



FACULTAD DE NEGOCIOS

CARRERA DE ADMINISTRACIÓN

“ESTUDIO DE PREFACTIBILIDAD PARA LA
PRODUCCION Y EXPORTACION DE OLEORRESINA
DE PAPRIKA A ESTADOS UNIDOS”

Tesis para optar el título profesional de:

Licenciado en Administraci

Autores:

Br. Horna Urtecho, Gerard Lyonel

Br. Ramírez Valverde, Diego Anthony

Asesor:

Eco. Alfaro Sánchez, María Euge

Trujillo - Perú

RESUMEN EJECUTIVO

El presente ESTUDIO DE PREFACTIBILIDAD PARA LA PRODUCCIÓN Y EXPORTACIÓN DE OLEORESINA DE PÍPRIKA A E.E.U.U. se elaboró tomando como base que este es un producto con ventajas competitivas para competir en el mercado de colorantes naturales para el mercado norteamericano, desarrollando un proyecto de producción de oleoresina de paprika en el valle de Virú-La Libertad en Perú. El estudio de prefactibilidad consistió en la recopilación de información técnica, de mercado, económica y financiera. El estudio de mercado favorece la producción de oleoresina de paprika en el Perú, debido a las condiciones geográficas con respecto a los puntos de mercado. Asimismo, la tendencia de la industria mundial de reemplazar las sustancias sintéticas por naturales podría darle un lugar a la oleoresina de píprika para alcanzar un mayor desarrollo comercial.

El mercado que ha llamado nuestra atención, es el estadounidense, por razones que describimos a continuación. El cierre favorable de las negociaciones de Perú con E.E.U.U. para firmar el Tratado de Libre Comercio (TLC), el Perú cuenta con una tasa arancelaria libre para la exportación de nuestro producto; esto nos beneficiará pues en dicho tratado se determina que los aranceles para nuestro producto son cero.

La oleoresina es un aceite que resulta de la extracción y concentración del ají píprika, el cual se utiliza como colorante natural en las industrias de alimentos, cosméticos y farmacéutica. El negocio plantea pasar de la tradicional comercialización del fruto a la producción de oleoresina para la exportación. Para ello, existe la ventaja de tener cultivo durante todo el año, con mayores volúmenes entre Marzo y Julio en la costa, donde se cuenta con las mejores condiciones para la obtención de un producto de calidad.

Del análisis financiero realizado en base a una inversión inicial de US\$309,405, asegura que la producción de oleoresina de píprika es un negocio rentable ya que el VANF del proyecto es US\$264,002 cuando se requiere de un préstamo de 46% de la inversión total y de un VANE de US\$205,348 cuando toda la inversión es cubierta por los socios.

Asimismo se obtuvo un TIRE de 39.39% que es mayor a la tasa de interés que es 12%, el TIRF también resultó ser superior siendo su valor 62.1%

La relación Beneficio/Costo actualizado para este proyecto resultó ser también óptima obteniéndose un valor de 1.80.

Del análisis del punto de equilibrio podemos apreciar que la cantidad mínima en Kg a producir para que el negocio sea rentable está por debajo de la producción real para los próximos 5 años.

Como conclusión se puede decir que el proyecto es económicamente rentable, es una buena forma de introducir productos no tradicionales al mercado de exportación de Perú. Al mismo tiempo el proyecto será una buena fuente de empleo para la zona, y causaría un impacto positivo en el mejoramiento de la calidad de vida de sus empleados.

ABSTRACT

This pre-feasibility study for the production and export oleoresin paprika to the United States, taking as a basis prepared that this is a product with a competitive advantage to compete in the market for natural dyes for the U.S. market, developing a production project paprika oleoresin in the Viru Valley - La Libertad in Peru. The pre-feasibility study involved collection of technical, market, economic and financial. The market favors paprika oleoresin production in Peru, due to geographical conditions regarding market points. Also, the global industry trend of replacing synthetic substances by natural could make room for the oleoresin paprika to achieve greater commercial development.

The market has come to our attention, is the U.S., for reasons described below. Closing favorable Peru negotiations with the U.S. to sign the Free Trade Agreement (FTA), Peru has a free tariff rate for the export of our product, that will benefit us in the treaty because it is determined that the tariffs for our product are zero.

The oleoresin is an oil resulting from the extraction of pepper and paprika concentration, which is used as a natural coloring of food industries, cosmetics and pharmaceutical industries. The business proposes to move from traditional marketing to producing fruit for export oleoresin. For this, there is the advantage of growing all year round - with higher volumes between March and July - on the coast, which has the best conditions for obtaining a quality product.

The financial analysis based on an initial investment of U.S. \$ 309.405, ensures that the production of oleoresin paprika is a profitable business because the FNPV of the project is U.S. \$ 264.002 when requesting a loan of 46% of total investment and one VANE U.S. \$ 205.348 when all investment is covered by the membership.

Also gave a PULL 39.39% which is higher than the interest rate is 12%, the TIRF also turned out to be much higher than the interest rate of 62.10% and this.

The benefit / cost date for this project turned out to be well worth of 1.80.

The breakeven analysis we can see that the minimum amount in kg to produce for the business to be profitable is below the actual production for the next five years.

In conclusion we can say that the project is economically viable, it is a good way to introduce non-traditional export markets of Peru. At the same time the project will be a good source of employment for the area and cause a positive impact on improving the quality of life of its employees.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

1.	Capítulo I: Generalidades.....	5
1.1.	Nombre de la Empresa y Marca Distintiva.....	6
1.2.	Concepto del Negocio.....	6
1.3.	Sector – Industria.....	7
1.4.	Justificación	7
1.5.	Posibles Barreras de Entrada y Salida	8
1.6.	Objetivos del Estudio.....	8
1.7.	Horizonte de Evaluación.....	9
1.8.	Cronología del Proyecto	9
1.9.	Ejecutores	9
2.	Capítulo II: Estudio de Mercado	10
2.1.	Análisis del Entorno.....	11
2.1.1.	Macro Entorno	11
2.1.1.1.	Factores Legales	11
2.1.1.2.	Factores Económicos	20
2.1.1.3.	Factores Políticos	35
2.1.1.4.	Factores Demográficos	38
2.1.1.5.	Factores Climáticos	40
2.2.	Investigación de Mercado.....	41
2.2.1.	Metodología Utilizada	41
2.2.2.	Fuentes de Información	42
2.2.3.	Definición y Caracterización del Cliente y/o Consumidor.....	42
2.2.4.	Segmentación	43
2.2.5.	Ánalisis de la Demanda	43
2.2.5.1.	Producto Básico, Real y Aumentado	43
2.2.5.2.	Demanda Histórica y Actual.....	45
2.2.5.3.	Variables que Afectan a la Demanda.....	50
2.2.5.4.	Demanda Proyectada	51

2.2.6. Análisis de la Oferta	52
2.2.6.1. Identificación de la Competencia	52
2.2.6.2. Oferta Histórica y Presente	56
2.2.6.3. Variable que Afectan a la Oferta	57
2.2.6.4. Oferta Proyectada	57
2.2.7. Deducción del Mercado.....	60
2.2.7.1. Mercado Objetivo Proyectado	60
2.3. Análisis de la Comercialización	60
2.3.1. Marketing Mix Usado por la Competencia	60
2.3.1.1. Cualidad Intrínseca	60
2.3.1.2. Costo para el Cliente.....	62
2.3.1.3. Conveniencia	62
2.3.1.4. Comunicación.....	63
2.3.2. Análisis del Mercado Proveedor.....	63
2.3.2.1. Identificación y Caracterización	63
2.3.2.2. Criterios de Selección.....	65
2.3.2.3. Evaluación y Selección.....	68
2.3.3. Canales y Medios	69
2.3.3.1. Identificación	69
2.3.3.2. Caracterización de Actores según Canal y Medio	69
2.3.3.3. Condiciones de Acceso.....	69
2.3.3.4. Criterios de Selección.....	70
2.3.3.5. Evaluación y Selección.....	70
3. Capítulo III: Estudio Técnico.....	71
3.1. Especificaciones Técnicas del Producto	72
3.2. Ingeniería Básica.....	76
3.2.1. Descripción de Procesos	76
3.2.1.1. Mapa de Interacción de Procesos	77
3.2.1.2. Procesos Principales	82
3.2.1.3. Procesos de Apoyo	85
3.2.1.4. Otros Procesos	85
3.2.2. Producción y Capacidad	86
3.2.2.1. Tiempo de Ciclo	86
3.2.2.2. Balance en Línea.....	86
3.2.2.3. Posibles Cuellos de Botella	88

3.2.2.4. Programa de Producción por Tipo de Producto	88
3.2.2.5. Capacidad Máxima y Normal	88
3.2.2.6. Criterios y Porcentajes de Ocupabilidad.....	89
3.2.3. Descripción de Tecnologías.....	89
3.2.3.1. Maquinaria y Equipo	89
3.2.3.2. Mobiliario y Herramientas.....	106
3.2.3.3. Software y Similares.....	108
3.3. Centro de Operaciones.....	108
3.3.1. Macro y Micro-Localización.....	108
3.3.2. Descripción de Terrenos, Inmuebles e Instalaciones Fijas	111
3.3.3. Diseño de Edificaciones e Instalaciones.....	111
4. Capítulo IV: Estudio Legal	113
4.1. Constitución de la Sociedad.....	114
4.1.1. Forma Societaria e Implicancias.....	114
4.1.2. Proceso de Constitución	114
4.1.3. Costos de Constitución	116
4.2. Tasas y Servicios Regulados.....	119
4.2.1. Licencias y Permisos	119
4.2.2. Anuncios Publicitarios y Similares.....	120
4.2.3. Regulación Sectorial.....	120
4.2.4. Registros, Asociaciones y Vinculaciones	120
4.3. Demás Aspectos Legales	120
4.3.1. Aspectos Laborales.....	120
4.3.2. Aspectos Tributarios.....	121
4.3.3. Registro de Marca.....	122
4.3.4. Regulación Sanitaria y Ambiental	122
4.3.5. Regulación sobre Salud y Seguridad Ocupacional	122
4.3.6. Base Legal de Exportación/Importación	122
4.3.7. Costos de los Demás Aspectos Legales.....	123
5. Capítulo V: Estudio Organizacional	124
5.1. Planeamiento Estratégico.....	125
5.1.1. Misión.....	125
5.1.2. Visión	125
5.1.3. Objetivos Estratégicos	125
5.1.3.1. Perspectiva Financiera	125

5.1.3.2. Perspectiva Cliente	125
5.1.3.3. Perspectiva de Operaciones y Procesos	125
5.1.3.4. Perspectiva de Organización y Aprendizaje	125
5.1.4. Análisis FODA	126
5.1.5. Matriz EFE y EFI	128
5.1.6. Análisis de la Competitividad del Proyecto	130
5.1.7. Estrategias de Entrada y Crecimiento.....	130
5.1.8. Estructura Organizacional	131
5.2. Plan de Mercadotecnia.....	132
5.2.1. Plan de Crecimiento Comercial.....	132
5.2.2. Mercado Meta.....	132
5.2.3. Cualidad Intrínseca.....	132
5.2.4. Costo para el Cliente	133
5.2.5. Conveniencia	133
5.2.6. Comunicación.....	133
5.2.7. Posicionamiento	133
5.2.8. Presupuesto de Marketing	133
5.3. Equipo de Trabajo.....	133
5.3.1. Descripción de Posiciones	133
5.3.2. Manual de Organización y Funciones	140
5.3.3. Proceso de Reclutamiento y Selección.....	145
5.3.4. Plan de Desarrollo del Personal y Monitoreo	145
5.3.5. Política y Fijación de Remuneraciones	146
6. Capítulo VI: Estudio de Costos.....	146
6.1. Inversiones	146
6.1.1. Inversiones en Activo Fijo.....	146
6.1.2. Inversiones en Activo Intangible.....	150
6.1.3. Inversión en Capital de Trabajo.....	150
6.2. Costos y Gastos Proyectados	152
6.2.1. Materia Prima Directa	152
6.2.2. Mano de Obra Directa	153
6.2.3. Costos y Gastos Indirectos de Fabricación.....	153
6.2.4. Gastos de Administración.....	154
6.2.5. Gastos de Ventas	155
6.2.6. Otros Gastos: Pre Operativos	156

6.2.7. Depreciación del Activo Fijo.....	157
6.2.8. Amortización de Intangibles.....	157
6.3. Financiamiento.....	157
6.3.1. Estructura de Capital	157
6.3.2. Alternativas de Financiamiento Externo	158
6.3.3. Criterios de selección de Fuentes de Financiamiento.....	158
6.3.4. Evaluación y selección de Fuentes de Financiamiento.....	158
6.3.5. Amortización de Deuda.....	159
6.4. Ingresos Proyectados	159
6.4.1. Ingresos por Ventas	159
6.4.2. Recuperación del Capital de Trabajo.....	160
6.4.3. Valor de Desecho Neto.....	162
7. Capítulo VII: Evaluación Económica	163
7.1. Supuestos Generales	164
7.2. Flujo de Caja Proyectado.....	165
7.2.1. Flujo de Caja Operativo.....	165
7.2.2. Flujo de Capital	165
7.2.3. Flujo de Caja Económico	166
7.2.4. Flujo de Deuda	166
7.2.5. Flujo de Caja Financiero	167
7.3. Determinación de la Tasa de Descuento.....	168
7.3.1. Costo de Oportunidad de Capital.....	168
7.3.2. Costo Promedio Ponderado de Capital.....	168
7.4. Estados Proyectados	169
7.4.1. Balance general	169
7.4.2. Estado de Ganancias y Pérdidas	170
7.5. Rentabilidad.....	170
7.5.1. Indicadores de Rentabilidad	170
7.5.2. Punto de Equilibrio para el Horizonte del Proyecto	171
7.5.3. Periodo de Recuperación de Capital.....	172
7.6. Análisis Sensibilidad.....	172
7.6.1. Variables de Entrada.....	172
7.6.2. Análisis Unidimensional	172
7.6.3. Análisis Multidimensional.....	173
7.6.4. Conclusiones del Análisis.....	174

7.7.	Factores Críticos de Riesgo y Éxito.....	174
7.7.1.	Descripción.....	174
7.7.2.	Plan de Contingencias y Aseguramiento	174
8.	Capítulo VIII: Conclusiones	175
9.	Capítulo IX: Recomendaciones.....	177
10.	Bibliografía	179
11.	Anexos.....	181

INDICE DE TABLAS

Tabla 1. Sector de Colorantes Naturales.....	7
Tabla 2. Partida Arancelaria de Perú y EEUU	7
Tabla 3. Cronología del Proyecto.....	9
Tabla 4. Autoridades Sanitarias en el Perú.....	18
Tabla 5. Indicadores Económicos de EE.UU.	21
Tabla 6. Análisis de Sectores Económicos.....	23
Tabla 7: Indicador de Actividad Económica Regional	27
Tabla 8: Valor Bruto de la Producción Agropecuaria.....	28
Tabla 9: Ciudad de Trujillo: Inflación por Grandes Grupos de Consumo Setiembre 2012	32
Tabla 10: Impuestos	33
Tabla 11. Indicadores Demográficos.....	38
Tabla 12: Lista de los Mercados Socios para un Producto Comercializado por Estados Unidos de América -Producto: 3301901010 PAPRIKA OLEORESIN	46
Tabla 13: Evolución de las Exportaciones de Oleoresina de Paprika al Mundo y al Mercado de Estados Unidos.....	47
Tabla 14: Lista de las Empresas Importadoras en Estados Unidos de América para el siguiente Categoría de Productos-Producto: 3301901010 PAPRIKA OLEORESIN	48
Tabla 15: Demanda Histórica de EEUU de Oleoresina de Píprika en Tm y M US\$	48
Tabla 16: Demanda Histórica a EEUU de Oleoresina de Píprika y su Evolución en TM	49
Tabla 17: Demanda Proyectada del Proyecto en Tm	52
Tabla 18: Países Proveedoras de Versiones “Naturales”	53
Tabla 19: Empresas Proveedoras de Versiones “Naturales”	53
Tabla 20: Partida Arancelaria.....	56
Tabla 21: Evolución Producción de Oferta de Píprika en el Valle de Virúen TM	58
Tabla 22: Proyección de Producción de Oleoresina de Píprika en Virú.....	59
Tabla 23: Mercado por atender en EEUU (Tons)	60
Tabla 24: Identificación de Proveedores	68
Tabla 25: Caracterización de actores según canal y medio.....	69
Tabla 26: Composición química del producto.....	72

Tabla 27: Valor nutricional del producto	73
Tabla 28: Análisis por cada 4.5 TM de Paprika a ser convertida 1 TM OP	86
Tabla 29: Producción Semanal, Mensual y Anual de Oleoresina de Paprika	86
Tabla 30: Programa de Producción Anual de Oleoresina (Proyecto) y % uso de planta	88
Tabla 31: Porcentaje de Ocupabilidad.....	89
Tabla 32: Detalle de maquinaria/equipo que se requieren para el Proyecto.....	91
Tabla 33: Móbiliario.....	95
Tabla 34: Coeficiente de Ponderación de los Factores Locacionales.....	107
Tabla 35: Puntaje de la Escala de Clasificación.....	110
Tabla 36: Evaluación de Alternativas.....	110
Tabla 37: Costos de Constitución (Expresado en nuevos soles)	117
Tabla 38: Costos de Aviso de Constitución (Expresado en nuevos soles)	117
Tabla 39: Matriz EFE	128
Tabla 40: Matriz EFI	129
Tabla 41: Activos Tangibles en el Área Operativa (Expresados en US\$).....	147
Tabla 42: Activos Tangibles en el Área Administrativa (Expresados en US\$)	148
Tabla 43: Otros Activos Tangibles en el Área Operativa (Expresados en US\$).....	149
Tabla 44: Inversión de Intangibles (Expresados en US\$)	150
Tabla 45: Gastos Operativos Anuales (Expresados en US\$)	151
Tabla 46: Cálculo del Capital de Trabajo (Expresados en US\$)	151
Tabla 47: Compras de M.P. en kg	152
Tabla 48: Pago de Compras de M.P. en US\$	152
Tabla 49: Insumos	152
Tabla 50: Mano de obra directa (en US\$)	153
Tabla 51: Materiales indirectos (en US\$).....	153
Tabla 52: Suministros (en US\$)	153
Tabla 53: Resumen Costos Operativos (en US\$).....	154
Tabla 54: Gastos de administración (en US\$)	154
Tabla 55: Gastos de ventas (en US\$)	155
Tabla 56: Presupuestos de Gastos de Personal y Servicios de Terceros.....	156
Tabla 57: Depreciación (en US\$)	157
Tabla 58: Estructura de Financiamiento (Expresados en US\$).....	158
Tabla 59: Detalle de Financiamiento (Expresados en US\$).....	159
Tabla 60: Detalle de Financiamiento Anual (Expresados en US\$).....	159
Tabla 61: Ingreso por Venta del Producto (Expresados en US\$).....	160

Tabla 62: Recuperación del capital de trabajo (Expresados en US\$).....	161
Tabla 63: Valor de desecho (US\$)	162
Tabla 64: Flujo de caja operativo (US\$)	165
Tabal 65: Flujo de capital (en US\$)	166
Tabla 66: Flujo de caja económico (en US\$)	166
Tabla 67: Flujo de deuda (Expresado en US\$).....	167
Tabla 68: Flujo de caja financiero (expresado en US\$)	168
Tabla 69: Costo Promedio Ponderado de Capital (CPPC) o WACC	169
Tabla 70: Balance General (Expresados en US\$)	170
Tabla 71: Estado de Resultados (Expresados en US\$).....	171
Tabla 72: Indicadores del Proyecto	172
Tabla 73: Análisis del Punto de Equilibrio (Expresados de US\$).....	172
Tabla 74: Periodo de Recuperación.....	173
Tabla 75: Periodo de Recuperacion de Capital	173
Tabla 76: Análisis unidimensional	174
Tabla 77: Análisis de Riesgo Financiero.....	174

INDICE DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1: Ley de Inocuidad de los Alimentos.....	17
Ilustración 2: Indicador Económico de EEUU.....	22
Ilustración 3: Producto Bruto Interno: 2005-2014	24
Ilustración 4: Demanda Interna: 2005-2014.....	25
Ilustración 5: Producción de los Sectores Primarios: 2005-2014.....	26
Ilustración 6: Producción de los Sectores No Primarios: 2005-2014.....	26
Ilustración 7: Tasa Preferencial Corporativa 90 días vs. Tasa Interbancaria (en S.).....	28
Ilustración 8: Tasa Preferencial Corporativa 90 días vs. Tasa Interbancaria (en US\$).....	29
Ilustración 9: Tipo de Cambio e Intervención del BCRP	30
Ilustración 10: Inflación y Meta de Inflación	31
Ilustración 11: Ciudad de Trujillo: Inflación Anualizada de los últimos doce meses	32
Ilustración 12: Ingresos Corrientes del Gobierno General: 2005-2014.....	34
Ilustración 13: Perú: Población Económicamente Activa proyectada y Tasa de crecimiento, 2010 y 2015.....	40
Ilustración 14: Clientes finales EEUU de Oleoresina de Píprika y % participación	43
Ilustración 15: Niveles del Producto	45
Ilustración 16: Proyección de la Demanda	49
Ilustración 17: Canales de Distribución de Colorantes Naturales	55
Ilustración 18: Producción de Píprika en La Libertad	58
Ilustración 19: Proyección de la Oferta en TM	59
Ilustración 20: Tipo de Envase a utilizar.....	75
Ilustración 21: Mapa de Interacción de Procesos	77
Ilustración 22: Flujograma de Producción	81
Ilustración 23: Flujograma de Proceso de Producción	83
Ilustración 24: Flujograma de Comercialización de Oleoresina de Píprika a EEUU.....	85
Ilustración 25: Balance de Plataforma.....	92
Ilustración 26: Mesa de Trabajo	92
Ilustración 27: Recipientes de Limpieza.....	93

Ilustración 28: Secador de Bandejas	93
Ilustración 29: Separador de Semillas	94
Ilustración 30: Molino de Martillos.....	94
Ilustración 31: Compresora	95
Ilustración 32: Extractor.....	95
Ilustración 33: Evaporador	96
Ilustración 34: Intercambiador de Calor.....	96
Ilustración 35: Tanque de recepción de Solvente recuperado	97
Ilustración 36: Equipo de filtrado a Presión	97
Ilustración 37: Tanque de Almacenamiento.....	98
Ilustración 38: Destilador al Vacío.....	98
Ilustración 39: Caldero 15 BNP	99
Ilustración 40: Torre de enfriamiento.....	99
Ilustración 41: Maquina de Vacío.....	100
Ilustración 42: Equipo de Extracción soxhlet.....	100
Ilustración 43: Balanza Analítica.....	101
Ilustración 44: Espectrofotómetro UV	101
Ilustración 45: Equipo de Filtrado al vacío	102
Ilustración 46: Estufa Eléctrica.....	102
Ilustración 47: Cocina Eléctrica.....	103
Ilustración 48: Equipo de Destilación.....	103
Ilustración 49: Indicador de PH.....	104
Ilustración 50: Indicador de Temperatura.....	104
Ilustración 51: Centrifuga.....	105
Ilustración 52: Equipo HPLC.....	105
Ilustración 53: Materiales de Vidrio.....	106
Ilustración 54: Diseño de Edificación.....	112
Ilustración 55: Organigrama.....	131

Nota de acceso:

No se puede acceder al texto completo pues tiene datos confidenciales.

10. Bibliografía

- LIBRO: BALLESTERO, Florencio: “Promoción de Exportaciones, del Comercio Exterior, o de la Competitividad Internacional de la Producción”. Pp. 47; BID 1998.
- ARTICULO: CONSEJO NACIONAL DE PRODUCCIÓN (CNP): “Tendencias del mercado de frutas y vegetales frescos en Estados Unidos”; Subgerencia Desarrollo Agropecuario; Costa Rica Mayo 2007.
- LIBRO: FUNDAMENTOS DE MARKETING, 6ta. Edición, de Kotler y Armstrong, Prentice Hall, Pág. 353.
- LIBRO: GLASS, Robert. Centro Empresarial México-Unión Europea. Programa Integral de Apoyo a las Pequeñas y Medianas Empresas. Julio, 2006.
- LIBRO: MARTINEZ, Christian: “La Demanda Internacional de Productos Orgánicos: Ventajas y Debilidades en la Comercialización”; SAGPyA, 2001.
- TRABAJO DE INVESTIGACION: Martínez Guzmán, A. A. 2007. Obtención de Oleoresina Capsicum a partir de chiles jalapeños frescos enteros. Tesis Licenciatura. Ingeniería Química con área en Ingeniería de Procesos. Departamento de Ingeniería Química y Alimentos, Escuela de Ingeniería y Ciencias, Universidad de las Américas Puebla. Diciembre.
- TRABAJO DE INVESTIGACION:Producción de Oleoresina de Píprika para Exportación – Emprendedores 2008
- PAGINA WEB DE EE.UU.: Cálculos del CCI basados en estadísticas de US Census Bureau de las importaciones del mercado americano
- TRABAJO DE INVESTIGACION:MERCADO DE ESPECIAS EN EEUU - Manuel Gil García
- ARTICULO: Frost & Sullivan (2002), estudio titulado “European Colours for Food Applications Markets”
- PAGINA WEB DE MINTRA: Perú: Sistema Normativo Laboral y Derechos Fundamentales en el trabajo. Ministerio de Trabajo
- TRABAJO DE INVESTIGACION:Ministerio de Agricultura, Oficina General de Planificación Agraria. Perfil del pimiento paprika elaborado por: Ing. Jeannette Díaz Villarroel. Lima, setiembre del 2006.
- TRABAJO DE INVESTIGACION:Plan de negocios para producción de paprika molida y su exportación al mercado de Estados Unidos de Norteamérica. -- Lima: Universidad ESAN, 2005. García Palomino, Magali. ; Palomino Galarza, Jesús. ; Quispe Salgero, Julio. ; Torrejón Wong, Jorge.
- TRABAJO DE INVESTIGACION:Producción de Oleoresina de Píprika para Exportación, Ing. Juan Manuel Ferreyra, Ing. Ricardo Palacios.