



UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

Laureate International Universities

FACULTAD DE INGENIERÍA

CARRERA DE INGENIERÍA INDUSTRIAL

**PROPUESTA DE UN SISTEMA DE MEJORA CONTINUA
EN EL ÁREA DE PRODUCCIÓN PARA INCREMENTAR LA
RENTABILIDAD EN LA EMPRESA INDUSTRIAL &
COMERCIAL VU E.I.R.L.**

TESIS
PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
INGENIERO INDUSTRIAL

AUTOR:
Bach. Mara Edith Varas Saldaña

ASESOR:
Ing. Rafael Castillo Cabrera

TRUJILLO – PERÚ
2016

PRESENTACIÓN

Señores Miembros del Jurado:

De conformidad y cumpliendo lo estipulado en el Reglamento de Grados y Títulos de la Facultad de Ingeniería de la Universidad Privada del Norte, para Optar el Título Profesional de Ingeniero Industrial, pongo a vuestra consideración la presente Proyecto intitulado:

**PROUESTA DE UN SISTEMA DE MEJORA CONTINUA EN EL ÁREA DE
PRODUCCIÓN PARA INCREMENTAR LA RENTABILIDAD EN LA EMPRESA
INDUSTRIAL & COMERCIAL VU E.I.R.L.**

El presente proyecto ha sido desarrollado durante los primeros de Abril a Julio del año 2016, y espero que el contenido de este estudio sirva de referencia para otras Proyectos o Investigaciones.

Bach. Mara Edith Varas Saldaña

LISTA DE MIEMBROS DE LA EVALUACIÓN DE LA TESIS

Asesor:

Ing. Rafael Castillo Cabrera

Jurado 1:

Ing. Miguel Rodríguez Alza

Jurado 2:

Ing. Víctor Moreno Sánchez

Jurado 3:

Ing. Marcos Baca López

ÍNDICE

DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTO	iv
LISTA DE ABREVIACIONES	v
PRESENTACIÓN	vi
RESUMEN	viii
ÍNDICE DE GRÁFICOS	xiii
ÍNDICE DE CUADROS	xiv
ÍNDICE DE IMÁGENES	xvii
ÍNDICE DE DIAGRAMAS	xviii
INTRODUCCIÓN	xix
CAPITULO 1	20
GENERALIDADES DE LA INVESTIGACIÓN	20
1.1 Realidad Problemática	21
1.2 Formulación de Problema	25
1.3 Hipótesis	25
1.4 Objetivos	25
1.4.1 Objetivo General	25
1.4.2 Objetivos específicos	25
1.5 Justificación	25
1.5.1 Justificación teórica	25
1.5.2 Justificación práctica	26
1.5.3 Justificación valorativa	26
1.5.4 Justificación académica	26
1.6 Tipo de Investigación	26
1.7 Diseño de la Investigación	26
1.8 Variables	27
1.9 Operacionalización de Variables	27
CAPITULO 2	28
REVISIÓN DE LITERATURA	28
2.1 Antecedentes de la Investigación	29
2.1.1 Antecedente Internacional	29

2.1.2	Antecedente Nacional	31
2.1.3	Antecedente Local	33
2.2	Base Teórica	33
2.2.1	Plan de Capacitación	33
2.2.2	Total Productive Maintenance (TPM)	36
2.2.3	Planificación de Requerimiento de materiales. MRP	41
2.2.4	Estudio de tiempos	45
2.3	Definición de Términos	49
CAPITULO 3		52
DIAGNÓSTICO DE LA REALIDAD ACTUAL		52
3.1	Información General de la empresa	53
3.2	Descripción de las Causas Raíces	63
3.2.1	Mano de Obra	63
3.2.2	Método	65
3.2.3	Material	67
3.2.4	Maquinaria	69
3.2.5	Medio Ambiente	73
3.2.6	Medición	75
3.3	Descripción de Diagramas e Indicadores	76
CAPÍTULO 4		83
SOLUCIÓN PROPUESTA		83
4.1	TPM	84
4.1.1	Carencia de Mantenimiento	86
4.1.2	No se cuenta con un programa de cambio de piezas desgastadas 88	
4.1.3	Inadecuada calidad de repuestos	89
4.2	Falta de capacitación para personal	89
4.3	Falta de estandarización para método de trabajo	96
4.4	Inadecuada manipulación del material	103
4.5	Falta de Planificación	106
Cuadro N°37 : Plan Maestro de Producción Anual		108
Cuadro N°38: Porcentaje de participación por modelo de suela		109
Cuadro N°39: Plan Maestro de Producción a nivel Semanal		109

4.6	Falta de indicadores de supervisión	121
4.7	Falta de compromiso	127
CAPÍTULO 5		129
EVALUACIÓN ECONÓMICA FINANCIERA		129
5.1	Inversión	130
5.2	Costos.....	132
5.3	Beneficio.....	134
5.4	Flujo de Caja	136
CAPÍTULO 6 RESULTADOS Y DISCUSIÓN.....		137
CAPÍTULO 7		140
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES		140
REFERENCIA BIBLIOGRAFICAS		142
ANEXOS.....		143

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Grafico N°01: Distribución regional de la producción de calzado en el mundo	21
Grafico N°03: Concentración del mayor número de establecimientos de los fabricantes de calzado en el Perú.....	23
Grafico N°02: Gráfico Pareto -Principales Causas-Raíz	80

ÍNDICE DE CUADROS

Cuadro N° 01: Operacionalización de variables	27
Cuadro N°02: Modelo de Plan de Capacitación	35
Cuadro N° 03: Sistema de Valoración Westinghouse	47
Cuadro N° 04: Sistema de Suplementos por descanso	48
Cuadro N°05: Principales suelas	61
Cuadro N°06: Costo de merma Área de Inyectado	64
Cuadro N°07: Costo por Falta de Compromiso	64
Cuadro N°08: Costo de cambio de moldes	65
Cuadro N°09 : Costo por Procedimientos no definidos	66
Cuadro N°10: Costo por producto defectuoso en el Área de Inyectado	66
Cuadro N°11: Costo por Desperdicio de Material	67
Cuadro N°11: Costo de Material deficiente	69
Cuadro N° 12: Costo por bomba sin mantenimiento	70
Cuadro N° 13: Costo por piezas desgastadas	72
Cuadro N° 14: Costo por mala calidad de repuestos	72
Cuadro N° 15: Costo por luz insuficiente	73
Cuadro N° 16: Costo de suelas excedentes	75
Cuadro N°21: Calculo de MTTR	86
Cuadro N°21: Datos para análisis de Manto Predictivo	86
Cuadro N°22: Análisis de Mantenimiento Predictivo	87
Cuadro N°23: Herramientas indispensables para trabajo	88
Cuadro N°24: Piezas de la maquina a cambiar	88
Cuadro N° 25: Capacitación general para el área de producción.....	89
Cuadro N°26: Plan de Capacitación para el área de Inyectado- Nivel Operario....	90

Cuadro N°27 : Plan de Capacitación para el área de Inyectado- Nivel Maquinista	92
Cuadro N° 28 : Plan de Capacitación para el área de Pintura y Efecto.....	94
Cuadro N°29 : Plan de Capacitación para el área de Trapeado	95
Cuadro N°30: Aplicación de suplementos	96
Cuadro N°31: Resumen de tiempo estándar	99
Cuadro N°32: Capacitación para manipulación de materia prima	103
Cuadro N°33 : Itinerario de Capacitación	104
Cuadro N°34: Datos históricos.....	106
Cuadro N°35: Pronóstico de la demanda	107
Cuadro N°36 : Demanda Proyectada	108
Cuadro N°37 : Plan Maestro de Producción Anual	108
Cuadro N°38: Porcentaje de participación por modelo de suela	109
Cuadro N°39: Plan Maestro de Producción a nivel Semanal	109
Cuadro N°40: Plan Maestro de Producción diario	109
Cuadro N°41: Lista de Materiales por SKU	110
Cuadro N°42: Requerimiento total de Bolsas en unidades.....	112
Cuadro N°43: Requerimiento total de Percloro en Kilogramos	112
Cuadro N°44: Requerimiento total de Desmoldante en Kilogramos	113
Cuadro N°45: Requerimiento total de Cloruro en Kilogramos	114
Cuadro N°46: Requerimiento total de Pintura Base en Kilogramos	114
Cuadro N°47: Requerimiento total de Pintura efecto en Kilogramos	115
Cuadro N°48: Requerimiento total de Tinta PU Remoción y limpieza en Kilogramos	115
Cuadro N°49: Requerimiento total de Cintillo en metros.....	116
Cuadro N°53: Requerimiento total de Poliuretano en Kilogramos	118
Cuadro N°54: Requerimiento total de Poliol en Kilogramos	119

Cuadro N°55: Requerimiento total de Isocianato en Kilogramos	119
Cuadro N°56: Requerimiento total de Aditivo en Kilogramos	120
Cuadro N°57: Requerimiento total de Pasta en Kilogramos	121
Cuadro N°58: Capacidad de producción del proceso	121
Cuadro N°59: Productividad de Mano de obra	122
Cuadro N°60: Eficiencia del proceso	122
Cuadro N°61: Clasificación de OEE	123
Cuadro N°62: Datos para obtener OEE	124
Cuadro N°63: Indicador OEE antes de la mejora	125
Cuadro N°64: MTTR después de la mejora	125
Cuadro N°65: Datos para obtener OEE con la mejora	126
Cuadro N°66: Indicador OEE después de la mejora	126
Cuadro N°67: Inversión de implementar TPM	130
Cuadro N°68: Inversión de adquisición de software	1332
Cuadro N°69: Inversión de adquisición de EPP's	1332
Cuadro N°70: Inversión de Estudio de tiempos	1332
Cuadro N°71: Costo de MO para mantenimiento	133
Cuadro N°72: Costo de materiales por mantenimiento	1333
Cuadro N°73: Costo de Plan de Capacitación	1333
Cuadro N°74: Costo para llevar un control de los indicadores	133
Cuadro N°75: Beneficio de la propuesta mensual	133
Cuadro N°76: Flujo de Caja mensual	1336
Cuadro N°77: Resultados y Discusion	1338

ÍNDICE DE IMÁGENES

Imagen N°01 : Máquina Inyectora de suelas de Poliuretano	60
Imagen N° 02: Mermas	63
Imagen N° 03: Isocianato lechoso	68
Imagen N° 05: Carga de material.....	69
Imagen N°08 : Productos químicos altamente peligrosos	74

ÍNDICE DE DIAGRAMAS

Diagrama N°01: Pasos para levantar un inventario de las necesidades de capacitación	34
Diagrama N°02: Diferencia de tiempos Factor OEE	40
Diagrama N°03: Estructura del sistema de Planificación de requerimiento de materiales	42
Diagrama N° 04: Organigrama de la empresa	56

RESUMEN

El presente trabajo tuvo como objetivo general el desarrollo de una propuesta de un sistema de mejora continua en el área de producción para incrementar la rentabilidad de la empresa Industrial & Comercial VU E.I.R.L.

La empresa Industrial & Comercial VU, se dedica a la fabricación de suelas de poliuretano, que son básicamente un producto principal de las empresas dedicadas a la confección de calzado.

Como primer paso, se ha realizado un diagnóstico al área correspondiente para evidenciar en qué están fallando y cuánto le cuesta a la empresa esa falla, luego se ha realizado una encuesta a los colaboradores para evaluar qué puntos son los más críticos. Basado en estos puntos, se ha realizado una propuesta de mejora para aumentar la rentabilidad de la empresa, utilizando herramientas como TPM para evitar las paradas innecesarias por calidad de repuestos, por piezas ya gastadas y por cuáles se filtraba el material obstruyendo los conductos generando que el operario tenga que hacer una limpieza al cabezal de la máquina parando la producción, Plan de Capacitación para instruir a los operarios como deben de realizar su labor, siguiendo los procedimientos respectivos, también manipulación de instrumentos que no solo implica su correcto uso para el trabajo, sino también el cuidado del mismo, Programa Maestro de Producción (PMP) para planificar la producción semanal y no tener cambios inesperados de productos que implican tiempos muertos e interrupción de la producción, Plan de requerimientos de materiales (MRP) para solicitar los materiales que se necesitan para producir cierta cantidad de docenas que se planificaron con el PMP, de esta manera se evita que haya desperdicios y mermas, Estandarización de tiempos para controlar la producción y productividad, Plan de incentivos para mejorar la productividad de los operarios, ya que no se sienten comprometidos con la empresa, no hay interés en preocuparse por parte de la empresa por el cliente interno.

Como resultado de la propuesta de mejora, se proyecta un aumento de rentabilidad de S/. 129,061.50 mensuales, lo que implica S/. 1,548,738.00 al año.

ABSTRACT

This work had as general objective the development of a proposal for a System of continuous improvement in the production area to increase the profitability of the company Industrial & Commercial VU E.I.R.L.

As a first step, a diagnosis has been made to the corresponding area to demonstrate what they are failing and how much it costs the company that fails, then conducted a survey to reviewers to assess which points are the most critical. Based on these points, I made a proposal for improvement to increase the profitability of the company, using tools like TPM to avoid unnecessary shutdowns quality parts, pieces and worn and which material seeping blocking the ducts generating the operator having to make a cleaning machine head stopping production, training plan to instruct operators as they should do their work, following their respective procedures, also manipulation of instruments that not only involves proper use for work, but also the care of it, Master Program Production (PMP) to plan the weekly production and not have unexpected product changes involving downtime and interruption of production, plan material requirements (MRP) to request materials needed to produce a certain amount of dozens that were planned with the PMP, thus avoiding there waste and waste, Standardize time to control production and productivity incentive plan to improve operator productivity, since no feel committed to the company, there is no worry about interest in the company by the internal customer.

As a result of the proposed improvements, projects. increased profitability of S/. 129,061.50 per month, which implications S /. 1 548,738.00 to the year.

NOTA DE ACCESO

No se puede acceder al texto completo pues contiene datos confidenciales

Referencias Bibliográficas

- Agencia Peruana de Noticias. (10 de 2011). *Andina del Peru para el mundo*. Obtenido de <http://www.andina.com.pe/agencia/noticia-el-967-productores-calzado-peru-son-microempresas-381243.aspx>
- Arévalo., C. A. (2009). *Administración y Gestión del Potencial Humano*. Grández Gráficos SAC.
- Carvajal Medios B2B, u. e. (Octubre de 2005). *Tecnología del Plástico*. Recuperado el 2016, de <http://www.plastico.com/temas/Crecimiento-y-panorama-general-del-mercado-de-los-poliuretanos-en-America-Latina+3043156#prettyPhoto>
- Chiavenato., I. (2007). *Gestión del Talento Humano*.
- Grupo La Republica. (2015). *La Republica. Industria del calzado mueve unos 300 millones de soles al mes en La Libertad*. Recuperado el 2016, de <http://larepublica.pe/impresa/sociedad/707970-industria-del-calzado-mueve-unos-300-millones-de-soles-al-mes-en-la-libertad>
- Hicks, P. E. (s.f.). *Ingeniería industrial y Administración*. Grupo editorial Patria.
- Hodson., W. K. (2008). *Manual del Ingeniero*. Mc Graw Hill. Cuarta Edición.
- Jacobs, R. B. (2008). *Operaciones y Gestión de Suministros*. Irwin McGraw-Hill.
- Malagón, M. K. (Diciembre de 2014). *El mercado del Calzado en Brasil*. Recuperado el 2016, de <file:///C:/Users/USER/Downloads/Brasilcalzadoicex2015.pdf>
- Nahmias, S. (2007). *Análisis de la producción y de las operaciones*. McGraw-Hill / Interamericana De Mexico.,
- Polioles, A. E. (s.f.). *Polyurethanes*. Obtenido de <http://www.polyurethanes.org/es/other-2/acerca-de-esta-pagina-web>
- Sanchez, M. R. (2007). *La evidencia de una Necesidad. Lean Manufacturing*.