



FACULTAD DE NEGOCIOS

Carrera de **CONTABILIDAD Y FINANZAS**

“IMPACTO ECONOMICO Y FINANCIERO DEL COVID-19 EN UNA EMPRESA DE LA BVL, AÑOS 2019 Y 2020”

Tesis para optar el título profesional de:

Contadora Pública

Autora:

Katherine Liliana Reyes Alvarez

Asesor:

M.Cs. Gilmer Chuquiruna Chávez

<https://orcid.org/0000-0001-7776-0727>

Cajamarca - Perú

JURADO EVALUADOR

Jurado 1 Presidente(a)	Sindulfo Javier Díaz Angulo	43920437
	Nombre y Apellidos	N° DNI

Jurado 2	Joberth Vargas Figueroa	43891748
	Nombre y Apellidos	N° DNI

Jurado 3	Juan Romelio Mendoza Sánchez	43679106
	Nombre y Apellidos	N° DNI

DEDICATORIA

Dedico especialmente a mis padres Ney y Miriam, por confiar y creer en mí, por estar siempre dispuestos a apoyarme en todo lo que me propongo, por su amor y cariño incondicional, por ser el soporte emocional a lo largo de mis años, por enseñarme a ser mejor persona, inculcándome valores y principios de manera desinteresada.

A mis Hermanos (Randy y Carlos), por ser un ejemplo a seguir, por el apoyo y paciencia constante durante los años de mi carrera Universitaria.

AGRADECIMIENTO

Agradezco a mis padres, a la Universidad Privada del Norte y a los maestros de la carrera de Contabilidad y Finanzas, por las enseñanzas y oportunidades brindadas durante los años de mi carrera, especialmente a mi asesor de Tesis, por la paciencia y dedicación durante la presente investigación.

INDICE

JURADO EVALUADOR	2
DEDICATORIA	3
AGRADECIMIENTO	4
ÍNDICE DE TABLAS	6
INDICE DE FIGURAS	7
RESUMEN	8
CAPÍTULO I: INTRODUCCIÓN	9
1.1. Realidad problemática	9
1.2. Formulación del problema	24
1.3. Objetivos	25
1.4. Hipótesis	25
CAPÍTULO II: METODOLOGÍA	28
CAPÍTULO III: RESULTADOS	32
CAPÍTULO IV: DISCUSIÓN Y CONCLUSIONES	42
REFERENCIAS	46
ANEXOS	49

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Análisis Horizontal del Estado de Situación Financiera – Año 2019 y 2020.....	32
Tabla 2 Análisis del Estado de Resultados – Año 2019 y 2020	37
Tabla 3 Análisis de Ratios Financieros – Año 2019 y 2020.....	39
Tabla 4 Matriz de Consistencia.....	50
Tabla 5 Matriz de Operacionalización	51

INDICE DE FIGURAS

Figura 1 Ficha para validación del Instrumento – Mg. Luis Eduardo Oblitas Jaeger 55

Figura 2 Ficha para validación del instrumento – Mg. Segundo Jose Ispilco Bolaños ... 56

RESUMEN

Ante la crisis económica, social y financiera que generó la pandemia del covid-19, se establecieron nuevas medidas para evitar la propagación de dicha enfermedad y salvaguardar a la población, por ello se tiene como objetivo determinar el Impacto Economico Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL en el periodo 2019 y 2020. La metodología empleada según el tipo de investigación es aplicada, enfoque mixto, con diseño no experimental, longitudinal, descriptiva. Asimismo, la población estuvo conformada por una empresa de la BVL, con razón social “Cineplex S.A.”, la técnica utilizada para recolectar información es el análisis documental y el instrumento son las guías de análisis documental. Obteniendo como resultado según los dos objetivos planteados que para el 2020 tiene un ratio de 0.70 siendo menor que uno, por lo que tiene dificultad de cumplir con sus obligaciones, presentando problemas de liquidez, asimismo tiene ratios de rentabilidad negativos para el 2020. Concluyendo que si existe un impacto economico financiero, siendo negativo en mayor proporción económicamente generado por el COVID-19 en una empresa de la BVL , años 2019 y 2020.

PALABRAS CLAVES: Impacto económico financiero, estados de situación financiera, estado de resultados, ratios financieros, covid-19.

CAPÍTULO I: INTRODUCCIÓN

1.1. Realidad problemática

A finales del año 2019 e inicio del 2020, se reportó una enfermedad conocida como neumonía en Wuhan, China, pero a medida que pasaban los días, dicha enfermedad empezó a expandirse por varios países, afectando a un gran número de personas, generando una crisis mundial. Por ello, la OMS (Organización Mundial de la Salud) declaró una nueva cepa del coronavirus (2019-nCoV), los gobiernos tomaron medidas de restricción de algunas actividades y/o negocios de manera total o parcial, afectando la economía de los mismos, por lo cual es importante que todas las empresas anticipen situaciones, de tal manera que les permita estar preparados para manejar su situación financiera y económica.

A nivel mundial uno de los aspectos más importantes en esta crisis fue el tema laboral en diversas empresas, debido a las contrataciones con el personal de manera presencial o remoto, el horario, beneficios, teletrabajo, complicaciones con la familia, etc, las condiciones en los contratos establecidos, las restricciones de las mismas, etc, siendo uno de ellos el Circo del Sol, despidió a más de 3000 trabajadores porque tenían varios eventos cancelados debido a la magnitud de dicha pandemia. Aldo, una empresa que se dedica a la venta de ropa y calzado, liquidó sus prendas para luego cerrar sus locales. Guitar Center, dedicada a la venta de órganos y pequeños electrodomésticos, guitarras eléctricas y amplificadores, se declaró en quiebra a fines de Noviembre del 2020, debido a las deudas que tenía y al efecto de la pandemia.

En el Perú, debido a la crisis sanitaria, varias familias, negocios, empresas no generaron ingresos porque suspendieron temporalmente sus actividades y operaciones, asimismo hubieron sectores que sufrieron gran impacto tanto económico como financiero. El PBI (Producto Bruto Interno) disminuyó en un 60%, generando que la tasa de empleo reduzca, incrementando los niveles de pobreza. Por ello, uno de los sectores más afectados durante esta crisis fue la industria del cine, ya que cerraron sus operaciones, cancelaron estrenos, aplicaron la norma de la suspensión perfecta con sus trabajadores, generando una incertidumbre mayor, en comparación con otro mercado fue el último sector en reabrir sus actividades.

El presente trabajo de investigación está enfocado al impacto de la pandemia global tanto económico como financiero en la industria del cine, analizando específicamente la información de una empresa de la Bolsa de Valores, basándonos en el principio de negocio en marcha según la NIC 1 “Presentación de los estados financieros”, cuyo objetivo es establecer las bases para la presentación de los estados financieros para asegurar que los mismos sean comparables.

En la tesis titulada “Covid-19 y su impacto contable en las PYMES del cantón Cuenca” de los autores (Palma, K. C. C., Pazmiño, K. V. B., & Acuña, L. G. V.; 2020). El objetivo de esta investigación es diseñar un plan de contingencia basado en el principio de negocio en marcha. La metodología desarrollada fue desde una perspectiva cuantitativa, tipo descriptivo con diseño no experimental transversal. Teniendo como resultado, que el 83% de empresas en cuenta tuvieron dificultad con el pago de nóminas. Según el 73% de

encuestados señalan que en los estados financieros hubo pérdida de clientes significativos, falta de liquidez por cuentas incobrables y reducción de ingresos, suspensión de actividades, suspensión de trabajadores.

En la tesis titulada “Impacto Financiero del covid19 en el turismo ecuatoriano: Estrategias empresariales para la reactivación” de los autores (Becerra-Astudillo, F., Vega-Ruiz, J., & Orellana-Ulloa, M. ;2021), en su investigación busca analizar y resaltar el impacto que generó el covid 19 en los negocios del sector turístico. La metodología que aplicaron fue cualitativa, enfoque descriptivo y documental debido a que utilizaron fuentes de información primarias, revistas científicas. Teniendo como resultado un declive financiero, ya que se demostró que los ingresos en agencias de viajes tuvieron pérdidas debido al covid19, asimismo deshabilitaron servicios que brindaban para disminuir costos, liquidación a personal en un 80%, etc.

En la tesis titulada “Impacto financiero en el principio de negocio en marcha por el covid-19 en las cadenas de cine en Lima, 2020” de los autores (De La Cruz Chara, D. L., & Zárate Sánchez, B. D. P.; 2021), en su investigación nos presenta el impacto en los estados financieros de la cadena de cine más afectados en el Perú, aplicando la medición del principio de negocio en marcha. Concluyeron que el impacto financiero del covid en las cadenas de cines no han podido ser estimadas debido a que es incierto la duración de la pandemia actualmente pero en el periodo 2019 los indicadores financieros tuvieron resultados no favorables.

En la tesis titulada “Medidas económicas del gobierno por el covid-19 y su impacto en la situación económica-financiera de la empresa “Transporte Lamar S.A.C.” I Semestre 2020, Nuevo Chimbote” de los autores (Chapoñan Azañedo, V. S y Rivera Navarro, K. A.; 2021), el objetivo de esta investigación es determinar y garantizar la continuidad de la cadena de pagos para que puedan obtener préstamos de capital de trabajo y puedan cumplir con sus obligaciones, la metodología fue una investigación aplicada con enfoque cualitativo y cuantitativo, utilizando como técnica a la guía de entrevista y análisis documental. Teniendo como resultado un impacto negativo en la liquidez porque la empresa no accedió al programa Reactiva Perú, igualmente en su rentabilidad de patrimonio hubo una disminución significativa del -0.61. En cuanto al capital de trabajo, la empresa también tuvo resultado negativo porque no tiene suficiente capacidad económica.

Estados Financieros

Según la NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”, en los estados financieros se presentará el nombre de la entidad así como los cambios relativos que presenta, de acuerdo al periodo. Si los estados financieros pertenecen a una entidad individual o a un grupo de entidades, la fecha de cierre del periodo es sobre el que se informa. En dichos estados se presenta las cifras en miles o millones de unidades monetarias, esto será aceptable a medida que la entidad revele el grado de redondeo, siempre y cuando no omita información importante relativa o material. (MEF, 2001)

Estado de Situación Financiera

Según el Marco Conceptual para la Información Financiera, define los elementos relacionados directamente con la medida de la situación financiera son los activos, los pasivos y el patrimonio. Estos se definen como sigue: Un activo es un recurso controlado por la entidad como resultado de sucesos pasados, del que la entidad espera obtener, en el futuro, beneficios económicos. Un pasivo es una obligación presente de la entidad, surgida a raíz de sucesos pasados, al vencimiento de la cual, y para cancelarla, la entidad espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos. Patrimonio es la parte residual de los activos de la entidad, una vez deducidos todos sus pasivos. Así, por ejemplo, en el caso de arrendamientos financieros, la esencia y realidad económica es que el arrendatario adquiere los beneficios económicos futuros por el uso del activo alquilado, durante la mayor parte de su vida útil, aceptando como contrapartida de tal derecho una obligación de pago por un importe aproximado al valor razonable del activo más una carga financiera, correspondiente a los aplazamientos en el pago. Por lo tanto, el arrendamiento financiero da lugar a partidas que satisfacen la definición de activo y pasivo, y se reconocerán como tales en el balance del arrendatario. (MEF, s.f.)

Según la NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”, las partidas del estado de situación financiera que incluyen son las siguientes: Propiedades, planta y equipo; propiedades de inversión; activos intangibles; activos financieros, inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación; activos biológico; inventarios; deudores comerciales y otras cuentas por cobrar; efectivo y

equivalentes al efectivo; el total de activos clasificados como mantenidos para la venta y los activos incluidos en grupos de activos para su disposición, Activos No corrientes Mantenidos para la Venta y Operaciones Discontinuadas; acreedores comerciales y otras cuentas por pagar; provisiones; pasivos financieros; pasivos y activos por impuestos corrientes; pasivos y activos por impuestos diferidos; pasivos incluidos en los grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta; participaciones no controladoras, presentadas dentro del patrimonio; y capital emitido y reservas atribuibles a los propietarios de la controladora. (MEF, 2001)

Cabe mencionar que según la NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”, los estados financieros se clasifican por la evaluación que realice cada entidad, según su naturaleza y según su función. Asimismo, las partidas se dividen en corrientes y no corrientes, tanto en los activos como en los pasivos. La entidad revelará el importe después de los doce meses para cada partida, ya sea a recuperar o cancelar. (MEF, 2001)

Activos

Según el Marco Conceptual para la Información Financiera, define a los activos como el potencial para contribuir, directa o indirectamente, a los flujos de efectivo y de otros equivalentes al efectivo de la entidad. Puede también tomar la forma de convertibilidad en efectivo u otras partidas equivalentes, o bien de capacidad para reducir pagos en el futuro, tal como cuando un proceso alternativo de manufactura reduce los costos de producción. Usualmente, una entidad emplea

sus activos para producir bienes o servicios capaces de satisfacer deseos o necesidades de los clientes; puesto que estos bienes o servicios satisfacen tales deseos o necesidades. Un activo puede ser: utilizado aisladamente, o en combinación con otros activos, en la producción de bienes y servicios a vender por la entidad; intercambiado por otros activos; utilizado para satisfacer un pasivo; o distribuido a los propietarios de la entidad y otros activos, como por ejemplo las propiedades, planta y equipo, son elementos tangibles. Sin embargo, la tangibilidad no es esencial para la existencia del activo; así las patentes y los derechos de autor, por ejemplo, tienen la cualidad de activos si se espera que produzcan beneficios económicos futuros para la entidad y son, además, controlados por ella. Las cuentas por cobrar y los terrenos, están asociados con derechos legales, incluido el derecho de propiedad. Al determinar la existencia o no de un activo, el derecho de propiedad no es esencial; así, por ejemplo, la propiedad en régimen de arrendamiento financiero es activo si la entidad controla los beneficios económicos que se espera obtener de ésta. Los activos de una entidad proceden de transacciones u otros sucesos ocurridos en el pasado. Por tanto, si la entidad realiza un desembolso, este hecho puede suministrar evidencia de que pueden obtenerse beneficios económicos, pero no es una prueba concluyente de que se esté ante una partida que satisfaga la definición de activo. Las partidas que han sido donadas a la entidad pueden satisfacer la definición de activos. (MEF, s.f.)

Según Pedreño (2008) define a “los Activos son bienes, derechos y otros recursos controlados económicamente por la empresa, resultantes de sucesos pasados, de los que es probable que la empresa tenga beneficios económicos en el futuro”.

Activos Corrientes

La NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”, “son aquellas partidas que tiene la intención de vender o consumir en el ciclo normal de operación, principalmente son con fines de negociación, activos que son utilizados para cancelar un pasivo por un ejercicio mínimo de 12 meses después sobre el que se informa, incluye activos tangibles, intangibles y financieros que por su naturaleza son a largo plazo.” (MEF, 2001)

Según Lawrence (2012) “los activos corrientes son aquellos activos a corto plazo que se espera que se conviertan en efectivo en un periodo de un año o menos”

Pasivos

Según el Marco Conceptual para la Información Financiera, define a pasivos como una obligación en el momento presente, es un compromiso o responsabilidad de actuar de una determinada manera. Las obligaciones pueden ser exigibles legalmente como consecuencia de la ejecución de un contrato o de un mandato contenido en una norma legal como las cuentas por pagar por bienes o servicios recibidos, respecto a los bienes ya vendidos son también pasivos para la entidad. Es necesario distinguir entre una obligación presente y un encargo o compromiso para el futuro. Normalmente, el pasivo surge sólo cuando se ha

recibido el activo o la entidad suscribe un acuerdo irrevocable para adquirir el bien o servicio. La cancelación de un pasivo actual puede llevarse a cabo de varias maneras, por ejemplo a través de: pago de efectivo; transferencia de otros activos; prestación de servicios; sustitución de ese pasivo por otra deuda; o conversión del pasivo en patrimonio. Los pasivos proceden de transacciones u otros sucesos ocurridos en el pasado, la adquisición de bienes y el uso de servicios dan lugar a las cuentas por pagar (a menos que el pago se haya anticipado o se haya hecho al contado), y la recepción de un préstamo bancario da lugar a la obligación de reembolsar la cantidad prestada. Algunas entidades describen tales pasivos como provisiones. (MEF, s.f.)

Según Pedreño (2008) define a “los Pasivos son obligaciones actuales surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya extinción es probable que dé lugar a una disminución de recursos que puedan producir beneficios económicos, incluyendo las provisiones”.

Pasivos Corrientes

Según la NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”, los pasivos corrientes son aquellas partidas que se espera liquidar en su ciclo normal de operación y/o dentro de los doce meses siguientes al periodo de presentación, con fines de negociación, tales como las cuentas comerciales por pagar y otros pasivos acumulados (devengados), ya sea por costos de personal o por otros costos de operación, integran el capital de trabajo utilizado en el ciclo normal de operación

de la entidad. Incluyen partidas que se vayan a liquidar después de los doce meses. Las partidas que se consideran como pasivos financieros corrientes aquellos que el plazo original fuera de un periodo superior a doce meses y se haya concluido un acuerdo de refinanciación o reestructuración de pagos a largo plazo después de la fecha del periodo sobre el que se informa. (MEF, 2001)

Según Lawrence (2012) “los pasivos corrientes son Pasivos a corto plazo que se espera que sean pagados en un periodo de un año o menos”.

Patrimonio

Según el Marco Conceptual para la Información Financiera define al patrimonio como un residuo o resto, puede subdividirse a efectos de su presentación en el balance. Por ejemplo, en una sociedad por acciones pueden mostrarse por separado los fondos aportados por los accionistas, las ganancias acumuladas, las reservas específicas procedentes de ganancias y las reservas por ajustes para mantenimiento del capital. Esta clasificación puede ser relevante para las necesidades de toma de decisiones por parte de los usuarios de los estados financieros. También puede servir para reflejar el hecho de que las partes con participaciones en la propiedad de la entidad tienen diferentes derechos en relación con la recepción de dividendos o el reembolso del capital. La dotación de estas reservas se deriva de la distribución de ganancias acumuladas, y por tanto no constituye un gasto para la entidad. El importe por el cual se muestra el patrimonio en el balance depende de la evaluación que se haya hecho de los activos y los

pasivos. Normalmente, sólo por mera casualidad coincidirá el importe acumulado en el patrimonio con el valor de mercado de las acciones de la entidad, ni tampoco con la cantidad de dinero que se obtendría vendiendo uno por uno los activos netos de la entidad, ni con el precio de venta de todo el negocio en marcha. No obstante, tanto la definición de patrimonio como los demás aspectos de este Marco Conceptual, concernientes al mismo, son perfectamente aplicables a estas entidades. (MEF, s.f.)

Según Pedreño (2008) define a “el Patrimonio neto es parte residual de los activos sobre los pasivos”.

Estado de Resultados

Según el Marco Conceptual para la Información Financiera, los elementos relacionados directamente con la medida de la ganancia son los ingresos y los gastos. El reconocimiento y la medida de los ingresos y gastos, y por tanto del resultado, dependen en parte de los conceptos de capital y mantenimiento del capital usados por la entidad al elaborar los estados financieros. (MEF, s.f.)

Según la NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”, el estado de resultado del periodo incluye las siguientes partidas: Ingresos de actividades ordinarias como ingresos por intereses o por seguros; ganancias y pérdidas; gastos del servicio de seguros; costos financieros; pérdidas por deterioro de valor; gastos o ingresos financieros por seguros de contratos emitidos; ingresos o gastos financieros por contratos de reaseguro mantenidos; gasto por impuestos. Una

entidad puede presentar el ajuste por reclasificación en los estados del resultado del periodo y otro resultado integral o en las notas y si presenta los ajustes por reclasificación en las notas presentará las partidas de otro resultado integral después de cualquier ajuste por reclasificación relacionado. (MEF, 2001)

El estado de pérdidas y ganancias o estado de resultados proporciona un resumen financiero de los resultados de operación de la empresa durante un periodo específico. Los más comunes son los estados de pérdidas y ganancias que cubren un periodo de un año que termina en una fecha específica. (Lawrence J. & Chad J., 2012)

Ingresos

Según el Marco Conceptual para la Información Financiera define a ingresos como los incrementos en los beneficios económicos, producidos a lo largo del periodo contable, en forma de entradas o incrementos de valor de los activos, o bien como decrementos de los pasivos, que dan como resultado aumentos del patrimonio, y no están relacionados con las aportaciones de los propietarios a este patrimonio. (MEF, s.f.)

Según Pedreño (2008) define a “los ingresos son los incrementos en el patrimonio neto, que no tengan su origen en distribuciones de socios.

Gastos

Según el Marco Conceptual para la Información Financiera define a gastos como los decrementos en los beneficios económicos, producidos a lo largo del

periodo contable, en forma de salidas o disminuciones del valor de los activos, o bien por la generación o aumento de los pasivos que dan como resultado decrementos en el patrimonio, y no están relacionados con las distribuciones realizadas a los propietarios de este patrimonio. Realizar distinciones entre partidas de ingresos y gastos, y combinarlas de diferentes formas, también permite que se presenten diversas medidas del rendimiento. En el estado de resultados puede presentar el margen bruto, el resultado de operación antes de impuestos, el resultado de operación después de impuestos y el resultado del periodo. La definición de ingresos incluye tanto los ingresos de actividades ordinarias como las ganancias. Los ingresos de actividades ordinarias surgen en el curso de las actividades ordinarias de la entidad, y corresponden a una variada gama de denominaciones, tales como ventas, honorarios, intereses, dividendos, alquileres y regalías y ganancias a otras partidas que, cumpliendo la definición de ingresos, pueden o no surgir de las actividades ordinarias llevadas a cabo por la entidad. Al generarse un ingreso, pueden recibirse o incrementar su valor diferentes tipos de activos; como ejemplos pueden mencionarse el efectivo, las cuentas por cobrar y los bienes y servicios recibidos a cambio de los bienes o servicios suministrados. (MEF, s.f.)

Según Pedreño (2008) define a “los gastos son los decrementos en el patrimonio neto, que no tengan su origen en distribuciones de socios”.

Impacto

Según Liberta (2007), el término impacto es un cambio en el resultado de un proceso (producto), son consecuencias planeadas o no prevista de alguna situación determinada, para ello generalmente el efecto se relaciona con el propósito.

Impacto Economico Financiero

Según Orozco Paredes (2003), el impacto económico financiero permite la medición de resultados a posteriori a través de indicadores teniendo objetivos propuestos en un tiempo determinado.

Impacto Económico

Según Rivera y Molina (2006) define a “el impacto económico es la contribución que produce una actividad en la economía de una región, asimismo el análisis de la distribución de los recursos para satisfacer necesidades”.

Ratios Financieros

Para Guzmán (2005), los ratios financieros son el resultado de relacionar dos cuentas de los estados financieros, además sirve para determinar la magnitud y dirección de los cambios sufridos en las empresas durante un periodo de tiempo. Según Lawrence (2012), el análisis de razones financieras son métodos de cálculo e interpretación de dichos ratios para analizar y supervisar el desempeño de la compañía o empresa.

Razón de Liquidez

Según Gitman (2003), la razón de liquidez permite ver la capacidad que tiene una empresa para cumplir con sus obligaciones a corto plazo, la razón rápida es similar a la

razón de liquidez corriente pero solo se le restan las existencias o inventario. Según Lawrence (2012), el ratio de liquidez corriente mide la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones de corto plazo, asimismo esto depende de varios factores como el tamaño de la empresa, acceso a financiamientos, líneas de crédito bancario y volatilidad de su negocio.

Razón Rápida

Según Gitman y Lawrence (2003) define como la razón rápida, al cálculo que permite medir la liquidez cuando el inventario de la empresa no puede convertirse fácilmente en efectivo. Según Lawrence (2012), la razón rápida también conocida como prueba ácida, es similar a la liquidez corriente pero se excluye el inventario, esto se debe a que muchos tipos de inventario no se pueden vender fácilmente porque son productos parcialmente terminados, además que el inventario se vende generalmente a crédito, lo que significa que se vuelve una cuenta por cobrar antes de convertirse en efectivo.

Endeudamiento

Finalmente Gitman y Lawrence (2003) define al índice de endeudamiento como el valor que mide la proporción de los activos totales que financian los acreedores de la empresa. Según Lawrence (2012), cuanto mayor sea el índice de endeudamiento, mayor es el monto del dinero de otras personas que se usa para generar utilidades.

Covid-19

Según Rossani (2020) define al covid19 como una enfermedad causada por el SARS-CoV-2, que trata de un virus que pertenece a la familia y rama de los coronavirus que ya anteriormente originaron dos epidemias zoonóticas previas, el SARS-CoV causó el síndrome respiratorio agudo severo el 2002. Para evitar que dicha enfermedad se propague, el gobierno estableció medidas de prevención, a la vez se restringen viajes, negocios, algunas actividades.

Según el Decreto Supremo No. 080-2020 dice “Aprueba la reanudación de actividades económicas en forma gradual y progresiva dentro del marco de la declaratoria de Emergencia Sanitaria Nacional por las graves circunstancias que afectan la vida de la Nación a consecuencia del COVID-19”. “Esta reactivación sería en función a cuatro fases, teniendo en cuenta que los cines pertenecen a la fase última que indica que a partir de fines de setiembre de 2020, actividades concentradas de comercio con una capacidad del 60 por ciento; turismo y servicios con una capacidad del 50 por ciento, transporte aéreo nacional e internacional, entretenimiento con una capacidad de 50 y 60 por ciento. Sin embargo, dicha empresa no reiniciaría sus operaciones en la fecha establecida, ya que las disposiciones del gobierno no fueron favorables porque el aforo máximo de los cines permitieron en un 20 y 30 por ciento, dependiendo el nivel de alerta en cada región del país.”

1.2. Formulación del problema

1.2.1. Problema General

¿Cuál es el Impacto Económico Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020?.

1.2.2. Problemas Específicos

¿Cuál es el Impacto Económico del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020?

¿Cuál es el Impacto Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020?

1.3. Objetivos

1.3.1. Objetivo General

Determinar el Impacto Económico Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020.

1.3.2. Objetivos Específicos

Determinar el Impacto Económico del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020

Determinar el Impacto Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020.

1.4. Hipótesis

1.4.1. Hipótesis General

Existe un Impacto Económico y Financiero negativo del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020.

1.4.2. Hipótesis Específicas

Existe un Impacto Económico negativo del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020.

Existe un Impacto Financiero negativo del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020.

Finalmente, Montes y Montes (2014), menciona que “la justificación es entender por qué se propone una investigación y no otra, las razones pueden ser científicas, sociales, políticas, académicas personales o profesionales, según el criterio de la misma”. Por ello, con la presente investigación se busca determinar de qué manera el Covid-19 ha impactado e influenciado en las actividades de la empresa tanto económicamente como financieramente, teniendo en cuenta las medidas establecidas por el gobierno durante la pandemia, ya que en el 2020 se atravesó por una crisis mundial generando incertidumbre en la mayoría de empresas. Además presenta una justificación teórica, porque aporta conocimiento principalmente en el área contable sobre el impacto del Covid-19 en las empresas dedicadas al rubro del cine para que puedan establecer medidas de mejora y/o prevención. Justificación práctica porque se determina el impacto económico – financiero, especialmente en la comparación de sus estados financieros de un año a otro (Antes y durante la pandemia) específicamente, ya que son datos reales y necesarios para el análisis. Justificación metodológica, se analizará desde el punto de vista de sus estados financieros

y ratios que permitan determinar la magnitud del impacto del Covid-19, siendo importante las interpretaciones de las mismas.

CAPÍTULO II: METODOLOGÍA

En el presente capítulo, se tiene como objetivo de la presente investigación, determinar el Impacto Económico Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020. Por lo tanto, el enfoque de estudio es mixto porque ambas funcionan de manera conjunta, por un lado es cuantitativo, ya que según Carazo (2006) “ Para una investigación cuantitativa es indispensable contar con una teoría ya construida, dado que el método utilizado es deductivo”, debido a lo mencionado, se determinará la variable que implica el impacto económico financiero utilizando los estados financieros de ambos periodos. Asimismo, es una investigación cualitativa porque según López y Sandoval (2016) “el objetivo de una investigación cualitativa es el desarrollo a través de descripciones y análisis de significados” y según Carazo, (2006) “es la generación de una teoría a partir de una serie de observaciones y proposiciones de la realidad objeto de estudio, dado que el método es inductivo”, por ello determinaremos el impacto del covid en una empresa de la BVL, teniendo en cuenta los efectos del mismo. El tipo de estudio, según Grajales (2000) “La investigación aplicada es aquella que guarda íntima relación con la básica, se caracteriza por su interés en la aplicación, utilización y consecuencias prácticas de los conocimientos, además busca conocer para hacer, actuar, construir y modificar”, por ello la investigación es aplicada porque determinaremos el impacto económico y financiero a través de la NIC 01 de los estados financieros de la empresa seleccionada. Según Arias (2020) “el diseño no experimental, los sujetos y variables de estudio son estudiados sin alterar ninguna situación, puede ser de dos tipos, longitudinal y transversal”, en esta

investigación se pretende analizar la información obtenida, sin alterar las variables y es de tipo longitudinal porque se realizará la comparación de un año a otro “2019 y 2020”, antes y durante el covid19. Según Grajales (2000), “Los estudios descriptivos son aquellos que buscan desarrollar un fenómeno estudiado a partir de sus características, en algunos casos los resultados pueden ser usados para predecir”, por ello en dicho estudio describiremos las partidas contables que tuvieron impacto y/o fueron afectados debido al Covid19.

Según López (2004), en su artículo “Población, muestra y muestreo”, define a población como el conjunto de personas u objetos de los que se desea conocer algo en una investigación, además define a muestra como el subconjunto o población en que se llevará a cabo la investigación y finalmente define a muestreo como el método utilizado para seleccionar elementos de una población. Por ello, en el presente estudio se toma como población al listado de las 270 empresas de la Bolsa de Valores de Lima (BVL) y como muestra se eligió por conveniencia a una determinada empresa con dicha razón social “Cineplex S.A.”, como unidad de análisis se tiene a los Estados Financieros (Estado de Resultados, Estado de Situación Financiera) del periodo 2019 y 2020, finalmente presenta un muestreo no probabilístico porque hay pocos individuos para ser muestreados pero se cuenta con las características y condiciones necesarias para cumplir con los objetivos.

Según Salinas (2019), “La recolección de datos es la búsqueda o recabación de datos e información, siendo la parte más importante de una investigación” y según Arias (2020), “Las técnicas de investigación son herramientas que permiten obtener datos y guiar el camino de la recolección de datos. Por otra parte, los instrumentos se aplican a la

población y muestra de estudio, que sirven de apoyo para lograr el propósito del estudio”. Por ello, la recolección de datos se realizó mediante la página de la BVL, teniendo en cuenta que en el listado hay más de 250 empresas, asimismo los datos necesarios fueron los estados financieros (estado de situación financiera, estado de resultados) de la empresa “Cineplex S.A.”, para así determinar el impacto causado por el Covid19 en el periodo 2019 y 2020, utilizando como instrumento una guía de análisis documental. La técnica aplicada a esta investigación es el análisis documental, debido a que se analizarán los estados financieros.

En el procedimiento que se ha realizado, primero se tomó en cuenta la revisión documentaria, ya que dicha información es necesaria y oportuna para realizar la investigación. Por ello, los estados financieros fueron descargados de la página web de la Bolsa de Valores de Lima, seleccionando la empresa “Cineplex S.A.”, obteniendo la “Memoria Anual” para los movimientos de los dos últimos años que requerimos. Asimismo, se utilizó más información registrada para poder elaborar las fichas de análisis documental y realizar la validación de instrumentos mediante la aprobación de la misma.

Finalmente, respecto a las consideraciones éticas en la presente investigación, la información obtenida para la revisión documentaria fue de acceso público y libre, por lo que no fue necesario presentar permiso de la empresa de la BVL “Cineplex S.A.”, asimismo toda información obtenida se realizará a través del citado y las referencias bibliográficas, mediante el uso de las Normas APA, 7ma edición, además la Universidad Privada del Norte se basa en valores que busca salvaguardar la confiabilidad de la empresa

mediante el compromiso, integridad y trascendencia de la misma usando la información para fines netamente académicos que contribuyan con el desarrollo de los profesionales.

CAPÍTULO III: RESULTADOS

En este capítulo, se presentarán los resultados de la investigación después de haber realizado la recolección de datos, como el análisis documental de una empresa de la BVL “Cineplex S.A”. Para ello, el análisis se realizó de acuerdo a las variables de la investigación con la finalidad de dar respuesta a las preguntas y objetivos planteados en dicha investigación, se tiene los siguientes objetivos específicos:

Para determinar el Impacto Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020, se recolectó información financiera a través de los estados financieros de una empresa de la BVL “Cineplex S.A.” de ambos años.

Con dicha información, según Martínez (2015) define como “ El análisis horizontal permite comparar cuentas de los estados financieros de varios periodos, mostrando incrementos o decrementos de las cuentas. Dicho análisis se registra en valores absolutos y relativos, en el valor absoluto se halla la diferencia de un año base y el inmediatamente anterior y en el valor relativo se muestra el porcentual del año base con el de la diferencia y/o comparación”. Por ello, se realizó un análisis horizontal con ambos periodos, teniendo como resultado lo siguiente:

Tabla 1

Análisis Horizontal del Estado de Situación Financiera – Año 2019 y 2020

	2020 S/(000)	2019 S/(000)	Valor Absoluto	Valor Relativo
Activo				
Activo corriente				
Efectivo y equivalentes de efectivo	964	117,142	116,178	-99%

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	46,806	7,000	39,806	569%
Otros activos financieros	910	1,384	474	-34%
Cuentas por cobrar comerciales neto	3,214	13,078	9,864	-75%
Otrascuentaspor cobrar	1,776	5,762	3,986	-69%
Cuentas por cobrar a subsidiaria y partes relacionadas	4,394	383	4,011	1047%
Existencias, neto	6,462	6,801	339	-5%
Otros activos no financieros	8,282	821	7,461	909%
Total activo corriente	72,808	152,371	79,563	-52%
Activo no corriente				
Otros activos no financieros	3,970	0	3,970	
Inmuebles, maquinaria y equipo, neto	354,658	365,089	10,431	-3%
Activos por derecho de uso, neto	299,614	323,040	23,426	-7%
Intangibles, neto	7,081	7,739	658	-9%
Inversión en subsidiaria	23,932	23,932	0	0%
Activo por impuesto a las ganancias diferido, neto	3,229	0	3,229	
Total activo no corriente	692,484	719,800	27,316	-4%
Total activo	765,292	872,171	106,879	-12%
Pasivo y patrimonio neto				
Pasivo corriente				
Cuentas por pagar comerciales	36,111	44,725	8,614	-19%
Cuentas por pagar a subsidiaria y partes relacionadas	2,911	754	2,157	286%
Tributos, remuneraciones y otras cuentas por pagar	4,019	16,210	12,191	-75%
Obligaciones financieras y bonos emitidos	53,012	65,837	12,825	-19%
Pasivo financiero por arrendamiento	8,136	8,136	0	0%
Total pasivo corriente	104,189	135,662	31,473	-23%
Pasivo no corriente				
Obligaciones financieras y bonos emitidos	260,093	257,639	2,454	1%
Pasivo financiero por arrendamiento	292,518	295,528	3,010	-1%
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido, neto	0	8,576	8,576	-100%

Ganancias diferidas	26,068	27,190	1,122	-4%
Total pasivo no corriente	578,679	588,933	10,254	-2%
Total pasivo	682,868	724,595	41,727	-6%
Patrimonio neto				
Capital social	64,498	64,498	0	0%
Reserva legal	12,900	12,900	0	0%
Resultados acumulados	5,026	70,178	65,152	-93%
Total patrimonio neto	82,424	147,576	65,152	-44%
Total pasivo y patrimonio neto	765,292	872,171	106,879	-12%

Interpretación del Valor Relativo:

Estado de Situación Financiera: Mediante el presente análisis horizontal aplicado a los estados financieros de ambos periodos, se determina el movimiento o cambio que hubo en determinadas cuentas, considerando las más significativas.

En los Activos, se tiene la cuenta de *Efectivo y Equivalente de Efectivo*, disminuyó de un año a otro en un 99%, debido a que la empresa en el 2019 tuvo efectivo en caja, remesas y deposito a plazo pero para el 2020 solo tiene efectivo en cuentas corrientes en bancos locales, asimismo la cuenta *Otras cuentas por cobrar comerciales* tuvo una variación del 75%, ya que en el 2019 tuvieron el monto de facturas por cobrar S/13,457 y en el 2020 disminuyó a S/3,593 debido al cierre de operaciones por las medidas establecidas del gobierno para evitar la propagación del covid19 en ambientes cerrados, la cuenta *Otras cuentas por cobrar* disminuyó en un 69%, ya que según información que brinda la compañía, ésta tiene un contrato establecido con otra empresa por la digitalización de los proyectores en los cines, dichas tarifas son variables debido a los ingresos obtenidos en cada periodo, durante el 2019 si se obtuvo ingresos pero en el 2020 no, debido a la

paralización de las actividades. Para las *cuentas por cobrar a subsidiaria y partes relacionadas*, la variación fue de un 1047%, en esta cuenta se considera las cuentas por cobrar en Cines e Inversiones Cineplex Limitada, con la financiera OH, Interseguro compañía de Seguros S.A. y otros. En *Otros activos no financieros* también hubo una variación, ya que incrementó para el 2020 en un 909%, ya que la empresa mantiene un saldo a favor por el pago de impuestos a las ganancias, asimismo tiene un crédito fiscal por el igt y demás gastos relacionados con las operaciones que realizó la compañía. Hay que tener en cuenta que dicha compañía para el 2020 realizó construcciones de nuevos locales pero debido al Covid19, dichos proyectos se paralizaron, por ello vemos una variación del 3% en la cuenta de *Inmuebles, maquinaria y equipo*.

En Pasivos, se tiene *Cuentas por pagar comerciales* con una disminución del 19%, debido a que en el 2020 por el cierre de operaciones, quedó pendiente el pago a los proveedores de la dulcería y a los distribuidores por alquiler de sus películas, según la información que se tiene de la empresa “Cineplex”, ofreció a sus proveedores un programa para el pago de sus cuentas a través de una institución financiera (sin costo de interés alguno), permitiendo que los proveedores administren mejor sus flujos de efectivo y la compañía pueda reducir sus costos de procesamiento de pagos. *Las cuentas por pagar a subsidiaria y partes relacionadas* tiene una variación de 286% debido a que en esta cuenta se tiene mayor deuda en el 2020 que en el 2019 con las siguientes empresas, Real Plaza por refacturación de servicios básicos y otros comunes, Supermercados Peruanos, Interproperties Perú, Homecenters Peruanos, Interseguro, Tiendas peruanas, Intercorp, Asociación Civil, Interbank. La cuenta *Tributos, remuneraciones y otras cuentas*

por pagar disminuyó en un 75%, aquí se tiene en cuenta a los tributos por pagar debido a las remuneración y participaciones y otros, la empresa al paralizar sus operaciones optó por la Suspensión Perfecta de Labores con sus trabajadores. *La cuenta Obligaciones financieras y bonos emitidos* disminuyó en un 19%, la compañía obtuvo préstamos del Banco Scotiabank Perú S.A.A. por el Programa de Reactiva Perú para mejorar su capital de trabajo (principalmente para el pago a proveedores) debido a la pandemia del covid19, con una tasa del 1% por tres años y con un periodo de gracia de un año. Además de ello, la compañía en Abril del 2014 obtuvo un Bono Corporativo con vencimiento en Abril del 2021 pero pospuso dichos pagos para el Julio del 2021, en Julio del 2019 obtuvo otro Bono Corporativo, con vencimiento en Julio del 2026, garantizados de manera general con su patrimonio, por ello la empresa tiene más obligaciones financieras por pagar en el 2020. Finalmente en la cuenta *Ganancias Diferidas*, disminuyó en un 4% porque la empresa tiene un importe recibido por servicio de publicidad que aún no ha sido prestado, asimismo tiene ventas de entradas, paquetes promocionales y cupones que se entregó a trabajadores que aún no son reconocidos contablemente porque aún no son utilizados y se tiene la fidelización de clientes en base al precio estimado de entradas, el cual disminuyó ya que en el 2020 la empresa paralizó sus operaciones.

En Patrimonio, se tiene la cuenta *Capital Social*, cuya variación ha sido el 0% ya que las acciones han sido las mismas, con un valor nominal de S/1.00. En la cuenta *Resultados Acumulados*, claramente se puede apreciar que disminuyó en un 93%, debido al cierre de operaciones y medidas establecidas por el gobierno por la pandemia del covid19.

Para determinar el Impacto Economico del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020, se recolectó información financiera a través de los estados de resultados de una empresa de la BVL “Cineplex S.A.” de ambos años.

Tabla 2

Análisis del Estado de Resultados – Año 2019 y 2020

	2020 S/(000)	2019 S/(000)	Valor Absoluto	Valor Relativo
Ingresos por ventas				
Taquilla	43,558.00	254,429.00	210,871.00	-83%
Dulcería	40,746.00	202,891.00	162,145.00	-80%
Publicidad	3,268.00	16,203.00	12,935.00	-80%
Otros ingresos	3,007.00	27,299.00	24,292.00	-89%
	90,579.00	500,822.00	410,243.00	-82%
Costos				
Costos de operacion	-	-	200,420.00	-61%
(Pérdida) utilidad bruta	35,347.00	174,476.00	209,823.00	-120%
Gastos de administración	17,286.00	31,326.00	14,040.00	-45%
Gastos de venta	1,600.00	6,810.00	5,210.00	-77%
Otros ingresos y gastos, netos	29,239.00	1,573.00	30,812.00	-1959%
(Pérdida) utilidad de operación	24,994.00	134,767.00	159,761.00	-119%
Gastos financieros	41,673.00	39,172.00	2,501.00	6%
ingresos financieros	1,165.00	2,880.00	1,715.00	-60%

Ingresos por dividendos	-	9,999.00	9,999.00	-100%
Diferencia en cambio, neta	-	1,680.00	13,135.00	-782%
(Pérdida) utilidad antes de Impuesto a las ganancias	11,455.00	110,154.00	187,111.00	-170%
Impuesto a las ganancias	-	-	-	-135%
(Pérdida) utilidad neta	76,957.00	33,816.00	45,621.00	-185%
	65,152.00	76,338.00	141,490.00	

Interpretación del Valor Relativo:

Estado de Resultados: Mediante el presente análisis horizontal aplicado al Estado de Resultados de ambos periodos, se determina el movimiento o cambio que hubo en determinadas cuentas, considerando las más significativas.

En los Ingresos se tiene a la cuenta *Ingresos por Ventas*, disminuyó en un 83% promedio porque el gobierno estableció medidas preventivas debido a la pandemia del covid19, generando el cierre de las operaciones de la compañía como la venta de entradas, venta en dulcería, publicidad y otros. La cuenta *Costos de Operación*, disminuyó en un 61% porque no hubo movimiento de operaciones en el 2020. En la cuenta *Otros ingresos y gastos, netos* se tuvo una variación considerable del 1959%, porque se ha reconocido un gasto de pasivos por arrendamientos, el cual fue compensado contra un gasto variable y la diferencia se consideró en el movimiento de dicha cuenta, también se consideró como otros ingresos a la subvención del gobierno.

En los Gastos se tiene a la cuenta de *Gastos Financieros*, disminuyó en un 6%, debido a que los pasivos financieros por arrendamiento generaron gastos por intereses.

Tabla 3

Análisis de Ratios Financieros – Año 2019 y 2020

Indices de Liquidez	Fórmulas	2019	2020
Prueba Corriente	Total Activo Corriente Total Pasivo Corriente	1.12	0.70
Prueba Ácida	(Total Activo Corriente - Existencias - Gastos Pagados por anticipado) Total Pasivo Corriente	1.07	0.60
Indices de Gestión			
Margen Bruto	Utilidad bruta Ventas totales	34.8%	-39%
Margen Operativo	Utilidad operativa Ventas totales	26.9%	-27.6%
Indices de Solvencia			
Endeudamiento Patrimonial	Total Pasivo Total Patrimonio	4.91	8.28
Endeudamiento de Largo Plazo	Pasivo No corriente Total Pasivo	0.81	0.85
Indices de Rentabilidad			
Rentabilidad Neta sobre Patrimonio	Utilidad neta Total Patrimonio	52%	-79%
Rentabilidad Neta sobre Ingresos	Utilidad neta Total Ingresos	15%	-72%

Interpretación de los Ratios Financieros:

Según Lawrence (2012) el índice de *Liquidez de Prueba Corriente* “cuanto más alta es la liquidez corriente, mayor liquidez tiene la empresa y es una de las razones financieras citadas con mayor frecuencia, mide la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones de corto plazo”, el indicador para el 2019 es 1.12, quiere decir que si es mayor que uno, los activos son mayores a los pasivos. Para el 2020 el indicador es 0.70, quiere decir que es menor a uno, por lo tanto la empresa tiene problemas de liquidez y dificultades con sus obligaciones, esto debido a las medidas restrictivas por la pandemia.

Según Lawrence (2012) el ratio de *Liquidez de Prueba Rápida* “ofrece una mejor medida de la liquidez integral solo cuando el inventario de la empresa no puede convertirse fácilmente en efectivo. Si el inventario es líquido, la liquidez corriente es una medida preferible para la liquidez general”. Por ello, en la presente investigación para el 2019 el ratio fue 1.07, siendo mayor que uno quiere decir que puede atender a todas sus obligaciones en menos de un año con los recursos de sus activos más líquidos y en el 2020 el ratio fue de 0.60, siendo menor que uno, quiere decir que probablemente la empresa tiene problemas de liquidez, no puede atender sus obligaciones a corto plazo.

Según Lawrence (2012) el ratio de *gestión de Margen Bruto* “Mide el porcentaje que queda de cada dólar de ventas después de que la empresa pagó sus bienes”. En la presente investigación para el 2019 el ratio es de 34.8% y en el 2020 el ratio fue negativo -39%, se refleja un decremento significativo, debido a que la empresa cerró sus operaciones y no obtuvo ventas en dicho periodo.

Según Lawrence (2012) el ratio de *gestión de Margen Operativo* “mide el porcentaje que queda de cada dólar de ventas después de que se dedujeron todos los costos y gastos, excluyendo los intereses, impuestos y dividendos de acciones preferentes; las utilidades “puras” ganadas por cada dólar de ventas”. Para el 2019 el ratio fue de 26.9%, quiere decir que el margen operacional es rentable y para el 2020 es de -27.6%, claramente por la pandemia.

CAPÍTULO IV: DISCUSIÓN Y CONCLUSIONES

En el desarrollo de la investigación se presentaron limitaciones como la disponibilidad de tiempo, limitación en la búsqueda de antecedentes, escasos estudios previos que tengan relación con las variables, ya que la pandemia es un tema nuevo, dado en el 2020, además es complejo analizar todo el listado de empresas de la Bolsa de Valores debido a que hay más de 250 empresas que tienen rubros económicos e información distinta.

Discusión

La presente investigación se enfocó en determinar el Impacto Económico y Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, teniendo en cuenta que las medidas establecidas por el gobierno peruano fueron dados a inicios del año 2020. Por ello, se presenta la siguiente discusión en relación a los objetivos específicos: Determinar el Impacto Económico del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020 y Determinar el Impacto Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020.

Por lo tanto, Orozco (2003) define al impacto económico financiero como la medición de resultados a posteriori a través de indicadores. Con respecto al estudio realizado, se observa que la variación de porcentaje de sus estados financieros, en comparación de un año a otro, analizando sus ratios financieros como el de liquidez, solvencia y rentabilidad, demuestran la capacidad que tiene la empresa de cubrir con sus obligaciones, generar utilidad y administrar bien sus activos, obteniendo déficit en el año

2020 debido al cierre de operaciones. Por ello, Palma, Pazmiño y Acuña (2020), concluyen que si hubo impacto económico en varias empresas ya que se vieron afectados por la pandemia interrumpiendo sus actividades de manera que en los estados financieros se puede apreciar la falta de liquidez por reducción de ingresos, suspensión de actividades, cuentas incobrables, etc debido a la crisis de la pandemia. Por otro lado, De la Cruz y Zárata (2021), debido al Covid-19, determinaron que el impacto económico a través de los indicadores fueron desfavorables y a la vez indican que el impacto financiero no ha podido ser estimado con exactitud debido a la incertidumbre de la pandemia, sin embargo muchas compañías de cine han reestructurado los pagos a sus proveedores y obtuvieron financiamiento a través del programa Reactiva Perú, lo que permite a dichas empresas sostenerse en plena crisis.

Finalmente, Rivera y Molina (2006) define al impacto económico como la contribución que produce una actividad en la economía de una región. Por ello, Chapoñan y Rivera (2020), concluyeron que en su investigación el impacto tanto financiero como económico han sido negativos, debido a que la empresa no accedió al Programa Reactiva Perú por no tener historial crediticio como también no obtuvo ingresos ni ventas lo que disminuyó su capacidad de cumplir con sus obligaciones. Asimismo Becerra, Vega y Orellana (2021), concluyeron que el sector turístico también fue uno de los más afectados durante la pandemia, teniendo un declive financiero y económico en su sector, consideraron importante reestructurar la gestión de dichas empresas tomando el apoyo del gobierno para una mejor sostenibilidad y crecimiento empresarial.

En la presente investigación se tiene como implicancia teórica que el impacto del Covid-19 afectó significativamente en el ámbito económico que en lo financiero de las empresas, especialmente en la empresa “Cineplex S.A.” dedicada al rubro del cine, ya que se vio afectado debido a que no generaron ingresos ni ventas por el cierre de sus localces, en el ámbito financiero accedieron a la reestructuración de préstamos anteriores, a su vez obtuvieron el programa reactiva y se acogieron a la suspensión perfecta de labores siendo esto favorable en el pago de sus obligaciones. Por otro lado, la implicancia práctica tiene como finalidad servir a próximas investigaciones que requieran antecedentes teóricos sobre el tema en mención, ya que gran parte de las empresas en el Perú y otros países fueron afectados debido al Covid-19, especialmente el rubro del cine.

Conclusiones

Con respecto al objetivo general, se concluye que existe un impacto económico financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020, según el análisis realizado el covid-19 afectó negativamente en el ambiente económico pero no en el ámbito financiero, ya que la empresa obtuvo beneficios favorables a través del gobierno.

Según el objetivo específico N°1, “Determinar el Impacto Económico del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020” se concluye que existe un impacto económico negativo del covid-19 en la empresa “Cineplex S.A.”, ya que de acuerdo al resultado de las guías de análisis documental realizado con respecto al Estado de Resultados, las cuentas que fueron impactadas negativamente y las más significativas son las ventas de taquilla, dulcería y publicidad que ofrece la compañía, debido a que el estado

estableció decretos supremos por la pandemia y confinamiento social, lo que generó pérdidas en la utilidad neta e incertidumbre a la empresa, cerrando sus actividades.

Del objetivo específico N°2 “Determinar el Impacto Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020” se concluye que existe un impacto financiero positivo del covid-19 en la empresa “Cineplex S.A.”, ya que de acuerdo al análisis documental con respecto al Estado de Situación Financiera, el gobierno ofreció programas de apoyo y beneficios para que puedan cumplir con sus obligaciones, por eso la compañía optó por presentar la suspensión perfecta con sus trabajadores, asimismo obtuvo financiamiento del Programa Reactiva Perú con un tasa del 1% anual, en 3 años y un periodo de gracia de un año, permitiéndole cumplir con sus obligaciones, además los préstamos de años anteriores que la compañía pagaba, debido a su capital de trabajo fueron reprogramados de acuerdo a los beneficios de dichos programas, permitiendo que la empresa siga en marcha y no se declare en bancarrota.

REFERENCIAS

Arias, J.(2020). Proyecto de Tesis Guía de elaboración. Perú.

Córdova-Aguilar, A., & Rossani A., G. (2020). Revisión de la literatura y su impacto en la realidad sanitaria peruana. Revista de la Facultad de Medicina Humana, 471-477.

Decreto Supremo N° 080 – 2020 – PCM (03 de Octubre de 2020).

<https://busquedas.elperuano.pe/normaslegales/decreto-supremo-que-aprueba-la-reanudacion-de-actividades-ec-decreto-supremo-n-080-2020-pcm-1865987-1/#:~:text=Descargar%20Contenido%20en-,Decreto%20Supremo%20que%20aprueba%20la%20reanudaci%C3%B3n%20de%20activi>

Lawrence J. & Chad J. (2012). Principios de administración financiera (décimosegunda edición ed.). México: Pearson Educación. Obtenido de <file:///C:/Users/Usuario/Documents/10mo/Informaci%C3%B3n%20para%20la%20Gesti%C3%B3n/principios-de-administracion-financiera.pdf>

Liberta, B. (2007). Impacto, impacto social y evaluación del impacto. Obtenido de <http://scielo.sld.cu/pdf/aci/v15n3/aci08307.pdf>

Lopez, N. & Sandoval, I. (2016). Métodos y técnicas de investigación cuantitativa y cualitativa. Obtenido de <http://biblioteca.udgvirtual.udg.mx/jspui/bitstream/123456789/176/3/M%c3%a9to>

dos%20y%20t%c3%a9cnicas%20de%20investigaci%c3%b3n%20cuantitativa%20y%20cualitativa.pdf

López, P. (2004). Scielo. Obtenido de Scielo:

http://www.scielo.org.bo/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1815-02762004000100012&lng=es&tlng=es.

Martínez, P. (2006). El método de estudio de caso: estrategia metodológica de la investigación científica. *Pensamiento & Gestión*, 165-193.

Martínez, M. (2015). Análisis e interpretación de los estados financieros y su incidencia en la toma de decisiones de la compañía VECOVA Cía. Ltda., de la ciudad de Ambato en el año 2012. Ambato.

Ministerio de Economía y Finanzas (2001). Marco Conceptual.

<file:///C:/Users/Usuario/Downloads/Marco%20conceptual%20de%20IF.pdf>

Ministerio de Economía y Finanzas (2001). NIC 1

<file:///C:/Users/Usuario/Downloads/NIC%201.pdf>

Montes, Á., & Montes, A. (2014). Guía para proyectos de investigación. *Universitas, Revista de Ciencias Sociales y Humanas*, 91-126.

Orozco, E. (2003). infomypyme.com.

<http://www.infomipyme.com/Docs/GT/Offline/empresarios/sde/sdeprint.htm>.

Palma, K., Bermeo, K. & Vasconez, L. (2020). Google academico. Obtenido de Google academico: <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7608924>

Pedreño, E. P. (2008). GUIA PRACTICA DEL PLAN GENERAL CONTABLE.

España: LEX NOVA.

Rivera, G., & Molina, J. M. (2006). Medición del impacto económico de una empresa minera en su entorno como herramienta de gestión. *Gestión y Ambiente*, 39-48.

Salinas, P. (2012). Metodología de la investigación científica. Mérida-Venezuela: Universidad de Los Andes, 1, 182.

ANEXOS

ANEXO N° 1: MATRIZ DE CONSISTENCIA

Tabla 4

Matriz de Consistencia

"EL IMPACTO ECONOMICO FINANCIERO DEL COVID-19 EN UNA EMPRESA DE LA BVL, AÑOS 2019 -2020"				
Problema de Investigación	Objetivos	Hipótesis	Variables	Metodología
	Objetivo General	Hipótesis General	Variable Independiente	Enfoque de la Investigación
¿Cuál es el Impacto Economico Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020?	Determinar el Impacto Economico Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020	Existe un Impacto Economico Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020	Covid19	Mixto
				Diseño de Investigación No experimental - longitudinal
				Tipo de Investigación Descriptiva
Problemas Específicos	Objetivos Específicos	Hipótesis Específicas	Variable dependiente	Técnicas e Instrumentos
¿Cuál es el Impacto Economico del COVID-	Analizar el Impacto Economico del COVID-19 en	El Impacto Economico del COVID-19 en una	Impacto Económico Financiero	Técnica Análisis documental.

19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020? ¿Cuál es el Impacto Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020?	una empresa de la BVL, años 2019-2020 Identificar el Impacto Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020	empresa de la BVL, años 2019-2020 es negativo. El Impacto Financiero del COVID-19 en una empresa de la BVL, años 2019-2020 es positivo.	Instrumentos Guía de análisis documental
---	--	--	--

ANEXO N° 2: MATRIZ DE OPERACIONALIZACION

Tabla 5

Matriz de Operacionalización

"EL IMPACTO ECONOMICO FINANCIERO DEL COVID-19 EN UNA EMPRESA DE LA BVL, AÑOS 2019 -2020"				
VARIABLES	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES
Variable Independiente				
COVID-19	A raíz de que el brote del COVID-19 fue expandiéndose, la OMS declaró pandemia a nivel mundial. Por ello, el gobierno peruano tomo medidas drásticas como la inmovilización de la población, cierre de	Acciones que toma la empresa debido al COVID-19	Financiamiento Bancario Programa de Suspensión perfecta de trabajadores Optimización de flujos de efectivo	Préstamo y/o financiero bancario debido al confinamiento social. Para evitar la propagación del virus se establece este programa para la mayoría de empresas Renegociación con proveedores, alquiler, etc.

	operaciones, cierre de fronteras, etc. para contener el impacto significativo en la economía mundial.		Reducción de gastos	Optimizar costos para la reducción de algunos activos fijos.
			Variable Dependiente	
IMPACTO ECONOMICO	Mediante este Estado de Resultados, se determinará el impacto negativo o positivo en el periodo del covid-19	Estado de Resultados	Principales principios y políticas contables Programa "Reactiva Perú"	Necesarios para preparar estados financieros permitiendo una interpretación mejor. Programa que beneficia de alguna forma a la empresa para desarrollar sus actividades
IMPACTO FINANCIERO	Mediante este Estado de Situación Financiera, se determinará el impacto en los activos (recursos), pasivos (obligaciones) y patrimonio (valor y/o utilidad) de la empresa.	Estado de Situación Financiera	Activos Pasivos Patrimonio	Reconocimiento inicial y medición posteriores de los activos corrientes y no corrientes. Reconocimiento y medición inicial de los pasivos corrientes y no corrientes Reconocimiento del valor que posee la empresa.

ANEXO N° 3: GUÍA DE ANÁLISIS DOCUMENTAL

GUÍA DE ANALISIS DOCUMENTAL					
Existencia del Documento					
ITEM	IMPACTO FINANCIERO	CUMPLE			Observaciones
		SI	NO	N/A	
ACTIVOS					
1	La partida Efectivo y Equivalentes de Efectivo ha sido afectada por el Covid-19				
2	La partida Otras Cuentas por Cobrar Comerciales ha sido afectada por el Covid-19				
3	La partida de Otras Cuentas por Cobrar ha sido afectad por el Covid-19				
4	La partida de Otros Activos no Financieros ha sido afectad por el Covid-19				
5	La partida Inmuebles, Maquinaria y Equipo ha sido afectada por el Covid-19.				
PASIVOS					
1	La partida Cuentas por Pagar Comerciales ha sido afectada por el Covid-19				
2	La partida Tributos, Remuneraciones y otras Cuentas por Pagar ha sido afectada por el Covid-19				
3	La partida Obligaciones Financieras y bonos emitidos ha sido afectada por el Covid-19				
4	La partida Ganancias Diferidas ha sido afectada por el Covid-19				
PATRIMONIO					
1	La partida Capital Social ha sido afectado por el Covid-19				
2	La partida Resultados Acumulados ha sido afectado por el Covid-19				

ITEM	IMPACTO ECONÓMICO	CUMPLE			Observaciones
		SI	NO	N/A	
INGRESOS					

1	La taquilla ha sido afectada por el Covid-19				
2	La dulcería ha sido afectada por el Covid-19				
3	La publicidad ha sido afectada por el Covid-19				
GASTOS					
1	El costo de operación ha sido afectada por el Covid-19				
2	Los Gastos de Administración ha sido afectada por el Covid-19				
3	Los Gastos de Ventas ha sido afectada por el covid19				
4	Los Gastos Financieros ha sido afectada por el Covid-19				

ANEXO N° 4: FICHAS PARA VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO

Figura 1

Ficha para validación del Instrumento – Mg. Luis Eduardo Oblitas

Jaeger

FICHA PARA VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO

I. REFERENCIA

- 1.1. Experto : Mg. Luis Eduardo Oblitas Jaeger.
 1.2. Especialidad : Contador Publico.
 1.3. Cargo actual : Docente UPN
 1.4. Grado académico : Maestría
 1.5. Institución : Universidad Privada del Norte
 1.6. Tipo de instrumento : Guía de observación
 1.7. Lugar y fecha : Cajamarca 03/10/2022
 1.8. Título de la tesis : "Impacto Económico Y Financiero Del Covid-19 en una empresa de la BVL, Años 2019 y 2020"

II. TABLA DE VALORES POR EVIDENCIA

N°	EVIDENCIAS	VALORACIÓN					
		5	4	3	2	1	0
1	Pertinencia de indicadores	X					
2	Formulado con lenguaje apropiado	X					
3	Adecuado para los sujetos en estudio	X					
4	Facilita la prueba de hipótesis	X					
5	Suficiencia para medir la variable	X					
6	Facilita la interpretación del instrumento	X					
7	Acorde al avance de la ciencia y tecnología	X					
8	Expresado en hechos perceptibles	X					
9	Tiene secuencia lógica	X					
10	Basado en aspectos teóricos	X					
TOTAL		30					

Coefficiente de valoración porcentual: $c = /$



M.Cs. Luis Eduardo Oblitas Jaeger

Figura 2

Ficha para validación del instrumento – Mg. Segundo Jose Ispilco Bolaños



FICHA PARA VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO

I. REFERENCIA

- 1.1. Experto : SEGUNDO JOSE ISPILCO BOLAÑOS
- 1.2. Especialidad : CONTADOR
- 1.3. Cargo actual : CONTADOR EXTERNO
- 1.4. Grado académico : MAGISTER
- 1.5. Institución : UNIVERSIDAD NACIONAL DE CAJAMARCA
- 1.6. Tipo de instrumento : Guía de observación
- 1.7. Lugar y fecha : Cajamarca 03/10/2022
- 1.8. Título de la tesis : “Impacto Económico Y Financiero Del Covid-19 en una empresa de la BVL, Años 2019 y 2020”

II. TABLA DE VALORES POR EVIDENCIA

N°	EVIDENCIAS	VALORACIÓN					
		5	4	3	2	1	0
1	Pertinencia de indicadores	X					
2	Formulado con lenguaje apropiado	X					
3	Adecuado para los sujetos en estudio	X					
4	Facilita la prueba de hipótesis	X					
5	Suficiencia para medir la variable	X					
6	Facilita la interpretación del instrumento	X					
7	Acorde al avance de la ciencia y tecnología		X				
8	Expresado en hechos perceptibles	X					
9	Tiene secuencia lógica	X					
10	Basado en aspectos teóricos		X				
	TOTAL	40	8				

Coeficiente de valoración porcentual: c = /



Mcs. C.P.C. Segundo Jose Ispilco Bolaños