

# FACULTAD DE NEGOCIOS



Carrera de Contabilidad y Finanzas

“COSTOS POR ÓRDENES DE PRODUCCIÓN Y SU  
INCIDENCIA EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA  
CURTIDURÍA ORIÓN S.A.C. EN LA CIUDAD DE TRUJILLO,  
2018”

Tesis para optar el título profesional de:

Contadora Pública

Autor:

Br. Degne Lilian Campos Córdova

Br. Karina Jaqueline Risco Rodríguez

Asesor:

Mg. María Graciela Zurita Guerrero

Trujillo - Perú

2019

## DEDICATORIA

A Dios por mostrarnos cada día que con humildad, paciencia y sabiduría todo es posible.

A nuestros queridos padres por educarnos y convertirnos en personas de bien y por su incondicional apoyo.

A mis queridos padres: Corina y Donicio

A mi amado esposo: Máximo Otiniano

A mis amados hijos: Max y Ulises

Campos Córdova Degne Lilian

A mis queridos padres: Sabina y Benjamín

A mis queridos hermanos: Jovanna, Mirian, Edler y Dibent

Risco Rodríguez Karina Jaqueline

Gracias a ellos pudimos desarrollarnos profesionalmente ya que con sus palabras, confianza y tiempo fueron fuente de motivación para superarnos cada día.

A nuestros compañeros y amigos de aula, quienes compartieron sus conocimientos, alegrías y tristezas.

## **AGRADECIMIENTO**

A la Universidad Privada del Norte por los conocimientos brindados en la formación de nuestra carrera profesional.

A nuestra asesora Mg. Graciela Zurita Guerrero por su valiosa asesoría y sugerencias en la elaboración de la presente tesis.

A la empresa Curtiduría Orión S.A.C. por el apoyo y confianza al facilitarnos la información necesaria para la culminación de nuestra tesis.

## Tabla de contenidos

<b>DEDICATORIA.....</b>	<b>2</b>
<b>AGRADECIMIENTO.....</b>	<b>3</b>
<b>ÍNDICE DE TABLAS.....</b>	<b>5</b>
<b>ÍNDICE DE FIGURAS.....</b>	<b>6</b>
<b>CAPÍTULO II. METODOLOGÍA.....</b>	<b>18</b>
<b>CAPÍTULO III. RESULTADOS.....</b>	<b>23</b>
<b>CAPÍTULO IV. DISCUSIÓN Y CONCLUSIONES.....</b>	<b>38</b>
<b>REFERENCIAS.....</b>	<b>41</b>
<b>ANEXOS.....</b>	<b>43</b>

## ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Técnicas e instrumentos de recolección de datos .....	20
Tabla 2 Pedidos generados en el periodo .....	24
Tabla 3 Datos generales de cada orden de pedido.....	25
Tabla 4 Costo actual de materia prima .....	26
Tabla 5 Costo actual de mano de obra.....	26
Tabla 6 Costo actual de CIF .....	27
Tabla 7 Costo actual de cada orden de pedido .....	27
Tabla 8 Estado de resultados .....	28
Tabla 9 Estado de situación financiera.....	29
Tabla 10 Indicadores de rentabilidad actual 2018.....	30
Tabla 11 Orden de producción 0001 .....	31
Tabla 12 Orden de producción 0002 .....	32
Tabla 13 Costo total de las órdenes de producción .....	33
Tabla 14 Estado de costos de producción terminada orden N° 001 y 002.....	34
Tabla 15 Cuadro comparativo del estado de resultados .....	35
Tabla 16 Indicadores de rentabilidad periodo 2018 con y sin costo de órdenes de producción .....	36

## ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Costo total por orden de producción N° 0001 .....	31
Figura 2 Costo total por orden de producción N° 0002 .....	32

## RESUMEN

La tesis tiene como objetivo general evaluar que incidencia tiene el costo por órdenes de producción en la rentabilidad de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018 con el fin de dar solución a la formulación del problema, pues como se ha podido establecer la empresa desconoce si en realidad obtiene utilidad o no; por lo cual no somos ajenos al problema por lo que aplicamos un correcto sistema de costeo por órdenes de producción, se logró conocer la rentabilidad real de la empresa en estudio. El diseño utilizado fue no experimental de tipo cuantitativo descriptivo, que considera una población y muestra de documentos contables y estados financieros del periodo 2018, para la recolección de datos se utilizó: técnica de entrevista y revisión de documentos; La empresa presenta una inadecuada determinación de costo por órdenes, por no identificar sus dimensiones de la variable, en consecuencia imposibilita la correcta fijación de precio de venta, incidiendo directamente en la rentabilidad. Así mismo se concluyó que el costo actual de napeta, el pie cuadrado es 7.31 y del cuero vestimenta es de 6.32; mientras que con un adecuado costo por órdenes de producción se obtuvo 12.99 y 11.55 respectivamente, incidiendo en la rentabilidad.

**Palabras clave:** costo, rentabilidad, órdenes

## CAPÍTULO I. INTRODUCCIÓN

### 1.1. Realidad problemática

El hablar de costos en este tiempo es vital e importante a la hora de tomar decisiones y mucho más cuando se trata de decisiones empresariales, miles de empresas trabajan a diario, muchas de ellas nacen y otras mueren, y todo se debe al tipo de información que manejan, constantemente se observa que las pequeñas empresas cumplen un rol importante dentro de la economía del país y además genera cierta estabilidad laboral generando empleo, se enfrentan a escenas cada vez más competitivos e inestables por lo que se necesita información oportuna para evaluar el desempeño presente y futuro de la empresa, el objetivo principal en la determinación de los costos y en el control de documentos determinara el futuro empresarial, los esfuerzos se centraron en la planificación y el control de la gestión, apareciendo diversas formas de costo y a la necesidad de la empresa (Marín, Martínez y García , 2016).

A nivel mundial la producción de cueros se centra en Europa; el principal productor es Italia el cual posee un 60% de compañías y exporta más del 70% de la producción total. La industria del cuero mostró un crecimiento de plantas productoras de fuerzas globales de los países desarrollados como Taiwán, Brasil, Indonesia, Corea, China y Hong Kong. (Martínez y Romero, 2018, p.115); así mismo el ingreso de las exportaciones de cuero acabado representan el 91.08% y productos de cuero el 72.73%, cifran que indican que no se logró con lo establecido por debajo del 9.27% del objetivo, mientras que el calzado de cuero logró cumplir su meta con un 101.31%, y las exportaciones de otros tipos de calzado no cuero aumento un 11.24% cerrando el año en un 104.43% sobre el objetivo fijado (World Footwear, 2019).

La industria del cuero en el país se encuentra en un estado bastante crítico, de ahí la importancia de contar con información adecuada y oportuna de costos para conocer sus índices de rentabilidad. Actualmente la curtiembre Piel Trujillo SAC, se ha convertido en la primera empresa peruana en recibir autorización para ingresar al mercado europeo con calzado de cuero para niños (Ministerio de la Producción, 2018).

Perú 21 (2014) La importación de cuero y calzado aumenta anualmente, ocupando el 60% del mercado nacional, el mercado que tiene mayor participación en cuanto al cuero en calzado y carteras se encuentra en Trujillo y Lima, aunque Arequipa está comenzando a desarrollarse según el Cite Calzado.

A nivel local el señor Vladimir de la Roca, presidente de la mesa de cuero y calzado de la Cámara de Comercio y Producción de La Libertad, explica que la importación de calzado chino ha provocado la disminución del 60% de la producción en los últimos diez años. A esto suma que existe un 70% de informalidad en el sector de calzado y un 60% en el cuero y curtiembre afectando directamente a la competitividad del sector limitando el crecimiento del sector oficial por competir con menores precios (Diario el Correo, 2016).

Por esta razón, las industrias de cuero dedican sus esfuerzos en mejorar y gestionar sus costos y su rentabilidad. Haciendo referencia a la situación mundial, nacional y local, existen aún limitaciones para aplicar sistema de costos de manera eficiente que permita identificar los elementos de costo y facilite la oportuna y correcta toma de decisiones. Mediante revisión documentaria se observó que la empresa Curtiduría Orión SAC,

genera utilidad; así mismo identificamos que no cuenta con un sistema de costos por órdenes de producción adecuado y finalmente realiza la determinación del mismo de forma empírica, los desembolsos son registrados y totalizados sin considerar un centro de costos, que permita a la empresa medir la rentabilidad generada por cada producto terminado. Es por ello que el presente trabajo de investigación tiene como objetivo principal evaluar y analizar la incidencia que tiene el costo por órdenes de producción en la rentabilidad, para ello se resumió en dos órdenes de pedido, con dos productos terminados de mayor venta en el periodo 2018.

Para la viabilidad de la presente investigación se revisaron los siguientes antecedentes de estudios previos relacionados al tema.

En la tesis de Ochoa, V. & Cueva, D. (2017). titulada “*Costos por órdenes de producción y su impacto en la rentabilidad de la empresa Aromali S.A, Ecuador, 2017*”, su objetivo general es contar con buen sistema de costo por órdenes de producción que les permita asignar adecuadamente los elementos de costos y analizar su incidencia en la rentabilidad de la empresa Aromali , las técnicas que utilizo es de entrevistas y revisión documentaria, llegando a concluir que al utilizar órdenes de producción se puede medir y detectar los costos que ocurre en cada proceso, así como la correcta asignación de precio de venta competitivo incidiendo en la rentabilidad.

En el trabajo de Salazar, B. (2015). sobre el “*Análisis de los costos de producción y su incidencia en la rentabilidad de las Curtidurías de Tungurahua, Ecuador 2015*”, su objetivo general es analizar la incidencia que existe entre los costos por órdenes de producción y la rentabilidad, las técnicas utilizadas son de observación y revisión

documental, llegando a concluir que al no contar con un adecuado sistema de costos de producción no determina correctamente su utilidad real, así como también no toma decisiones acertadas con respecto a los costes de venta.

En la investigación científica ingeniería: ciencia, tecnología e innovación de Novoa, S. (2016). *“Propuesta de un sistema de costos por órdenes específicas para mejorar la rentabilidad en la empresa Oldim S.A.”*, su objetivo general es mejorar la rentabilidad en la empresa Oldim S.A, donde el problema fue ¿En qué medida un sistema de costos por órdenes específicas mejora la rentabilidad de producción, el instrumento utilizado fueron guías documentales y cuestionarios, concluyendo que la empresa no costaba de una manera real y precisa, por lo que se recomendó los costos por órdenes?

En la tesis de Flores, J. (2016). *“Sistema de Costos por Órdenes y su Incidencia en la Rentabilidad de las Empresas Constructoras del Perú: Caso Empresa F & C E.I.R.L. Trujillo, 2016”*, su objetivo general es determinar su rentabilidad real con los costos por órdenes de producción, sus instrumentos utilizados fueron guía de entrevista y revisión de documentos, donde llega a concluir que al no costear por órdenes, imposibilita la correcta fijación del precio de venta, que quiere decir que la empresa no genera rentabilidad.

En la tesis de Zavaleta, M. (2015). *“Costos de producción por órdenes específicas y su incidencia en la rentabilidad de la microempresa Metalmecánica EIRL en Trujillo periodo 2015”*, su objetivo general es evaluar la incidencia del costo de producción por órdenes específicas en la rentabilidad, los instrumentos que utilizó observación y

revisión de documentos, llegando a concluir que al no costear por órdenes, imposibilita la correcta fijación del precio de venta, por lo tanto, la empresa no genera rentabilidad.

Se ha considerado dentro de la literatura describir las siguientes variables:

### COSTOS POR ÓRDENES

Zapata (2015) indica que este sistema se utiliza cuando se fabrica varios productos según las indicaciones del cliente, para una adecuada medición de los costos por órdenes de producción, se requiere una planificación estratégica que son metas para lograr objetivos y sobre todo mejorar resultados. Se utilizan en las empresas que trabajan por pedidos, en donde se conoce la cantidad y especificaciones del producto; por lo general nos ayuda a determinar los montos que se desembolsan para fabricar un producto específico y en cada orden de producción se acumulan los elementos del costo por medio los cuales permiten la determinación de los costos totales y unitarios, algunos pedidos se pueden completar en un período corto, mientras que otros por meses. (p. 90).

Las dimensiones de costos por órdenes de producción están agrupadas en: materia prima, mano de obra directa y costos indirectos de fabricación.

Materia Prima: Es el principal elemento y representan el punto de partida para la actividad manufacturera, son bienes sujetos a transformación comprendiendo todos los materiales en estado natural o elaborados por otras empresas, una vez comprados y almacenados se convierten en costo cuando son utilizados en la producción. (Altahona, 2009, p. 6)

Mano de Obra: Constituye el factor humano que interviene en la actividad de fabricación y sin la participación de esta no sería factible la producción; es decir es el esfuerzo humano que interviene en el proceso de transformación del material directo en productos terminados. Clasificándose en mano de obra directa y mano de obra indirecta. (Robles, 2012, p. 40)

Costos Indirectos de Fabricación: Chambergo (2012) “Son aquellos costos que cubre la empresa para la fabricación de un producto, constituidos por mano de obra y materiales indirectos; se relacionan con todo el funcionamiento fabril y superan el proceso de fabricación de un producto específico” (p. 2). Mediante las dimensiones e indicadores permitió identificar, agrupar, describir y determinar los costos por órdenes de producción y su incidencia en la rentabilidad.

Una adecuada implementación de un sistema de costos por órdenes asegura la capacidad de producción y optimiza la mano de obra, los costos de producción son elementos necesarios para la elaboración del producto, los costos variables varían directamente con el volumen disponible, esto quiere decir que se incrementan cuando hay un aumento en la producción. (Altahona, 2009, p. 18)

## RENTABILIDAD

La rentabilidad es la relación entre la utilidad y la inversión necesaria para lograrla, es decir es lo que se espera ganar al hacer una inversión; considerando que la rentabilidad brota de comparar las utilidades con los activos que se utilizaron para generar utilidades y también con el capital que se tiene invertido más la relación de deuda con los proveedores. Es la ganancia del negocio por

la actividad económica; se indica la capacidad de la empresa para generar utilidades, la rentabilidad se mide mediante el uso de indicadores, índices y ratios. (Morillo, 2011)

Sus dimensiones son: los indicadores de rentabilidad del activo, patrimonio, sobre las ventas brutas y netas, los cuales nos permiten medir la salud del balance de la empresa ayudando a calcular, entender y manejar los distintos ratios que se aplican desde el punto de vista financiero y económico; los indicadores miden el crecimiento de una organización. Rentabilidad es la capacidad para producir nuevos recursos financieros, producto de un acertado uso de recursos materiales, económicos y humanos, es decir que también se puede interpretar como la capacidad que tiene algo para generar suficiente utilidad. (Masson, 2013)

Rentabilidad operacional del activo (ROA): Eslava (2016) “Establecen la efectividad operacional de la administración, se define como los beneficios obtenidos después de impuestos dividido por su activo total indicando como aprovecha la empresa sus activos para generar beneficios (p. 16).

$$\text{ROA: Utilidad neta / activo total}$$

Multiplicando y dividiendo el ROA por ventas obtenemos:

$$\text{ROA} = (\text{Utilidad Neta} / \text{Ventas}) \times (\text{Ventas} / \text{Activo Total})$$

Reemplazando (Retorno sobre activos)

$$\text{ROA} = \text{Margen} \times \text{Rotación de Capital}$$

Rentabilidad del patrimonio (ROE): Permite medir el rendimiento de los recursos mediante la utilidad de la empresa que ha generado las inversiones.

$$\text{ROE} = \text{Utilidad Neta} / \text{Patrimonio Total}$$

La medida de rentabilidad indica el retorno sobre patrimonio; intenta medir cuánto beneficio obtiene la empresa por cada sol de los accionistas. (Ferrari, 2012, p.32)

Rentabilidad Bruta Sobre Ventas: Muestra la capacidad que tiene la empresa de producir beneficios en relación a las ventas, permite conocer el importe que gana por cada unidad producida y vendida frente al costo y la capacidad para cubrir gastos operativos y generar utilidades antes de deducciones e impuestos. (Lizcano, 2004, p. 56)

$$\text{Margen de contribución: Ventas- Coste de Ventas} / \text{Ventas}$$

Rentabilidad Neta Sobre Ventas: Es la relación entre la utilidad neta y las ventas totales, principal fuente de rentabilidad y de ella depende la rentabilidad sobre activos y patrimonio. Se obtiene por cada unidad vendida en el transcurso de su actividad, este indicador establece si la utilidad procede principalmente de la operación propia de la empresa o de otros ingresos diferentes. (Lizcano, 2004, p. 61)

$$\text{Margen de Utilidad Neta: Utilidad después de impuestos} / \text{Ventas.}$$

Las características principales del sistema de costos por órdenes de producción, se verán en los costos de materia prima, mano de obra y los costos indirectos de fabricación; en la rentabilidad por la generación de los mismos se verá si los precios que se ha señalado al producto terminado le genera pérdida o ganancia.

### Operacionalización de Variables

VARIABLES	DIMENSIÓN CONCEPTUAL	DIMENSIONES	INDICADORES
Costos por órdenes de producción	El sistema de costos por órdenes de producción se mide a través de unidades producidas; facilitando la vigilancia de los recursos utilizados en la producción; de modo que se puedan tomar decisiones acertadas dando un valor agregado a la planificación y así obtener rentabilidad. (Blocher, Stout, Cokins y Chen, 2008, p. 85)	Materia prima (MP)	Materia prima / Costo Total
		Mano de obra (MO)	Mano de obra / Costo Total
		Costos indirectos de fabricación (CIF)	Costos Indirectos Fabricación / Costo Total
Rentabilidad	Es la utilidad o ganancia del negocio producto de la actividad económica que combina recursos materiales, humanos, técnicos y financieros durante un periodo determinado. (Morillo, 2011, p. 36)	Rentabilidad del activo (ROA)	(Utilidad neta / activo)*100
		Rentabilidad del patrimonio (ROE)	(Utilidad neta / patrimonio)*100
		Rentabilidad bruta sobre ventas	(Utilidad bruta / ventas netas)*100
		Rentabilidad neta sobre ventas	(Utilidad neta / ventas netas)*100

## **1.2. Formulación del problema**

¿Cómo incide el costo por órdenes de producción en la rentabilidad de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018?

## **1.3. Objetivos**

### **1.3.1. Objetivo general**

Evaluar que incidencia tiene el costo por órdenes de producción en la rentabilidad de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018.

### **1.3.2. Objetivos específicos**

- Analizar los costos actuales de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018.
- Identificar la rentabilidad actual de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018.
- Determinar el costo por órdenes de producción de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018.
- Evaluar y analizar la incidencia de costo por órdenes de producción en la rentabilidad de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018.

## **1.4. Hipótesis**

### **1.4.1. Hipótesis general**

Los costos por órdenes de producción, incide directamente en la rentabilidad de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018.

## CAPÍTULO II. METODOLOGÍA

### 2.1. Tipo de investigación

**Según su finalidad** es básica ya que su función es producir conocimiento para incrementar el ya existente y éstos puedan ser aplicados en nuevas u otras investigaciones. Se caracteriza porque parte de un marco teórico y permanece en él; la finalidad radica en formular nuevas teorías o modificar las existentes, en incrementar los conocimientos científicos o filosóficos, pero sin contrastarlos con ningún aspecto práctico (Guffante, Guffante y Chávez, 2015, p. 86)

**Según su diseño es No experimental - transeccional** porque recolecta datos en un solo momento, en un tiempo único. Su propósito es describir variables, y analizar su incidencia e interrelación en un momento dado ya que no se manipularon las variables, sólo se observaron tal y como se manifestaron durante el periodo que duró el estudio.

**Según su enfoque es cuantitativo**, De acuerdo al estudio realizado, reúne las condiciones suficientes para ser considerada dentro del enfoque cuantitativo, porque para las variables de costos por órdenes de producción y la rentabilidad se cuantificaron con datos numéricos y métodos de medición, basadas en las dimensiones e indicadores de las variables. (Pineda y Alvarado, 2008, p.58)

**Según su alcance es descriptivo**, Behar (2008) indica que este tipo de estudio “permite analizar de manera detallada cómo es y cómo se manifiesta un fenómeno básicamente a través de la medición de uno o más de sus atributos” (p. 38). De acuerdo con esta definición nuestra investigación encaja en este tipo de estudio porque se enfocó en analizar los costos por órdenes de producción y su incidencia en la rentabilidad de la empresa Curtiduría Orión S.A.C. describiendo y analizando cuidadosamente lo que se observó en la documentación con la finalidad de obtener información relevante de cada orden de producción.

**Según fuente de datos:** investigación documental

Como afirma Guffante et al. (2015) sostienen que es “aquella que facilita la obtención de información a través del uso de material impreso”. Por lo tanto, la investigación se centró en observar y analizar órdenes de producción, cotizaciones, compras, ventas, planillas, etc. que están en la estructura de costos.

## **2.2. Población y muestra (Materiales, instrumentos y métodos)**

### **2.2.1 Población**

Arias (2012) “La población es el conjunto de personas, documentos, empresas, etc. a investigar que tienen una o más propiedades en común” (p. 81). El tamaño de la población es un coeficiente de vital importancia, debe quedar perfectamente delimitada para evitar sesgos en el proceso de la investigación, nuestra población está conformada por documentos contables y estados financieros de la empresa Curtiduría Orión SAC.

## 2.2.2 Muestra

Hernández, Fernández y Baptista (2014) “La muestra es a menudo imposible o poco práctico observar la totalidad de los individuos, sobre todo si estos son bastantes, en lugar de evaluar el grupo entero llamado población, se examina una pequeña parte del grupo llamada muestra” (p.176). Los criterios considerados para su elección son de acuerdo a las definiciones anteriores, cuyas características son confiables, objetivos y relevantes, nuestra muestra está conformada por documentos contables y estados financieros de la empresa Curtiduría Orión SAC.

## 2.3. Técnicas e instrumentos de recolección y análisis de datos

### 2.3.1 Técnicas de la investigación

Las técnicas de investigación son el procedimiento para obtener datos, se observa atentamente el fenómeno para tomar información para su análisis. Las técnicas utilizadas son: revisión documental de informes contables y estados financieros de la empresa con el objetivo de evaluar que incidencia tiene el costo por órdenes de producción en la rentabilidad de la empresa en estudio. (Vara, 2012, p. 202)

Tabla 1 *Técnicas e instrumentos de recolección de datos*

<b>Técnicas</b>	<b>Instrumentos</b>
Revisión documental	Ficha de recolección de datos
Entrevista	Hoja de preguntas

Elaboración propia

### **2.3.2 Instrumentos de la investigación**

Los instrumentos sirven de apoyo a las técnicas de recolección de datos, de esta manera se obtuvo información pertinente para analizar las dos variables de la investigación, por lo cual se utilizó como instrumento una ficha de recolección de datos (Anexo 2) y para la entrevista se utilizó una hoja de preguntas (Anexo 3).

### **2.3.3 Confiabilidad y aspectos éticos**

La confiabilidad de un instrumento según Hernández et al. (2014) refiere que la aplicación de preguntas a un individuo directo produce resultados viables. Así mismo, en el presente manuscrito, se ha dado cumplimiento a la ética profesional, dando observancia a los siguientes principios fundamentales: integridad, objetividad, competencia profesional y debido cuidado, confidencialidad y comportamiento profesional. En general, el desarrollo se ha llevado a cabo prevaleciendo los valores éticos, como proceso integral, organizado, coherente, secuencial y racional.

## 2.4. Procedimiento

- Reunión con gerencia para realizar la investigación y hacerle de conocimiento la importancia del estudio y aplicación futura en beneficio de la empresa.
- Entrevista al contador para conocer el procedimiento de trabajo y de cómo actualmente se encuentra determinando sus costos y su utilidad; la reunión con el mismo también tuvo como objetivo tener acceso a los documentos contables y a la recolección de información.
- Se identificó y se formuló la realidad problemática basandonos en los hechos, recopilando información con el objetivo de analizar y evaluar su rentabilidad.
- Definición de las variables: Costos por órdenes de producción y rentabilidad con la finalidad de tener claro su concepto y determinar correctamente la interpretación de los resultados.
- Selección de la población y muestra para la aplicación del estudio.
- Desarrollo de los objetivos anteriormente detallados.
- Discusión de resultados y conclusiones.

## **CAPÍTULO III. RESULTADOS**

### **GENERALIDADES DE LA EMPRESA**

La empresa en estudio es Curtiduría Orión SAC, pequeña empresa acreditada en la REMYPE desde el 03 de diciembre del 2010, domiciliada legalmente en la Av. 5 Mz. A1 Lote 34 Parque Industrial del distrito de La Esperanza, provincia de Trujillo, departamento La Libertad; dedicada al curtido y adobo de cuero desde el 18 de septiembre del 2001, tiene una producción mensual de 2000 a 3000 pieles, cuenta con local y maquinaria propia. Abastece los productos terminados en las especificaciones y características indicadas por el demandante de Trujillo, Lima, Arequipa y Cajamarca.

Curtiduría Orión SAC con RUC 20440207422 nace como producto de la venta total de acciones de la empresa industrial Omega SA, la cual se vio obligada a vender sus acciones por la difícil situación económica por la que atravesaba en los últimos años. En el 2007, Curtiduría Orión SAC, ha realizado modificaciones con respecto a su Gerencia y Socios, quienes asumen con responsabilidad y compromiso su cargo.

### **3.1 Analizar los costos actuales de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018.**

Con el fin de dar cumplimiento al primer objetivo se realizó el análisis e interpretación de los costos y su distribución de cada elemento mediante la entrevista realizada al contador y la revisión de documentos contables de costeo.

Curtiduria Orion SAC tiene una amplia gama de productos terminados y recepciona los pedidos con las especificaciones de sus clientes; sobre sus principales productos terminados en venta tiene el cuero vestimenta y napeta; estos productos mencionados son los más solicitados en toda la temporada del año, son productos bandera distinguidos por su calidad que ayudan a generar e incrementar las ventas por ende la utilidad de la misma. Se identificó y se resumió en dos órdenes de producción los productos bandera, para su respectivo analisis de costos actuales.

Para ello se presenta en la tabla 2 , los pedidos generadas en el periodo.

*Tabla 2 Pedidos generados en el periodo*

<b>Cliente:</b>	<b>Periodo</b>	<b>Descripción del pedido</b>
A	2018	1000 lados de cuero napeta negro – espesor 2
B	2018	2200 lados de vestimenta – (muestra)

Elaboración propia

Se realizó la entrevista al contador, manifiesta que a pesar que trabajan con un sistema de costos por órdenes de producción no son usados adecuadamente, indica también que existen costos determinados y fijados en forma empirica. De tal manera no les permite determinar la utilidad real y ver si esta ganando o perdiendo la empresa.

El entrevistado manifestó que sí es necesario conocer los costos y gastos reales que incurre cada orden de producción porque incide directamente con la rentabilidad; y para cumplir con el objetivo es necesario analizar la forma de costeo actual.

En la revisión documentaria se observó que para producir cada producto terminado, pasa por diversas etapas: remojo pelambre, curtido, recurtido y acabado, así como también diversas actividades como rebajar, descarnar, etc; la empresa cuenta con un formato establecido por cada orden, los costos de sus actividades y etapas son considerados en montos totales y divididos entre el número de lados, así mismo cuentan con una descripción de servicio, donde el entrevistado indica que dentro de ese concepto están considerados todos los CIF y MO, y es un importe fijado y determinado en forma empírica.

A continuación se detalla en la tabla 3 el costo actual determinado por la empresa en base a las órdenes de pedido.

Tabla 3 *Datos generales de cada orden de pedido*

<b>Detalle</b>	<b>Napeta</b>	<b>Vestimenta</b>
Lados	1 000.00	2 200.00
Medida	30 x 30	30 x 30
Pies Totales	13 900.75	32 700.00
Pies por lado	13.90	14.86

Fuente: Curtiduría Orión SAC

En la tabla 3 se detalla el número de lados que generó cada orden de pedido; un lado viene hacer la mitad de una piel, la medida por pie cuadrado vendido es de 30 x 30 cm, obteniendo un total de pies cuadrados en todos los lados de 13 900.75 para el napeta y 32 700.00 para el cuero vestimenta. Existiendo un promedio de 13.90 p2 por lado en el napeta así como también de 14.86 p2 en el vestimenta.

Tabla 4 *Costo actual de materia prima*

<b>Detalle</b>	<b>Napeta</b>	<b>Vestimenta</b>
Total, kilos	14,280.00	23,339.50
Costo por kilos (S/)	4.00	4.00
Costo por lado (S/)	57.12	42.44
Costo total de materia prima (S/)	57,120.00	93,358.00

Fuente: Curtiduría Orión SAC

En la tabla 4, se determinó el costo actual de materia prima de la empresa por cada orden, concluyendo que para los 1000 lados de napeta tiene un peso de 14,280 kg a un costo total de S/ 57,120.00 y para el vestimenta de 2200 lados tiene un peso total de 23,339.50 kg representando un costo total de S/ 93,358.00. El costo por kilo está incluido IGV.

Tabla 5 *Costo actual de mano de obra*

<b>Detalle</b>	<b>Napeta</b>	<b>Vestimenta</b>
Costo por lado (S/)	11.22	11.22
Costo total de mano de obra (S/)	11,220.00	24,684.00

Fuente: Curtiduría Orión SAC

En la tabla 5, representa el costo por mano de obra, que según la empresa se determina en forma empírica e inadecuada, por fijarlo en monto fijo para todos los órdenes y tipos de cuero. Su costo actual en los MO representa un costo total de S/ 11,220.00 para el cuero napeta y para el vestimenta un costo total de S/ 24,684.00.

Tabla 6 *Costo actual de CIF*

<b>Detalle</b>	<b>Napeta</b>	<b>Vestimenta</b>
Remojo y pelambre	2.48	5.45
Curtido	3.73	4.19
Recurtido	16.57	19.40
Acabados	10.56	11.25
Costos procesos (S/)	33 340.00	88 634.60

Fuente: Curtiduría Orión SAC

En la tabla 6 estamos determinando los costos indirectos de fabricación por cada lado, obteniendo un costo total de CIF S/ 33 340.00 en el cuero napeta y de S/ 88 634.60 en el vestimenta. Importes fijos por tipo de cuero que la empresa tiene.

Tabla 7 *Costo actual de cada orden de pedido*

<b>Detalle</b>	<b>Napeta</b>	<b>Vestimenta</b>
Costo total (MP+MO+CIF) (S/)	101,680.00	206,676.60
Costo cada lado (S/)	101.68	93.95
Costo cada pie (costo total / pies total) (S/)	7.31	6.32

Fuente: Curtiduría Orión SAC

En la tabla 7, se analizó el costo actual del cuero napeta y vestimenta; fijando un costo de producción de S/ 101 680.00 en el napeta de 1000 lados, y para el vestimenta un importe de S/ 206 676.60 en 2200.00 lados según los pedidos, quedando un costo por pie cuadrado de 7.31 y 6.32 según la tabla.

### 3.2 Identificar la rentabilidad actual de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018.

Se realizó un análisis e interpretación del estado de resultados integrales y estado de situación financiera 2018, además se calculó los indicadores de rentabilidad con la finalidad de conocer y analizarla, en la tabla N° 8 muestra una utilidad neta después de impuestos de 15% del total de las ventas a un costo de producción de 74%.

Tabla 8 Estado de resultados

	<b>2018</b>	
Ventas	419,406.75	100%
Total, ventas Netas	419,406.75	
Costo de producción	-308,356.60	-74%
Total, costo de producción	-308,356.60	
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	<b>111,050.15</b>	<b>26%</b>
Gastos de venta	-1,963.00	-0.5%
Gastos de administración	-21,252.83	-5%
<b>UTILIDAD BRUTA OPERATIVA</b>	<b>87,834.32</b>	<b>21%</b>
Gastos financieros	-3,867.92	-1%
Ingresos financieros	328.92	0.1%
Otros ingresos gravados	5,200.00	1%
Gastos diversos	-481.00	0%
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>89,014.32</b>	<b>21%</b>
Impuesto a la Renta	-26,259.22	-6%
<b>UTILIDAD NETA</b>	<b>62,755.10</b>	<b>15%</b>

Fuente: Curtiduría Orión SAC

Tabla 9 Estado de situación financiera

<b>ACTIVO</b>	<b>2018</b>	<b>%</b>	<b>PASIVO</b>	<b>2018</b>	<b>%</b>
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>			<b>PASIVO CORRIENTE</b>		
Efectivo y equivalente de efectivo	23,003.00	13%	Sobregiros Bancarios	-	-
Cuentas por Cobrar Comerciales terceros	47,501.00	26%	Tributos y aportes por pagar	1,967.00	1%
Productos Terminados	-	-	Remuneraciones y part. Por pagar		
Productos en Proceso	-	-	Cuentas por Pagar Comerciales Terceros	54,799.00	31%
Materias Primas	-	-	Cuentas por pagar Diversas	1,519.00	1%
Otros Activos diferidos	4,382.00	2%	Obligaciones Financieras		
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>74,886.00</b>	<b>42%</b>	<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>	<b>58,285.00</b>	<b>33%</b>
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>			<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>		
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	398,667.00	222%	Obligaciones Financieras	72,000.00	40%
Depreciación y Amortización Acumulada	-	-	<b>TOTAL PASIVO NO CORRIE.</b>	<b>72,000.00</b>	<b>40%</b>
<b>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>104,387.00</b>	<b>58%</b>	<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>130,285.00</b>	<b>73%</b>
			<b>PATRIMONIO NETO</b>		
			Capital	63,800.00	36%
			Excedentes de Revaluación	-	-
			Reservas	-	-
			Resultados Acumulados del Ejercicio	-103,826.00	-58%
			Resultados del Ejercicio (utilidad)	89,014.00	50%
			<b>TOTAL PATRIMONIO NETO</b>	<b>48,988.00</b>	<b>27%</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>179,273.00</b>	<b>100%</b>	<b>TOTAL, PASIVO Y PATRIMONIO NETO</b>	<b>179,273.00</b>	<b>100%</b>

Fuente: Curtiduría Orión SAC

El análisis realizado al estado de situación financiera periodo 2018, se determinó un total de activo corriente de 42% mientras que el pasivo corriente es de 33%, así mismo, un patrimonio de 27% arrastrando perdidas de años anteriores de un -58%, del cual el 36% pertenece al capital.

Análisis de indicadores de rentabilidad de la empresa

Tabla 10 *Indicadores de rentabilidad actual 2018*

<b>Indicador</b>	<b>Formula</b>	<b>2018</b>	<b>Comentario</b>
Rentabilidad del Activo (ROA)	$(\text{Utilidad Neta} / \text{Activo}) * 100$ $(62\ 755.10 / 179\ 273.00) * 100$	35.01%	La rentabilidad de los activos en el periodo es de 35.01% sobre la utilidad neta.
Rentabilidad del Patrimonio (ROE)	$(\text{Utilidad Neta} / \text{Patrimonio}) * 100$ $(62\ 755.10 / 48\ 988.00) * 100$	128.10%	La rentabilidad del patrimonio es de 128.10%
Rentabilidad Bruta sobre ventas	$\text{Utilidad Bruta} / \text{Ventas Netas}) * 100$ $(111\ 050.15 / 419\ 406.75) * 100$	26.48%	La rentabilidad bruta sobre las ventas es de 26.48%
Rentabilidad Neta sobre ventas	$\text{Utilidad neta} / \text{Ventas Netas}) * 100$ $(62\ 755.10 / 419\ 406.75) * 100$	14.96%	La rentabilidad neta sobre las ventas es de 14.96%

Elaboración propia

Se identificó la rentabilidad actual de la empresa Curtiduría Orión SAC, mostrando resultados aceptables tal como lo muestra la tabla 10; para la empresa estos resultados son viables en su economía por ende sigue aplicando su forma de costear sin aplicar correctamente los costos por ordenes de producción, tomando decisiones a base de sus resultados, trayendo como consecuencia decisiones no acertadas que a lo largo del tiempo trae consecuencia.

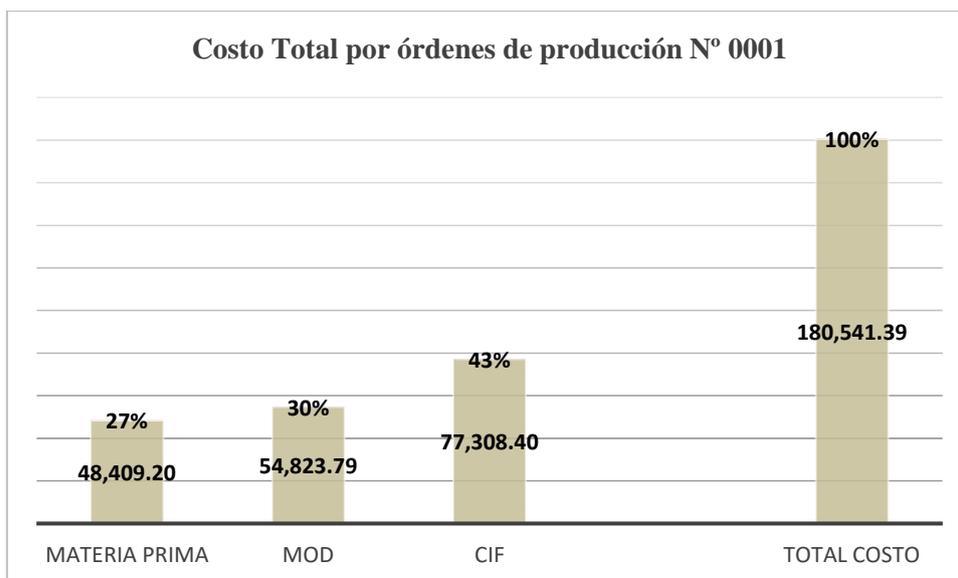
### 3.3 Determinar el costo por órdenes de producción de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018.

Tabla 11 Orden de producción 0001

CURTIDURIA <b>ORION</b> <small>Siente la perfección del mejor cuero. ¡Siente Orión!</small>		ORDEN PEDIDO N°0001		
Cliente	A	Periodo	2018	
Especificaciones: 1000 lados de cuero napeta negro				
MATERIA PRIMA	MOD	CIF		
PIELES	REMUNERACIONES	42,896.25	INSUMOS	36,058.40
500 PIELES	BENEFICIOS SOCIALES	11,927.54	MOI	3,000.00
14280 kg x 4 (incl. IGV)			OTROS COSTOS INDIRECTOS	38,250.00
<b>Totales:</b>	<b>48,409.20</b>	<b>54,823.79</b>		<b>77,308.40</b>
<b>TOTAL COSTO</b>	<b>180,541.39</b>			

Elaboración propia

Figura 1 Costo total por orden de producción N° 0001



Elaboración propia

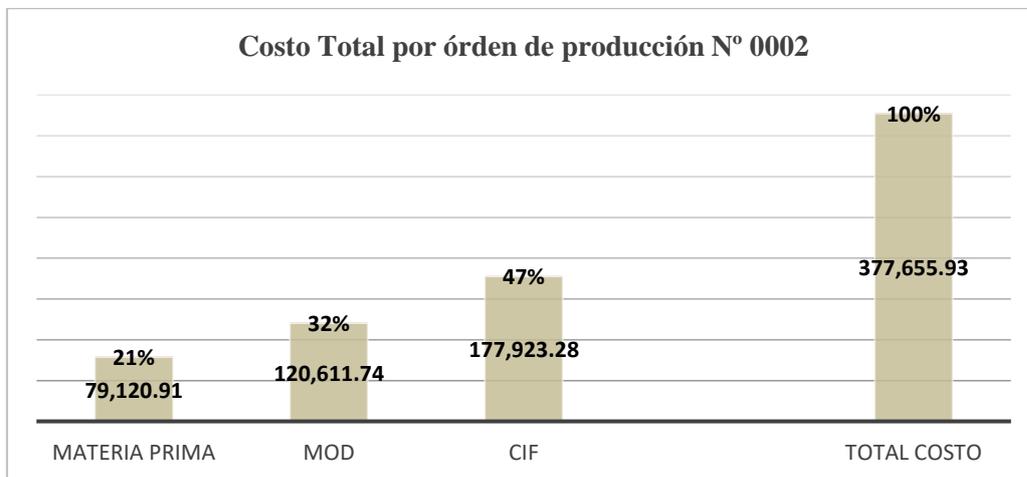
Según la tabla N° 11 y figura N° 1, de la orden de producción N° 0001, corresponde a 1000 lados de cuero napeta negro con un espesor de 2 mm para el cliente A, los costos aplicados son: materia prima por un importe de S/ 48,409.20 mano de obra directa por un importe de S/ 54,823.79 y costos indirectos por un importe de S/ 77,308.40, el costo total directo es la suma de materia prima y mano de obra directa que asciende a S/ 103,232.99, que añadido el costo indirecto se obtiene un costo de producción total de S/ 180,541.39

Tabla 12 Orden de producción 0002

CURTIDURIA ORION 			
ORDEN PEDIDO N°0002			
Cliente	B	Periodo	2018
Especificaciones: 2200 lados de vestimenta			
MATERIA PRIMA	MOD	CIF	
PIELES	REMUNERACIONES	94,371.15	INSUMOS 88,973.28
1100 PIELES	BENEFICIOS SOCIALES	26,240.59	MOI 4,800.00
23339.5 kg x 4 (incl. IGV)			OTROS COST 84,150.00
<b>Totales:</b>	<b>79,120.91</b>	<b>120,611.74</b>	<b>177,923.28</b>
<b>TOTAL COSTO</b>	<b>377,655.93</b>		

Elaboración propia

Figura 2 Costo total por orden de producción N° 0002



Elaboración propia

Según tabla N° 12 y figura N° 2 de la orden de producción N° 0002, corresponde a 2200 lados de cuero vestimenta para el cliente B, los costos aplicados son: materia prima por un importe de S/ 79,120.91, mano de obra directa por un importe de S/ 120,611.74 y costos indirectos por un importe de S/177,923.28; el costo total directo es la suma de materia prima y mano de obra directa asciende a S/199,732.65 que añadido el costo indirecto se obtiene un costo de producción total de S/ 377,655.93

Tabla 13 *Costo total de las órdenes de producción*

Materia Prima	127,530.11	23%
Mano de obra Directa	175,435.53	31%
Costos Indirectos de Fabricación	255,231.68	15%
<b>TOTAL COSTO</b>	<b>558,197.32</b>	<b>100%</b>

En la Tabla N° 14 se muestra el costo total por las órdenes de producción N° 0001 y 0002, correspondiente a 3200 lados de cuero generados en el periodo 2018 de la cuales se obtuvo un costo total de producción de S/ 558,197.32

A continuación, el estado de costos de producción de la empresa, no existe inventario inicial de productos en proceso, tampoco inventario final de productos terminados, ya que las fabricaciones de cueros fueron concluidas y vendidas.

Tabla 14 *Estado de costos de producción terminada orden N° 001 y 002*

<b>Estado de costo de producción terminada y vendida</b>		
	O/P 0001	O/P 0002
Inventario inicial de materia prima	0.00	0.00
Compras de materia primas	48,409.20	79,120.91
Inventario final de materia prima	0.00	0.00
<b>Consumo de materia prima</b>	<b>48,409.20</b>	<b>79,120.91</b>
Mano de obra directa	54,823.79	120,611.74
Costos indirectos de fabricación	77,308.40	177,923.28
<b>Costo de fabricación (producción)</b>	<b>180,541.39</b>	<b>377,655.93</b>
Inventario inicial de productos proceso	0.00	0.00
Otros conceptos	0.00	0.00
Inventario final de productos proceso	0.00	0.00
<b>Costo de productos terminados</b>	<b>180,541.39</b>	<b>377,655.93</b>
Inventario inicial producto terminado	0.00	0.00
Producción terminada	180,541.39	377,655.93
Inventario final producto terminado	0.00	0.00
(-) Costo de producción vendida	180,541.39	377,655.93
Stock final de productos disponibles	-	-

Elaboración propia

En la tabla N° 15 se puede apreciar que en la O/P N° 1, presenta un costo de producción de S/ 180,541.39 en la producción de 1000 lados de napeta, y en la O/P N°2 tiene un costo de producción de S/ 377,655.93 por la producción de 2200 de vestimenta.

### 3.4 Evaluar y analizar la incidencia de costo por órdenes de producción de la empresa Curtiduría Orión SAC de la ciudad de Trujillo, 2018

Tabla 15 Cuadro comparativo del estado de resultados

	Sin costos por órdenes		Con costos por órdenes	
Ventas	419,406.75	100%	419,406.75	100%
Descuentos otorgados	0			
Total ventas Netas	419,406.75		419,406.75	
<b>Costo de producción</b>	<b>-308,356.60</b>	<b>-74%</b>	<b>-558,197.32</b>	<b>-133%</b>
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	111,050.15	21%	-138,790.57	-33%
Gastos de venta	-1,963.00		-1,963.00	
Gastos de administración	-21,252.83		-21,252.83	
<b>UTILIDAD BRUTA OPERATIVA</b>	87,834.32	13%	-162,006.40	-39%
Gastos financieros	-3,867.92		-3,867.92	
Ingresos financieros	328.92		328.92	
Otros ingresos gravados	5,200.00		5,200.00	
Gastos diversos	-481.00		-481.00	
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS</b>	89,014.32	21%	-160,826.40	-38%
Impuesto a la Renta	-26,259.22			
<b>UTILIDAD NETA</b>	<b>62,755.10</b>	<b>15%</b>	<b>-160,826.40</b>	<b>-38%</b>

Elaboración propia

Al no aplicar un sistema de costeo y trabajar mediante porcentajes fijos, sin un análisis de los desembolsos que realmente se aplican en la fabricación de cueros no se determina correctamente la utilidad y rentabilidad que se genera por cada orden de producción.

Al aplicar los costos por órdenes de producción adecuadamente incide directamente a la rentabilidad, y no genera la utilidad que la empresa cree obtener, el costo de producción real representa entre un 133% del valor de venta total y se determinó una utilidad bruta del -33%, al disminuir los gastos operativos se obtenía un margen de utilidad operativa de -39%, los costos son asignados de acuerdo al verdadero consumo establecido en cada orden, y bajo criterios técnicos de asignación de costos y gastos. Es por ello que el costo determinado representa un 133% del valor total de las ventas.

Tabla 16 *Indicadores de rentabilidad periodo 2018 con y sin costo de órdenes de producción*

Indicador	Formula	Sin	Con	Comentario
		costos por órdenes	costo por órdenes	
Rentabilidad del Activo (ROA)	$(Utilidad\ Neta/Activo)*100$	35.01%	-0.90%	Muestra disminución en la rentabilidad sobre el activo de
Rentabilidad del Patrimonio (ROE)	$(Utilidad\ Neta/Patrimonio)*100$	128.10%	-3.28%	Muestra disminución en la rentabilidad sobre el patrimonio
Rentabilidad Bruta sobre ventas	$(Utilidad\ Bruta/Ventas\ Netas)*100$	26.48%	-3.31%	La rentabilidad bruta sobre las ventas muestra una disminución
Rentabilidad Neta sobre ventas	$(Utilidad\ Neta/Ventas\ Netas)*100$	14.96%	-0.27%	La rentabilidad neta sobre las ventas muestra una disminución

Elaboración propia

Así mismo se identificó pérdida de 160,826.40 en sus resultados finales, representando un -38%; por la no correcta determinación de sus costos, brindando al mercado un precio de venta que no justifica sus costos que involucra en la fabricación de los mismos. En (anexo 4) los estados financieros reales presentados a SUNAT 2018, la empresa si genera rentabilidad y utilidad en su giro de negocio obteniendo un total en ventas de 579,407.00 con un costo de ventas de S/ 433, 277.00, obteniendo una utilidad antes de impuestos de S/ 124,094.00, cubriendo de esta manera la pérdida que genera en sus productos bandera de mayor producción.

Curtiduría Orión SAC, no se permitió conocer o darse cuenta de esta deficiencia en sus costos porque en la producción de los demás cueros en pedidos y cantidades menores ayudaba a cubrir y a generar más utilidad como son el cuero graso, decabox y otros.

## CAPÍTULO IV. DISCUSIÓN Y CONCLUSIONES

### 4.1 Discusión

Los costos por órdenes de producción incide directamente en la rentabilidad de empresa. Tal como lo indica Ochoa et al. (2017) donde su objetivo general es contar con buen sistema de costo por órdenes de producción que les permita asignar adecuadamente los elementos de costos y analizar su incidencia en la rentabilidad.

En relación al tratamiento de los costos por órdenes de producción, se tiene que el sistema de costeo se realiza de forma empírica, no existen procedimientos para la generación y ejecución de una orden de producción; el pedido del cliente pasa directamente a contabilidad, no se considera la totalidad de los costos indirectos, ni la correcta distribución de los elementos, trabajan con porcentajes fijos de acuerdo a la cantidad del pedido y cliente, descritos en los resultados del objetivo N° 1.

En el trabajo de Salazar (2015) sobre *“Análisis de los costos de producción y su incidencia en la rentabilidad de las Curtidurías de Tungurahua, Ecuador 2015”*, concluye que al no contar con un adecuado sistema de costos por órdenes, no determina correctamente su utilidad, por ende no toma decisiones acertadas. Con relación al objetivo 2 de no contar con una rentabilidad real, la empresa Curtiduría Orión SAC debe enfocarse en la variable costos y así pueda obtener información confiable y oportuna.

Lo anterior permite inferir que un aspecto fundamental para determinar el costo por órdenes se debe identificar los elementos incurridas en ellas e incluir en su totalidad las dimensiones de cada variable, siendo factible afirmar que la falta de asignación de un costo incide directamente en la rentabilidad de la empresa, en la figura N 1 y 3 se identificaron los elementos incurridos en cada orden del periodo 2018; así mismo en la investigación científica - ingeniería: ciencia, tecnología e innovación de Novoa (2018) “Propuesta de un sistema de costos por órdenes específicas para mejorar la rentabilidad en la empresa Oldim S.A.”, indican la importancia obligatoria de considerar la recopilación en forma ordenada los gastos y costos desembolsados en cada pedido y así determinar posteriormente una rentabilidad real, por lo que se recomendó los costos por órdenes.

Así mismo para contrastar la información e importancia del objetivo N° 3, citamos la tesis de Flores (2016) “Sistema de Costos por Órdenes y su Incidencia en la Rentabilidad de las Empresas Constructoras del Perú: Caso Empresa F & C E.I.R.L. Trujillo, 2016; donde llega a concluir que al no costear por órdenes, imposibilita la correcta fijación del precio de venta, que quiere decir que la empresa no genera rentabilidad, y que llevar un control oportuno, y los materiales que se utilizan en cada fase del producto mediante las órdenes específicas y las hojas de costos, también permitiría acumular los costos por cada trabajo realizado y determinar las proporciones de cada elemento con ello la empresa obtiene rentabilidad real.

## 4.2 Conclusiones

- Los costos por órdenes de producción si tiene incidencia en la rentabilidad porque encontramos que afecta directamente a la toma de decisiones y por ende determina el futuro empresarial. De sus costos actuales de la empresa y la determinación de costos por órdenes de producción inciden en un 38%.
- El costo actual en el napeta de 1000 lados tiene un costo de producción de S/ 101,680.00; obteniendo un costo por P<sup>2</sup> de 7,31 y en los 2200 lados de vestimenta un costo total de S/ 206,676.60; obteniendo un costo por P<sup>2</sup> de 6.32. Afectando la rentabilidad por ofertar a un precio de venta por debajo a su costo real de producción.
- En la identificación de la rentabilidad actual de sus costos, genera una rentabilidad de activo en 35.01%, una rentabilidad de Patrimonio de 128.10%, una rentabilidad bruta sobre las ventas de 26.48% y rentabilidad neta sobre ventas de 14.96%. Así mismo obtiene una utilidad de 62,755.10.
- Su costo real determinado mediante los costos por órdenes de producción del cuero napeta en 1000 lados es de S/ 180,541.39 obteniendo un costo por P<sup>2</sup> de 12.99 y en su cuero vestimenta de 2200 lados asciende a un costo total de S/ 377,655.93 obteniendo un costo por P<sup>2</sup> de 11.55.
- Los costos por órdenes inciden directamente con la rentabilidad de la empresa, y con resultados obtenidos se logró determinar que realmente se generó disminución de rentabilidad que según la empresa estaba generando, que mediante los indicadores de

(ROE) es -3.28% de 128.10%; asimismo el (ROA) muestra un -0.90% de 35.01%, no obstante se verifica inestabilidad en el margen de beneficio neto.

## REFERENCIAS

- Altahona, T. (2009). *Contabilidad de Costos*. Colombia: Universitaria de Investigación y Desarrollo
- Arias, F. (2012). *El proyecto de investigación introducción a la metodología científica*. República Bolivariana de Venezuela: Editorial Episteme, C.A.
- Behar, D. (2008). *Metodología de la Investigación*. Shalom.
- Bangladesh: leather sector closes the year on the red.(2019). *World Footwear*.Lisboa, Portugal. Recuperado de <https://www.worldfootwear.com/news/bangladesh-leather-sector-closes-the-year-on-the-red/3987.html>
- Blocher, E., Stout, D., Cokins, G. y Chen, K, (2008). *Administración de costos. Un enfoque estratégico*. Recuperado de <https://cuadernosdelprofesor.files.wordpress.com/2017/05/librerc3ada-administracion-de-costos-4ed-blocher-stout-cokins-y-chen.pdf>
- Cuero en calzado y cartera. (27 de Diciembre de 2014). *Perú 21*. Recuperado de <https://peru21.pe/>
- Chambergó, G. (2012). *Sistema de costos diseño e implementación en las empresas de servicios comerciales e industriales*. Lima: Pacífico Editores.
- Eslava, J. (2016). *La rentabilidad*. Madrid, España: ESIC Editorial
- Ferrar, A. (2012). *Estados financieros analisis e interpretación por sectores económicos*. Perú: Pacífico Editores S.A.C.
- Flores, J. (2016). *Sistema de Costos por Ordenes y su Incidencia en la Rentabilidad de las Empresas Constructoras del Perú: caso empresa F&C E.I.R.L Trujillo*. (Tesis de pregrado). Universidad Católica los Ángeles de Chimbote, Trujillo, Perú.
- Guffante, T., Guffante, F. y Chávez, P. (2015). *Investigación científica - El proyecto de investigación*. Recuperado de <https://docplayer.es/51150637-El-proyecto-de-investigacion-tania-guffante-naranjo-fernando-guffante-naranjo-patricio-chavez-hernandez.html>
- Hernández, R., Fernández, C. y Baptista, L. (2014). *Metodología de la investigación*. Recuperado de [https://www.esup.edu.pe/descargas/dep\\_investigacion/Metodologia%20de%20la%20investigacion%20de%20Edici%C3%B3n.pdf](https://www.esup.edu.pe/descargas/dep_investigacion/Metodologia%20de%20la%20investigacion%20de%20Edici%C3%B3n.pdf)
- Industria del calzado en La Libertad está en caída. (23 de Octubre de 2016). *El Correo*. Recuperado de <https://diariocorreo.pe/>
- Lizcano, J. (2004). *Rentabilidad empresarial análisis y evaluación*. España: Imprenta Modelo, S.L.

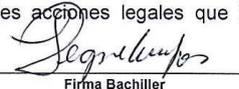
- Marín, S., Martínez, F. y García, D. (2016). La contabilidad de costos y rentabilidad en la Pyme. *Contaduría y Administración*. Recuperado de <http://www.redalyc.org/pdf/395/39521803.pdf>
- Martínez, S. y Romero, J. (2018). Revisión del Estado Actual de la Industria de las Curtiembres en sus Procesos y Productos: Un Análisis de su Competitividad. *Facultad de Ciencias Económicas, Vol. XXVI (1)*, 113-124. doi:10.18359/rfce.2357
- Masson, J. (2013). *Rentabilidad y gestión*. España: Ediciones Deusto
- Ministerio de la Producción. (2018). *Cuero Peruano va hacia Europa*. Perú: Innovate. Recuperado de <https://www.innovateperu.gob.pe/quienes-somos/proyectos-financiados/item/709-mejoran-procesos-y-cuero-peruano-va-hacia-a-europa>
- Morillo, M. (2011). *Rentabilidad financiera y reducción de costos*. Perú: Actualidad Contable.
- Novoa, S. (2016). *Propuesta de un Sistema de Costos por Órdenes Específicas para Mejorar la Rentabilidad en Conservas de Caballa en la Empresa Oldim S.A.* (Tesis de pregrado). Universidad César Valejo, Chimbote, Perú.
- Ochoa, V. & Cueva, D. (2017). *Costos por órdenes de producción y su impacto en la rentabilidad de la empresa Aromali S.A.* (tesis de pregrado). Universidad Laica Vicente Rocafuerte. Guayaquil.
- Pineda, E. y Alvarado, L. (2008). *Metodología de la investigación. Organización panamericana de la salud*. España: Editorial Organización Panamericana de la salud.
- Robles, C. (2012). *Costos históricos*. Mexico: Derechos Reservados, por Red Tercer Milenio S.C.
- Salazar, P. & Boris, W. (2015). *Análisis de los costos de producción y su incidencia en la rentabilidad de las curtidurías de tungurahua* (tesis de pregrado). Pontificia Universidad Católica del Ecuador, Sede Ambato, Ecuador.
- Vara, A. (2012). *7 pasos para una tesis exitosa*. Recuperado de <https://www.administracion.usmp.edu.pe/investigacion/files/7-pasos-para-una-tesis-exitosa-Desde-la-idea-inicial-hasta-la-sustentaci%C3%B3n.pdf>
- Zapata, P. (2015). *Contabilidad de costos. Herramienta para la toma de decisiones*. Bogotá: Alfaomega.
- Zavaleta, M. (2015). *Costos de Producción por Órdenes Específicas y su Incidencia en la Rentabilidad de la Microempresa Metalmecánica EIRL en Trujillo periodo 2015*. (tesis de pregrado). Universidad Privada del Norte, Trujillo, Perú.

# ANEXOS



## Anexo 1 Carta de autorización de uso de información de empresa

Formato 04

CARTA DE AUTORIZACIÓN DE USO DE INFORMACIÓN DE EMPRESA - PARA OBTENCIÓN DE TÍTULO PROFESIONAL		 UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE			
Yo <u>Rolando Manuel Ortecho Ubillus</u> <small>(Nombre del representante del área de la empresa)</small>					
identificado con (DNI/CE/Pasaporte) N° <u>40809461</u> , en mi calidad de <u>Gerente General</u> <small>(Nombre del puesto del representante del área de la empresa)</small>					
del área de ..... <small>(Nombre del área de la empresa)</small>					
de la empresa/institución <u>Curtiduría Orión SAC</u> <small>(Nombre de la empresa)</small>					
con R.U.C N° <u>20440207422</u> , ubicada en la ciudad de <u>AV 5 M2 A-1 lote 34</u> <u>Parque Industrial, Distrito la Esperanza, Provincia de Trujillo, Departamento de Libertad</u>					
<b>OTORGO LA AUTORIZACIÓN,</b>					
Al señor <u>Degne Lilian Campos Cordova</u> <small>(Nombre completo del bachiller)</small>					
identificado con (DNI/CE/Pasaporte) N° <u>40285894</u> , bachiller en la carrera de <u>Contabilidad y finanzas</u> <small>(Nombre de la carrera profesional)</small>					
para que utilice la siguiente información de la empresa: <u>documentación de gastos, hojas de trabajo de producción, estados financieros y otros</u> <small>(Detallar la información a entregar)</small>					
con la finalidad de que pueda desarrollar su Tesis ( ) o Trabajo de Suficiencia Profesional ( ) y de esta manera optar al Título Profesional.					
..... de..... del 20.....					
Adjunto a esta carta, está la siguiente documentación:					
( ) <b>Sólo Para Modalidad Suficiencia Profesional:</b> Adjunta Vigencia Poder del Representante Legal de la Empresa con vigencia no menor a 90 días.					
Indicar si el Representante que autoriza la información de la empresa, solicita mantener el nombre o cualquier distintivo de la empresa en reserva, marcando con una "X" la opción seleccionada.					
<input checked="" type="checkbox"/> Mantener en Reserva el nombre o cualquier distintivo de la empresa; o					
<input type="checkbox"/> Mencionar el nombre de la empresa.					
		 Firma y sello del Representante de la empresa Fecha: DNI:			
El Bachiller declara que los datos emitidos en esta carta y en la Tesis o Trabajo de Suficiencia Profesional son auténticos, y que el Representante que brindó la información estaba facultado para ello. En caso de comprobarse la falsedad de datos, el Bachiller será sometido a un procedimiento disciplinario; y asimismo, asumirá toda la responsabilidad ante posibles acciones legales que la empresa, otorgante de información, pueda ejecutar.					
		 Firma Bachiller Fecha: DNI: <u>40285894</u>			
CÓDIGO DE DOCUMENTO	COR-F-REC-SA-17.08	NÚMERO VERSIÓN	02	PÁGINA	Página 1 de 1
FECHA DE VIGENCIA	11/04/2019				

**CARTA DE AUTORIZACIÓN DE USO DE INFORMACIÓN DE EMPRESA -  
PARA OBTENCIÓN DE TÍTULO PROFESIONAL**



Yo Rolando Manuel Ortecho Ubilus  
(Nombre del representante del área de la empresa)  
identificado con (DNI/CE/Pasaporte) N° 40809461, en mi calidad de  
Gerente General  
(Nombre del puesto del representante del área de la empresa)  
del área de .....  
(Nombre del área de la empresa)  
de la empresa/institución Curtiduría Orión SAC  
(Nombre de la empresa)  
con R.U.C N° 20440207422 ubicada en la ciudad de AV 5 MZA-1 lote 34  
Parque Industrial, Distrito la Esperanza, Provincia de Trujillo, Departamento de Libertad

**OTORGO LA AUTORIZACIÓN,**

Al señor Karina Jaqueline Risco Rodriguez  
(Nombre completo del bachiller)  
identificado con (DNI/CE/Pasaporte) N° 43534060, bachiller en la carrera de  
Contabilidad y finanzas  
(Nombre de la carrera profesional)

para que utilice la siguiente información de la empresa:

documentación de costos, horas de trabajo de producción, estados financieros y otras

(Detallar la información a entregar)

con la finalidad de que pueda desarrollar su Tesis ( ) o Trabajo de Suficiencia Profesional ( ) y de esta manera optar al Título Profesional.

..... de ..... del 20.....

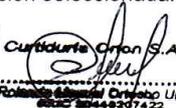
Adjunto a esta carta, está la siguiente documentación:

( ) **Sólo Para Modalidad Suficiencia Profesional:** Adjunta Vigencia Poder del Representante Legal de la Empresa con vigencia no menor a 90 días.

Indicar si el Representante que autoriza la información de la empresa, solicita mantener el nombre o cualquier distintivo de la empresa en reserva, marcando con una "X" la opción seleccionada.

Mantener en Reserva el nombre o cualquier distintivo de la empresa; o

( ) Mencionar el nombre de la empresa.

  
Curtiduría Orión S.A.C.  
Rolando Manuel Ortecho Ubilus  
RUC: 20440207422  
Gerente General  
Firma y sello del Representante de la empresa

Fecha:  
DNI:

El Bachiller declara que los datos emitidos en esta carta y en la Tesis o Trabajo de Suficiencia Profesional son auténticos, y que el Representante que brindó la información estaba facultado para ello. En caso de comprobarse la falsedad de datos, el Bachiller será sometido a un procedimiento disciplinario; y asimismo, asumirá toda la responsabilidad ante posibles acciones legales que la empresa, otorgante de información, pueda ejecutar.

  
Firma Bachiller

Fecha:  
DNI: 43534060

CÓDIGO DE DOCUMENTO	COR-F-REC-SA-17.08	NÚMERO VERSIÓN	02	PÁGINA	Página 1 de 1
FECHA DE VIGENCIA	11/04/2019				

## Anexo 1 Ficha RUC

<p><b>FICHA RUC : 20440207422</b>  <b>CURTIDURIA ORION S.A.C.</b>          Número de Transacción : 49173611          CIR - Constancia de Información Registrada</p>
---

Información General del Contribuyente	
Apellidos y Nombres ó Razón Social	: CURTIDURIA ORION S.A.C.
Tipo de Contribuyente	: 39-SOCIEDAD ANONIMA CERRADA
Fecha de Inscripción	: 18/09/2001
Fecha de Inicio de Actividades	: 18/09/2001
Estado del Contribuyente	: ACTIVO
Dependencia SUNAT	: 0063 - I.R.LA LIBERTAD-MEPECO
Condición del Domicilio Fiscal	: HABIDO
Emisor electrónico desde	: 03/04/2018
Comprobantes electrónicos	: FACTURA (desde 03/04/2018)

Datos del Contribuyente	
Nombre Comercial	: -
Tipo de Representación	: -
Actividad Económica Principal	: 1511 - CURTIDO Y ADOBO DE CUEROS; ADOBO Y TEÑIDO DE PIELES
Actividad Económica Secundaria 1	: -
Actividad Económica Secundaria 2	: -
Sistema Emisión Comprobantes de Pago	: MANUAL
Sistema de Contabilidad	: COMPUTARIZADO
Código de Profesión / Oficio	: -
Actividad de Comercio Exterior	: IMPORTADOR/EXPORTADOR
Número Fax	: -
Teléfono Fijo 1	: 44 - 273521
Teléfono Fijo 2	: -
Teléfono Móvil 1	: -- 949652062
Teléfono Móvil 2	: -
Correo Electrónico 1	: curtiduriaorion@gmail.com
Correo Electrónico 2	: -

Domicilio Fiscal	
Actividad Económica	: 1511 - CURTIDO Y ADOBO DE CUEROS; ADOBO Y TEÑIDO DE PIELES
Departamento	: LA LIBERTAD
Provincia	: TRUJILLO
Distrito	: LA ESPERANZA
Tipo y Nombre Zona	: ---- PARQUE INDUSTRIAL
Tipo y Nombre Vía	: CAL. UNO
Nro	: -
Km	: -
Mz	: A1
Lote	: 01
Dpto	: -
Interior	: -
Otras Referencias	: -
Condición del inmueble declarado como Domicilio Fiscal	: ALQUILADO

Datos de la Empresa	
Fecha Inscripción RR.PP	: 18/09/2001
Número de Partida Registral	: -
Tomo/Ficha	: 11002543
Folio	: -
Asiento	: -
Origen del Capital	: NACIONAL
País de Origen del Capital	: -

## Anexo 2 Ficha de recolección de datos

<b>Ficha de Recolección de Datos N° 1</b>		
<b>Dato</b>	<b>Monto mensual por órdenes</b>	
	<b>(soles)</b>	
	<b>2018</b>	<b>Observaciones</b>
<b>Costos directos</b>		
- Mano de obra:		
Materia prima:		
- Materiales:		
Equipos de protección personal		
Depreciación de maquinaria		
Gas y combustible		
<b>Costos indirectos</b>		
Sueldo de personal administrativo		
Materiales y artículos de oficina		
Otros gastos indirectos		

## Anexo 4 Validación de instrumento



### CONSTANCIA DE VALIDACIÓN

Yo **Timoteo Maza Montalván**, identificado con DNI N° 17820345, **Doctor en Contabilidad y Finanzas**

A través de la presente hago constar que he revisado con fines de Validación el instrumento de recolección de datos: Entrevista elaborado por **Degne Lilian Campos Cordova y Karina Jaqueline Risco Rodríguez** para su aplicación en la investigación: **“COSTOS POR ÓRDENES DE PRODUCCIÓN Y SU INCIDENCIA EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA CURTIDURÍA ORIÓN S.A.C. EN LA CIUDAD DE TRUJILLO, 2018”** que se encuentran realizando.

Al realizar la revisión correspondiente, se les informa al bachiller que el instrumento, tiene coherencia, pertinencia con la investigación.

Trujillo, 10 de junio del 2019



DNI: 17820345

FICHA DE EVALUACIÓN DE: ENTREVISTA

**AUTORES:**

- Degne Lilian Campos Cordova
- Karina Jaqueline Risco Rodríguez

**TÍTULO:**

**“COSTOS POR ÓRDENES DE PRODUCCIÓN Y SU INCIDENCIA EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA CURTIDURÍA ORIÓN S.A.C. EN LA CIUDAD DE TRUJILLO, 2018”**

**VALORACIÓN:**

- Se debe evaluar la Redacción, contenido, Pertinencia con los objetivos y Operacionalización de Variables; utilizando la siguiente escala:

**A= Excelente (16 - 20) / B= Bueno (11 - 15) / C= Mejorar (06 - 10) /  
D= Cambiar (01 - 05) / E= Eliminar (0)**

ITEMS						OBSERVACION
N°	VALORACION					
	A	B	C	D	E	
01	18					
02	18					
03	18					
04	17					
05	16					
06	17					
07	17					
08	18					
09	17					
10	17					

**Evaluado por: Timoteo Maza Montalván**



**FIRMA**

**DNI: 17820345**

## Anexo 5 Hoja de preguntas

### HOJA DE PREGUNTAS

Item	Pregunta	Respuesta
1	¿Existen procedimientos para la generación de una orden de producción?	La empresa no cuenta con procedimientos ni registros.
2	¿Quién recibe el requerimiento del cliente, y en qué momento se empieza a ejecutar la orden de producción?	Se recibe directamente en la administración para su firma de contrato, después de ello se alcanza al área de producción.
3	¿Cómo determinan sus costos de producción?	La empresa cuenta con porcentajes fijos y variables de acuerdo a la cantidad de pedido y al cliente que se le va atender, no identifica todos los CIF.
4	¿Cómo determina su valor de mano de obra para sus costos?	Todo el personal percibe el RMV, y para la determinación de costos se cuenta un monto fijado (tiene 6 años con ese mismo importe)
5	¿Cuáles son los impuestos municipales y tributarios que cancela la empresa?	Predios, IGV, renta, ESSALUD y ONP.
6	¿Cómo determinan su precio de venta?	En la gran mayoría de forma empírica.
7	¿Se registran los costos generados del mantenimiento de los activos fijos?	Son registrados como costos, más no como gasto.
8	¿Antes de atender un pedido se analiza la utilidad que va a generar?	En la empresa no existe un procedimiento para analizar la utilidad antes del pedido.
9	¿Manejan alguna política de fijación de precios?	No, normalmente calcula sus costos después de su venta.
10	¿Distribuye sus costos por cada orden de producción?	Si, por la materia prima e insumos. No, por los costos de mano de obra y cif . en su totalidad no.

## Anexo 6 Estados financieros SUNAT 2018

<b>SUNAT</b> DECLARACIÓN  PAGO <b>708</b>	<b>DECLARACIÓN PAGO ANUAL IMPUESTO A LA RENTA</b> <b>TERCERA CATEGORIA</b> Ejercicio gravable 2018		Copia para el Contribuyente
	RUC	20440207422	
	RAZON SOCIAL	CURTIDURIA ORION SAC	

### 1.- ESTADOS FINANCIEROS

#### I.-Balance General

ACTIVO		Valor Histórico Al 31 Dic. de 2018	
Caja y Bancos	359	23,003	
Inv. valor razonab. y disp. P venta	360		
Cuentas por cobrar com.- terceros	361	47,051	
Ctas por cobrar com - relacionadas	362		
Ctas p cob per, acc, soc, dir y ger	363		
Cuentas por cobrar div. - terceros	364	35,868	
Ctas por cobrar div. - relacionadas	365		
Serv. y otros contratad. p anticip.	366		
Estimación de ctas cobranza dudosa	367		
Mercaderías	368		
Productos terminados	369		
Subproductos, desechos y desperdic.	370		
Productos en proceso	371		
Materias primas	372		
Mat. Auxiliar., sumin. y repuestos	373		
Envases y embalajes	374		
Existencias por recibir	375		
Desvalorización de existencias	376		
Activos no ctes manten. p la venta	377		
Otros activos corrientes	378	4,382	
Inversiones mobiliarias	379		
Inversiones inmobiliarias	380		
Activ. adq. en arrendamiento finan.	381		
Inmuebles, maquinaria y equipo	382	398,667	
Dep Inm, activ arren fin. e IME acum.	383	(294,280)	
Intangibles	384		
Activos biológicos	385		
Deprec. act. biol. amort y agota acum.	386		
Desvalorización de activo inmoviliz	387		
Activo diferido	388		
Otros activos no corrientes	389		
<b>TOTAL ACTIVO NETO</b>	<b>390</b>	<b>214,691</b>	
PASIVO		V.Histórico 31 Dic 2018	
Sobregiros bancarios	401		
Trib y apor sis pen y salud p pagar	402	1,967	
Remuneraciones y participaciones por pagar	403		
Ctas p pagar comercial - terceros	404	54,799	
Ctas p pagar comer - relacionadas	405		
Ctas p pag acc, directrs y gerentes	406		
Ctas por pagar diversas - terceros	407	1,519	
Ctas p pagar divers - relacionadas	408		
Obligaciones financieras	409	72,000	
Provisiones	410		
Pasivo diferido	411		
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>412</b>	<b>130,285</b>	

C.P.C.   
 JAVIER M. JULCA VASQUEZ  
 MAT. 02-3889

PATRIMONIO	Valor Histórico Al 31 Dic. de 2018	
Capital	414	63,800
Acciones de Inversión	415	
Capital adicional positivo	416	
Capital adicional negativo	417	
Resultados no realizados	418	
Excedente de revaluación	419	
Reservas	420	
Resultados acumulados positivo	421	
Resultados acumulados negativo	422	(103,038)
Utilidad de ejercicio	423	124,094
Pérdida del ejercicio	424	
TOTAL PATRIMONIO	425	84,856
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	426	215,141

II.-Estado de Pérdidas y Ganancias-Valores Históricos		
	Importe Al 31 Dic. de 2018	
Ventas Netas o ingresos por servicios	461	579,407
(-) Descuentos, rebajas y bonificaciones concedidas	462	
Ventas Netas	463	579,407
(-) Costo de Ventas	464	(433,277)
Resultado Bruto	466	146,130
Utilidad	467	0
Pérdida	468	(1,963)
(-) Gastos de venta	469	(21,253)
(-) Gastos de administración	470	122,914
Resultado de operación	471	0
Utilidad	472	(3,868)
Pérdida	473	329
(-) Gastos financieros	474	5,200
(+) Ingresos financieros gravados	475	0
(+) Otros ingresos gravados	476	0
(+) Otros ingresos no gravados	477	
(+) Enajenación de valores y bienes del activo fijo	478	
(-) Costo enajenación de valores y bienes activo fijo	480	(481)
(-) Gastos diversos	481	
REI Positivo	483	
REI Negativo	484	124,094
Resultado antes de participaciones	485	0
Utilidad	486	
Pérdida	487	124,094
(-) Distribución legal de la renta	488	0
Resultado antes del impuesto	489	0
Utilidad	490	
Pérdida	491	0
(-) Impuesto a la Renta	492	124,094
Resultado del ejercicio	493	0
Utilidad		
Pérdida		

<b>2.- DETERMINACION DEL IMPUESTO A LA RENTA</b>		
Utilidad antes de adiciones y deducciones	100	124,094
Pérdida antes de adiciones y deducciones	101	0
(+) Adiciones para determinar la renta imponible	103	6,143
(-) Deducciones para determinar la renta imponible	105	
Renta neta del ejercicio	106	130,237
Pérdida del ejercicio	107	0
Ingresos Exonerados	120	
Pérdidas Netas Compensables y/o Aplicación de Ejercicios Anteriores	108	
Renta Neta Imponible	110	130,237
Total Impuesto a la Renta	113	26,281
Saldo de pérdidas no compensadas	111	0
Coficiente o porcentaje para el cálculo del pago a cuenta	610	4.49
Coficiente	686	0.0449

<b>3.- DETERMINACION DE LA DEUDA TRIBUTARIA-CREDITOS CONTRA EL IMPUESTO A LA RENTA</b>		
Créditos sin Devolución		
(-) Crédito por impuesto a la Renta de fuente extranjera	123	
(-) Crédito por reinversiones	136	
(-) Crédito por Inversión y/o Reinversión - Ley del Libro	134	
(-) Pago a cuenta del impuesto a la Renta acreditados contra el ITAN	126	
(-) Otros créditos sin derecho a devolución	125	
SUBTOTAL (Cas. 113 - (123+136+134+126+125))	504	26,281
Créditos con devolución		
(-) Saldo a favor no aplicado del ejercicio anterior	127	
(-) Pagos a cuenta mensuales del ejercicio	128	(28,994)
Retenciones renta de tercera categoría	130	
Ley 28843 (No incluir monto compensado contra pagos a cta. de Rta.)	124	
(-) Otros créditos con derecho a devolución	129	
SUBTOTAL ( Cas 504 - Cas (127+128+130+124+129)	506	(2,713)
Pagos del ITAN (No incluir monto compensado contra pagos a cta. de Rta.)	131	
Otros		
Saldo del ITAN no aplicado como crédito	279	

<b>4.- DEUDA TRIBUTARIA</b>				<b>Imp. Renta 3ra.</b>			<b>ITF</b>	
SALDO POR	A FAVOR DEL	1.- Devolución	137	2	138	(2,713)		
REGULARIZAR	CONTRIBUYENTE	2.- Aplic. F. P.						
	A FAVOR DEL FISCO				139	0	161	
Actualización del saldo					142			
Total Deuda Tributaria					505	0	565	
(-)Saldo a favor del exportador					141		143	
(-)Pagos realizados antes de presentar esta declaración					144		163	
(+)Interés moratorio					145		164	
SALDO DE LA DEUDA TRIBUTARIA					146	0	165	
<b>IMPORTE A PAGAR</b>					180		181	
Forma de Pago					X	EFFECTIVO		CHEQUE

<b>5.- ITF - IMPUESTO A LAS TRANSACCIONES FINANCIERAS</b>		
Monto total de pagos realizados en el ejercicio gravable	155	
Monto de pagos realiz. en el ejerc. gravable - utiliz. efect. o Medios de Pago	156	
Pago efectuados con otros medios de pago	157	
15% sobre el total de pagos realizados en el ejercicio gravable	158	
Base Imponible - Alicuota del Ejercicio - Exceso del 15% Total de Pagos	159	
ITF - Impuesto a Pagar - Base Imponible x 0.005 % x 2	160	

<b>6.- IDENTIFICACION</b>		
<b>DATOS GENERALES</b>		
Régimen		MYPE
Está exonerado totalmente del Impuesto a la Renta por alguna norma legal		NO
Base Legal de la Exoneración	210	
Otros-Especifique	216	
¿Está inafecto al Impuesto a la Renta por alguna norma legal?		NO
Base Legal	221	
Otros-Especifique	222	
Convenio de Estabilidad		NO
Número de Orden del Formulario con el que comunica el convenio	224	
¿ Esta autorizado a llevar contabilidad en M.E. ?		NO
La Presente Declaración está expresada en:		
La presente declaración rectifica o sustituye a otra		NO
ITF por regularizar		NO
Balance de Comprobación		NO
Sistema de arrastre de pérdidas del ejercicio 2018		
<b>REGIMEN DE LA AMAZONIA</b>		
Acogimiento a la Ley de la Amazonía		NO
Contribuyente Ubicado en la Amazonía		NO
<b>Domicilio Fiscal</b>		
Domicilio Fiscal ubicado en la Amazonía junto con su Administración y Contabilidad		
Zona a la que corresponde la ubicación de su domicilio		
Ubicación Geográfica de su Domicilio Fiscal	812	
Descripción de Ubicación Geográfica de su Domicilio Fiscal		
<b>Registros Públicos</b>		
Oficina Registral	280	
Tomo o Ficha	281	
Folio	282	
Asiento	283	
<b>Activos Fijos</b>		
Monto de Activos Fijos al 31/12/2018 ubicados en la Amazonía	223	
<b>BENEFICIOS TRIBUTARIOS</b>		
Está acogido a Beneficios Tributarios		NO
Rubro del beneficio	199	
Otros-Especifique	201	
<b>DONACIONES</b>		
¿Está deduciendo gastos por concepto de donaciones según las normas vigentes?		NO
Inf. Donaciones:	227	

### Anexo 7 Fotografías de planta de producción



