



FACULTAD DE NEGOCIOS

CARRERA DE ADMINISTRACIÓN

VIABILIDAD ECONÓMICA Y FINANCIERA PARA LA
IMPLEMENTACIÓN DEL CENTRO DE TERAPIAS
FÍSICAS PARA EMBARAZADAS “NOVENO MES” EN LA
CIUDAD DE CAJAMARCA, 2015

Tesis para optar el título profesional de:

Licenciado en Administración.

Autores:

Br. Perla Livaque Rosas

Br. Alejandro Vásquez Peralta

Asesor:

Econ. Víctor Romero Pajares

Cajamarca- Perú
2015

INDICE GENERAL

DEDICATORIA	5
AGRADECIMIENTO	6
PRESENTACIÓN	7
RESUMEN.....	13
ABSTRACT.....	14
CAPITULO I: INTRODUCCIÓN.....	15
1. Realidad Problemática:.....	15
2. Formulación del Problema:	16
3. Justificación:.....	16
4. Limitaciones:.....	17
5. Objetivos:	17
CAPITULO II: MARCO TEÓRICO	18
1. Antecedentes:.....	18
2. Bases Teóricas.....	20
3. Definición De Términos Básicos.....	25
CAPITULO III: HIPÓTESIS	28
1. Formulación de la hipótesis.....	28
2. Operacionalización de variables	28
CAPITULO IV: MATERIALES Y MÉTODOS.....	29
1. Tipo de diseño de investigación	29
2. Material de estudio	29
3. Técnicas, Procedimientos e Instrumentos.....	30
CAPITULO V: RESULTADOS Y DISCUSIÓN.....	32
1. Resultados	32
2. Discusión.....	41
CAPITULO VI: PROPUESTA DE APLICACIÓN PROFESIONAL.....	42
1. Generalidades	42
2. Descripción de la Oportunidad o Justificación.....	45
3. Estrategias de Entrada y Crecimiento:	46
4. Objetivos del Estudio	46
5. Horizonte de la Evaluación	47
6. Cronología del Proyecto	48
7. Ejecutores.....	48
8. Estudio de Mercado	49

9. Estudio Técnico	72
10. Estudio Legal.....	90
11. Estudio Organizacional	93
12. Estudio de Costos.....	110
13. Financiamiento	114
14. Evaluación Económica	118
CAPITULO VII: CONCLUSIONES.....	127
CAPITULO VIII: RECOMENDACIONES	128
CAPITULO IX: REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	129
CAPITULO X: ANEXOS.....	132

INDICE DE CUADROS

Cuadro N° 1. Operacionalización de Variables	28
Cuadro N° 2. Población: Mujeres Embarazadas en el Distrito de Cajamarca	29
Cuadro N° 3. Técnicas para recolectar datos	31
Cuadro N° 4. Cronología del Proyecto.....	48
Cuadro N° 5. Tasa Global De Fecundidad.....	56
Cuadro N° 6. Comparación entre la Competencia.....	57
Cuadro N° 7. Segmentación.....	59
Cuadro N° 8. : Demanda Histórica y Actual	60
Cuadro N° 9. Oferta Histórica y Actual.....	62
Cuadro N° 10. Factores para evaluar a los proveedores.....	64
Cuadro N° 11. Medios.....	65
Cuadro N° 12. Resumen de Condiciones de Medios	66
Cuadro N° 13. Ficha para Evaluación de Medios	67
Cuadro N° 14. Evaluación de Medios de Publicidad	67
Cuadro N° 15. Evaluación de Proveedores.....	71
Cuadro N° 16. Proceso de Masajes Prenatales	73
Cuadro N° 17. Proceso de Clases de Psicoprofilaxis.....	74
Cuadro N° 18. Proceso de Hidromasajes.....	75
Cuadro N° 19. Proceso de Clases de Yoga Prenatal.....	76
Cuadro N° 20. Proceso de Ejercicios Prenatales.....	77
Cuadro N° 21. Proceso de Registro de Cliente Nuevo	78
Cuadro N° 22. Proceso de Compras	79
Cuadro N° 23. Proceso de Mantenimiento de Materiales	80
Cuadro N° 24. Proceso de Seguridad.....	81
Cuadro N° 25. Proceso de Residuos y Reciclaje.....	82
Cuadro N° 26. Mapa de Interacción de Procesos	83
Cuadro N° 27. Capacidad	84
Cuadro N° 28. CAPACIDAD MÁXIMA	84
Cuadro N° 29. CAPACIDAD NORMAL	85
Cuadro N° 30. Criterio de Ocupabilidad.....	85
Cuadro N° 31. Criterios de Ocupabilidad.....	85
Cuadro N° 32. Equipos y Maquinarias	86
Cuadro N° 33. Muebles, Enseres y Software	87
Cuadro N° 34. Componentes de la Misión	93
Cuadro N° 35. Componentes para elaborar la Visión	94
Cuadro N° 36. ANÁLISIS FODA	96
Cuadro N° 37. Matriz EFE	97
Cuadro N° 38. Matriz EFI	97
Cuadro N° 39. Estrategias de Crecimiento	98
Cuadro N° 40. Costo de los Servicios	100
Cuadro N° 41. PROMOCIÓN	101
Cuadro N° 42. Director	102
Cuadro N° 43. Administrador.....	102

Cuadro N° 44. Recepcionista	103
Cuadro N° 45. Obstetriz	103
Cuadro N° 46. Técnico en Enfermería.....	103
Cuadro N° 47. : Fisioterapista	104
Cuadro N° 48. : Masajista	104
Cuadro N° 49. : Auxiliar de Servicio	104
Cuadro N° 50. : Programación de Mejora del Personal.....	106
Cuadro N° 51. Momentos de la Estrategias	107
Cuadro N° 52. Política Salarial y Fijación de Sueldos.....	109
Cuadro N° 53. Activo Fijo Tangible.....	110
Cuadro N° 54. Inversión en Activo Intangible	110
Cuadro N° 55. Mano de Obra Directa.....	111
Cuadro N° 56. Costos indirectos de Fabricación	112
Cuadro N° 57. : Personal Administrativo	112
Cuadro N° 58. : Gastos Administrativos	112
Cuadro N° 59. : Gastos de Ventas	113
Cuadro N° 60. Depreciación del Activo Fijo	113
Cuadro N° 61. : Estructura de Capital.....	114
Cuadro N° 62. Financiamiento Externo	114
Cuadro N° 63. Fuentes de Financiamiento	114
Cuadro N° 64. Amortización de la Deuda.....	115
Cuadro N° 65. Cantidad de Personas que acudirían a nuestros servicios por mes	115
Cuadro N° 66. Frecuencia de Asistencia.....	115
Cuadro N° 67. Cantidad de sesiones por mes	115
Cuadro N° 68. Cantidad de personas que acudirían a nuestros servicios por año.....	116
Cuadro N° 69. Precio que estableceremos por servicio	116
Cuadro N° 70. Ingreso por secciones	116
Cuadro N° 71. Capital de Trabajo.....	117
Cuadro N° 72. Valor de Desecho Neto	117
Cuadro N° 73. Modulo del IGV	118
Cuadro N° 74. Flujo de Caja Operativo y Financiero.....	119
Cuadro N° 75. Costo De Oportunidad De Capital.....	120
Cuadro N° 76. Costo promedio Ponderado Capital	121
Cuadro N° 77. Balance General.....	122
Cuadro N° 78. Estado de Ganancias y Pérdidas	123
Cuadro N° 79. Punto de Equilibrio.....	124
Cuadro N° 80. Indicadores Económicos	125
Cuadro N° 81. Periodo de Recuperación del Capital	125
Cuadro N° 82. Análisis Unidimensional	126

INDICE DE GRÁFICOS

Gráfico N° 1.	Rango de Edades.....	32
Gráfico N° 2.	Estado Civil.....	33
Gráfico N° 3.	Grado de Instrucción.....	33
Gráfico N° 4.	Conocimientos sobre la Existencia de Terapias para Embarazadas	34
Gráfico N° 5.	Número de Embarazos.....	34
Gráfico N° 6.	Número de Hijos Gestando	35
Gráfico N° 7.	Semanas de Embarazo.....	35
Gráfico N° 8.	Ha Recibido Alguna Terapia.....	36
Gráfico N° 9.	Expectativas Sobre las Terapias Recibidas.....	36
Gráfico N° 10.	Identificación de la Competencia.....	37
Gráfico N° 11.	Expectativa sobre el Servicio y Calidad de Atención	38
Gráfico N° 12.	Interés en el Nuevo Centro.....	38
Gráfico N° 13.	Servicios de Interés.....	39
Gráfico N° 14.	Frecuencia de Asistencia al Centro de Terapias	39
Gráfico N° 15.	Promedio Familiar	40
Gráfico N° 16.	Precio Dispuesto a pagar por a Servicio	40
Gráfico N° 17.	Marca Distintiva	42
Gráfico N° 18.	Producto Bruto Interno	52
Gráfico N° 19.	Inflación.....	53
Gráfico N° 20.	Población de Mujeres Urbanas en Edad Fértil, Distrito de Cajamarca	55
Gráfico N° 21.	Demanda Proyectada	61
Gráfico N° 22.	Oferta Proyectada	63
Gráfico N° 23.	Logotipo:.....	72
Gráfico N° 24.	Isotipo:.....	72
Gráfico N° 25.	Masajes Prenatales.....	73
Gráfico N° 26.	Clases de Psicoprofilaxis	74
Gráfico N° 27.	HIDROMASAJES	75
Gráfico N° 28.	YOGA PRENATAL	76
Gráfico N° 29.	EJERCICIOS PRENATALES	77
Gráfico N° 30.	Registro de Clientes Nuevos	78
Gráfico N° 31.	Proceso de Compras.....	79
Gráfico N° 32.	Proceso de Mantenimiento de Materiales	80
Gráfico N° 33.	Proceso de Seguridad.....	81
Gráfico N° 34.	Proceso de Residuos y Reciclaje.....	82
Gráfico N° 35.	Macro Localización	88
Gráfico N° 36.	Micro Localización.....	88
Gráfico N° 37.	Edificaciones y Instalaciones.....	89
Gráfico N° 38.	Organigrama	99
Gráfico N° 39.	Reclutamiento y Selección.....	105
Gráfico N° 40.	Momentos de la Estrategia Evaluativa del Desempeño Laboral	108

RESUMEN

En los últimos años la asistencia obstétrica a grandes colectividades, ha incorporado sistemáticamente a su quehacer, un eslabón muy importante, los cursos de educación y terapia maternal, esto se basa en la preparación psicológica, emocional y física a fin de facilitar el parto sin sufrimiento para la mujer y en las mejores condiciones para el recién nacido. Por ello el fin primordial de los Centros de Terapia para mujeres embarazadas es el de informar, atender y asesorar a los padres sobre las situaciones especiales que implican un embarazo; a la vez, proporcionar una preparación psicológica y de confianza que facilite el desarrollo normal del embarazo y parto, posibilitando espacios de preparación y alumbramiento adecuados, seguros y lo menos doloroso posible.

Ante esta situación, es menester determinar que la ubicación de un centro de terapia implica factores estratégicos, que cuenten con una infraestructura adecuada para el desarrollo de esta actividad y satisfaga los más mínimas requerimientos, derivado de un óptimo funcionamiento. Implementar un servicio que garantice los requerimientos específicos y exigentes de una maternidad segura es la relación estrecha a la cual la organización debe sujetarse y lograr a través del valor agregado la satisfacción del cliente.

El presente proyecto tiene como objetivo determinar la viabilidad económica y financiera en la implementación del centro de terapia física para mujeres embarazadas "NOVENO MES", para lo cual se ha realizado un estudio de mercado, técnico, legal, organizacional y de costos.

El estudio es no experimental de diseño transversal, la población es de 27,420 mujeres embarazadas. La inversión total inicial es de S/.202, 669; de los cuales S/. 166,769 corresponden a la inversión fija tangible y S/. 35,900 a la inversión intangible; así como una inversión para el capital de trabajo de S/. 29,103 siendo el aporte de los socios de S/. 200,811 y el 20% restante financiado por el Banco Continental.

A continuación se presentan como resultado los siguientes indicadores financieros:

VANE= S/. 884,975 TIRE= 80.18%, VANF= S/. 870,754 TIRF= 92.64%

En términos concretos el proyecto es viable tanto económica como financiera.

ABSTRACT

In recent years obstetric care to large communities, has systematically incorporated into their work, a very important link, education courses and maternal therapy, this is based on the psychological, emotional and physical preparation to facilitate childbirth without pain for women and in the best conditions for the newborn. Therefore the primary goal of therapy centers for pregnant women is to inform, assist and advise parents on special situations involving a pregnancy; at the same time provide a psychological preparation and confidence that facilitate the normal development of the pregnancy and delivery, allowing space for preparation and adequate, safe delivery and as painless as possible.

In this situation, it is necessary to determine the location of a center of therapy involves strategic factors that have adequate infrastructure for the development of this activity and meets the minimum requirements derived from optimal performance. Implement a service guaranteeing specific and demanding requirements of safe motherhood is the close relationship that the organization should be held and achieve added value through customer satisfaction.

This project aims to determine the economic and financial viability in implementing physical therapy center for pregnant women "ninth month", for which it has conducted a market survey, technical, legal, organizational and cost.

The study is cross experimental design, the population is of 27,420 pregnant women. The total initial investment of S/. 202, 669; of which S/. 166,769 correspond to investment and tangible fixed S/. 35,900 , the intangible investment; and an investment in working capital of S/. 29,103 being the contribution of the partners of S/. 200,811 and the remaining 20% financed by the Continental Bank.

Below are results in the following financial indicators:

VANE= S/. 884,975 TIRE= 80.18%, VANF= S/. 870,754 TIRF= 92.64%

In concrete terms the project is economically and financially

NOTA DE ACCESO

No se puede acceder al texto completo pues contiene datos confidenciales

CAPITULO IX: REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Ammaniti, M., Candelori, C., Pola, M. y Tambelli, R. (1999). Estrategias de relajación durante el período de gestación. México: Embarazo y Parto

Rouhe, H., Salmela-Aro, K., Gissler, M., Halmesmäki, E. y Saisto, T. (2011). Mental health problems common in women with fear of childbirth. Estados Unidos: Mental Health

Melzack R. (1984). The myth of painless childbirth. Moreno-Rosset, C. (2004). La Psicología de la reproducción subdisciplina de la psicología de la salud. España: Universidad de Madrid

Vickers, A., Zollman, C. (1999). ABC of complementary therapies: Massage therapies. Alemania: *British Medical Journal*,

Nassir S. (2007), Proyectos de Inversión en la Empresa Sapag Chain Nassir. Japón: Pearson Education S.A.

Uribe, D. (2011) Proyecto De Factibilidad Para La Creación De Un Centro De Terapia Para Mujeres Embarazadas En La Ciudad De Latacunga Provincia De Cotopaxi. Colombia

Mogrovejo, J. (2014) Estudio de pre-factibilidad para la creación de una imprenta en la ciudad de Lima. Perú

Diva, S. (2006) Tesis Dirigida: "Plan De Negocios Para La Creación De Un Centro Spa", Universidad Técnica De Oruro. Bolivia

Avila, E. (2015) citando a Alcaraz, (2010), González, D. (2009). Plan de Negocios para emprendedores al éxito. México D.F.: Mc Graw Hill

Alcaraz. (2010). El emprendedor de éxito 3era Ed. México D.F.: Mc Graw-Hill-.

Philip Kotler (2009) Dirección de Mercadotecnia, Octava Edición

Stanton, Etzel (2010), Fundamentos de marketing, 13a Edición

Casparri, T. (2014) Aspectos financieros que impactan en dinámicas industriales innovadoras en Argentina: Agro, Medicamento y Turismo, Centro de Investigación en Métodos Cuantitativos Aplicados a la Economía y la Gestión (CMA). Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Buenos Aires.

Fernández, S (2014) Los proyectos de inversión: evaluación financiera, San José, Costa Rica, Editorial Tecnológica de Costa Rica

Weston, J. Fred. (1993) .Fundamentos de Administración. México DF: Edición Interamericana

Gitman, Laurence J (1997). Fundamentos de Administración Financiera. México: Séptima Edición. Editorial Hariw

Russell K (2006). Curso y Manejo del Trabajo de Parto y Parto Normales. España: Benson RC (Ed). Diagnóstico

Hamilton, M.; Pezo, A. (2005). Formulación y Evaluación de Proyectos Tecnológicos Empresariales Aplicados. Convenio Andrés Bello. Perú

Howard, J. (1993) El comportamiento del consumidor en la estrategia de marketing. Ecuador: Edit. Diaz de Santos.

REFERENCIAS WEB

<http://tavoberry.com/blog/planteamiento-del-problema-viabilidad-de-la-investigacion>, recopilado en setiembre, 2015

<http://www.marketingpower.com/>, recopilado en julio, 2015

<http://www.marketing-free.com/marketing/definicion-marketing.html>, recopilado en julio, 2015

<http://gestion.pe/noticia/283455/peru-tercer-mejor-pais-hacer-negocios-region>, recopilado en setiembre, 2015

<http://gestion.pe/economia/scotiabank-preve-que-pbi-crecerá-cerca-35-tercer-trimestre-2140186> recopilado en agosto, 2015

<http://www.bcrp.gob.pe/docs/Estadísticas/indicadores-trimestrales.pdf>, recopilado en Enero, 2015

http://www.ipe.org.pe/sites/default/files/u3/incore_2015_-_cajamarca.pdf, recopilado en Enero, 2015

<http://gestion.pe/economia/scotiabank-inflación-setiembre-estaría-próxima-025-2142115>, recopilado en setiembre, 2015

<http://www.panoramacajamarquino.com/noticia/mas-de-s-569-millones-recibio-municipalidad-por-canon-minero/>, recopilado en Abril, 2015

<http://es.slideshare.net/danniicrvantz/el-papel-del-fisioterapeuta-en-el-embarazo-28187901?related=1>, recopilado Enero, 2015

www.monografia/servicio.com

www.inei.gob.pe

www.minsa.gob.pe

www.diresacajamarca.gob.pe