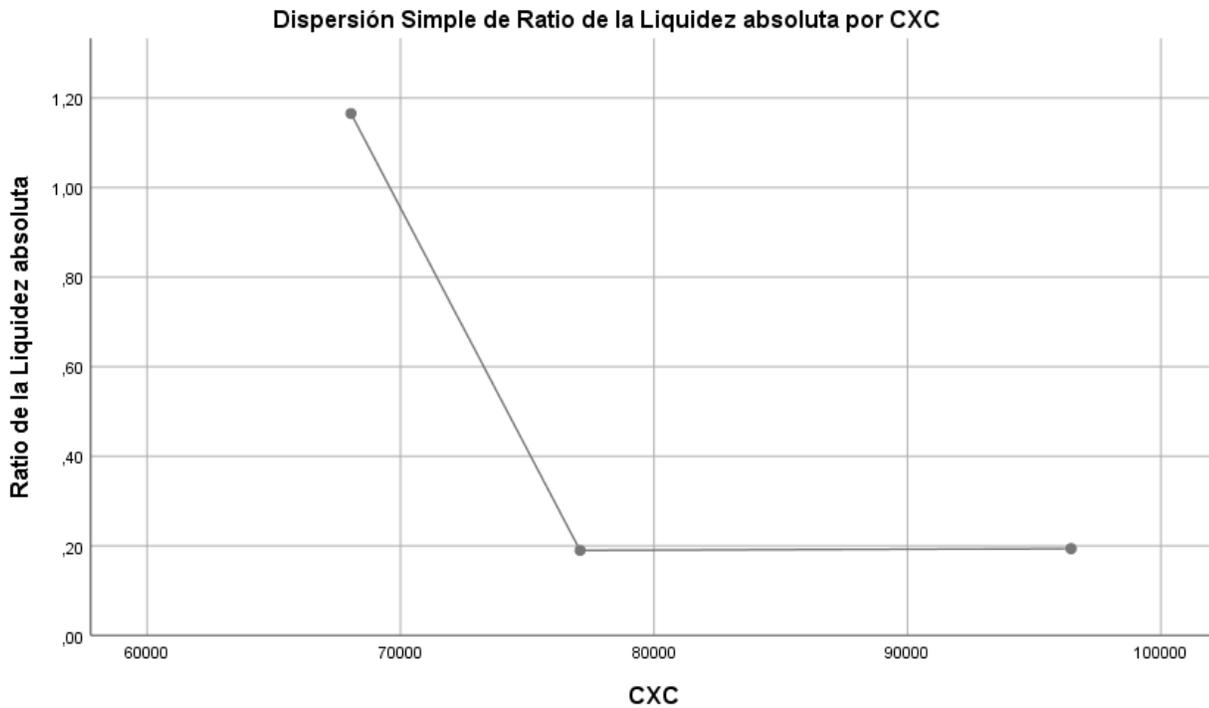
|                               |                        | <b>Correlaciones</b> |                               |
|-------------------------------|------------------------|----------------------|-------------------------------|
|                               |                        | CXC                  | Ratio de la Liquidez absoluta |
| CXC                           | Correlación de Pearson | 1                    | -0.010                        |
|                               | Sig. (bilateral)       |                      | 0.994                         |
|                               | N                      | 3                    | 3                             |
| Ratio de la Liquidez absoluta | Correlación de Pearson | -0.010               | 1                             |
|                               | Sig. (bilateral)       | 0.994                |                               |
|                               | N                      | 3                    | 3                             |

Fuente: Realizado en SPSS

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa PACASMAYO tiene una correlación inversa y correlación alta con -0.74%, entre las Cuentas por Cobrar y la Liquidez Absoluta.

**Figura 21**

*Dispersión de Liquidez Absoluta – PACASMAYO*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 18.- Correlación de Liquidez Absoluta - PACASMAYO**

**Correlaciones**

|                               |                        | CXC    | Ratio de la Liquidez absoluta |
|-------------------------------|------------------------|--------|-------------------------------|
| CXC                           | Correlación de Pearson | 1      | -0.743                        |
|                               | Sig. (bilateral)       |        | 0.467                         |
|                               | N                      | 3      | 3                             |
| Ratio de la Liquidez absoluta | Correlación de Pearson | -0.743 | 1                             |
|                               | Sig. (bilateral)       | 0.467  |                               |
|                               | N                      | 3      | 3                             |

Fuente: Realizado en SPSS

### 3.3.4 Objetivo específico 4

#### 3.3.4.1 Determinar el nivel de relación entre la rotación de cuentas por cobrar en la liquidez en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020

##### 3.3.4.1.1 Velocidad – Rotación de cuentas por cobrar (Veces)

**Tabla 19.- Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de Pacasmayo S.A. (Veces)**

| Concepto/Años                         | 2018           | 2019           | 2020           |
|---------------------------------------|----------------|----------------|----------------|
| Ventas Netas                          | S/1,262,251.00 | S/1,392,701.00 | S/1,296,334.00 |
| Cuentas por Cobrar comerciales        | S/77,083.00    | S/96,454.00    | S/68,042.00    |
| <b>Rotación de cuentas por Cobrar</b> | <b>16.38</b>   | <b>14.44</b>   | <b>19.05</b>   |

Fuente: Elaboración propia

En la tabla 19 nos informa que, Pacasmayo con un índice de rotación de cuentas por cobrar de 19.05 veces ha ido mejorando desde el 2018, a pesar que en el 2019 hubo una disminución de 14.44 veces; a pesar de haber atravesado el problema de la coyuntura del Covid-19, supo manejar su gestión de cobro, mencionar también en el año 2018 fue su segundo mejor año en cuestión de sus deudas con un ratio de 16.38 y el año 2019 con un ratio de 14.44, que viene siendo el menor entre los 3 años.

**Tabla 20.- Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de Yura S.A. (Veces)**

| Concepto/Años                         | 2018           | 2019           | 2020           |
|---------------------------------------|----------------|----------------|----------------|
| Ventas Netas                          | S/2,749,288.00 | S/2,721,258.00 | S/2,190,947.00 |
| Cuentas por Cobrar comerciales        | S/250,307.00   | S/295,743.00   | S/247,861.00   |
| <b>Rotación de cuentas por Cobrar</b> | <b>10.98</b>   | <b>9.20</b>    | <b>8.84</b>    |

Fuente: Elaboración propia

Por su parte Yura en la tabla 20, con un índice de 10.98 de rotación por cuentas por cobrar en el año 2018, mantuvo una tendencia decreciente en sus cobros a corto plazo, mencionar también en el año 2019 fue su segundo año de baja en cuestión de sus cobros con un ratio de 9.20, el

Covid-19 si influyo de manera negativa a la liquidez, a pesar de eso, no bajo de una forma considerable, al contrario, estuvo regular y por finalizar en el año 2020 tiene el ratio con menor eficacia con un total de 8.84, siendo el menos eficaz entre los 3 años.

**Tabla 21.- Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de UNACEM S.A. (Veces)**

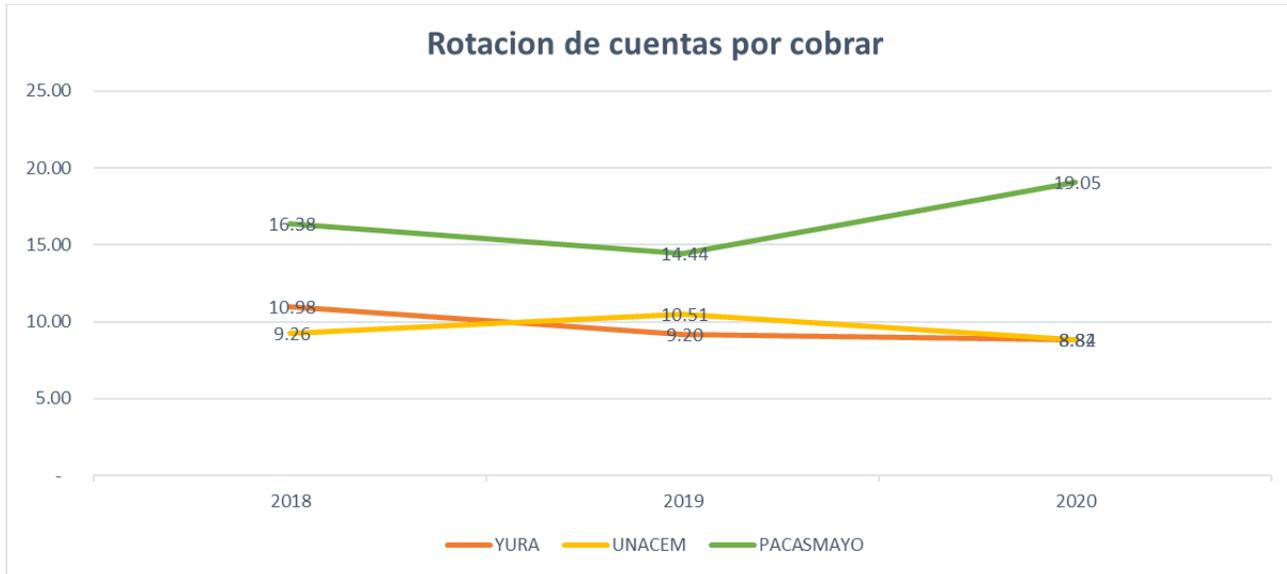
| Concepto/Años                         | 2018           | 2019           | 2020           |
|---------------------------------------|----------------|----------------|----------------|
| Ventas Netas                          | S/3,902,004.00 | S/4,099,983.00 | S/3,575,309.00 |
| Cuentas por Cobrar comerciales        | S/421,374.00   | S/390,076.00   | S/405,526.00   |
| <b>Rotación de cuentas por Cobrar</b> | <b>9.26</b>    | <b>10.51</b>   | <b>8.82</b>    |

Fuente: Elaboración propia

Para finalizar Unacem en la tabla 21, para el año 2018 tiene un índice de 9.26 veces para cobrar sus deudas a corto plazo, mejorando en el 2019 con un índice d 10.51 veces; sin embargo, en el año 2020 su índice fue de 8.82 veces, donde tuvo la menor eficacia en cobrar a sus clientes.

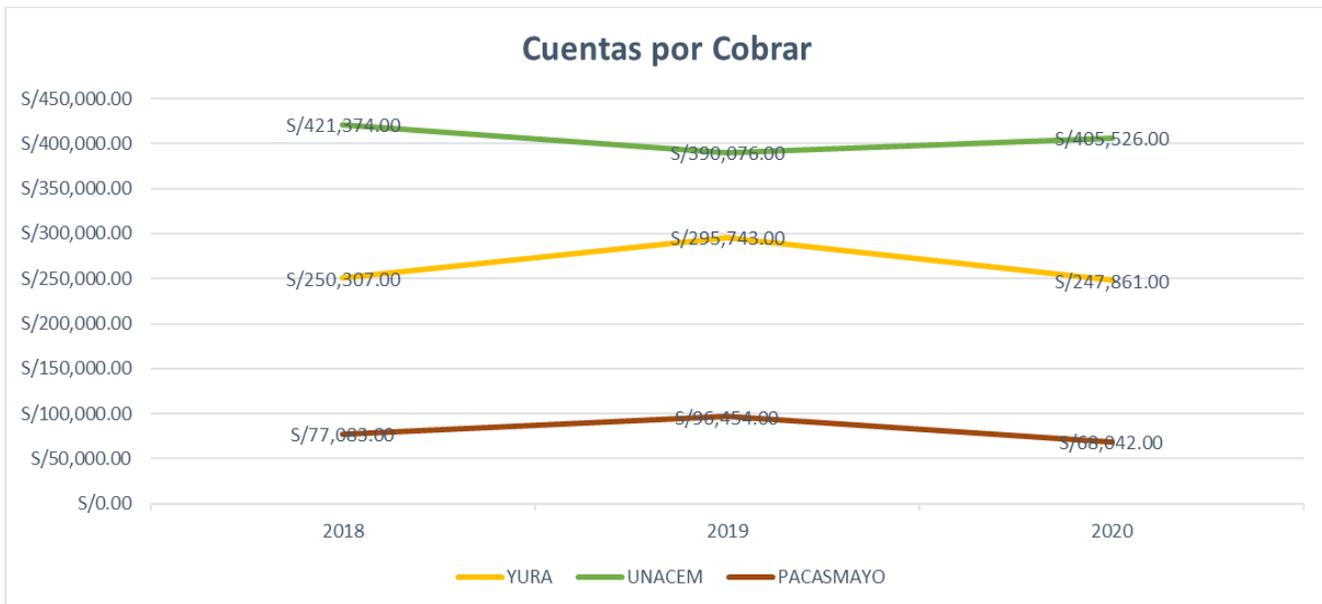
Además, se aprecia en las figuras 16 y 17 la evolución de Rotación de cuentas por cobrar (Veces) y las Cuentas por Cobrar de las 3 empresas, donde se muestra una correlación inversa muy alta, inversa alta e inversa muy alta consecutivamente entre estas 3 variables, en los casos de las empresas Yura y Unacem y Pacasmayo, por cuanto ante una disminución de las cuentas por cobrar existe un incremento en la Rotación de cuentas por cobrar.

**Figura 22**  
*Rotación de Cuentas por Cobrar(veces)*



Fuente: Elaboración propia

**Figura 23**  
*Cuentas por cobrar - Rotación de cuentas por Cobrar*

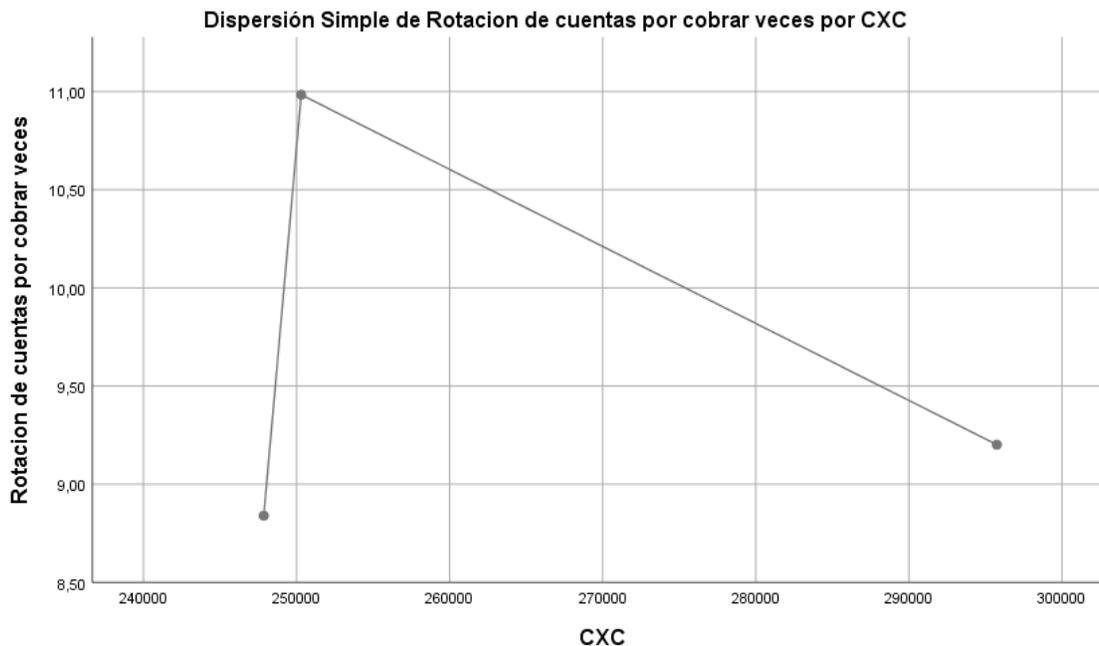


Fuente: Elaboración propia

*Correlación de la Rotación de Cuentas por Cobrar*

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa YURA tiene una correlación inversa muy baja con el -0.31%, entre las Cuentas por Cobrar y la Velocidad Rotación (Veces).

**Figura 24**  
*Dispersión de Rotación de Cuentas por cobrar - YURA*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 22.- Correlación de Velocidad Rotación (Veces). - YURA**

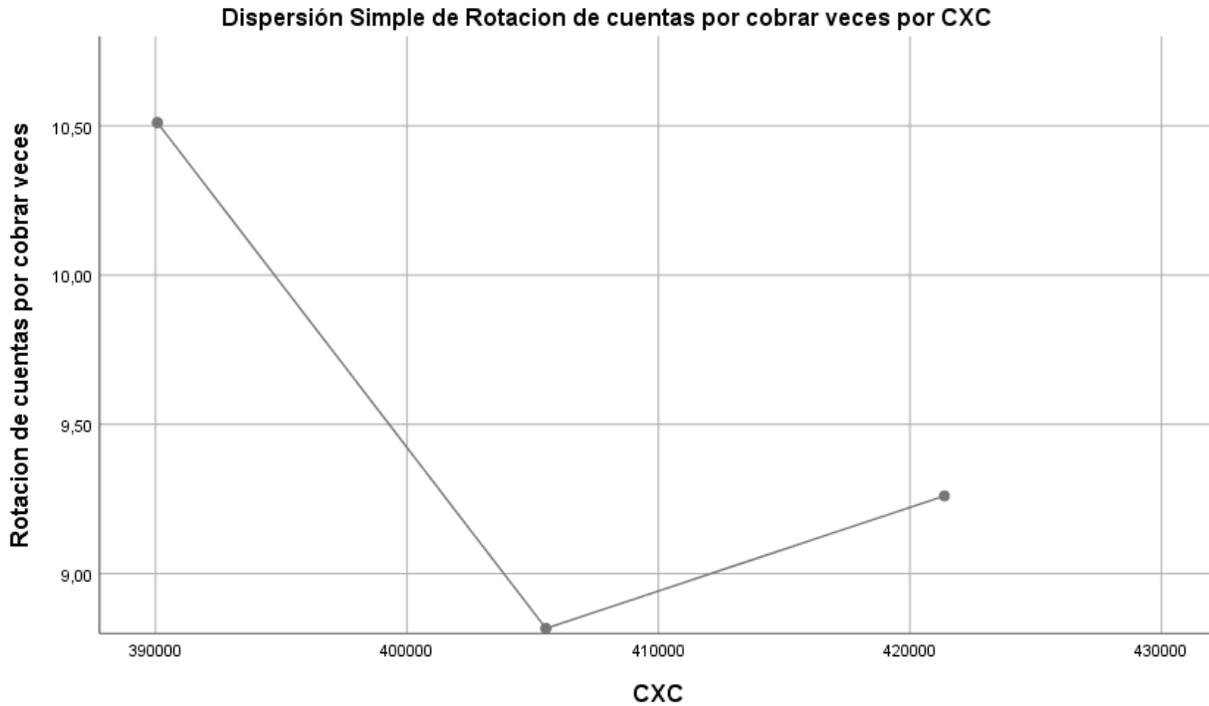
|                                      |                        | <b>Correlaciones</b> |                                      |
|--------------------------------------|------------------------|----------------------|--------------------------------------|
|                                      |                        | CXC                  | Rotación de cuentas por cobrar veces |
| CXC                                  | Correlación de Pearson | 1                    | -0.314                               |
|                                      | Sig. (bilateral)       |                      | 0.796                                |
|                                      | N                      | 3                    | 3                                    |
| Rotación de cuentas por cobrar veces | Correlación de Pearson | -0.314               | 1                                    |
|                                      | Sig. (bilateral)       | 0.796                |                                      |
|                                      | N                      | 3                    | 3                                    |

Fuente: Realizado en SPSS

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa UNACEM tiene una correlación inversa y alta con  $-0.71\%$ , entre las Cuentas por Cobrar y la Velocidad Rotación (Veces).

**Figura 25**

*Dispersión de Rotación de Cuentas por cobrar - UNACEM*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 23.-Correlación de Velocidad Rotación (Veces). - UNACEM**

**Correlaciones**

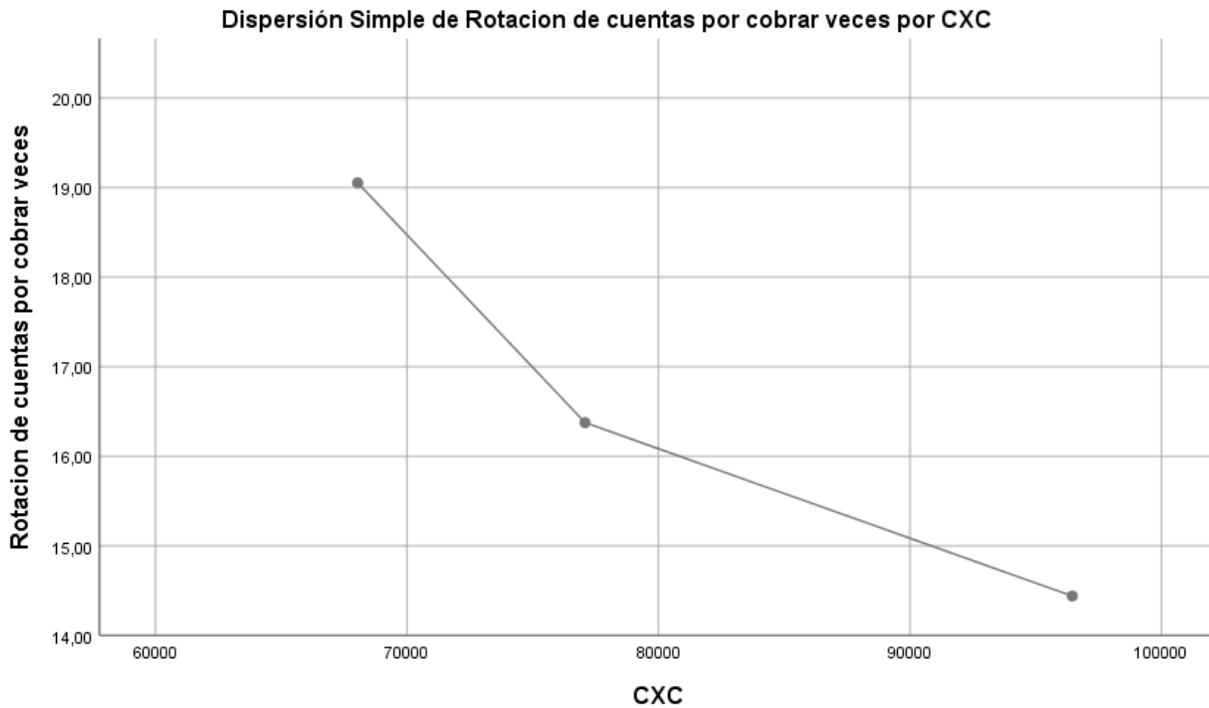
|                                      |                        | CXC      | Rotación de cuentas por cobrar veces |
|--------------------------------------|------------------------|----------|--------------------------------------|
| CXC                                  | Correlación de Pearson | 1        | $-0.707$                             |
|                                      | Sig. (bilateral)       |          | 0.501                                |
|                                      | N                      | 3        | 3                                    |
| Rotación de cuentas por cobrar veces | Correlación de Pearson | $-0.707$ | 1                                    |
|                                      | Sig. (bilateral)       | 0.501    |                                      |
|                                      | N                      | 3        | 3                                    |

Fuente: Realizado en SPSS

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa PACASMAYO tiene una correlación inversa y muy alta con -0.96%, entre las Cuentas por Cobrar y la Velocidad Rotación (Veces).

**Figura 26**

*Dispersión de Rotación de Cuentas por cobrar - PACASMAYO*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 24.- Correlación de Velocidad Rotación (Veces) - PACASMAYO**

| <b>Correlaciones</b>                 |                        |        |                                      |
|--------------------------------------|------------------------|--------|--------------------------------------|
|                                      |                        | CXC    | Rotación de cuentas por cobrar veces |
| CXC                                  | Correlación de Pearson | 1      | -0.956                               |
|                                      | Sig. (bilateral)       |        | 0.191                                |
|                                      | N                      | 3      | 3                                    |
| Rotación de cuentas por cobrar veces | Correlación de Pearson | -0.956 | 1                                    |
|                                      | Sig. (bilateral)       | 0.191  |                                      |
|                                      | N                      | 3      | 3                                    |

Fuente: Realizado en SPSS

### 3.3.4.1.1 *Tiempo – Rotación de cuentas por cobrar (Días)*

**Tabla 25.- Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de Pacasmayo S.A. (Días)**

| Concepto/Años                              | 2018           | 2019           | 2020           |
|--|----------------|----------------|----------------|
| Ventas Netas                               | S/1,262,251.00 | S/1,392,701.00 | S/1,296,334.00 |
| Cuentas por Cobrar comerciales             | S/77,083.00    | S/96,454.00    | S/68,042.00    |
| Velocidad - Rotación de cuentas por Cobrar | 16.38          | 14.44          | 19.05          |
| <b>360</b>                                 | <b>21.98</b>   | <b>24.93</b>   | <b>18.90</b>   |

Fuente: Elaboración propia

En la tabla 25 nos informa que, Pacasmayo con un índice de Rotación de cuentas por cobrar (días) 21.98 en el año 2018, donde fue subiendo en el año 2019 con el 24.93, pero en el 2020 aun con la coyuntura del Covid-19 su nivel de cobrabilidad estuvo estable con un 18.90 veces.

**Tabla 26.- Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de YURA S.A. (Días)**

| Concepto/Años                              | 2018           | 2019           | 2020           |
|--|----------------|----------------|----------------|
| Ventas Netas                               | S/2,749,288.00 | S/2,721,258.00 | S/2,190,947.00 |
| Cuentas por Cobrar comerciales             | S/250,307.00   | S/295,743.00   | S/247,861.00   |
| Velocidad - Rotación de cuentas por Cobrar | 10.98          | 9.20           | 8.84           |
| <b>360</b>                                 | <b>32.78</b>   | <b>39.12</b>   | <b>40.73</b>   |

Fuente: Elaboración propia

Por su parte Yura en la tabla 26, se mantiene con un índice de 32.78 días de rotación por cuentas por cobrar en el año 2018, mantuvo estable sus cobros a corto plazo, mencionar también en el año 2019 tiene un ratio de 39.12 días y por finalizar en el año 2020 tiene el ratio con menor eficacia con un total de 40.73 días, siendo el menos eficaz entre los 3 años.

**Tabla 27.- Rotación de cuentas por Cobrar Comerciales de UNACEM S.A (Días)**

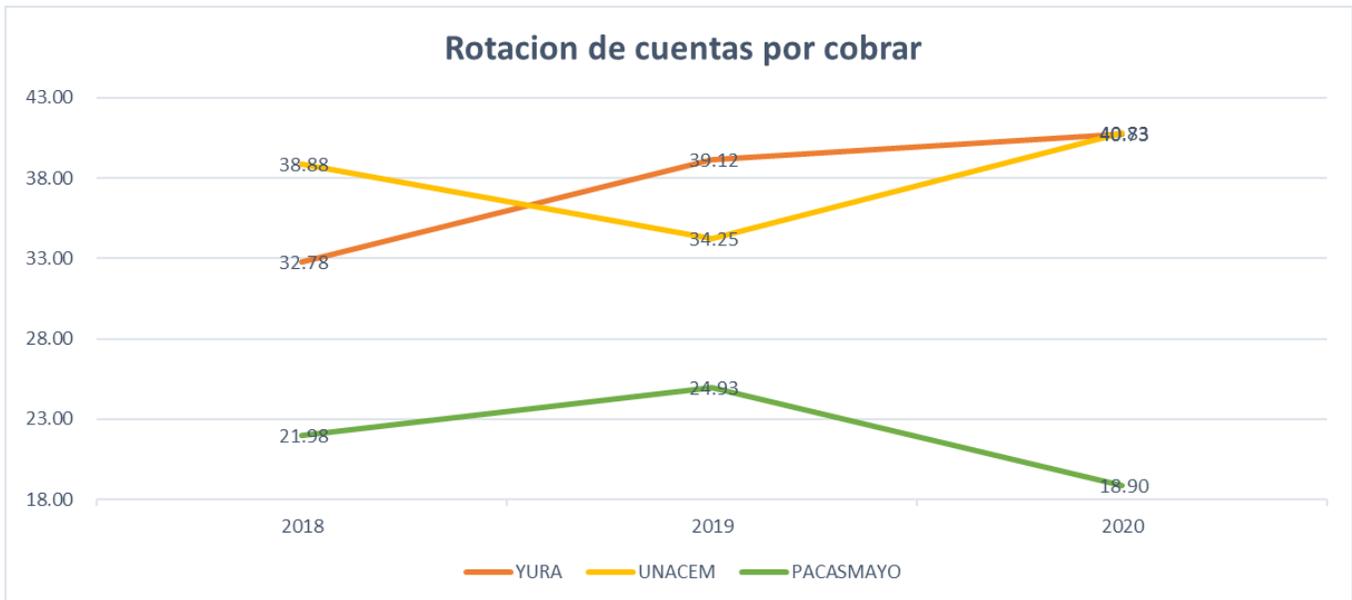
| Concepto/Años                              | 2018           | 2019           | 2020           |
|--|----------------|----------------|----------------|
| Ventas Netas                               | S/3,902,004.00 | S/4,099,983.00 | S/3,575,309.00 |
| Cuentas por Cobrar comerciales             | S/421,374.00   | S/390,076.00   | S/405,526.00   |
| Velocidad - Rotación de cuentas por Cobrar | 9.26           | 10.51          | 8.82           |
| <b>360</b>                                 | <b>38.88</b>   | <b>34.25</b>   | <b>40.83</b>   |

Fuente: Elaboración propia

Para finalizar Unacem en la tabla 27, tiene un índice demasiado bajo, que no es aceptable para cobrar sus deudas a corto plazo, el 2019 tiene un índice de 34.25 días donde si puede hacer frente a sus obligaciones, y el segundo lugar es para el 2018 con un índice de cobranza de 38.88 y en el año 2020 con un total de 40.83, donde tuvo la menor eficacia en cobrar a sus clientes.

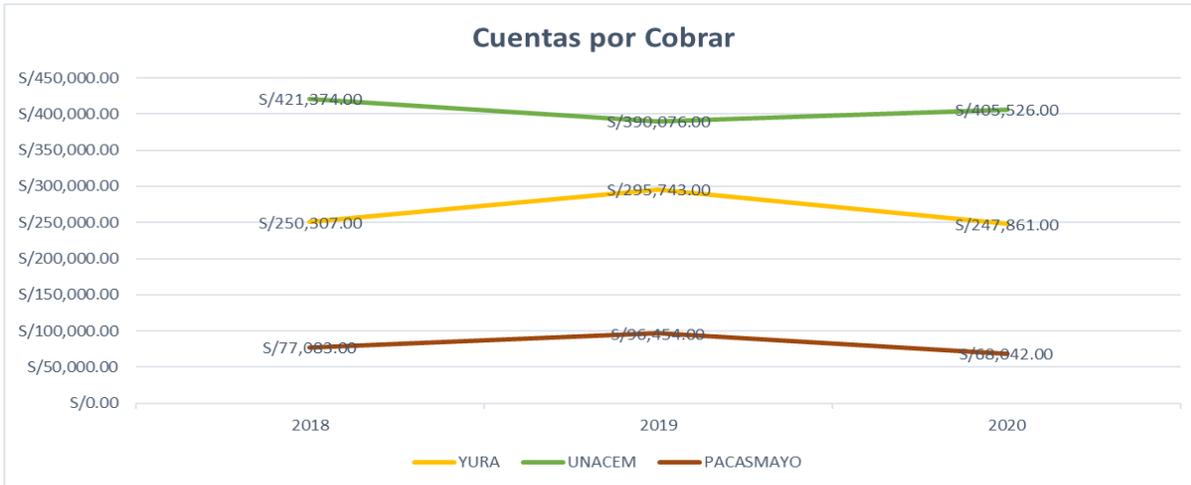
Además, se aprecia en las figuras 19 y 20 la evolución de Rotación de cuentas por cobrar (Días) y las Cuentas por Cobrar de las 3 empresas, donde se muestra una correlación directa muy baja, directa moderada, y directa muy alta consecutivamente entre estas 3 variables, en los casos de las empresas Yura, Unacem y Pacasmayo por cuanto ante una disminución de las cuentas por cobrar existe un incremento en la Rotación de cuentas por Cobrar (Días).

**Figura 27**  
*Rotación de Cuentas por Cobrar*



Fuente: Elaboración propia

**Figura 28**  
*Cuentas por Cobrar*

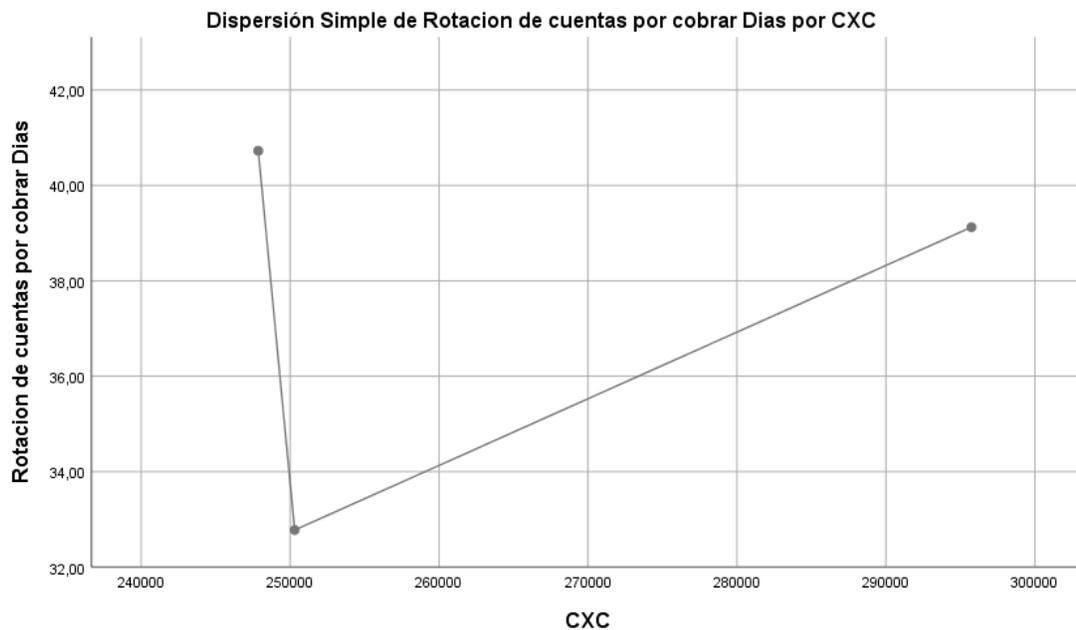


Fuente: Elaboración propia

**Dispersión del Tiempo de Rotación - Dispersión**

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa YURA tiene una correlación Directa y muy baja con el 0.28%, entre las Cuentas por Cobrar y la Velocidad Rotación (Días)

**Figura 29**  
*Dispersión de la Rotación de Cuentas por cobrar(días) - YURA*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 28.- Correlación de Velocidad Rotación (Días) - YURA**

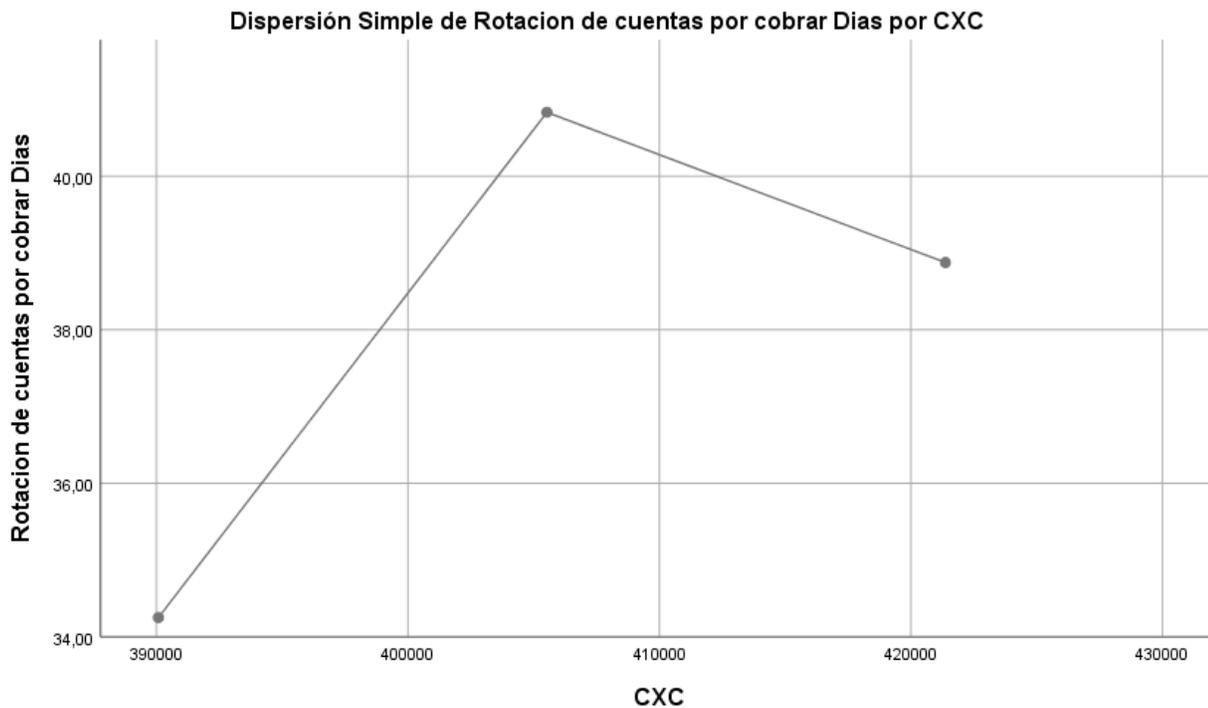
|                                     |                        | CXC   | Rotación de cuentas por cobrar Días |
|-------------------------------------|------------------------|-------|-------------------------------------|
| CXC                                 | Correlación de Pearson | 1     | 0.283                               |
|                                     | Sig. (bilateral)       |       | 0.818                               |
|                                     | N                      | 3     | 3                                   |
| Rotación de cuentas por cobrar Días | Correlación de Pearson | 0.283 | 1                                   |
|                                     | Sig. (bilateral)       | 0.818 |                                     |
|                                     | N                      | 3     | 3                                   |

Fuente: Realizado en SPSS

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa UNACEM tiene una correlación directa y moderada con 0.68%, entre las Cuentas por Cobrar y la Velocidad Rotación (Días).

**Figura 30**

*Dispersión de la Rotación de Cuentas por cobrar(días) - UNACEM*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 29.- Correlación de Velocidad Rotación (Días) - UNACEM**

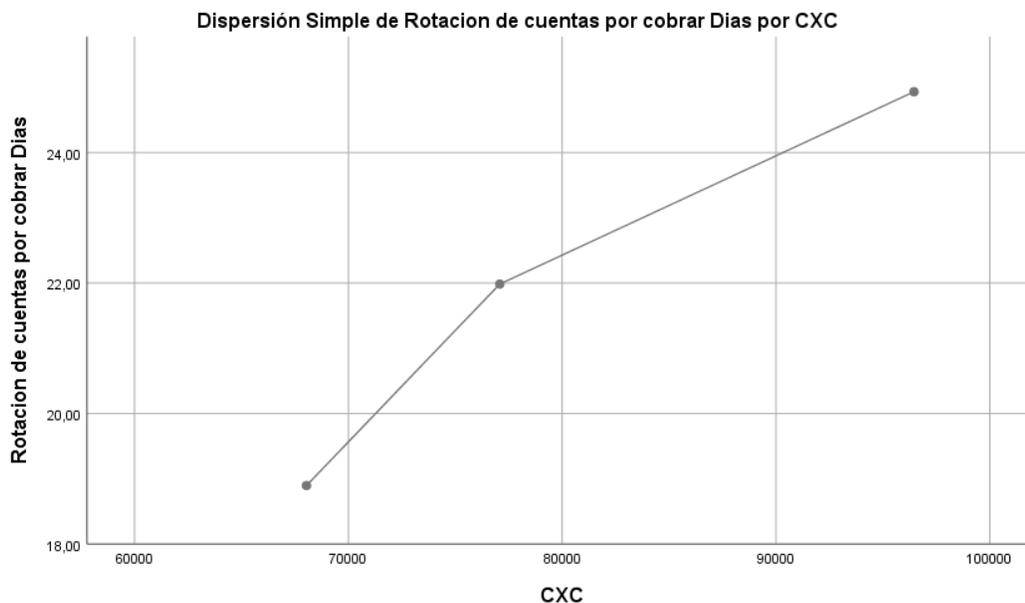
| Correlaciones                       |                        |       |                                     |
|-------------------------------------|------------------------|-------|-------------------------------------|
|                                     |                        | CXC   | Rotación de cuentas por cobrar Días |
| CXC                                 | Correlación de Pearson | 1     | 0.679                               |
|                                     | Sig. (bilateral)       |       | 0.525                               |
|                                     | N                      | 3     | 3                                   |
| Rotación de cuentas por cobrar Días | Correlación de Pearson | 0.679 | 1                                   |
|                                     | Sig. (bilateral)       | 0.525 |                                     |
|                                     | N                      | 3     | 3                                   |

Fuente: Realizado en SPSS

En cuestión de la correlación de Pearson y con el SPSS se pudo determinar que la empresa PACASMAYO tiene una correlación directa y muy alta con 0.98%, entre las Cuentas por Cobrar y la Velocidad Rotación (Días).

**Figura 31**

*Dispersión de la Rotación de Cuentas por cobrar(días) – PACASMAYO*



Fuente: Realizado en SPSS

**Tabla 30.- Correlación de Velocidad Rotación (Días) - PACASMAYO**

|  |                           | <b>Correlaciones</b> |  |
|--|---------------------------|----------------------|--|
|  |                           | CXC                  | Rotación de cuentas por<br>cobrar Días |
| CXC                                    | Correlación de<br>Pearson | 1                    | 0.976                                  |
|  | Sig. (bilateral)          |                      | 0.140                                  |
|  | N                         | 3                    | 3                                      |
| Rotación de cuentas<br>por cobrar Días | Correlación de<br>Pearson | 0.976                | 1                                      |
|  | Sig. (bilateral)          | 0.140                |  |
|  | N                         | 3                    | 3                                      |

Fuente: Realizado en SPSS

## CAPÍTULO IV. DISCUSIÓN Y CONCLUSIONES

### 4.1 Discusión

#### 4.1.1 *Limitaciones*

El presente trabajo de investigación se hizo de forma transparente, surgieron dificultades en el momento de la asignación de empresas líderes en el rubro cementero, así como también hubo un reducido grupo de tesis previas a la nuestra, es decir se hallaron tesis con nuestras variables pero en empresas industriales y textilerías o viceversa, que no se referían al rubro cementero por ello optamos por elegir las industriales que se asemejaban, pero sería mejor si pudiéramos encontrar esta tesis en nuestro enfoque cementero, ya que se dará una visión profunda y detallada del tema de investigación.

#### 4.1.2 *Discusión de Hipótesis General*

Los resultados conducen al supuesto general de que existe una correlación entre las cuentas por cobrar y la liquidez que figuran en la Bolsa de Valores de Lima 2018-2020, ya que una buena gestión de las cuentas por cobrar dará como resultado que las empresas cuenten con efectivo disponible para el pago de sus deudas, ya sea a corto o largo plazo, asimismo para la rotación de su inventario, por ende, tendrá un mayor margen de ganancia y la disminución de los días para recuperar su cartera

Asimismo, las autoras (Flores & Naval, 2016) comentan que existe una relación en la gestión de lo que es la actividad de cobranza con la liquidez y nos menciona que, a menor tiempo de cobranza, generaría una mayor liquidez para la empresa. De la misma manera (Flores J. , 2019) estipula que el máximo de días de cobro debe ser de 30 días para no entrar en una tasa de morosidad aproximado de 40% porque si no, traería consecuencias a la liquidez. Además, la autora (Solano, 2018) por último cuando no se plantean objetivos en base al análisis y evaluación de

cuentas por cobrar en cada periodo, esto va a demostrar lo débil que es la estructura financiera por el incumplimiento de las cuentas por pagar y finalizando que esto afecte la liquidez de la empresa.

#### ***4.1.3 Discusión de Hipótesis Específica 1***

Según los hallazgos se ha determinado que las cuentas por cobrar tienen un nivel de relación muy significativo con Liquidez General en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL para el periodo 2018 – 2020; por cuanto en los casos de Yura y Unacem existe una correlación directa alta del 83% y 86% respectivamente, y, por otro lado, en el caso de Pacasmayo existe una correlación inversa alta con 87% entre estas 2 variables; por lo tanto, se da por aceptada la hipótesis planteada. En el mismo sentido, (Contreras , 2017) menciona que el incremento de las cuentas por cobrar está afectando la liquidez de la empresa, mostrando en los indicadores 1.04 para que este cubra cada unidad de dólar que forman parte de las obligaciones contraídas con el proveedor. Asimismo (Tutillo, 2017) señala que las cuentas por cobrar nacionales del año 2016 existieron un aumento del 10.43% en la relación del 2015, por otro lado, por falta de estrategias como es la elaboración de la política de cobro y crédito ocasiona una falta de liquidez. Además (Lucio, 2021) por último el personal no está capacitado ya que son muy empíricos a la hora de ofrecer créditos, asimismo no hay una persona que se encargue de gestionar las cobranzas, esta sería una razón por el cual existe un riesgo alto de cobranza, ocasionando la falta de liquidez.

#### ***4.1.4 Discusión de Hipótesis Específica 2***

Según los hallazgos se ha determinado que las cuentas por cobrar tienen un nivel de relación muy significativo con la Prueba ácida en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL para el periodo 2018 – 2020; por cuanto en el caso de Yura existe una correlación directa muy alta de 0.29%, respectivamente, y por otro lado, en el caso de Unacem existe una correlación directa moderada con el 46% , por su parte de Pacasmayo cuenta con una correlación inversa alta con - 0.80% ,entre estas 2 variables; por lo tanto, se da por aceptada la hipótesis planteada.

En el mismo sentido, tanto (Aguilar A. , 2019), (Vera, 2019) y (Cardenas & Velasco, 2016) concluye que es tan importante definir las políticas de créditos y cobranzas como una buena gestión, minimizando los gastos, en el manejo de las Cuentas por Cobrar para evitar los altos índices de morosidad y lograr un buen retorno de esta cartera, de tal manera que obtenga un óptimo nivel de liquidez.

#### ***4.1.5 Discusión de Hipótesis Específica 3***

En base a los resultados se ha determinado que la rotación de las cuentas por cobrar tienen un nivel de relación muy significativo con la Liquidez Absoluta en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL para el periodo 2018 – 2020; por cuanto en el caso de Yura existe una correlación directa muy alta de 0.80%, respectivamente, y por otro lado, en el caso de Unacem existe una correlación nula con el -0.01% , por su parte de Pacasmayo cuenta con una correlación inversa y alta con -0.74% ,entre estas 2 variables; por lo tanto, se da por aceptada la hipótesis planteada en los casos de Yura y Pacasmayo. Sin embargo, en el caso de Unacem se rechaza la hipótesis por cuanto no existe correlación entre ambas variables.

Coincidentemente, en los casos de Yura y Pacasmayo, (Santillan, 2016) menciona que la empresa cuenta con procesos y políticas para el manejo y recuperación de las cuentas por cobrar, pero este trabajo necesita un seguimiento y un control que sea permanente; así evitar pérdidas de liquidez en la empresa. Lo cual es corroborado por (Castillo, 2017) que señala que hay una debilidad en la gestión de cobranza y este problema está ocasionando la disminución las ganancias por la falta de políticas claras, conllevando a la falta de liquidez en la empresa, por otro lado, la causante sería una errada técnica de recuperación de la cartera, y esto afectaría directamente a la liquidez de la empresa, a pesar de que la empresa cuente con políticas.

Por lo contrario, con relación a Unacem, (Perez, 2019) señala que se puede considerar que en el desarrollo se permitió conocer lo que es la relevancia de la implementación de controles en

las actividades administrativas, haciendo énfasis en el análisis del proceso de facturación y cuentas por cobrar, con el fin de crear una propuesta que por un lado mejore la liquidez de la empresa y por otro conozca las exigencias de la empresa con mayor certeza.

#### ***4.1.6 Discusión de Hipótesis Específica 4***

En base a los resultados se ha determinado que la rotación de las cuentas por cobrar tiene un nivel de relación distinto con la Liquidez para cada una de las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL para el periodo 2018 – 2020; por cuanto en el caso de Pacasmayo cuenta con una correlación directa y muy alta con 0.98%, entre estas 2 variables; por lo tanto, se da por aceptada la hipótesis planteada. Por otro lado, en el caso de Unacem existe una correlación directa y moderada con el 0.68%, en tal sentido, se acepta la hipótesis planteada por cuanto existe una relación significativa de nivel moderado entre ambas variables; sin embargo, en el caso de Yura tiene una correlación directa muy baja de 0.28%, en tal sentido se rechaza la hipótesis planteada, con relación a esta empresa.

En tal sentido, (Pérez & Ramos, 2016) señala que la implementación de un control interno de las cuentas por cobrar y la capacitación del personal tiene relación con el control de las cuentas por cobrar y la capacitación del personal responsable, a través del control se han mejorado las operaciones, procedimientos y formatos, que permiten el adecuado funcionamiento de los controles internos de deudores de manera práctica y oportuna, como es el caso de Unacem y Pacasmayo.

Asimismo, (Nunton, 2020) menciona que las cuentas incobrables no se relación de manera directa ni significativa con la liquidez. Lo cual es afirmado por (Huaman, 2018) que señala, que por no tomar precauciones en términos de riesgo financiero la morosidad se ha incrementado, lo cual coincide con la empresa Yura.

#### **4.1.7 Implicancias**

El presente trabajo servirá para que las empresas planifiquen mejor sus ingresos puede ser periódicamente para que sepan sus necesidades a corto o largo plazo. Por otra parte, enfatizamos la importancia de contar con una política de créditos en donde se evalué al cliente a la hora de otorgar créditos.

Implicancia Metodológica; a partir de los resultados la empresa podría ver la relación que tiene cada índice de liquidez con su cartera, así como también se podrá ver en cuanto tiempo rotan sus cuentas por cobrar

#### **4.2 Conclusiones**

La información obtenida durante este trabajo de investigación nos permite determinar las siguientes conclusiones:

1.-Se concluye en forma general, que existe una relación significativa entre la liquidez y las cuentas por cobrar en las empresas Cementeras que cotizan en la Bolsa de valores de Lima 2018-2020, porque una buena gestión financiera permitirá a la empresa dotar de liquidez suficiente para las operaciones; así como una rotación de inventario con mayor velocidad, y si se disminuyen la cantidad de días en la recuperación de su cartera, va a generar como resultado una mayor liquidez en las empresas cementeras.

2.- Se concluye ante el primero objetivo específico planteado y comprobado, que existe una relación significativa alta entre las cuentas por cobrar y la liquidez general de las empresas cementeras, siendo una relación directa en el caso de Yura y Unacem y, por lo contrario, una relación inversa en el caso de Pacasmayo.

3.- Se concluye ante el segundo objetivo específico planteado y comprobado, que existe una relación significativa alta entre las cuentas por cobrar y la prueba acida de las empresas

cementeras, siendo una relación directa muy alta en el caso de Yura y Unacem directa moderada y, por lo contrario, una relación inversa alta en el caso de Pacasmayo.

4.- Se concluye ante el tercer objetivo específico planteado y comprobado, que existe una relación significativa alta entre las cuentas por cobrar y la liquidez absoluta de las empresas cementeras, siendo una relación directa muy alta en el caso de Yura y una relación inversa alta en el caso de Pacasmayo; y, por lo contrario, en el caso de Unacem la relación es nula.

5.- Se concluye ante el cuarto objetivo específico planteado y comprobado, que existe una relación significativa alta entre las cuentas por cobrar y la liquidez de las empresas cementeras, siendo una relación directa en los 3 casos: Yura, Unacem y Pacasmayo.

## REFERENCIA

- Acosta, N. (2020). *ANÁLISIS FINANCIERO DE LAS CUENTAS POR COBRAR Y SU AFECTACIÓN EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA ALTEC S.A. DURANTE EL PERÍODO 2018 – 2019* [Tesis para título, Universidad Técnica de Babahoyo]. Repositorio Institucional.
- Aguilar, A. (2019). “*Propuesta para mejora de un sistema de cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa FONDINI SA.* Universidad de Guayaquil, Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/51797>
- Aguilar, V. (2016). *GESTIÓN DE CUENTAS POR COBRAR Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA CONTRATISTA CORPORACIÓN PETROLERA S.A.C. - AÑO 2012* [Tesis para título, Universidad San Martín de Porres]. Repositorio Institucional.
- Alvarez, H., & García, V. (2019). “*LA MEJORA DE LA GESTIÓN DE LAS CUENTAS POR COBRAR Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA GAFUMEX E.I.R.L., 2018*” [Tesis para título, Universidad Privada del Norte]. Repositorio Institucional, Lima. Obtenido de <https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/21826/%c3%81lvarez%20Cuya%2c%20H%c3%a9ctor%20Enrique%20Garc%c3%ada%20Valero%2c%20V%c3%adctor%20Manuel.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Arana, J. (2017). “*LA MOROSIDAD DE LAS CUENTAS POR COBRAR Y SU INFLUENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA CORPORACIÓN GREEN VALLEY S.A.C. – TRUJILLO 2017*” [Tesis para título, Universidad Privada del Norte]. Repositorio Institucional, Trujillo. Obtenido de

<https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/13515/Arana%20Mera%20Jacklyn%20Milagritos.pdf?sequence=4&isAllowed=y>

Arevalo, L. (2017). *Análisis e Interpretación de los Estados Financieros del negocio unipersonal Quiroz Chávez José Manuel periodo 2015-2016 [Tesis para título, Universidad Nacional de San Martín]*. Repositorio Institucional.

Arias, J., & Lluen, M. (2018). “*Gestión de Cuentas por Cobrar y su Incidencia en la Liquidez de la empresa Inversiones khalid S.A.C. 2017*” [Tesis para optar Titulación - Universidad Tecnológica del Perú]. Repositorio Universitario, Lima.

Arrarte, R. (2012). *IS COMPETITIVE INDUSTRY PERUVIAN CEMENT?* UNMSM, Peru.

Obtenido de

<https://revistasinvestigacion.unmsm.edu.pe/index.php/quipu/article/download/4012/3192/13451>

Avelino, M. (2017). *Las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa ADECAR CIA LTDA [Tesis para título, Universidad Laica "Vicente Rocafuerte de Guayaquil]*.

Repositorio Institucional, Guayaquil. Obtenido de

<http://repositorio.ulvr.edu.ec/handle/44000/1299>

Azanza, E. (2019). *Evaluación de alternativas de política de crédito con un enfoque de valor presente en el sector de accesorios automovilísticos en la ciudad de Cuenca [Tesis para título, Universidad del Azuay]*. Repositorio Institucional. Obtenido de

<https://dspace.uazuay.edu.ec/handle/datos/9548>

Barreto, N. (2020). Análisis financiero: factor sustancial para la toma de decisiones en una empresa del sector. *Revista Científica de la Universidad de Cienfuegos*, 129-134. Obtenido de <http://scielo.sld.cu/pdf/rus/v12n3/2218-3620-rus-12-03-129.pdf>

- Burga, H., & Rodrigo, S. (2019). *Cuentas por cobrar y su incidencia en los Indicadores de liquidez del Centro de Aplicación Imprenta Unión, Lima, Periodos 2013-2017 [Tesis para título, Universidad Peruana Union]*. Repositorio Institucional, Lima.
- Cano, M. (2019). *Políticas de crédito y el flujo de efectivo en empresas comerciales del distrito de Paramonga [Tesis para título, Universidad Nacional Jose Faustino Sanchez Carrion]*. Repositorio Institucional, Huacho. Obtenido de <http://repositorio.unjfsc.edu.pe/handle/UNJFSC/2951>
- Cardenas, M., & Velasco, B. (2016). *Incidencia de la morosidad de las cuentas por cobrar en la rentabilidad y la liquidez: estudio de caso de una Empresa Social del Estado prestadora de servicios de salud [Tesis para título, Universidad de Antioquia]*. Repositorio Institucional.
- Carlos, E., Gabriel, S., & Rodriguez, J. (2016). *INFLUENCIA DE LOS RATIOS FINANCIEROS EN LA TOMA DE DECISIONES DE LA EMPRESA ARCHITECH CONSTRUCTORES S.A.C, UBICADA EN SAN BORJA, AÑO 2015. [Tesis para título, Universidad Peruana de las Americas]*. Repositorio Institucional.
- Carriel, M. (2019). *“AUDITORÍA DE CUENTAS POR COBRAR Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LAS COMPAÑÍAS PYMES DEDICADAS A LA COMERCIALIZACIÓN DE ACEITES Y LUBRICANTES UBICADAS EN EL SECTOR NORTE DE LA CIUDAD DE GUAYAQUIL”*. UNIVERSIDAD LAICA VICENTE ROCAFUERTE DE GUAYAQUIL, Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ulvr.edu.ec/handle/44000/2999>
- Casquino, V. (2017). *Medición de la creación de valor en la empresa mediante el enfoque de Valor Económico agregado (EVA), caso: empresa Yura SA periodo 2012-2015 [Tesis para Título - Universidad Nacional de San Agustín]*. Repositorio Universitario.
- Castillo, P. (2017). *LAS CUENTAS POR COBRAR Y SU IMPACTO EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA NAGPUR S.A. [Tesis para título, Universidad Laica "Vicente Rocafructe de*

Guayaquil]. Repositorio Institucional, Guayaquil. Obtenido de

<http://repositorio.ulvr.edu.ec/handle/44000/1965>

Chavarria Puga, S. A. (2015). *Justificación de la investigación*. Obtenido de Webnobe:

<http://files.sachavarriapuga-net.webnode.es/200000026->

[4f608505a7/Justificaci%C3%B3n.pdf](http://files.sachavarriapuga-net.webnode.es/200000026-4f608505a7/Justificaci%C3%B3n.pdf)

Chavez, Y., & Loconi, J. (2018). *EVALUACIÓN DE LA GESTIÓN DE CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES PARA DETERMINAR LA EFICIENCIA DE LAS POLÍTICAS DE CRÉDITOS Y COBRANZAS EN LA EMPRESA FERRONOR SAC, 2015 [Tesis para título, Universidad Studiorum]*. Repositorio Institucional.

Chihuán, R. (2019). “*EVALUACIÓN DE COBRANZA DUDOSA Y SU INCIDENCIA EN LA UTILIDAD DE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE LA EMPRESA OSTIM S.A. DURANTE EL AÑO 2014-2015*” [Tesis para título, Universidad Tecnológica del Perú]. Repositorio Institucional, Lima.

Contreras , E. (2017). “*CUENTAS POR COBRAR Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ*” [Tesis para título, Universidad Laica "Vicente Rocafuerte de Guayaquil]. Repositorio Institucional, Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ulvr.edu.ec/handle/44000/1299>

Córdoba, M. (2016). *Gestión Financiera*. Ecoe Ediciones, Bogota.

Córdova, A., Chiriboga, G., Torrachi, E., & Villavicencio, E. (2019). *ESTRATEGIA DE ANÁLISIS DE DATOS (PARTE 1) : CREACIÓN DE BASES DE DATOS PARA INVESTIGACIONES* [Tesis para título: Universidad Católica de Cuenca]. Repositorio Institucional, Ecuador. Obtenido de <https://oactiva.ucacue.edu.ec/index.php/oactiva/article/download/347/524/>

Coronado, Y., & Garcés, C. (2019). *ESTRATEGIAS DE COBRANZA PARA REDUCIR LA MOROSIDAD DE LAS CUENTAS POR COBRAR DE CLIENTES EN LA EMPRESA*

*INVERSIONES VALLE & SOL E.I.R.L. [Tesis para título, Universidad Laica "Vicente Rocafructe de Guayaquil]. Repositorio Institucional.*

Del Valle, E. (2018). *Credito y Cobranzas [Tesis para título, Universidad Nacional Autónoma de México]. Repositorio Institucional.*

Escobar, A. (2017). “*ANÁLISIS DE LA CARTERA VENCIDA Y SU IMPACTO EN LA LIQUIDEZ DE LA UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA GERENCIAL ECUATORIANA, EN EL PERÍODO 2016*” [Tesis para título, Instituto Superior Tecnológico Bolivariano de Tecnología]. Repositorio Institucional. Obtenido de [https://rraae.cedia.edu.ec/Record/ITB\\_c3a4db2bfaaad4fd99be60b17bfb09f7](https://rraae.cedia.edu.ec/Record/ITB_c3a4db2bfaaad4fd99be60b17bfb09f7)

Espin, D., & Campoverde, A. (2018). *Diseño del manual de políticas de crédito y cobranzas para Livestravel S.A [Tesis para título, UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL]. Repositorio Institucional, Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/30591>*

Esterilla, R. (2017). *ANÁLISIS DE LOS PROCESOS APLICADOS EN LA GENERACIÓN DE CUENTAS POR COBRAR CLIENTES DE CNEL EP – UN ESMERALDAS – PERÍODO ENERO 2016 [Tesis para título, Universidad Pontificia Universidad Católica del Ecuador]. Repositorio Institucional, Esmeraldas. Obtenido de <https://repositorio.pucese.edu.ec/handle/123456789/1035>*

Flores, J. (2019). *Gestión de las Cuentas por Cobrar y su incidencia en la liquidez en la Estación de Servicios Petrolcenter SAC - Arequipa 2017 [Tesis para título, UNIVERSIDAD NACIONAL DE SAN AGUSTÍN DE AREQUIPA]. Repositorio Institucional, Arequipa. Obtenido de <http://repositorio.unsa.edu.pe/bitstream/handle/UNSA/11157/CPflsaj.pdf?sequence=1&isAllowed=y>*

- Flores, M., & Naval, Y. (2016). *Gestión de cuentas por cobrar y la rentabilidad de las empresas del sector industrial que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima, períodos 2010 al 2014*[Tesis para título, Universidad Peruana Unión]. Repositorio Institucional, Lima.  
Obtenido de <https://revistas.upeu.edu.pe/index.php/riu/article/view/1039>
- Fontana, A., & H. Frey, J. (2015). Métodos de recolección y análisis de datos. *Manual de Investigación Cualitativa*, 4, 11-534. Obtenido de [https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=5pPsDwAAQBAJ&oi=fnd&pg=PT137&dq=que+es+entrevista&ots=8Lg5FP6RL7&sig=2l\\_pUjcUri5xRHWvJFk8qm4Htg8#v=onepage&q=que%20es%20entrevista&f=false](https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=5pPsDwAAQBAJ&oi=fnd&pg=PT137&dq=que+es+entrevista&ots=8Lg5FP6RL7&sig=2l_pUjcUri5xRHWvJFk8qm4Htg8#v=onepage&q=que%20es%20entrevista&f=false)
- Fuentes, D., Toscano, A., Díaz, J., & Escudero, Y. (2019). Ética y sostenibilidad en la gestión contable: Un análisis documental en el contexto Mundial en los periodos 2009-2018. *Contaduría Universidad de Antioquía*, 43-67. Obtenido de <https://revistas.udea.edu.co/index.php/cont/article/view/340820/20795430>
- Gestión Financiera. (2018). *ITAU*.
- Gestiopolis. (2018). *Monografías*.
- Guale, M. (2019). *GESTIÓN DE CUENTAS POR COBRAR Y LIQUIDEZ EN LA EMPRESA CORPASSO S.A., CANTÓN LA LIBERTAD, AÑO 2018*. [Tesis para título, Universidad Estatal Península de Santa Elena]. Repositorio Institucional, Ecuador. Obtenido de <https://repositorio.upse.edu.ec/xmlui/handle/46000/4967>
- Gutierrez, J., & Tapia, J. (2016). *Liquidez y rentabilidad. Una revisión conceptual y sus dimensiones* [Tesis para título, Revista Valor Contable]. Repositorio Institucional.
- Gutierrez, S. (2022). “*GESTIÓN DE CUENTAS POR COBRAR Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA NEGOLATINA S.C.R.L. PUNO, 2020*” [Tesis para título,

*Universidad Nacional del Antiplano Punol*]. Repositorio Institucional, Puno. Obtenido de  
<http://repositorio.unap.edu.pe/handle/UNAP/18072>

Herrera Freire, A. G., & betancourt Gonzaga, V. A. (2016). RAZONES FINANCIERAS DE  
LIQUIDEZ EN LA GESTIÓN EMPRESARIAL PARA TOMA DE DECISIONES.

*Revista de la Facultad de Ciencias Contables*, 153-162.

Herz, J. (2018). *Apuntes de contabilidad Financiera [Tesis para titulo, Universidad Peruana de  
Ciencias Aplicadas]*. Repositorio Institucional, Lima.

Huaman, A. (2018). “*Morosidad de las cuentas por cobrar y su impacto en la liquidez de las  
empresas industriales del distrito de Comas, Lima – 2018*” [Tesis para optar Titulación -  
*Universidad Cesar Vallejo*]. Repositorio Universitario, Lima.

Icaza, V. (2019). *Valorización de Cementos Pacasmayo SAA [Tesis para Magister, Universidad  
del Pacifico]*. Repositorio Insitucional, Lima.

Jara, E. (2018). *Cuentas por cobrar de una empresa comercializadora de productos textiles, Lima  
2016-2017 [Tesis para titulo, Universidad Norbert Wiener]*. Repositorio Institucional,  
Lima. Obtenido de  
[http://repositorio.uwiener.edu.pe/bitstream/handle/123456789/2558/TEISIS%20Jara%20Ele  
na.PDF?sequence=1&isAllowed=y](http://repositorio.uwiener.edu.pe/bitstream/handle/123456789/2558/TEISIS%20Jara%20Ele%20na.PDF?sequence=1&isAllowed=y)

Karanović , G., Karanović , B., & Gnjidić, M. (2018). Liquidity Risk Management: Practice  
Among Croatian Firms [Versión PDF]. *International Journal of Social Sciences and  
Education Research*, 6(1), 81-98. Obtenido de  
[https://www.researchgate.net/profile/Goran\\_Karanovic/publication/328960414\\_Upravljanj  
e\\_rizikom\\_likvidnosti\\_praksa\\_medu\\_hrvatskim\\_tvrtkama/links/5bf0301c92851c6b27c608  
62/Upravljanje-rizikom-likvidnosti-praksa-medu-hrvatskim-tvrtkama.pdf](https://www.researchgate.net/profile/Goran_Karanovic/publication/328960414_Upravljanje_rizikom_likvidnosti_praksa_medu_hrvatskim_tvrtkama/links/5bf0301c92851c6b27c60862/Upravljanje-rizikom-likvidnosti-praksa-medu-hrvatskim-tvrtkama.pdf)

Kenton, W. (28 de Abril de 2020). *Current Ratio* . Obtenido de Investopedia:

<https://www.investopedia.com/terms/c/currentratio.asp>

Laos, C. (2018). “*Control interno y su relación con las cuentas por cobrar de una Institución Educativa Privada en el distrito de Los Olivos, en el periodo 2018*” [Tesis para título, Universidad Cesar Vallejo]. Repositorio Institucional.

Lizola, P. (2019). *ANTOLOGÍA DE ANÁLISIS Y PLANEACIÓN FINANCIERA* [Tesis para título, Universidad Autonoma del Estado de Mexico]. Repositorio Institucional.

López , P. L. (2015). Población Muestra y Muestreo. *Punto Cero*, 69-74. Obtenido de

<http://www.scielo.org.bo/pdf/rpc/v09n08/v09n08a12.pdf>

López, P. L. (2004). *POBLACIÓN MUESTRA Y MUESTREO*. Cochabamba. Obtenido de

[http://www.scielo.org.bo/scielo.php?script=sci\\_arttext&pid=S1815-02762004000100012](http://www.scielo.org.bo/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1815-02762004000100012)

Lozada, A. (2018). *Análisis de las cuentas por cobrar en las pequeñas empresas de calzado: caso “Hércules Infantil”*[Tesis para título, Universidad Pontifica Universidad Catolica del Ecuador]. Repositorio Institucional, Ambato. Obtenido de

<https://repositorio.pucesa.edu.ec/handle/123456789/2436>

Lucio, M. (2021). *PLAN DE GESTIÓN A LAS CUENTAS POR COBRAR Y LA RECUPERACIÓN DE LA CARTERA VENCIDA, EN LA COMPAÑÍA UNIÓN CEMENTERA NACIONAL, DEL AÑO 2014 AL 2016*. ESCUELA SUPERIOR POLITÉCNICA DE CHIMBORAZO, Riobamba, Ecuador. Obtenido de

<http://dspace.esPOCH.edu.ec/bitstream/123456789/14532/1/20T01380.pdf>

Madroño, M. (2016). *Administración financiera del circulante* [Grupo Editorial La Patria]. Grupo Editorial, Mexico.

Marich, H. (2018). *LA LIQUIDEZ DEL SECTOR CAMARONERO EN EL PERÍODO 2012-2017* [Tesis para título, Universidad de Especialidades Espiritu Santo]. Repositorio

Institucional. Obtenido de <https://1library.co/document/q5mxl7ry-liquidez-sector-camaronero-periodo.html>

Medina, D. (2018). *Diseño de Políticas de Crédito y Cobranzas para una comercializadora de arroz [Tesis para título, Universidad Peruana Union]*. Repositorio Institucional, Tarapoto. Obtenido de <https://repositorio.upeu.edu.pe/handle/20.500.12840/1556>

Mendoza, J. (2015). “*ADMINISTRACIÓN DE CUENTAS POR COBRAR Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LAS EMPRESAS FERRETERAS DEL DISTRITO DE SAN MARTIN DE PORRES 2015*” [Tesis para título, Universidad Privada del Norte]. Repositorio Institucional.

Menor, D. (2019). *Análisis de cuentas por cobrar y su influencia en la liquidez de la empresa Grupo Agrobien SAC, Jaén*[Tesis para título, Universidad Cesar Vallejo]. Repositorio Institucional, Chiclayo. Obtenido de [https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/35112/Menor\\_VDA.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/35112/Menor_VDA.pdf?sequence=1&isAllowed=y)

Moreno, J. (2018). *Prontuario de Finanzas Empresariales*. . México: Patria Edición.

Morocho, Z., & Victor , K. (2018). “*DISEÑO DE UN MANUAL DE POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS DE CRÉDITO Y COBRANZA PARA TECFARONI*” [Tesis para título, Universidad de Guayaquil]. Repositorio Institucional, Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/37253>

Nava, N., Ochoa, R., & Fusil, D. (2020). *COMPRENSIÓN EPISTEMOLÓGICA DEL TESISTA SOBRE INVESTIGACIONES CUANTITATIVAS, CUALITATIVAS Y MIXTAS [Revista Científica Electrónica de Ciencias Humanas]*. Repositorio Institucional, Venezuela. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/7407375.pdf>

- Ndoka, S., Islami, M., & Shima, J. (2017). The impact of liquidity risk management on the performance of Albanian Commercial Banks during the period 2005-2015 [Versión PDF]. *International Journal of Social Sciences and Education Research*, 3(1), 71-76. Obtenido de <http://static.dergipark.org.tr/article-download/43d1/3863/abd6/imp-283588-0.pdf>
- Neira, H. (2018). “*CONTROL CONTABLE DE LAS CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LAS PALMERAS S.A.C., LOS OLIVOS, 2018*” [Tesis para título, Universidad Privada del Norte]. Repositorio Institucional, Lima. Obtenido de <https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/21732/Neira%20Sora%2c%20Hugo%20C%a9sar.pdf?sequence=4&isAllowed=y>
- Nunton, K. (2020). “*LAS CUENTAS POR COBRAR Y SU RELACION EN LA LIQUIDEZ DE CORPORACION LINDLEY S.A., PERIODOS 2012 – 2019*” [Tesis para título, Universidad Privada de Tacna]. Repositorio Institucional, Tacna. Obtenido de <https://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12969/1608/Nunton-Maquera-Keily.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Osuna, J. (2018). *Proceso de mejora en procedimiento de crédito y cobranza. Caso: Empresa Toner*. [Tesis para título, UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE BAJA CALIFORNIA]. Repositorio Institucional. Obtenido de [https://pirhua.udep.edu.pe/bitstream/handle/11042/4073/AE\\_316.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://pirhua.udep.edu.pe/bitstream/handle/11042/4073/AE_316.pdf?sequence=1&isAllowed=y)
- Palma, K., & Torres, J. (2015). “*AUDITORÍA DE LA CUENTA POR COBRAR Y SU INCIDENCIA EN LOS ESTADOS FINANCIEROS DE LA EMPRESA INDUSTRIAS GOYA S.A.*”. UNIVERSIDAD LAICA VICENTE ROCAFUERTE DE GUAYAQUIL, Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ulvr.edu.ec/handle/44000/853?mode=full>

- Pandoyo, M. (2019). *The Influence of Account Receivable for Inventory of Income before Tax*.  
Ilomata International Journal of Tax & Accounting, Jakarta. Obtenido de  
<https://www.ilomata.org/index.php/ijtc/article/view/42/41>
- Perez, M. (2019). *Propuesta de mejora de control interno del proceso de facturación / Cuentas por cobrar [Tesis para título, Universidad Autónoma de Aguascalientes]*. Repositorio Institucional, Aguascalientes. Obtenido de  
<http://bdigital.dgse.uaa.mx:8080/xmlui/handle/11317/1726>
- Pérez, T., & Ramos, M. (2016). *“IMPLEMENTACIÓN DE UN SISTEMA DE CONTROL INTERNO EN LAS CUENTAS POR COBRAR Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA BAGSERVIS SAC, EN TRUJILLO, EN EL AÑO 2016.” [Tesis para título, Universidad Privada del Norte]*. Repositorio Institucional, Trujillo. Obtenido de  
<https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/10098/P%c3%a9rez%20Guevara%20c%20Tatiana%20Aracely%20-%20Ramos%20Garrido%2c%20Marilyn%20Elizabeth.pdf?sequence=11&isAllowed=y>
- Quispe, C. (2019). *“EL COMPORTAMIENTO DE LA SITUACIÓN ECONÓMICA –FINANCIERA Y SU IMPLICANCIA EN LA TOMA DE DECISIONES GERENCIALES DE LA EMPRESA A&B HNOS S.R.L. DE LA CIUDAD DE JULIACA, PERIODOS 2017-2018” [Tesis para título, Universidad Nacional del Antiplano]*. Repositorio Institucional.
- Quispe, E. (2021). *“LAS POLÍTICAS DE CRÉDITO Y SU INCIDENCIA EN LA CARTERA MOROSA DE LA FINANCIERA MIBANCO AGENCIA HUANCANÉ PERIODOS 2017 – 2018” [Tesis para título, Universidad Nacional de Antiplano Puno]*. Repositorio Institucional, Puno. Obtenido de <http://repositorio.unap.edu.pe/handle/UNAP/15472>

- Quispe, T. (2018). “*Financiamiento y liquidez en empresas de elaboración de bebidas malteadas y de malta, registradas en la Superintendencia del Mercado de Valores, periodo 2015 – 2018*” [Tesis para título, Universidad Cesar Vallejo]. Repositorio Institucional.
- Ramos, C. (2020). *Los Alcances de una Investigación The scope of an investigation*[ Tesis para título: Pontificia Universidad Católica]. Repositorio Institucional, Ecuador. Obtenido de <http://201.159.222.118/openjournal/index.php/uti/article/view/336>
- Requiz, E. (2020). *Cuentas por cobrar y su influencia en los ratios de liquidez de la empresa Mantaro Casa MAC S.A.C. periodo 2015-2018* [Tesis para título, Universidad Continental]. Repositorio Institucional.
- Rojas, C. (2018). *Las Cuentas por Cobrar y su Incidencia en la Liquidez de la Empresa Wurth Perú S.A.C. del Distrito de Ate – 2017*. Universidad Cesar Vallejo, Lima, Peru. Obtenido de [https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/23828/Rojas\\_HC.PDF?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/23828/Rojas_HC.PDF?sequence=1&isAllowed=y)
- Rubio, M. (2018). EL ANÁLISIS DOCUMENTAL: INDIZACIÓN Y RESUMEN EN BASES DE DATOS ESPECIALIZADAS. *CINDOC-CSIC*, 4-13. Obtenido de [http://148.202.167.116:8080/xmlui/bitstream/handle/123456789/3691/An%C3%A1lisis\\_documentoal\\_indizaci%C3%B3n\\_y\\_resumen.pdf?sequence=1&isAllowed=y](http://148.202.167.116:8080/xmlui/bitstream/handle/123456789/3691/An%C3%A1lisis_documentoal_indizaci%C3%B3n_y_resumen.pdf?sequence=1&isAllowed=y)
- Ruiz, A. (2021). *Alternativas para el Aumento de la Liquidez del Mercado de Energía Mayorista – MEM- en Colombia* [Tesis para título, Universidad Nacional de Colombia]. Repositorio Institucional. Obtenido de <https://repositorio.unal.edu.co/handle/unal/80852>
- Santillan, J. (2016). *LAS CUENTAS POR COBRAR Y SU IMPACTO EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA IMPORTADORA INDUSTRIAL AGRÍCOLA S.A. IIASA* [Tesis para título,

*Universidad Laica "Vicente Rocafuerte de Guayaquil". Repositorio Institucional, Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ulvr.edu.ec/handle/44000/1562>*

Solano, L. (2018). *Cuentas por Cobrar y su Incidencia en la Liquidez de la Empresa Mercantil SAC año 2018 [Tesis para optar Titulación - Universidad Peruana de las Américas]*. Repositorio Universitario, Lima.

Solís Tirado, M. d., Méndez Hernández, S., Moctezuma Hernández, A., Novela Joya, R., Martínez Lucero, E. O., & Amaya Parra, G. (2016). *LA IMPORTANCIA DE LA LIQUIDEZ, RENTABILIDAD, INVERSIÓN Y TOMA DE DECISIONES EN LA GESTIÓN FINANCIERA EMPRESARIAL PARA LA OBTENCIÓN DE RECURSOS EN LA INDUSTRIA DE LA PESCA DE PELÁGICOS MENORES EN ENSENADA, B.C.* Obtenido de AECA:

[http://www.aeca1.org/pub/on\\_line/comunicaciones\\_xviiiicongresoaecca/cd/161c.pdf](http://www.aeca1.org/pub/on_line/comunicaciones_xviiiicongresoaecca/cd/161c.pdf)

Soriano Rodríguez, A. M. (2015). Diseño y validación de instrumentos. *Diálogos*, 13, 19-40.

Obtenido de

[http://redicces.org.sv/jspui/bitstream/10972/2105/1/2%20disenoyvalidacion\\_dialogos14.pdf](http://redicces.org.sv/jspui/bitstream/10972/2105/1/2%20disenoyvalidacion_dialogos14.pdf)

Soriano, A. (2015). *Diseño y validación de instrumentos de medición [Editorial Universidad Don Basco]*. Repositorio Institucional, México. doi:<https://doi.org/10.5377/dialogos.v0i14.2202>

Suarez, I., & Becerra, M. (2017). *"CUENTAS POR COBRAR Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA AVICOLA ELITA EIRL, TRUJILLO 2015" [Tesis para optar Titulación - Universidad Señor de Sipan]*. Repositorio Universitario, Pimentel.

Tapia, J. (2014). *ANÁLISIS FINANCIERO Y SU INCIDENCIA EN LA TOMA DE DECISIONES SOBRE LA SITUACIÓN ECONÓMICA Y FINANCIERA DE LA EMPRESA EDPYME CRÉDITOS ACCESIBLES S.A.[Tesis para título, Universidad Nacional de Trujillo]*.

Repositorio Institucional, Trujillo. Obtenido de

[https://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/2876/tapia\\_jose.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/2876/tapia_jose.pdf?sequence=1&isAllowed=y)

Tapia, J. I., & Montevilla, L. E. (2017). *Efectos impositivos del retroactivo salarial en Bolivia*

[*Tesis de Diplomado en Tributación, Universidad Mayor de San Andrés*]. Repositorio

Institucional, La Paz, Bolivia. Obtenido de

<https://repositorio.umsa.bo/bitstream/handle/123456789/15768/DIP-TRIB-V-XIII-005%20EFECTOS%20IMPOSITIVOS%20DEL%20RETROACTIVO%20SALARIAL%20EN%20BOLIVIA.pdf?sequence=1>

Torres, M. (2015). *Manténganse Actualizado*. Lima, Perú: Revista Contable Misha el Nuevo accountant.

Torres, M. (2016). *MÉTODOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS PARA UNA INVESTIGACIÓN*

[*Tesis para título, Universidad Rafael Landívar*]. Repositorio Institucional.

Torres, M., Paz, K., & Salazar, F. G. (2016). *Metodos de recoleccion de datos para una*

*investigación*. Obtenido de Repositorio UDGVirtual:

<http://148.202.167.116:8080/xmlui/bitstream/handle/123456789/2817/M%C3%A9todos%20de%20recolecci%C3%B3n%20de%20datos%20para%20una%20investigaci%C3%B3n.pdf?sequence=1>

Tutillo, A. (2017). *CUENTAS POR COBRAR Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA*

*EMPRESA OSELLA S.A. UNIVERSIDAD LAICA VICENTE ROCAFUERTE DE*

*GUAYAQUIL, Guayaquil*. Obtenido de

<http://repositorio.ulvr.edu.ec/bitstream/44000/1929/1/T-ULVR-1735.pdf>

- Vanegas, A. (2018). *Análisis e incidencia de la administración de las cuentas por cobrar en la liquidez de la empresa*. UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/37416>
- Velarde, T. (2018). *El análisis financiero de liquidez y su relación con la rentabilidad en la Empresa de Transportes y Servicios el Kazmeño E.I.R.L., Huachipa 2015-2017 [Tesis para título, Universidad Cesar Vallejo]*. Repositorio Institucional.
- Vera, L. (2019). *Incidencia de la morosidad de las Cuentas por Cobrar Clientes en la Liquidez de la Ferretería “Servicomercio”, ubicada en Gómez Rendón 2503 y Abel Castillo para el periodo 2018. [Tesis para título, Instituto Superior Tecnológico Bolivariano de Tecnología]*. Repositorio Institucional, Guayaquil. Obtenido de <https://repositorio.itb.edu.ec/handle/123456789/2111>
- Villasís, M., Miranda, M., & Arias, J. (2016). *El protocolo de investigación III: la población de estudio [Revista Alergia Mexico]*. Colegio Mexicano de Inmunología Clínica y Alergia, A.C., Mexico. Obtenido de <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=486755023011>
- Wafula, W., Tibbs, C., & Ondiek, A. (2019). *Average Collection Period and Financial Performance of Nzoia Water Services Company*. International Journal of Multidisciplinary and Current Research, Kenya. Obtenido de <http://ijmcr.com/wp-content/uploads/2019/05/Paper5273-279.pdf>

**ANEXO**

**Título: “Relación entre las Cuentas por Cobrar y la Liquidez en las empresas cementeras que cotizan en la BVL 2018 -2020”**

| <b>Pregunta General</b>  | <b>Objetivo General</b>  | <b>Hipótesis General</b>  | <b>Variables</b>          | <b>Dimensiones</b>                                | <b>Metodología</b>   |   |
|--|--|---|---------------------------|---|--|---|
| ¿Cuál es el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez de las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020?             | Determinar el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez de las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020                  | Existe un nivel de relación muy significativo entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez de las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.          | <b>Cuentas por Cobrar</b> | <b>D1.</b><br>Política de cobranza                | <i>Población:</i><br>La población que se trabajara para esta investigación son las empresas industriales, del rubro cementera que cotizan en la (BVL) del periodo 2018-2020. | <b>Tipo de Investigación:</b><br>Descriptivo correlacional  |
| <b>Preguntas específicas</b>   | <b>Objetivos específicos</b>   | <b>Hipótesis específicas</b>  |                           |   |  |   |
| ¿Cuál es el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez General en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020?     | Determinar el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez General en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.         | Existe un nivel de relación muy significativo entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez General en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.  |                           |   |  |   |
| ¿Cuál es el nivel de relación entre Las Cuentas por cobrar y la Prueba Acida en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020?         | Determinar el nivel de relación entre Las Cuentas por cobrar y la Prueba Acida en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.             | Existe un nivel de relación muy significativo entre Las Cuentas por cobrar y la Prueba Acida en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.      |                           |   |  |   |
| ¿Cuál es el nivel de relación entre Las Cuentas por cobrar y la Liquidez Absoluta en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020?    | Determinar el nivel de relación entre Las Cuentas por cobrar y la Liquidez Absoluta en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.        | Existe un nivel de relación muy significativo entre Las Cuentas por cobrar y la Liquidez Absoluta en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020. |                           |   |  |   |
| ¿Cuál es el nivel de relación entre la rotación de Cuentas por cobrar en la liquidez de las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020? | Determinar el nivel de relación entre la rotación de las Cuentas por cobrar en la liquidez de las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020. | Existe un nivel de relación muy significativo entre la rotación de Cuentas por Cobrar de las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.             | <b>Liquidez</b>           | <b>D2.</b><br>Obligación contraídas a corto plazo | <i>Muestra:</i><br>La muestra tomada para este estudio son las 3 empresas cementeras que figuran en BLV  | <b>Diseño</b><br>Diseño no experimental transversal   |
|  |  |   |                           |   |  | <b>Nivel</b><br>Descriptivo   |
|  |  |   |                           |   |  | <b>Técnicas e Instrumentos</b><br>-Guía de Análisis Financiero<br>-Análisis documental<br>-Tesis<br>-Bibliográficas<br>-Resultados obtenidos. |

### Matriz de Operacionalización de variables

| MATRIZ DE OPERACIONALIZACION DE VARIABLES  |   |                                      |  |
|--|---|--------------------------------------|--|
| VARIABLE                                   | DEFINICIÓN CONCEPTUAL   | DIMENSIONES                          | INDICADORES  |
| Cuentas por cobrar<br><i>Independiente</i> | Son activos que una empresa ha obtenido de la venta de bienes o servicios. Por ello, la empresa debe registrar adecuadamente todos los movimientos relacionados con estas partidas contables, ya que forman parte de su patrimonio, y, sobre todo, debe vigilar que no pierdan su condición de convertirse en dinero (Porfiria, 2017) | Políticas de crédito en las empresas |  |
|  |   | Rotación de cuentas por cobrar       | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Veces</li> <li>• Días</li> </ul>                    |
|  |   | Plazo de cobro                       |  |
|  |   | Control por cliente                  |  |
|  |   | Normas de crédito                    |  |
|  |   | Políticas de cobranzas               |  |
| La Liquidez<br><i>Dependiente</i>          | esta es la provisión inmediata de fondos para el cumplimiento de todas las obligaciones. Todas las empresas necesitan tener suficiente efectivo para pagar sus deudas, pero incluso el exceso de efectivo puede perder valor con el tiempo. (Ayala, 2019)   | Ratios de liquidez                   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Liquidez General</li> <li>• Prueba Ácida</li> </ul> |
|  |   |                                      | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Prueba Super Ácida</li> </ul>                       |
|  |   |                                      |  |

## Guía de Análisis Financiero

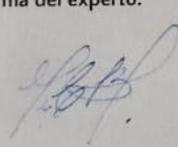
| GUÍA DE ANÁLISIS FINANCIERO   |  |
|---|--|
| Título: "Relación entre las Cuentas por Cobrar y la liquidez en las empresas cementeras que cotizan en la BVL 2018 - 2020"  |  |
| Objetivo general  |  |
| Objetivo específico 1   |  |
| <p><b>Determinar el nivel de relación entre las Cuentas por cobrar y la Liquidez General en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020.</b></p>            | <p>Para determinar la Liquidez General se utilizo lo siguiente:<br/>-Activo corriente<br/>-Pasivo corriente<br/>-Cuentas por cobrar</p>                                |
|   | <p>Formula para hallar la Liquidez General:</p> $\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$  |
|   | <p>Tambien para determinar la Liquidez General se utilizo la Correlación de Pearson, logrando la Dispersión de la Liquidez General.</p>                                |
| Objetivo específico 2   |  |
| <p><b>Determinar el nivel de relación entre Las Cuentas por cobrar y la Prueba Acida en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020</b></p>                 | <p>Para determinar la Prueba Acida se utilizo lo siguiente:<br/>-Activo corriente<br/>-Pasivo corriente<br/>-Cuentas por cobrar<br/>-Inventarios (Existencias)</p>     |
|   | <p>Formula para hallar la Prueba Acida:</p> $\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}}$  |
|   | <p>Tambien para determinar la Prueba Ácida se utilizo la Correlación de Pearson, logrando la Dispersión de esta.</p>   |
| Objetivo específico 3   |  |
| <p><b>Determinar el nivel de relación entre la rotación de cuentas por cobrar y la Liquidez Absoluta en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020</b></p> | <p>Para determinar la Liquidez Absoluta se utilizo:<br/>-Efectivo y equivalente al efectivo<br/>-Pasivo Corriente<br/>-Valores negociables<br/>-Cuentas por cobrar</p> |
|   | <p>Formula para hallar la Liquidez Absoluta:</p> $\frac{\text{Efectivo} + \text{Valores Negociables}}{\text{Pasivo Corriente}}$  |
|   | <p>Tambien para determinar la Liquidez Absoluta se utilizo la Correlación de Pearson, logrando la Dispersión de esta.</p>  |

| Objetivo específico 4   |   |
|---|---|
| <p><b>Determinar el nivel de relación entre la rotación de cuentas por cobrar en la liquidez en las Empresas Cementeras que cotizan en la BVL 2018-2020</b></p> | <p>Para determinar la Rotación de cuentas por cobrar en veces y días, se utilizo:</p> <p><b>-Para el cálculo en veces</b><br/>Ventas netas -<br/>Cuentas por cobrar comerciales</p> <p><b>-Para el cálculo en días</b><br/>Ventas netas<br/>Cuentas por cobrar comerciales<br/>Rotacion de cuentas por cobrar (velocidad)</p> |
|   | <p>Formula para hallar la Rotacion de cuentas por cobrar(veces):</p>  |
|   | $\frac{\text{Ventas netas}}{\text{Cuentas por cobrar comerciales}}$   |
|   | <p>Formula para hallar la Rotacion de cuentas por cobrar(días):</p>   |
|   | $\frac{360}{\text{Rotacion de veces de las Cuentas por cobrar}}$  |
| <p>Tambien para determinar la Rotacion de cuentas por cobrar en veces y en días ,se utilizo la Correlación de Pearson, logrando la Dispersión de esta.</p>      |   |

### Matriz para evaluación de expertos – Experto 1

| MATRIZ PARA EVALUACIÓN DE EXPERTOS   |  |         |    |               |
|--|--|---------|----|---------------|
| Título de la investigación:  | Relación entre las Cuentas por Cobrar y la Liquidez en las Empresas Cementeras que cotizan en La Bolsa De Valores de Lima, 2018-2020 |         |    |               |
| Línea de investigación:  | Desarrollo Sostenible y Gestión empresarial - Gestión de información contable.   |         |    |               |
| Apellidos y nombres del experto:   | Menacho Rodríguez, César Augusto   |         |    |               |
| El instrumento de medición pertenece a la variable:  | Liquidez y Cuentas por Cobrar  |         |    |               |
| Mediante la matriz de evaluación de expertos, Ud. tiene la facultad de evaluar cada una de las preguntas marcando con una "x" en las columnas de SÍ o NO. Asimismo, le exhortamos en la corrección de los items, indicando sus observaciones y/o sugerencias, con la finalidad de mejorar la coherencia de las preguntas sobre la variable en estudio. |  |         |    |               |
| Items  | Preguntas  | Aprecia |    | Observaciones |
|  |  | SÍ      | NO |               |
| 1  | ¿El instrumento de medición presenta el diseño adecuado?   | X       |    |               |
| 2  | ¿El instrumento de recolección de datos tiene relación con el título de la investigación?  | X       |    |               |
| 3  | ¿En el instrumento de recolección de datos se mencionan las variables de investigación?  | X       |    |               |
| 4  | ¿El instrumento de recolección de datos facilitará el logro de los objetivos de la investigación?                                    | X       |    |               |
| 5  | ¿El instrumento de recolección de datos se relaciona con las variables de estudio?   | X       |    |               |
| 6  | ¿La redacción de las preguntas tienen un sentido coherente y no están sesgadas?  | X       |    |               |
| 7  | ¿Cada una de las preguntas del instrumento de medición se relaciona con cada uno de los elementos de los indicadores?                | X       |    |               |
| 8  | ¿El diseño del instrumento de medición facilitará el análisis y procesamiento de datos?  | X       |    |               |
| 9  | ¿Son entendibles las alternativas de respuesta del instrumento de medición?  | X       |    |               |
| 10   | ¿El instrumento de medición será accesible a la población sujeto de estudio?   | X       |    |               |
| 11   | ¿El instrumento de medición es claro, preciso y sencillo de responder para, de esta manera, obtener los datos requeridos?            | X       |    |               |
| Sugerencias:   |  |         |    |               |
| Firma del experto:   |  |         |    |               |
|   |  |         |    |               |

**Matriz para evaluación de expertos – Experto 2**

| MATRIZ PARA EVALUACIÓN DE EXPERTOS   |  |         |    |               |
|--|--|---------|----|---------------|
| Título de la investigación:  | Relación entre las Cuentas por Cobrar y la Liquidez en las Empresas Cementeras que cotizan en La Bolsa De Valores de Lima, 2018-2020 |         |    |               |
| Línea de investigación:  | Desarrollo Sostenible y Gestión empresarial - Gestión de información contable.   |         |    |               |
| Apellidos y nombres del experto:   | Carbajo Lara Betty Yuliana   |         |    |               |
| El instrumento de medición pertenece a la variable:  | Liquidez y Cuentas por Cobrar  |         |    |               |
| Mediante la matriz de evaluación de expertos, Ud. tiene la facultad de evaluar cada una de las preguntas marcando con una "x" en las columnas de SÍ o NO. Asimismo, le exhortamos en la corrección de los ítems, indicando sus observaciones y/o sugerencias, con la finalidad de mejorar la coherencia de las preguntas sobre la variable en estudio. |  |         |    |               |
| Items  | Preguntas  | Aprecia |    | Observaciones |
|  |  | SÍ      | NO |               |
| 1  | ¿El instrumento de medición presenta el diseño adecuado?   | X       |    |               |
| 2  | ¿El instrumento de recolección de datos tiene relación con el título de la investigación?  | X       |    |               |
| 3  | ¿En el instrumento de recolección de datos se mencionan las variables de investigación?  | X       |    |               |
| 4  | ¿El instrumento de recolección de datos facilitará el logro de los objetivos de la investigación?                                    | X       |    |               |
| 5  | ¿El instrumento de recolección de datos se relaciona con las variables de estudio?   | X       |    |               |
| 6  | ¿La redacción de las preguntas tienen un sentido coherente y no están sesgadas?  | X       |    |               |
| 7  | ¿Cada una de las preguntas del instrumento de medición se relaciona con cada uno de los elementos de los indicadores?                | X       |    |               |
| 8  | ¿El diseño del instrumento de medición facilitará el análisis y procesamiento de datos?  | X       |    |               |
| 9  | ¿Son entendibles las alternativas de respuesta del instrumento de medición?  | X       |    |               |
| 10   | ¿El instrumento de medición será accesible a la población sujeto de estudio?   | X       |    |               |
| 11   | ¿El instrumento de medición es claro, preciso y sencillo de responder para, de esta manera, obtener los datos requeridos?            | X       |    |               |
| Sugerencias:   |  |         |    |               |
| Firma del experto:   |  |         |    |               |
|  <span style="font-family: cursive; font-size: 1.2em; vertical-align: middle;">C.P.C. Betty Carbajo Lara<br/>Matrícula 29089</span>   |  |         |    |               |

## Reportes de Estados financieros de Pacasmayo 2018 a 2020

### Reporte de Estados Financieros - Pacasmayo - 2018

**Año: 2018**

**Periodo: Anual**

**Empresa: CEMENTOS PACASMAYO S.A.A.**

**Tipo: Consolidada**

#### ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

| Cuenta  | 2018             | 2017             |
|---|------------------|------------------|
| Activos   | 0                | 0                |
| Efectivo y Equivalentes al Efectivo   | 49,067           | 49,216           |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 99,724           | 99,518           |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 77,083           | 81,299           |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 3,209            | 1,372            |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 19,432           | 16,847           |
| Inventarios   | 424,783          | 373,020          |
| Activos por Impuestos a las Ganancias   | 36,748           | 27,755           |
| Otros Activos no Financieros  | 5,765            | 3,846            |
| Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios | 616,087          | 553,355          |
| Total Activos Corrientes  | 616,087          | 553,355          |
| Otros Activos Financieros   | 39,151           | 21,695           |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 4,532            | 16,207           |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 4,532            | 16,207           |
| Propiedades, Planta y Equipo  | 2,152,724        | 2,208,553        |
| Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía   | 40,881           | 13,416           |
| Activos por Impuestos Diferidos   | 3,098            | 142              |
| Plusvalía   | 6,325            | 0                |
| Otros Activos no Financieros  | 447              | 747              |
| Total Activos No Corrientes   | 2,247,158        | 2,260,760        |
| <b>TOTAL ACTIVOS</b>  | <b>2,863,245</b> | <b>2,814,115</b> |
| Pasivos y Patrimonio  | 0                | 0                |
| Pasivos Corrientes  | 0                | 0                |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 151,320          | 177,995          |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 69,567           | 76,478           |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 209              | 516              |
| Otras Cuentas por Pagar   | 81,544           | 101,001          |
| Otras Provisiones   | 46,453           | 24,575           |
| Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta   | 258,595          | 205,001          |
| Total Pasivos Corrientes  | 258,595          | 205,001          |
| Pasivos No Corrientes   | 0                | 0                |

|   |                  |                  |
|---|------------------|------------------|
| Otros Pasivos Financieros                                   | 1,022,555        | 965,290          |
| Otras Provisiones   | 5,377            | 28,293           |
| Pasivos por Impuestos Diferidos                             | 125,355          | 108,823          |
| <b>Total Pasivos No Corrientes</b>                          | <b>1,153,287</b> | <b>1,102,406</b> |
| <b>Total Pasivos</b>  | <b>1,411,882</b> | <b>1,307,407</b> |
| <b>Patrimonio</b>   | <b>0</b>         | <b>0</b>         |
| Capital Emitido   | 423,868          | 423,868          |
| Primas de Emisión   | 432,779          | 432,779          |
| Acciones de Inversión                                       | 40,279           | 40,279           |
| Acciones Propias en Cartera                                 | -121,258         | -119,005         |
| Otras Reservas de Capital                                   | 168,356          | 160,686          |
| Resultados Acumulados                                       | 519,285          | 611,652          |
| Otras Reservas de Patrimonio                                | -11,946          | -43,699          |
| Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora | 1,451,363        | 1,506,560        |
| <b>Total Patrimonio</b>                                     | <b>1,451,363</b> | <b>1,506,708</b> |
| <b>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO</b>                           | <b>2,863,245</b> | <b>2,814,115</b> |

## Reporte de Estados Financieros

**Año: 2019**

**Periodo: Anual**

**Empresa: CEMENTOS PACASMAYO S.A.A.**

**Tipo: Consolidada**

### ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

| Cuenta  | 2019      | 2018      |
|---|-----------|-----------|
| Activos   | 0         | 0         |
| Activos Corrientes  | 0         | 0         |
| Efectivo y Equivalentes al Efectivo   | 68,266    | 49,067    |
| Otros Activos Financieros   | 0         | 0         |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 120,530   | 102,969   |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 96,454    | 78,033    |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 1,171     | 3,209     |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 22,905    | 21,727    |
| Anticipos   | 0         | 0         |
| Inventarios   | 519,004   | 424,783   |
| Activos Biológicos  | 0         | 0         |
| Activos por Impuestos a las Ganancias   | 30,191    | 36,748    |
| Otros Activos no Financieros  | 10,339    | 5,765     |
| Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios | 748,330   | 619,332   |
| Total Activos Corrientes  | 748330    | 619332    |
| Activos No Corrientes   | 0         | 0         |
| Otros Activos Financieros   | 18,224    | 39,151    |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 4,681     | 4,532     |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 4,681     | 4,532     |
| Propiedades, Planta y Equipo  | 2,100,682 | 2,152,724 |
| Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía   | 47,366    | 40,881    |
| Activos por Impuestos Diferidos   | 7,419     | 3,098     |
| Plusvalía   | 4,459     | 4,459     |
| Otros Activos no Financieros  | 397       | 447       |
| Total Activos No Corrientes   | 2,183,228 | 2,245,292 |
| TOTAL ACTIVOS   | 2,931,558 | 2,864,624 |
| Pasivos y Patrimonio  | 0         | 0         |
| Pasivos Corrientes  | 0         | 0         |
| Otros Pasivos Financieros   | 98,774    | 60,822    |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 237,299   | 154,565   |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 84,894    | 68,066    |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 1,772     | 209       |
| Otras Cuentas por Pagar   | 150,633   | 86,290    |
| Otras Provisiones   | 16,603    | 46,453    |

|   |                  |                  |
|---|------------------|------------------|
| Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta | 352,676          | 261,840          |
| Total Pasivos Corrientes  | 352,676          | 261,840          |
| Pasivos No Corrientes   | 0                | 0                |
| Otros Pasivos Financieros   | 1,004,432        | 1,022,555        |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 57               | 0                |
| Otras Cuentas por Pagar   | 57               | 0                |
| Provisión por Beneficios a los Empleados  | 0                | 0                |
| Otras Provisiones   | 7,643            | 5,377            |
| Pasivos por Impuestos Diferidos   | 145,099          | 123,489          |
| Total Pasivos No Corrientes   | 1,157,231        | 1,151,421        |
| Total Pasivos   | 1,509,907        | 1,413,261        |
| Patrimonio  | 0                | 0                |
| Capital Emitido   | 423,868          | 423,868          |
| Primas de Emisión   | 432,779          | 432,779          |
| Acciones de Inversión   | 40,279           | 40,279           |
| Acciones Propias en Cartera   | -121,258         | -121,258         |
| Otras Reservas de Capital   | 168,636          | 168,356          |
| Resultados Acumulados   | 497,200          | 519,285          |
| Otras Reservas de Patrimonio  | -19,853          | -11,946          |
| Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora   | 1,421,651        | 1,451,363        |
| Participaciones no Controladoras  | 0                | 0                |
| Total Patrimonio  | 1,421,651        | 1,451,363        |
| <b>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO</b>   | <b>2,931,558</b> | <b>2,864,624</b> |

## Reporte de Estados Financieros

**Año: 2020**

**Periodo: Anual**

**Empresa: CEMENTOS PACASMAYO S.A.A.**

**Tipo: Consolidada**

### ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

| Cuenta  | 2020      | 2019      |
|---|-----------|-----------|
| Activos   | 0         | 0         |
| Activos Corrientes  | 0         | 0         |
| Efectivo y Equivalentes al Efectivo   | 308,912   | 68,266    |
| Otros Activos Financieros   | 0         | 0         |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 84,412    | 120,530   |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 68,042    | 96,454    |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 2,212     | 1,171     |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 14,158    | 22,905    |
| Anticipos   | 0         | 0         |
| Inventarios   | 460,610   | 519,004   |
| Activos Biológicos  | 0         | 0         |
| Activos por Impuestos a las Ganancias   | 18,076    | 30,191    |
| Otros Activos no Financieros  | 5,729     | 10,339    |
| Activos Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral   | 0         | 0         |
| Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios | 877,739   | 748,330   |
| Total Activos Corrientes  | 877,739   | 748,330   |
| Activos No Corrientes   | 0         | 0         |
| Otros Activos Financieros   | 42,939    | 18,224    |
| Inversiones Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación  | 0         | 0         |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 5,215     | 4,681     |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 0         | 0         |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 0         | 0         |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 5,215     | 4,681     |
| Propiedades, Planta y Equipo  | 2,014,508 | 2,100,682 |
| Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía   | 49,640    | 47,366    |
| Activos por Impuestos Diferidos   | 15,618    | 7,419     |
| Activos por Impuestos Corrientes, no Corrientes   | 0         | 0         |
| Plusvalía   | 4,459     | 4,459     |
| Otros Activos no Financieros  | 6,166     | 397       |
| Total Activos No Corrientes   | 2,138,545 | 2,183,228 |
| TOTAL ACTIVOS   | 3,016,284 | 2,931,558 |
| Pasivos y Patrimonio  | 0         | 0         |
| Pasivos Corrientes  | 0         | 0         |
| Otros Pasivos Financieros   | 66,763    | 98,774    |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 187,876   | 235,384   |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 83,754    | 84,894    |

|   |           |           |
|---|-----------|-----------|
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 1,559     | 1,772     |
| Otras Cuentas por Pagar   | 102,563   | 148,718   |
| Ingresos Diferidos  | 0         | 0         |
| Provisión por Beneficios a los Empleados  | 0         | 0         |
| Otras Provisiones   | 9,380     | 18,518    |
| Pasivos por Impuestos a las Ganancias   | 1,051     | 0         |
| Otros Pasivos no Financieros  | 0         | 0         |
| Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta | 265,070   | 352,676   |
| Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta                                       | 0         | 0         |
| Total Pasivos Corrientes  | 265,070   | 352,676   |
| Pasivos No Corrientes   | 0         | 0         |
| Otros Pasivos Financieros   | 1,208,454 | 1,004,489 |
| Otras Provisiones   | 25,341    | 7,643     |
| Pasivos por Impuestos Diferidos   | 149,864   | 145,099   |
| Pasivos por Impuestos Corrientes, no Corriente  | 0         | 0         |
| Otros Pasivos no Financieros  | 0         | 0         |
| Total Pasivos No Corrientes   | 1,383,659 | 1,157,231 |
| Total Pasivos   | 1,648,729 | 1,509,907 |
| Patrimonio  | 0         | 0         |
| Capital Emitido   | 423,868   | 423,868   |
| Primas de Emisión   | 432,779   | 432,779   |
| Acciones de Inversión   | 40,279    | 40,279    |
| Acciones Propias en Cartera   | -121,258  | -121,258  |
| Otras Reservas de Capital   | 168,636   | 168,636   |
| Resultados Acumulados   | 456,629   | 497,200   |
| Otras Reservas de Patrimonio  | -33,378   | -19,853   |
| Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora   | 1,367,555 | 1,421,651 |
| Participaciones no Controladoras  | 0         | 0         |
| Total Patrimonio  | 1,367,555 | 1,421,651 |
| TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO  | 3,016,284 | 2,931,558 |

## Reportes de Estados financieros de UNACEM 2018 a 2020

### Reporte de Estados Financieros - UNACEM S.A.A. - 2018

**Año: 2018**

**Periodo: Anual**

**Empresa: UNION ANDINA DE CEMENTOS S.A.A. -**

**Tipo: Consolidada**

#### ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

| Cuenta  | 2018       | 2017       |
|---|------------|------------|
| Activos   | 0          | 0          |
| Activos Corrientes  | 0          | 0          |
| Efectivo y Equivalentes al Efectivo   | 111,410    | 157,002    |
| Otros Activos Financieros   | 0          | 0          |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 531,311    | 453,626    |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 421,374    | 351,756    |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 25,157     | 28,519     |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 73,059     | 66,386     |
| Anticipos   | 11,721     | 6,965      |
| Inventarios   | 752,069    | 698,627    |
| Activos Biológicos  | 0          | 0          |
| Activos por Impuestos a las Ganancias   | 30,235     | 13,298     |
| Otros Activos no Financieros  | 27,567     | 24,698     |
| Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios | 1,452,592  | 1,347,251  |
| Total Activos Corrientes  | 1,452,592  | 1,347,251  |
| Activos No Corrientes   | 0          | 0          |
| Inversiones Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación  | 16,164     | 14,235     |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 42,619     | 63,396     |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 0          | 291        |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 0          | 0          |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 38,661     | 63,105     |
| Anticipos   | 3,958      | 0          |
| Propiedades, Planta y Equipo  | 7,250,243  | 7,185,922  |
| Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía   | 215,350    | 202,115    |
| Activos por Impuestos Diferidos   | 151,691    | 140,483    |
| Plusvalía   | 1,166,873  | 1,147,704  |
| Otros Activos no Financieros  | 127,094    | 130,816    |
| Total Activos No Corrientes   | 8,970,034  | 8,884,671  |
| TOTAL ACTIVOS   | 10,422,626 | 10,231,922 |
| Pasivos y Patrimonio  | 0          | 0          |
| Pasivos Corrientes  | 0          | 0          |
| Otros Pasivos Financieros   | 461,218    | 710,879    |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 801,118    | 665,704    |

|   |            |            |
|---|------------|------------|
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 524,530    | 384,612    |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 74,437     | 91,510     |
| Otras Cuentas por Pagar   | 125,955    | 131,592    |
| Ingresos Diferidos  | 76,196     | 57,990     |
| Otras Provisiones   | 55,054     | 57,594     |
| Pasivos por Impuestos a las Ganancias   | 34,417     | 71,752     |
| Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta | 1,351,807  | 1,505,929  |
| Total Pasivos Corrientes  | 1351807    | 1505929    |
| Pasivos No Corrientes   | 0          | 0          |
| Otros Pasivos Financieros   | 3,919,904  | 3,748,761  |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 86,802     | 69,288     |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 2,319      | 688        |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 70,730     | 53,178     |
| Otras Cuentas por Pagar   | 11,592     | 11,100     |
| Ingresos Diferidos  | 2,161      | 4,322      |
| Otras Provisiones   | 77,389     | 55,340     |
| Pasivos por Impuestos Diferidos   | 678,214    | 676,802    |
| Otros Pasivos no Financieros  | 24,565     | 12,585     |
| Total Pasivos No Corrientes   | 4,786,874  | 4,562,776  |
| Total Pasivos   | 6,138,681  | 6,068,705  |
| Patrimonio  | 0          | 0          |
| Capital Emitido   | 1,646,503  | 1,646,503  |
| Otras Reservas de Capital   | 329,301    | 329,301    |
| Resultados Acumulados   | 1,967,159  | 1,859,385  |
| Otras Reservas de Patrimonio  | 167,518    | 143,997    |
| Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora   | 4,110,481  | 3,979,186  |
| Participaciones no Controladoras  | 173,464    | 184,031    |
| Total Patrimonio  | 4,283,945  | 4,163,217  |
| TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO  | 10,422,626 | 10,231,922 |

**Reporte de Estados Financieros - UNACEM S.A.A. - 2019**
**Año: 2019**
**Periodo: Anual**
**Empresa: UNION ANDINA DE CEMENTOS S.A.A. -**
**Tipo: Consolidada**
**ESTADO DE SITUACION FINANCIERA**

| Cuenta  | 2019       | 2018       |
|---|------------|------------|
| Activos   | 0          | 0          |
| Activos Corrientes  | 0          | 0          |
| Efectivo y Equivalentes al Efectivo   | 124,337    | 111,410    |
| Otros Activos Financieros   | 0          | 0          |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 474,667    | 531,311    |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 390,076    | 421,374    |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 25,383     | 25,157     |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 43,312     | 73,059     |
| Anticipos   | 15,896     | 11,721     |
| Inventarios   | 772,357    | 656,274    |
| Activos Biológicos  | 0          | 0          |
| Activos por Impuestos a las Ganancias   | 13,497     | 30,235     |
| Otros Activos no Financieros  | 19,718     | 27,567     |
| Activos Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral   | 0          | 0          |
| Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios | 1,404,576  | 1,356,797  |
| Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios                           | 0          | 0          |
| Total Activos Corrientes  | 1404576    | 1356797    |
| Activos No Corrientes   | 0          | 0          |
| Otros Activos Financieros   | 0          | 0          |
| Inversiones Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación  | 22,328     | 16,164     |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 46,596     | 42,619     |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 0          | 0          |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 0          | 0          |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 41,180     | 38,661     |
| Anticipos   | 5,416      | 3,958      |
| Propiedades, Planta y Equipo  | 7,250,398  | 7,346,038  |
| Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía   | 210,937    | 215,350    |
| Activos por Impuestos Diferidos   | 154,673    | 151,065    |
| Plusvalía   | 1,166,087  | 1,166,873  |
| Otros Activos no Financieros  | 156,259    | 127,094    |
| Total Activos No Corrientes   | 9,007,278  | 9,065,203  |
| TOTAL ACTIVOS   | 10,411,854 | 10,422,000 |
| Pasivos y Patrimonio  | 0          | 0          |

|   |            |            |
|---|------------|------------|
| Pasivos Corrientes  | 0          | 0          |
| Otros Pasivos Financieros   | 671,365    | 461,218    |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 700,143    | 801,118    |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 485,514    | 524,530    |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 20,191     | 74,437     |
| Otras Cuentas por Pagar   | 176,255    | 189,483    |
| Ingresos Diferidos  | 18,183     | 12,668     |
| Otras Provisiones   | 62,891     | 55,054     |
| Pasivos por Impuestos a las Ganancias   | 52,059     | 34,417     |
| Otros Pasivos no Financieros  | 9,795      | 0          |
| Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta | 1,496,253  | 1,351,807  |
| Total Pasivos Corrientes  | 1496253    | 1351807    |
| Pasivos No Corrientes   | 0          | 0          |
| Otros Pasivos Financieros   | 3,471,451  | 3,919,904  |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 35,658     | 86,802     |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 0          | 2,319      |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 0          | 70,730     |
| Otras Cuentas por Pagar   | 35,658     | 11,592     |
| Ingresos Diferidos  | 0          | 2,161      |
| Provisión por Beneficios a los Empleados  | 0          | 0          |
| Otras Provisiones   | 67,155     | 77,389     |
| Pasivos por Impuestos Diferidos   | 652,442    | 677,588    |
| Otros Pasivos no Financieros  | 48,850     | 24,565     |
| Total Pasivos No Corrientes   | 4,275,556  | 4,786,248  |
| Total Pasivos   | 5,771,809  | 6,138,055  |
| Patrimonio  | 0          | 0          |
| Capital Emitido   | 1,818,128  | 1,646,503  |
| Primas de Emisión   | -38,019    | 0          |
| Otras Reservas de Capital   | 363,626    | 329,301    |
| Resultados Acumulados   | 2,196,748  | 1,967,159  |
| Otras Reservas de Patrimonio  | 133,453    | 167,518    |
| Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora   | 4,473,936  | 4,110,481  |
| Participaciones no Controladoras  | 166,109    | 173,464    |
| Total Patrimonio  | 4,640,045  | 4,283,945  |
| TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO  | 10,411,854 | 10,422,000 |

**Reporte de Estados Financieros - UNACEM S.A.A. -2020**
**Año: 2020**
**Periodo: Anual**
**Empresa: UNION ANDINA DE CEMENTOS S.A.A. - UNACEM S.A.A.**
**Tipo: Consolidada**
**ESTADO DE SITUACION FINANCIERA**

| Cuenta  | 2020       | 2019       |
|---|------------|------------|
| Activos   | 0          | 0          |
| Activos Corrientes  | 0          | 0          |
| Efectivo y Equivalentes al Efectivo   | 561,120    | 124,337    |
| Otros Activos Financieros   | 0          | 0          |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 566,988    | 474,667    |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 405,526    | 390,076    |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 30,611     | 25,383     |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 120,165    | 43,343     |
| Anticipos   | 10,686     | 15,865     |
| Inventarios   | 576,052    | 772,357    |
| Activos Biológicos  | 0          | 0          |
| Activos por Impuestos a las Ganancias   | 19,634     | 13,497     |
| Otros Activos no Financieros  | 15,498     | 19,718     |
| Activos Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral   | 0          | 0          |
| Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios | 1,739,292  | 1,404,576  |
| Total Activos Corrientes  | 1739292    | 1404576    |
| Activos No Corrientes   | 0          | 0          |
| Otros Activos Financieros   | 21,708     | 0          |
| Inversiones Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación  | 23,994     | 22,328     |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 55,924     | 46,596     |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 47,740     | 41,180     |
| Anticipos   | 8,184      | 5,416      |
| Propiedades, Planta y Equipo  | 7,260,394  | 7,249,314  |
| Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía   | 219,559    | 210,937    |
| Activos por Impuestos Diferidos   | 177,328    | 154,673    |
| Plusvalía   | 1,172,139  | 1,166,087  |
| Otros Activos no Financieros  | 146,549    | 157,343    |
| Total Activos No Corrientes   | 9,077,595  | 9,007,278  |
| TOTAL ACTIVOS   | 10,816,887 | 10,411,854 |
| Pasivos y Patrimonio  | 0          | 0          |
| Pasivos Corrientes  | 0          | 0          |
| Otros Pasivos Financieros   | 1,110,123  | 671,177    |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 664,759    | 699,326    |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 454,876    | 485,514    |

|   |            |            |
|---|------------|------------|
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 22,753     | 20,191     |
| Otras Cuentas por Pagar   | 171,243    | 175,438    |
| Ingresos Diferidos  | 15,887     | 18,183     |
| Otras Provisiones   | 54,708     | 62,891     |
| Pasivos por Impuestos a las Ganancias   | 16,435     | 52,059     |
| Otros Pasivos no Financieros  | 9,873      | 10,545     |
| Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta | 1,855,898  | 1,495,998  |
| Total Pasivos Corrientes  | 1,855,898  | 1,495,998  |
| Pasivos No Corrientes   | 0          | 0          |
| Otros Pasivos Financieros   | 3,345,632  | 3,470,826  |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 42,548     | 35,124     |
| Otras Cuentas por Pagar   | 42,548     | 35,124     |
| Otras Provisiones   | 63,530     | 67,155     |
| Pasivos por Impuestos Diferidos   | 595,086    | 652,442    |
| Otros Pasivos no Financieros  | 61,903     | 50,264     |
| Total Pasivos No Corrientes   | 4,108,699  | 4,275,811  |
| Total Pasivos   | 5,964,597  | 5,771,809  |
| Patrimonio  | 0          | 0          |
| Capital Emitido   | 1,818,128  | 1,818,128  |
| Primas de Emisión   | -38,019    | -38,019    |
| Acciones de Inversión   | 0          | 0          |
| Acciones Propias en Cartera   | 0          | 0          |
| Otras Reservas de Capital   | 363,626    | 363,626    |
| Resultados Acumulados   | 2,253,019  | 2,196,748  |
| Otras Reservas de Patrimonio  | 252,052    | 133,453    |
| Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora   | 4,648,806  | 4,473,936  |
| Participaciones no Controladoras  | 203,484    | 166,109    |
| Total Patrimonio  | 4,852,290  | 4,640,045  |
| TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO  | 10,816,887 | 10,411,854 |

## Reportes de Estados financieros de YURA 2018 a 2020

### Reporte de Estados Financieros – Yura - 2018

**Año: 2018**

**Periodo: Anual**

**Empresa: YURA S.A.**

**Tipo: Consolidada**

#### ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

| Cuenta  | 2018      | 2017      |
|---|-----------|-----------|
| Activos   | 0         | 0         |
| Activos Corrientes  | 0         | 0         |
| Efectivo y Equivalentes al Efectivo   | 170,148   | 220,372   |
| Otros Activos Financieros   | 0         | 154,040   |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 407,447   | 419,372   |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 250,307   | 263,217   |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 30,791    | 22,278    |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 126,349   | 133,877   |
| Anticipos   | 0         | 0         |
| Inventarios   | 655,395   | 585,540   |
| Activos Biológicos  | 0         | 0         |
| Activos por Impuestos a las Ganancias   | 0         | 0         |
| Otros Activos no Financieros  | 9,840     | 10,780    |
| Activos Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral   | 0         | 0         |
| Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios | 1,242,830 | 1,390,104 |
| Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios                           | 0         | 0         |
| Total Activos Corrientes  | 1242830   | 1390104   |
| Activos No Corrientes   | 0         | 0         |
| Otros Activos Financieros   | 0         | 87,473    |
| Inversiones Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación  | 20,512    | 0         |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 210,529   | 200,003   |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 0         | 0         |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 15,107    | 14,897    |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 195,422   | 185,106   |
| Propiedades de Inversión  | 106,072   | 99,176    |
| Propiedades, Planta y Equipo  | 4,269,835 | 3,877,670 |
| Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía   | 928,979   | 868,767   |
| Activos por Impuestos Diferidos   | 101,186   | 24,495    |
| Activos por Impuestos Corrientes, no Corrientes   | 0         | 0         |
| Plusvalía   | 313,461   | 275,489   |
| Otros Activos no Financieros  | 2,558     | 2,730     |
| Activos no Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral  | 0         | 0         |
| Total Activos No Corrientes   | 5,953,132 | 5,435,803 |

|   |           |           |
|---|-----------|-----------|
| TOTAL ACTIVOS   | 7195962   | 6825907   |
| Pasivos y Patrimonio  | 0         | 0         |
| Pasivos Corrientes  | 0         | 0         |
| Otros Pasivos Financieros   | 268,153   | 368,270   |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 637,315   | 604,686   |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 272,709   | 278,676   |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 43,448    | 56,442    |
| Otras Cuentas por Pagar   | 321,158   | 269,568   |
| Ingresos Diferidos  | 0         | 0         |
| Provisión por Beneficios a los Empleados  | 0         | 0         |
| Otras Provisiones   | 0         | 0         |
| Pasivos por Impuestos a las Ganancias   | 0         | 0         |
| Otros Pasivos no Financieros  | 0         | 0         |
| Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta | 905,468   | 972,956   |
| Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta                                       | 0         | 0         |
| Total Pasivos Corrientes  | 905,468   | 972,956   |
| Pasivos No Corrientes   | 0         | 0         |
| Otros Pasivos Financieros   | 2,489,055 | 2,521,734 |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 125,090   | 109,949   |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 0         | 0         |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 0         | 0         |
| Otras Cuentas por Pagar   | 125,090   | 109,949   |
| Otras Provisiones   | 27,570    | 29,527    |
| Pasivos por Impuestos Diferidos   | 301,918   | 227,897   |
| Pasivos por Impuestos Corrientes, no Corriente  | 0         | 0         |
| Otros Pasivos no Financieros  | 0         | 0         |
| Total Pasivos No Corrientes   | 2,943,633 | 2,889,107 |
| Total Pasivos   | 3,849,101 | 3,862,063 |
| Patrimonio  | 0         | 0         |
| Capital Emitido   | 303,166   | 303,166   |
| Primas de Emisión   | 5         | 5         |
| Acciones de Inversión   | 278       | 278       |
| Otras Reservas de Capital   | 60,633    | 60,633    |
| Resultados Acumulados   | 2,115,482 | 1,789,213 |
| Otras Reservas de Patrimonio  | 209,877   | 144,592   |
| Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora   | 2,689,441 | 2,297,887 |
| Participaciones no Controladoras  | 657,420   | 665,957   |
| Total Patrimonio  | 3,346,861 | 2,963,844 |
| TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO  | 7,195,962 | 6,825,907 |

**Reporte de Estados Financieros – Yura - 2019**
**Año: 2019**
**Periodo: Anual**
**Empresa: YURA S.A.**
**Tipo: Consolidada**
**ESTADO DE SITUACION FINANCIERA**

| Cuenta  | 2019      | 2018      |
|---|-----------|-----------|
| Activos   | 0         | 0         |
| Activos Corrientes  | 0         | 0         |
| Efectivo y Equivalentes al Efectivo   | 279,687   | 170,148   |
| Otros Activos Financieros   | 565       | 0         |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 404,862   | 407,447   |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 295,743   | 250,307   |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 23,873    | 30,791    |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 85,246    | 126,349   |
| Anticipos   | 0         | 0         |
| Inventarios   | 562,566   | 655,395   |
| Activos Biológicos  | 0         | 0         |
| Activos por Impuestos a las Ganancias   | 0         | 0         |
| Otros Activos no Financieros  | 18,275    | 9,840     |
| Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios | 1,265,955 | 1,242,830 |
| Total Activos Corrientes  | 1265955   | 1242830   |
| Activos No Corrientes   | 0         | 0         |
| Otros Activos Financieros   | 9,608     | 0         |
| Inversiones Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación  | 16,968    | 20,512    |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 222,930   | 210,529   |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 23,147    | 15,107    |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 199,783   | 195,422   |
| Propiedades de Inversión  | 91,203    | 106,072   |
| Propiedades, Planta y Equipo  | 4,314,450 | 4,269,835 |
| Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía   | 896,062   | 928,979   |
| Activos por Impuestos Diferidos   | 12,096    | 13,007    |
| Plusvalía   | 476,579   | 482,300   |
| Otros Activos no Financieros  | 1,780     | 2,558     |
| Total Activos No Corrientes   | 6,041,676 | 6,033,792 |
| TOTAL ACTIVOS   | 7,307,631 | 7,276,622 |
| Pasivos y Patrimonio  | 0         | 0         |
| Pasivos Corrientes  | 0         | 0         |
| Otros Pasivos Financieros   | 241,291   | 268,153   |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 600,357   | 637,315   |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 241,848   | 272,709   |

|   |                  |                  |
|---|------------------|------------------|
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 61,370           | 43,448           |
| Otras Cuentas por Pagar   | 297,139          | 321,158          |
| Otros Pasivos no Financieros  | 4,537            | 0                |
| Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta | 846,185          | 905,468          |
| <b>Total Pasivos Corrientes</b>   | <b>846185</b>    | <b>905468</b>    |
| <b>Pasivos No Corrientes</b>  | <b>0</b>         | <b>0</b>         |
| Otros Pasivos Financieros   | 2,457,029        | 2,489,055        |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 144,987          | 125,090          |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 0                | 0                |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 0                | 0                |
| Otras Cuentas por Pagar   | 144,987          | 125,090          |
| Ingresos Diferidos  | 0                | 0                |
| Provisión por Beneficios a los Empleados  | 0                | 0                |
| Otras Provisiones   | 61,232           | 27,570           |
| Pasivos por Impuestos Diferidos   | 201,740          | 213,739          |
| Pasivos por Impuestos Corrientes, no Corriente  | 0                | 0                |
| Otros Pasivos no Financieros  | 5,393            | 0                |
| <b>Total Pasivos No Corrientes</b>  | <b>2,870,381</b> | <b>2,855,454</b> |
| <b>Total Pasivos</b>  | <b>3,716,566</b> | <b>3,760,922</b> |
| <b>Patrimonio</b>   | <b>0</b>         | <b>0</b>         |
| Capital Emitido   | 303,166          | 303,166          |
| Primas de Emisión   | 5                | 5                |
| Acciones de Inversión   | 278              | 278              |
| Otras Reservas de Capital   | 60,633           | 60,633           |
| Resultados Acumulados   | 2,536,340        | 2,410,199        |
| Otras Reservas de Patrimonio  | 157,785          | 195,144          |
| Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora   | 3,058,207        | 2,969,425        |
| Participaciones no Controladoras  | 532,858          | 546,275          |
| <b>Total Patrimonio</b>   | <b>3,591,065</b> | <b>3,515,700</b> |
| <b>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO</b>   | <b>7,307,631</b> | <b>7,276,622</b> |

## Reporte de Estados Financieros - Yura - 2020

**Año: 2020**

**Periodo: Anual**

**Empresa: YURA S.A.**

**Tipo: Consolidada**

### ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

| Cuenta  | 2020      | 2019      |
|---|-----------|-----------|
| Activos   | 0         | 0         |
| Activos Corrientes  | 0         | 0         |
| Efectivo y Equivalentes al Efectivo   | 248,100   | 279,687   |
| Otros Activos Financieros   | 133,641   | 565       |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 383,633   | 404,862   |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 247,861   | 295,743   |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 44,943    | 23,873    |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 90,829    | 85,246    |
| Inventarios   | 517,729   | 562,566   |
| Otros Activos no Financieros  | 39,125    | 18,275    |
| Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios | 1,322,228 | 1,265,955 |
| Total Activos Corrientes  | 1322228   | 1265955   |
| Activos No Corrientes   | 0         | 0         |
| Otros Activos Financieros   | 17,978    | 9,608     |
| Inversiones Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación  | 195,465   | 16,968    |
| Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar   | 228,731   | 222,930   |
| Cuentas por Cobrar Comerciales  | 0         | 0         |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas   | 11,204    | 23,147    |
| Otras Cuentas por Cobrar  | 217,527   | 199,783   |
| Propiedades de Inversión  | 68,679    | 91,203    |
| Propiedades, Planta y Equipo  | 4,299,485 | 4,314,450 |
| Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía   | 962,562   | 896,062   |
| Activos por Impuestos Diferidos   | 7,036     | 12,096    |
| Activos por Impuestos Corrientes, no Corrientes   | 0         | 0         |
| Plusvalía   | 532,841   | 476,579   |
| Otros Activos no Financieros  | 2,423     | 1,780     |
| Total Activos No Corrientes   | 6,315,200 | 6,041,676 |
| TOTAL ACTIVOS   | 7,637,428 | 7,307,631 |
| Pasivos y Patrimonio  | 0         | 0         |
| Pasivos Corrientes  | 0         | 0         |
| Otros Pasivos Financieros   | 270,563   | 241,291   |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 646,380   | 600,357   |
| Cuentas por Pagar Comerciales   | 313,467   | 241,848   |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas  | 95,172    | 61,370    |

|   |                  |                  |
|---|------------------|------------------|
| Otras Cuentas por Pagar   | 237,741          | 297,139          |
| Otros Pasivos no Financieros  | 4,086            | 4,537            |
| Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta | 921,029          | 846,185          |
| Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta                                       | 0                | 0                |
| <b>Total Pasivos Corrientes</b>   | <b>921,029</b>   | <b>846,185</b>   |
| <b>Pasivos No Corrientes</b>  | <b>0</b>         | <b>0</b>         |
| Otros Pasivos Financieros   | 2,357,981        | 2,457,029        |
| Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar   | 164,937          | 144,987          |
| Otras Cuentas por Pagar   | 164,937          | 144,987          |
| Otras Provisiones   | 105,625          | 61,232           |
| Pasivos por Impuestos Diferidos   | 182,185          | 201,740          |
| Otros Pasivos no Financieros  | 6,411            | 5,393            |
| <b>Total Pasivos No Corrientes</b>  | <b>2,817,139</b> | <b>2,870,381</b> |
| <b>Total Pasivos</b>  | <b>3,738,168</b> | <b>3,716,566</b> |
| <b>Patrimonio</b>   | <b>0</b>         | <b>0</b>         |
| Capital Emitido   | 303,166          | 303,166          |
| Primas de Emisión   | 5                | 5                |
| Acciones de Inversión   | 278              | 278              |
| Otras Reservas de Capital   | 60,633           | 60,633           |
| Resultados Acumulados   | 2,587,578        | 2,536,340        |
| Otras Reservas de Patrimonio  | 383,262          | 157,785          |
| Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora   | 3,334,922        | 3,058,207        |
| Participaciones no Controladoras  | 564,338          | 532,858          |
| <b>Total Patrimonio</b>   | <b>3,899,260</b> | <b>3,591,065</b> |
| <b>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO</b>   | <b>7,637,428</b> | <b>7,307,631</b> |