



UNIVERSIDAD  
PRIVADA  
DEL NORTE

# FACULTAD DE NEGOCIOS

---

CARRERA DE ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

“ADECUACIÓN DE UN MODELO DE INVESTIGACIÓN BASADO EN LA INTELIGENCIA COMERCIAL QUE PERMITA ENCONTRAR MERCADOS DE EXPORTACIÓN PARA LAS MYPES DEL SECTOR CONFECCIONES DE TRUJILLO - 2014”

Tesis para optar el título profesional de:

**Licenciado en Administración y Negocios Internacionales**

**Autores:**

Analía Bracamonte Rodríguez  
Luis Fernando Cisterna Aguilar

**Asesor:**

Lic. Kirlovana Inga Zuñé

Trujillo – Perú

2015

## Índice de contenidos

Índice de contenidos .....	5
Índice de Tablas .....	7
Índice de Gráficos.....	8
RESUMEN.....	9
ABSTRACT .....	10
CAPÍTULO 1. INTRODUCCIÓN.....	11
1.1.    Realidad problemática .....	11
1.2.    Formulación del problema .....	12
1.3.    Justificación.....	13
1.4.    Limitaciones .....	14
1.5.    Objetivos .....	15
1.5.1.    Objetivo General .....	15
1.5.2.    Objetivos Específicos .....	15
CAPÍTULO 2. MARCO TEÓRICO .....	16
2.1.    Antecedentes .....	16
2.2.    Bases Teórica.....	18
2.2.1.    Inteligencia Comercial .....	18
2.2.2.    Mercado de Exportación .....	22
2.2.3.    Sector confecciones de Trujillo .....	23
2.2.4.    Otras definiciones relacionadas .....	24
2.3.    Definición de las variables de investigación.....	24
2.3.1.    Variable independiente: Grado de adecuación del modelo de investigación basado en la inteligencia comercial .....	24
2.3.2.    Variable dependiente: Tipo de mercado de exportación.....	24
CAPÍTULO 3. HIPÓTESIS.....	26
3.1.    Formulación de la hipótesis.....	26
3.2.    Operacionalización de variables .....	26
CAPÍTULO 4. MODELO DE INVESTIGACIÓN BASADO EN LA INTELIGENCIA COMERCIAL ADECUADO AL SECTOR CONFECCIONES DE TRUJILLO .....	31
4.1.    Metodología de selección de mercados de exportación. ....	32
4.1.1.    Selección de un producto de exportación .....	33

4.1.2.    Selección de potenciales mercados de exportación .....	35
4.1.3.    Matriz de selección .....	36
4.2.    Estructura del informe comercial .....	41
<b>CAPÍTULO 5. PROPUESTA DE APLICACIÓN PROFESIONAL: PERFIL DE PRENDAS PARA BEBÉ DE PUNTO DE ALGODÓN EN EL MERCADO COLOMBIANO .....</b>	<b>44</b>
<b>CAPÍTULO 6. MATERIALES Y MÉTODOS .....</b>	<b>65</b>
6.1.    Tipo de diseño de investigación.....	65
6.2.    Material de Estudio .....	65
6.2.1.    Unidad de estudio .....	65
6.2.2.    Población .....	65
6.2.3.    Muestra .....	66
6.3.    Técnicas, procedimientos e instrumentos .....	66
6.3.1.    De recolección de datos .....	66
6.3.2.    De procesamiento de datos.....	66
<b>CAPÍTULO 7. RESULTADOS .....</b>	<b>68</b>
7.1.    Sobre la situación del sector confecciones en Trujillo.....	68
7.2.    Sobre la adecuación del modelo de investigación .....	74
7.2.1.    Recolección de información .....	75
7.2.2.    Análisis de información .....	81
7.2.3.    Resultados .....	82
7.3.    Prueba de la hipótesis.....	83
7.4.    Resumen del capítulo de Resultados .....	87
<b>CAPÍTULO 8. DISCUSIÓN .....</b>	<b>89</b>
<b>CONCLUSIONES .....</b>	<b>93</b>
<b>RECOMENDACIONES .....</b>	<b>94</b>
<b>BIBLIOGRAFÍA .....</b>	<b>95</b>
<b>ANEXO 1: Guía de uso - Herramientas de la Inteligencia Comercial .....</b>	<b>98</b>
<b>ANEXO 2: Operacionalización de las variables .....</b>	<b>128</b>
<b>ANEXO 3: Formato de Encuesta a microempresarios del sector confecciones .....</b>	<b>130</b>
<b>ANEXO 4: Lista de cotejo aplicada a microempresarios del sector confecciones .....</b>	<b>134</b>
<b>ANEXO 5: Entrevista a profundidad aplicada a un representante de Promperú .....</b>	<b>137</b>
<b>ANEXO 6: Conversatorio con un representante de la Sociedad Nacional de Industrias ..</b>	<b>140</b>

## Índice de Tablas

Tabla N° 1 - Antecedentes del marco teórico .....	16
Tabla N° 2 - Diseño Teórico .....	26
Tabla N° 3 - Operacionalización de las variables .....	27
Tabla N° 4 – Matriz de Consistencia.....	29
Tabla N° 5– Matriz de selección de mercados .....	36
Tabla N° 6 – Relación puntaje-categoría del Riesgo país.....	38
Tabla N° 7 – Matriz de selección de mercados general .....	45
Tabla N° 8 - Matriz de selección de mercados detallada .....	45
Tabla N° 9 – Evolución de las exportaciones peruanas de ropa de bebé – Valor FOB ....	47
Tabla N° 10 – Evolución de las exportaciones peruanas de ropa de bebé - Volúmen TN	47
Tabla N° 11 – Principales empresas exportadoras peruanas de ropa de bebé .....	48
Tabla N° 12 - Principales países exportadores de ropa para bebé de algodón – Valor FOB .....	48
Tabla N° 13 - Principales países importadores de ropa para bebé de algodón a nivel mundial – Valor FOB .....	49
Tabla N° 14– Precio promedio por tonelada de las importaciones de Colombia de ropa para bebé de algodón.....	50
Tabla N° 15 – Etiquetas de acuerdo al tipo de prenda de vestir .....	53
Tabla N° 16– Intercambio comercial entre Perú y Colombia .....	53
Tabla N° 17 – Importaciones de Colombia de ropa para bebé de algodón – Valor FOB ...	54
Tabla N° 18 - Importaciones de Colombia de ropa para bebé de algodón – Volumen TN	55
Tabla N° 19 – Líneas navieras – Ruta del Pacífico .....	59
Tabla N° 20 - Líneas navieras – Ruta del Atlántico .....	59
Tabla N° 21 – Cotización vía marítima.....	60
Tabla N° 22 – Cotización vía aérea .....	60
Tabla N° 23 – Ferias internacionales del sector textil y confecciones .....	62
Tabla N° 24 - Exportaciones del sector confecciones de La Libertad desagregado por ubigeos expresado en USD .....	71
Tabla N° 25 - Principales 10 productos exportados por empresas de La Libertad .....	72
Tabla N° 26 – Relación Indicadores-fuente de información .....	81
Tabla N° 27 – Intercambio comercial entre Perú y Colombia.....	84
Tabla N° 28 - Intercambio comercial entre Perú y Argentina .....	84
Tabla N° 29 - Comparación en la matriz de selección de mercados: Colombia y Argentina .....	87
Tabla N° 30 – Clasificación de mercados según el IHH.....	113

## Índice de Gráficos

Gráfico Nº 1 - Proceso de recolección de información .....	19
Gráfico Nº 2 – Modelo de investigación basado en la inteligencia comercial adecuado al sector confecciones de Trujillo .....	31
Gráfico Nº 3– Proceso de adecuación de un modelo de investigación basado en la inteligencia dirigido al sector confecciones de Trujillo .....	32
Gráfico Nº 4– Procedimiento de la Metodología de selección de mercados de exportación .....	32
Gráfico Nº 5 – Modelo de etiqueta para prendas de vestir en Colombia .....	52
Gráfico Nº 6 – Empresas encuestadas que han concretado una operación de comercio internacional .....	69
Gráfico Nº 7 - Exportaciones del sector confecciones de La Libertad en el periodo 2009-2013 .....	70
Gráfico Nº 8 - Exportaciones del sector confecciones de Trujillo en el periodo 2009-2013 .....	70
Gráfico Nº 9 – Destinos de las exportaciones del sector confecciones de La Libertad en 2013 .....	73
Gráfico Nº 10 – Percepción sobre el sector confecciones de Trujillo .....	74
Gráfico Nº 11- Proceso de adecuación de un modelo de investigación basado en la inteligencia dirigido al sector confecciones de Trujillo .....	74
Gráfico Nº 12 - Grado de familiarización con la inteligencia comercial.....	75
Gráfico Nº 13- Uso de las herramientas de la inteligencia comercial .....	76
Gráfico Nº 14 - Fuentes de información.....	76
Gráfico Nº 15- Dificultades al utilizar las herramientas de la inteligencia comercial .....	77
Gráfico Nº 16- Áreas dentro de las empresas especializadas en inteligencia comercial ...	77
Gráfico Nº 17- Uso y frecuencia de uso de las herramientas de la inteligencia comercial	78
Gráfico Nº 18- Frecuencia específica de uso de las herramientas de inteligencia comercial .....	78
Gráfico Nº 19- Tiempo de empleo de las herramientas de la inteligencia comercial .....	79
Gráfico Nº 20- Criterios de una investigación priorizados para el sector confecciones .....	80
Gráfico Nº 21 - Importaciones de productos peruanos: Comparativo entre Argentina y Colombia.....	85
Gráfico Nº 22 - Importaciones de productos peruanos – Comparativo Argentina y Colombia.....	86

## RESUMEN

La tesis de nombre “Adecuación de un modelo de investigación basado en la inteligencia comercial que permita encontrar mercados de exportación para las mypes del sector confecciones de Trujillo - 2014” tiene como principal objetivo proponer una metodología para la selección de potenciales mercados de exportación, utilizando las herramientas de la inteligencia comercial y adaptada a las necesidades del sector en estudio. Su utilidad radica en la provisión de información –tanto cuantitativa como cualitativa- de calidad que servirá de insumo para la toma de decisiones en los procesos estratégicos de las empresas que la empleen.

El presente trabajo de investigación ha sido plasmado en ocho capítulos y seis anexos que detallan desde el proceso de recolección de información preliminar hasta la construcción del modelo de investigación y su posterior aplicación mediante un ejemplo práctico. También se ha logrado describir la actual situación del sector confecciones de Trujillo e identificar las principales necesidades de información comercial de las mypes que lo integran. Entre los puntos más relevantes del análisis destaca el hecho que la gran mayoría de empresas aún no han logrado exportar sus productos y que a pesar de los avances concretados, aún hay serias deficiencias con respecto a la accesibilidad a información comercial y problemas de gestión.

Lo que se pretende también con este documento es brindar una guía metodológica y aplicativa para empresarios, estudiantes y docentes sobre el uso de herramientas de inteligencia comercial, criterios para la selección de mercados y estructura de una investigación comercial. Como profesionales de administración y negocios internacionales, consideramos que el desarrollo y progreso de la región puede verse potenciado con el aumento de las exportaciones tanto de productos tradicionales como no tradicionales; y un punto clave para propiciar dicho desarrollo es la creación y difusión de información comercial. Con ánimos de fomentar esta cultura emprendedora dejamos a su disposición la información recopilada en esta tesis.

## ABSTRACT

The dissertation: "Adaptation of a research model based on Business Intelligence that allows identifying export markets for Trujillo's clothing industry - 2014" has as main objective to recommend a methodology for the selection of potential export markets, using business intelligence tools adapted to the needs of the sector under study. Its usefulness lies in providing quality information -both quantitative and qualitative - to serve as input for the decision making in strategic business processes that employs it.

This research work consists of eight chapters and six appendices that detail everything from the process of gathering preliminary information to the construction of the research model and its subsequent implementation through a practical example. It has also succeeded in describing the current state of Trujillo's clothing industry and identifying key business information needed by the MSEs<sup>1</sup>. Among the most relevant points of the analysis lies the fact that the vast majority of companies have not yet managed to export their products and despite their progress, there are still some serious deficiencies regarding accessibility to commercial information and management problems.

What is also intended with this dissertation is to provide a methodological and applicative guide for entrepreneurs, students and teachers on the use of business intelligence tools, criteria for the selection of markets and commercial research structure. As professionals in management and international business, we believe that the development and progress of the region can be enhanced with increased exports of both traditional and non-traditional products; and a key point to promote such development is the creation and dissemination of trade information. With the aim to promote this entrepreneur culture, we present to you the information collected in this dissertation.

---

<sup>1</sup> Micro and Small Enterprise.

## **NOTA DE ACCESO**

**No se puede acceder al texto completo pues contiene datos confidenciales**

## BIBLIOGRAFÍA

- Babin, W. Z.-B. (2008). *Investigación de.* México.
- Calberg, C. (1996). *Administración de datos con Excel.* Naucalpan de Juárez, México: Prentice-Hall Hispanoamericana S.A.
- Cámara de Comercio y Producción de La Libertad. (05 de 03 de 2010). *Cámara de Comercio de La Libertad.* Recuperado el 10 de 05 de 2013, de Procedimientos para la emisión de certificados de origen:  
[http://www.camaratru.org.pe/web.pag/camaratru/web1.5/index.php?option=com\\_content&view=article&id=49&Itemid=52](http://www.camaratru.org.pe/web.pag/camaratru/web1.5/index.php?option=com_content&view=article&id=49&Itemid=52)
- Centro de Comercio Internacional. (1999-2008). *Trademap.* Recuperado el 14 de 06 de 2014, de [http://www.trademap.org/stAbout\\_tradeMap.aspx](http://www.trademap.org/stAbout_tradeMap.aspx)
- CESCE, G. (2014). [www.cesce.com](http://www.cesce.com/web/sp/Riesgo-Pais/index.aspx). Recuperado el 30 de 05 de 2014, de <http://www.cesce.com/web/sp/Riesgo-Pais/index.aspx>
- Cordero, M. (Noviembre de 2006). *Trade Competitive Analysis of Nations.* Recuperado el 29 de 06 de 2014, de CEPAL México:  
<http://www.eclac.cl/mexico/capacidadescomerciales/Taller%20Panama/Documentosypresentaciones/5.1%20TradeCAN%20Panam%C3%A1.pdf>
- Doing Business. (2014). *Doing Business.* Recuperado el 30 de 11 de 2014, de Banco Mundial:  
<http://espanol.doingbusiness.org/rankings>
- González, J. M. (s.f.). *El blog salmón.* Recuperado el Octubre de 2013, de ¿Qué tipos de mercados existen?: <http://www.elblogsalmon.com/conceptos-de-economia/que-tipos-de-mercados-existen>
- Hair, J. F. (2010). *Investigacion de mercados en un ambiente de informacion digital.* Mexico DF: Mc Graw Hill.
- Kotler, P. (1992). *Principles of Marketing.* Prentice Hall.
- Lerma Kirchner, A. (1997). *Inteligencia Comercial. Guía Práctica.* México DF, México: Grupo Iberoamérica.
- López, I. G. (2011). Gestión del comercio exterior de la empresa. En I. G. López, *Gestión del comercio exterior de la empresa.* Madrid.
- Martinez, E. C. (2008). *Comercio Internacional.* Lima: San Marcos.

Miguéz, C. D. (2009). Entender la inteligencia comercial. Información para la toma de decisiones.

En C. D. Miguéz, *Entender la inteligencia comercial. Información para la toma de decisiones*. Madrid.

O'Brien, J. (2001). *Sistemas de Información Gerencial*. Bogotá, Colombia: Mc Graw-Hill Interamericana.

Osorio, C. (2006). *Diccionario de comercio internacional*. Bogotá, Colombia: Ecoe Ediciones.

Plata, E. H. (2012). Business Intelligence: Una guía práctica. En E. H. Plata, *Business Intelligence: Una guía práctica*. Lima.

Portafolio El Comercio. (03 de 11 de 2014). El sector textil-confecciones peruano ha perdido su brillo. *Portafolio El Comercio*, págs. <http://elcomercio.pe/economia/peru/sector-textil-confecciones-peruano-ha-perdido-su-brillo-noticia-1768522>.

Portafolio El Comercio. (10 de 12 de 2014). El sector textil-confecciones se contraería 2% a fines del 2014. *El Comercio*, págs. <http://elcomercio.pe/economia/peru/sector-textil-confecciones-se-contraeria-2-fines-2014-noticia-1777410>.

PromPerú. (01 de 08 de 2012). *Siicex*. Obtenido de Herramientas de Inteligencia Comercial: <http://www.siicex.gob.pe/siicex/resources/capacitacion/2012-9Inteligencia-Comercial.pdf>

Promperu. (2013). Investigación de Mercados Internacionales. *Investigación de Mercados Internacionalesv*. Trujillo.

Riesco, J. L. (2007). Comercio Internacional. En J. L. Riesco, *Comercio Internacional*. Madrid.

SUNAT. (1997-2012). *SUNAT*. Recuperado el 19 de 06 de 2014, de La Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria:  
<http://www.sunat.gob.pe/institucional/quienessomos/funcionamiento.html>