

SÍLABO DEL CURSO MARCS: NEGOCIACIÓN, CONCILIACIÓN Y ARBITRAJE

I. INFORMACIÓN GENERAL:

Facultad:	DERECHO Y CIENCIAS POLÍTICAS	Carrera Profesional	DERECHO	Ciclo	6°
Periodo lectivo:	2016-1 Inicio : 21-03 Término: 16-07	Requisitos:	90 créditos aprobados	Créditos:	4
				Horas:	8

II. SUMILLA:

<p>El curso es de naturaleza teórico – práctico, brinda los conocimientos y herramientas necesarias para que el estudiante pueda adquirir habilidades para la abstracción e identificación de conflictos, en los que le permita aplicar las diferentes alternativas de resolución de conflictos, con énfasis en el mecanismo de negociación, conciliación y arbitraje.</p> <p>El curso se desarrolla mediante la discusión de la siguiente temática:</p> <p>Los MARCS: generalidades y desarrollo; la teoría del conflicto; estructura de conflicto y su resolución; Negociación distributiva e integrativa, Procedimiento conciliatorio, y procedimiento arbitral.</p>

III. LOGRO DEL CURSO

<p>Al finalizar el curso, el estudiante resuelve casos propuestos de conflictos con relevancia jurídica, utilizando los principios y legislación aplicable referida a los diversos mecanismos alternativos de resolución de conflictos como la negociación, conciliación y arbitraje, demostrando conocimiento especializado en los temas desarrollados.</p>
--

IV. UNIDADES DE APRENDIZAJE

UNID	NOMBRE DE LA UNIDAD / LOGRO DE UNIDAD	SEM	SABERES ESENCIALES
I	<p>Nombre de Unidad I: Los mecanismos alternativos y la teoría del conflicto.</p> <p>Logro de Unidad: Al finalizar la unidad, el estudiante diferencia la justicia ordinaria de la justicia alternativa, identificando a los principales mecanismos alternativos de resolución de conflictos, utilizando como herramienta el contenido de la teoría del conflicto, demostrando capacidad de análisis respecto al conflicto.</p>	1	Justicia Alternativa
		2	Métodos Alternativos de Resolución de Conflictos
		3	La teoría del Conflicto
II	<p>Nombre de Unidad II: La negociación</p> <p>Logro de Unidad: Al finalizar la unidad, el estudiante resuelve casos prácticos sobre negociación, utilizando los principios de la negociación y diferencias entre las diferentes clases de negociación, demostrando claridad de análisis.</p>	4	La negociación, clases Principios de la negociación EVALUACIÓN T1
		5	Planeamiento de la negociación
III	<p>Nombre de Unidad III: Introducción al Arbitraje – Arbitraje Internacional</p> <p>Logro de Unidad: Al finalizar la unidad, el estudiante identifica en los casos prácticos las características del arbitraje, utilizando las clases y los principales tratados internacionales que rigen el arbitraje internacional, demostrando claridad de análisis.</p>	6	La Conciliación: Judicial Extrajudicial
		7	El Arbitraje: Concepto, Antecedentes históricos, Características y ventajas, Clases: Arbitraje voluntario y forzoso, Arbitraje de Derecho y de Conciencia; Arbitraje Ad-Hoc e Institucional; Arbitraje Público y Privado; Arbitraje Nacional e Internacional; El arbitraje Internacional - Aspectos característicos, el arbitraje Internacional - Tratados y Convenciones - Ámbito de aplicación de las normas de arbitraje nacional y arbitraje internacional en la LGA.
		8	Análisis de lectura EVALUACIÓN PARCIAL
IV	<p>Nombre de Unidad IV: El convenio arbitral</p> <p>Logro de Unidad: Al finalizar la unidad el estudiante conoce el convenio arbitral, utilizando herramientas jurídicas adecuadas, demostrando capacidad de análisis.</p>	9	Naturaleza Jurídica Teoría contractualista o privatista, Teoría publicista o jurisdiccional; Teoría ecléctica o mixta; Teoría autónoma - Materias Arbitrales - Figuras Afines.
		10	Antecedentes del Convenio Arbitral: La Cláusula compromisoria y el Compromiso: Definición de Cláusula Compromisoria, definición de Compromiso Arbitral, Crítica a la distinción

		11	El Convenio Arbitral: Definición; Forma del convenio arbitral, Contenido del convenio arbitral, Arbitraje ad-hoc y arbitraje administrado, Convenio arbitral en relaciones jurídicas estándares, Materia arbitrable Mecanismos de Protección del arbitraje. La excepción arbitral; Autonomía del convenio arbitral; Competente-Competence; Interrupción de la prescripción.
V	Nombre de Unidad V: Los árbitros, el procedimiento arbitral y el laudo. Logro de Unidad: Al finalizar la unidad, el estudiante aplica los principios y reglas que rigen el procedimiento arbitral, utilizando como herramienta la solución de casos específicos, demostrando capacidad de análisis y argumentación.	12	Los Árbitros: Composición del Tribunal Arbitral, Generalidades, Requisitos, Forma de nombramiento; Derechos y obligaciones de las partes, los árbitros y la institución arbitral; Recusación; Causales; Oportunidad; Entidad encargada de resolver la recusación, competencia, reglas de procedimiento y prueba, Mayorías, plazos, forma, contenido y modificación del laudo arbitral; Cooperación judicial en el arbitraje. EVALUACIÓN T2
		13	El Procedimiento arbitral: Principios, Instalación del Tribunal arbitral, Lugar del arbitraje, sede, idioma, la transacción. La Etapa probatoria. Las medidas cautelares.
		14	El laudo arbitral, Tipos, mayorías para formar decisión, forma, Contenido, ley aplicable al fondo del asunto, Plazo. Actuaciones posteriores y Recursos contra el laudo – Protocolización o registro del laudo arbitral, Reconocimiento y Ejecución de laudos nacionales y extranjeros.
		15	Arbitraje Administrativo Arbitraje de inversión Evaluación: (T3):
		16	EVALUACIÓN FINAL
		17	EVALUACIÓN SUSTITUTORIA

V. SISTEMA DE EVALUACIÓN

EVALUACIÓN	PESOS	SEM	Breve descripción de Evaluación
T1	*	4	Presentación de informes
Evaluación Parcial	20%	8	Evaluación Parcial
T2	*	12	Presentación de informes
T3	*	15	Presentación de informes
Evaluación Final	20%	16	Evaluación Final
Evaluación Sustitutoria	----	17	Evaluación Sustitutoria

*La suma de las notas de trabajos representan el 60% de la calificación final (Reglamento de Estudios)

VI. BIBLIOGRAFÍA BÁSICA

Nº	CÓDIGO	AUTOR	TÍTULO	AÑO
2	347.09 ABAN	Abanto Torres, Jaime David	La conciliación extrajudicial y la conciliación judicial : un puente de oro entre los MARC's y la justicia ordinaria	2010

VII. INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA

A. ENLACES IMPORTANTES

REFERENCIA	ENLACE
REVISTA SERVILEX	www.servilex.com.pe

B. MEGAEVENTOS INTERNACIONALES UPN

NOMBRE DEL EVENTO	FECHA
Tony Blair at FMU – Conferencia “Oportunidades y Desafíos de la Comunicación”	14 de abril
Gerencia Estratégica: Más allá del Emprendimiento 2016	24 de Junio