

# FACULTAD DE NEGOCIOS

Carrera de Contabilidad y Finanzas

“EFECTO DE LOS CRÉDITOS FINANCIEROS EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA SOLUCIONES & LOGÍSTICAS DEL NORTE SAC PERIODO 2018 TRUJILLO”

Tesis para optar el título profesional de:

Contadora Pública

Autor:

Bach. Maritza Iliana Arrieta Adrianzén

Asesor:

Mg. Vanesa Medina Carbajal

Trujillo - Perú

2019



UNIVERSIDAD  
PRIVADA  
DEL NORTE

## ACTA DE AUTORIZACIÓN PARA SUSTENTACIÓN DE TESIS

El asesor Mg. Vanesa Medina Carbajal , docente de la Universidad Privada del Norte, Facultad de Negocios, Carrera profesional de CONTABILIDAD Y FINANZAS, ha realizado el seguimiento del proceso de formulación y desarrollo de la tesis de los estudiantes:

- Arrieta Adrianzén Maritza Iliana

Por cuanto, **CONSIDERA** que la tesis titulada: Efecto de los créditos financieros en la rentabilidad de la empresa soluciones & Logísticas del norte SAC periodo 2018 para aspirar al título profesional de: Contador Público por la Universidad Privada del Norte, reúne las condiciones adecuadas, por lo cual, **AUTORIZA** al o a los interesados para su presentación.

---

Ing. /Lic./Mg./Dr. Nombre y Apellidos  
Asesor

---

## ACTA DE APROBACIÓN DE LA TESIS

Los miembros del jurado evaluador asignados han procedido a realizar la evaluación de la tesis de los estudiantes: *Haga clic o pulse aquí para escribir texto*, para aspirar al título profesional con la tesis denominada: *Haga clic o pulse aquí para escribir texto*.

Luego de la revisión del trabajo, en forma y contenido, los miembros del jurado concuerdan:

**Aprobación por unanimidad**

**Aprobación por mayoría**

Calificativo:

Excelente [20 - 18]

Sobresaliente [17 - 15]

Bueno [14 - 13]

Desaprobado

Firman en señal de conformidad:

Calificativo:

Excelente [20 - 18]

Sobresaliente [17 - 15]

Bueno [14 - 13]

---

Ing./Lic./Dr./Mg. Nombre y  
Apellidos  
Jurado  
Presidente

---

Ing./Lic./Dr./Mg. Nombre y  
Apellidos  
Jurado

---

Ing./Lic./Dr./Mg. Nombre y  
Apellidos  
Jurado

## DEDICATORIA

A Dios por estar conmigo en cada paso que doy, por fortalecer mi corazón e iluminar mi mente y por haber puesto en mi camino a aquellas personas que han sido mi soporte y compañía durante todo el periodo de estudio.

A mis Padres, Hermanos y Familia por su apoyo, consejos, comprensión, amor y ayuda en los momentos difíciles, que me permitieron perseverar para poder culminar satisfactoriamente mi carrera profesional.

## AGRADECIMIENTO

A Dios por permitirme culminar esta etapa de mi vida de manera satisfactoria.

A todos los profesores de la UPN que me enseñaron, a mis compañeros y amigos con los que compartimos todo este tiempo y a mi Profesora asesora por guiarnos y brindarnos los consejos necesarios para el desarrollo de esta investigación.

En especial a mis Padres, Hermanos, Alex y toda mi familia de quienes siempre recibí su apoyo y comprensión, a mi jefa la Sra. Malú por las facilidades otorgadas en el tiempo de estudios y en la elaboración de la investigación y a todas las personas y amigos que me brindaron su tiempo apoyo e información para el logro de mis objetivos.

## TABLA DE CONTENIDOS

ACTA DE AUTORIZACIÓN PARA SUSTENTACIÓN DE TESIS	2
ACTA DE APROBACIÓN DE LA TESIS	3
DEDICATORIA	4
AGRADECIMIENTO	5
TABLA DE CONTENIDOS	6
INDICE DE TABLAS	7
ÍNDICE DE FIGURAS	8
CAPÍTULO I: INTRODUCCIÓN	11
CAPÍTULO II: METODOLOGÍA	19
CAPÍTULO III: RESULTADOS	22
CAPÍTULO IV: DISCUSIÓN Y CONCLUSIONES	38
REFERENCIAS	41
ANEXOS	42

## ÍNDICE DE TABLAS

TABLA 1: OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES.....	16
TABLA 2: TÉCNICAS E INSTRUMENTOS RECOLECCIÓN DE INFOR.....	20
TABLA 3: TIPOS DE CREDITOS OBTENIDOS POR LA EMPRESA.....	22
TABLA 4: CLIENTES POR RUBRO E IMPORTES DE VENTAS .....	23
TABLA 5: CANTIDAD DE VENTAS POR MES 2017 . 2018.....	24
TABLA 6: RESULTADOS DE LA COMPARACIÓN DE VENTAS 2017–2018....	25
TABLA 7: COMPARACIÓN DEL AUMENTO DE VENTAS POR MES.....	27
TABLA 8: ANÁLISIS VERTICAL DEL ESTADO DE RESULTADOS .....	29
TABLA 9: CUADRO COMPARATIVO COSTO DE DISTRIBUCION.....	30
TABLA 10 ANÁLISIS HORIZONTAL DEL ESTADO DE RESULTADOS.....	31
TABLA 11: ANÁLISIS VERTICAL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA....	32
TABLA 12: ANÁLISIS HORIZONTA ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA..	34
TABLA 13: COMPARATIVO RENTABILIDAD OPERATIVA Y NETA.....	36
TABLA 14: RESULTADOS DE RATIOS DE RENTABILIDAD.....	37

## ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1: COMPARACIÓN DE VENTAS PERIODO 2017 2018.....	
26	
FIGURA 2: COMPOSICIÓN DEL AUMENTO DE VENTAS 2018 .....	
28	
FIGURA 3: COMPARACIÓN DE RATIOS DE RENTABILIDAD.....	
.37	



## RESUMEN

La presente tesis se desarrolló con la finalidad de determinar el efecto de los créditos financieros en la rentabilidad de la empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac.

Se han tomado los periodos 2017 y 2018 donde en el periodo 2017 solo trabajaba con recursos propios y en el periodo 2018 accedió a créditos financieros que le sirvieron para compra de una unidad de transporte y como capital de trabajo. Para ello se analizó los estados financieros de ambos periodos (el estado de situación financiera y el estado de resultados) que luego de las comparaciones y los cálculos de ratios realizados podemos determinar que la empresa Soluciones & Logísticas del Norte SAC incremento su rentabilidad de S/ 22,916 en el 2017 a S/ 39,069 en el periodo 2018 lo que equivale a un incremento del 70% de un periodo al otro. Se comparó la hipótesis con los resultados obtenidos y podemos decir que los créditos financieros sí afectaron positivamente en la rentabilidad de la empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac. En conclusión, podemos decir que los créditos financieros afectan positivamente en la rentabilidad de las empresas, siempre y cuando se utilicen para mejorar la gestión comercial y financiera de la empresa.

Palabras clave: Rentabilidad, crédito financiero, ratios

## ABSTRACT

The present thesis was developed with the intention to determine the effect of the financial credits in the rentability of the company Soluciones & Logísticas del Norte SAC.

It was taking the 2017 and the 2018 periods when in the 2017 period only it was working with own resources, and in the 2018 period had access to financial credits that were used to purchase a transportation unit and like working capital. With this intention the financial statements of both periods were analyzed (the financial's situation and the result's situation) and after made the comparisons and the ratios calculations it was possible to determine that the company Soluciones & Logísticas del Norte SAC increased its rentability de S/22,916 in 2017 to S/39,069 in 2018, what it is equivalent to an increase of 70% from one period to the other.

A comparison was made between the hipótesis and the obtained results and it was possible to say that the financial credits were a positive effect on the rentability of the company Soluciones & Logísticas del Norte SAC.

By conclusión, we can say that the financial credits have a pósitoive effect on the rentability of the companies if it always is used to improve the company's commercial and financial operation.

Keywords: Rentability, Financial Credits, Ratios.

## **CAPÍTULO I. INTRODUCCIÓN**

### **1.1. Realidad problemática**

#### **Presentación**

Para la presente investigación la empresa en estudio es Soluciones & Logísticas del Norte Sac, con el nombre comercial Solonor Sac con número de RUC: 20539805381 ubicada en el centro de Trujillo representada por la Sra. María de Lourdes Pinillos Russo, dedicada a la comercialización y distribución de productos lácteos importados, frutas y verduras congeladas en Trujillo y Lima.

#### **Descripción de la situación problemática**

En el Perú la mayoría de micro y pequeñas empresas se inician con capitales propios ya sea por algún ingreso extra (Jubilación, CTS, venta de un bien, etc), con pequeños montos de inversión, pero a medida que las empresas van creciendo se ven en la necesidad de contar con créditos financieros que les permitan adquirir nuevas maquinarias, aumentar su stock o quizás comprar algún bien para atender las nuevas demandas de sus clientes

En nuestro país las entidades que mayormente otorgan préstamos a las Mypes son las Cajas y los Bancos, que de acuerdo a la información que proporciona la SBS en su página web del 100% de créditos que otorgan las cajas, el 84% es a las Mypes y del 100% de créditos que otorgan los bancos el 11% son para las Mypes. (SBS, 2018). Como podemos darnos cuenta, hoy en día, esta fuente de financiamiento es muy utilizada por las empresas para solucionar el tema de falta de liquidez o capital de trabajo, sin embargo para las micro y pequeñas

---

empresas les es difícil tomar la decisión de pedir un crédito financiero ya sea por no poder cumplir los requisitos necesarios; por el temor a los riesgos que ocasionaría no poder pagar los créditos, o si va a recuperar o no la inversión; esto debido a que en algunas oportunidades no se cuenta con el conocimiento mínimo necesario para poder analizar esta opción y determinar si es beneficioso o no esta decisión.

Es por ello que en este trabajo de investigación se van a analizar los movimientos de la empresa Soluciones & Logísticas del Norte SAC periodo 2017, donde solo se trabajaba con capital propio aportado por la accionista mayoritaria también gerente de la empresa, y el periodo 2018 donde ya se accedió a créditos financieros y poder determinar el efecto de los créditos financieros en la rentabilidad de la empresa en relación al periodo 2018.

### **Antecedentes**

Grandez (2018) en su investigación titulada “*El financiamiento y su incidencia en la rentabilidad de las micros pequeñas empresas del sector comercio del Perú: caso de la empresa Distribuidora San Rey SRL de Iquitos*”, el concluye que la empresa al principio tuvo restricciones para acceder al crédito en instituciones bancarias por lo que al principio tuvo que recurrir a otras empresas no financieras para que le puedan prestar y cubrir sus necesidades de liquidez lo que le ocasionó mayores gastos perjudicando su continuidad operacional de la empresa, luego accedió al crédito en las cajas donde le permitió tener un record crediticio y le permitió acceder a un crédito en un banco con tasas mucho menores, donde luego de realizado los análisis con ratios y otras técnicas de investigación concluye que los créditos financieros han influido positivamente en la rentabilidad de la empresa San Rey EIRL

---

Quispe & Luna (2016) en su investigación titulada “*Créditos de las entidades financieras y su incidencia en el desarrollo empresarial de los socios de la Asociación Regional de Transportistas Interprovinciales en Camionetas Rurales (ARETICAR), en el distrito de Juliaca periodo 2016*” la presente investigación muestra las siguientes conclusiones:

Que el 26% de los socios tiene un buen desarrollo empresarial, gracias a que accedieron a un crédito financiero que les permitió tener capital de trabajo, optar por algún nuevo proyecto o simplemente para comprar sus activos fijos que son necesarios para cada socio, mejorando sus ingresos notablemente. Esto les permitió asumir mayores retos, pasar dificultades, ya que los intereses de los créditos son altos y los sistemas de garantías de las entidades financieras son muy estrictos y ellos al haber sobresalido a estas dificultades con éxito lo hace una empresa más sólida en el mercado financiero lo que le va a permitir ser más confiable y poder obtener mejores condiciones de créditos y especialmente menores tasas que le permitirá bajar sus costos financieros y tener mayor utilidad.

Serquen & Vasquez (2016) en su investigación titulada “*Leasing financiero en la adquisición de unidades de transporte de carga para incrementar la rentabilidad en la empresa Inversiones JD Chiclayo*”, luego del análisis de la información de la empresa y el estudio de las variables llegaron a la conclusión que la entidad que le brinda las mejores condiciones para que saquen el Leasing es el banco de Crédito que le da una tasa efectiva anual de 18% , también mediante la estimación de los estados financieros proyectados de la empresa Inversiones JD se demostró un incremento en la rentabilidad de la

---

empresa por un monto de S/ 46,914.29 en el 2017 que equivale al 17% en relación al año anterior.

Rosillo (2017) en su investigación titulada “*caracterización del financiamiento y rentabilidad de las micro y pequeñas empresas del sector servicio hospedaje del distrito de aguas verdes*” concluye que: gran porcentaje de empresarios acude a los préstamos otorgados por las entidades financieras, que en su mayoría prefieren las Cajas Municipales de Ahorro y Crédito de Sullana, Piura y Trujillo, que existen en nuestra localidad para mejorar sus negocios, equipamientos, ampliar la infraestructura y repotenciar el servicio, que el financiamiento otorgado por las entidades bancarias, son una alternativa de solución para el aumento de capital de sus empresas; lo cual generaría para ellos mantenerse económicamente estable, que el financiamiento genera mayor rentabilidad a la MyPe. Esto se refuerza con la opinión de los encuestados que han manifestado que el financiamiento ha mejorado la rentabilidad de sus empresas.

Soriano & Cano (2017) en su investigación titulada *fuentes de financiamiento para el incremento de la rentabilidad de las mypes de la provincia de Huancaayo* concluye que: Los créditos obtenidos de las micro financieras, le permite a la empresa tener una mayor capacidad de desarrollo, realizar nuevas y más eficientes operaciones, ampliar el tamaño de sus operaciones y acceder a créditos en mejores condiciones (de tasa y plazo, entre otras). Con respecto a la Banca tradicional se puede afirmar que una microempresa no puede acceder a sus servicios por no satisfacer sus requerimientos, otra opción de financiamiento son los obtenidos por los proveedores, quienes no cobran tasas de interés por el financiamiento brindado, que las fuentes de financiamiento

---

permiten la obtención de rentabilidad en las MYPES, que las fuentes de financiamiento de terceros permite la determinación del costo de capital, cuando la obtención de la fuente de financiamiento se lleva a cabo de manera formal, esta fuente de financiamiento son créditos obtenidos de las micro financieras.

### **Marco teórico conceptual**

**Crédito:** “Término utilizado en el comercio y finanzas para referirse a las transacciones que implican una transferencia de dinero que debe devolverse transcurrido cierto tiempo. Por tanto, el que transfiere el dinero se convierte en acreedor y el que lo recibe en deudor; los términos crédito y deuda reflejan pues una misma transacción desde dos puntos de vista contrapuestos. Finalmente, el crédito implica el cambio de riqueza presente por riqueza futura” (Aching Guzman, 2006)

“El crédito es un préstamo en dinero, donde la persona se compromete a devolver la cantidad solicitada en el tiempo o plazo definido según las condiciones establecidas para dicho préstamo, más los intereses devengados, seguros y costos asociados si los hubiere.

La palabra crédito viene del latín *creditum* (sustantivación del verbo *credere*: creer), que significa “cosa confiada”. Así, crédito, en su origen, significa confiar” (Morales Castro J. A., 2014)

**Créditos financieros:** “La institución financiera pone a disposición del cliente una cantidad de dinero con un límite máximo, de forma que el cliente utilizará la cantidad que necesite en cada momento y sólo pagará intereses por la cantidad realmente utilizada” (Montoro sanchez & Martin de Castro, 2014)

---

“Se entiende por crédito financiero al contrato por el cual una persona física o jurídica obtiene temporalmente una cantidad de dinero de otra a cambio de una remuneración en forma de intereses. Se distingue del préstamo en que en éste sólo se puede disponer de una cantidad fija, mientras que en el crédito se establece un máximo y se puede utilizar el porcentaje deseado” Morales Castro (2014)

**Tasa de interés efectiva:** “A la representación porcentual de los intereses generados en un periodo de tiempo, respecto del capital originalmente invertido.” Sarmiento (2013)

**Rentabilidad:** “Entendemos por rentabilidad el valor que depende de la relación entre los rendimientos netos de un periodo sobre la inversión efectuada” Blasco, (2015).

“La capacidad de una empresa para obtener utilidades depende de la efectividad y eficiencia de sus operaciones, así como de los recursos que tenga disponibles” (Warren, 2005). “Relaciona el beneficio neto con los fondos propios. Mide el rendimiento que la empresa obtiene de sus fondos o capitales propios, es decir, de su capital y reservas, por lo que este indicador es referente para medir la rentabilidad de los propietarios o accionistas de la empresa” (Martín de Castro & Diez Vial, 2014)

Para poder medir la rentabilidad de la empresa se hace uso de índices, indicadores, ratios o razones financieras como el ROE, ROA y otros.

**Tarjeta solución Negocios BCP:** es una Tarjeta que tiene una línea de crédito en soles que permite disponer de dinero en efectivo en cualquier momento y de forma inmediata, para financiar el capital de trabajo que el negocio necesita y



pagarlo en cuotas fijas mensuales. Conforme vas pagando se va incrementando el monto disponible de la línea de crédito.

Tabla N. 1

*Operacionalización de variables*

VARIABLE	DEFINICION CONCEPTUAL	DIMENSIONES	INDICADORES
Creditos financieros	Es aquel que se consigue a través de las entidades financieras o bancarias, es decir, mediante préstamos y líneas de crédito	Requisitos	Antigüedad de empresa
			Declaraciones Juradas
			Pdts
			Mercadería
		Condiciones de credito	Principales clientes y proveedores
			Tasa de interés
			Plazo de credito
Rentabilidad	Es el valor que depende de la relación entre los rendimientos netos de un periodo sobre la inversión efectuada	Ingresos por ventas	Cuota de pago
			Ratios que miden la rentabilidad
		Margen de utilidad sobre ventas	
		Rentabilidad de activos	
		Rentabilidad de patrimonio	
Resultado del ejercicio			

**Elaboración:** Propia

## 1.2. Formulación del problema

¿Cuál es el efecto de los créditos financieros en la rentabilidad de la Empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac periodo 2018?

### **1.3. Objetivos**

#### **1.3.1. Objetivo General**

- Determinar el efecto de los créditos financieros en la rentabilidad de la empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac periodo 2018.

#### **1.3.2. Objetivos específicos**

- Describir los tipos de créditos financieros que fueron otorgados a la Empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac periodo 2018.
- Analizar la Rentabilidad de la empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac periodos 2017 y 2018.
- Determinar el incremento de la rentabilidad en la empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac en el periodo 2018 por efecto de los créditos financieros.

### **1.4. Hipótesis**

Los créditos financieros tienen un efecto positivo en la rentabilidad de la empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac en el periodo 2018

## **CAPÍTULO II. METODOLOGÍA**

### **2.1. Tipo de investigación**

La Investigación es cuantitativa porque se va a recolectar y analizar datos cuantitativos de las variables Créditos financieros y rentabilidad, donde se van a narrar los fenómenos que ya han sucedido, mediante técnicas de investigación como la observación, las entrevistas, el análisis documental, “evalúa la relación y/o efectos de las variables tal como lo plantea”. De diseño no experimental “es el que se realiza sin manipular en forma deliberada ninguna variable” (Palella Martins 2012 Pag.87) se observan los hechos tal y como han sucedido en un periodo determinado de tiempo, el nivel de investigación es descriptivo porque interpreta y analiza realidades del periodo a investigar. De corte transversal – correlacional por que se analiza las variables o las relaciones entre ellas.

### **2.2. Población y muestra (Materiales, instrumentos y métodos)**

#### **2.2.1. Población**

La población está conformada por los movimientos comerciales y financieros de la empresa soluciones & Logísticas del Norte SAC

#### **2.2.2. Muestra**

La muestra son los movimientos comerciales y financieros de los periodos 2017 y 2018

### 2.3. Técnicas e instrumentos de recolección y análisis de datos

2.3.1. **Fuentes primarias:** Declaraciones Juradas del 2017 y 2018; estados financieros 2017 y 2018 de Soluciones & Logísticas del Norte Sac

2.3.2. **Fuentes Secundarias:** Cronogramas de pagos de los préstamos solicitados

2.3.3. **Entrevista:** Entrevista realizada a la Gerente General y contadora de la empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac

2.3.4. **Análisis documental:** Análisis y comparación de las ventas del 2017 y 2018. Revisión y comparación de los estados financieros de los periodos 2017 y 2018.

#### **Tabla 2:**

##### *Técnicas e Instrumentos de Recolección de Información*

TECNICA	INSTRUMENTOS	UNIDAD DE ANALISIS	RAZÓN
Entrevista	Guía de entrevista	Gerente	Conocer las razones por las que decidió acceder a los créditos financieros y en que fue invertido
Análisis documental	Hoja de calculo excel	Análisis vertical y horizontal de los estados financieros	Calcular, analizar y comparar los ingresos por ventas y los ratios de rentabilidad del periodo 2018 con referencia al 2017..

#### **Elaboración:** Propia

La validación de la entrevista fue realizada por los siguientes especialistas:

Lic. Raúl Alberto Agreda García

#### **2.4. Procedimiento**

Se realizó la entrevista con la Gerente la Sra. María Pinillos Ruso para determinar cuáles fueron las razones por las que decidió acceder a un crédito financiero y en que fue invertido.

Se solicitó a la contadora de la empresa los documentos que van a ser materia de análisis (ESF, ER 2017 - 2018, cronogramas de pago del banco, reportes de ventas).

Se elaboraron las tablas comparativas de los estados financieros de Soluciones & Logísticas del Norte Sac, y se realizó el análisis horizontal y vertical, se calculó los ratios de rentabilidad de los periodos 2017 y 2018 llegando a los resultados expuestos en el capítulo III.

## CAPÍTULO III. RESULTADOS

Luego de la entrevista y la recolección de la documentación e información necesaria para el análisis podemos describir en la siguiente tabla los créditos que fueron obtenidos por la empresa:

**Tabla 3**

*Tipos de créditos obtenidos por la empresa en el 2018*

PRODUCTO	LINEA - CAPITAL	TASA DE INTERÉS ANUAL	MESES DE PLAZO	CUOTAS PAGADAS	CUOTAS POR PAGAR	SALDO DE CAPITAL POR PAGAR
Tarjeta solución Negocios	S/. 60,000.00	24%	36	10	26	S/. 42,466.43
Efectivo de Negocios	S/. 50,000.00	30%	24	5	19	S/. 44,079.57

**Fuente:** Reportes de BCP

**Elaboración:** Propia

**RESULTADO N. 1 :** En la tabla 3 podemos ver que la empresa Soluciones & Logísticas del Norte SAC en el 2018, obtuvo dos productos en el banco de crédito del Perú una tarjeta de crédito (Solución Negocios) por un monto de 60,000 con una tasa del 24% anual plazo máximo de 36 meses para pagar y luego un crédito por S/ 50,000 en 24 cuotas con una Tea de 30% pagando una cuota mensual S/ 2,787.4 (ver

cronograma anexo 01), ambos prestamos le sirvió para que pudiera comprar una unidad de transporte (camioneta-combi) que se utiliza para la distribución de los productos y como capital de trabajo.

**Tabla 4**

*Clientes por Rubro, e importe de ventas y diferencia*

RUBRO	CANTIDAD DE CLIENTES 2017	CANTIDAD DE CLIENTES 2018	IMPORTE VENDIDO EN 2017	IMPORTE VENDIDO EN 2018	INCREMENTO DE VENTAS
Restaurantes	19	25	S/. 277,439.81	S/. 318,883.63	S/. 41,443.82
Cafeterías y pastelerías	7	13	S/. 77,648.22	S/. 105,104.76	S/. 27,456.54
Hoteles	7	9	S/. 86,707.97	S/. 90,306.53	S/. 3,598.56
Clubs	2	3	S/. 142,067.00	S/. 171,844.21	S/. 29,777.21
Comedor de colegios	0	2	S/. -	S/. 29,958.82	S/. 29,958.82
Varios	38	33	S/. 37,095.11	S/. 60,365.41	S/. 23,270.30
			S/. 620,958.11	S/. 776,463.36	S/. 155,505.25

**Fuente:** Registro de Ventas

**Elaboración:** Propia

**RESULTADO N. 2 :** En la tabla 4 podemos observar la distribución de los clientes por rubros donde hubo un incremento de 17 clientes (empresas), en el rubro varios se encuentran las ventas pequeñas que por lo general son a personas naturales, vemos que disminuyo en 5 clientes, sin embargo en el monto vendido aumento lo que nos

indica que hubo mayor consumo por cada cliente, todo esto significó un aumento de las ventas de S/. 155,505.25 en el 2018.

**Tabla 5**

*Cantidad de Ventas por mes 2017-2018*

Mes	CANTIDA DE VENTAS 2017	CANTIDA DE VENTAS 2018	INCRMENTO DE CANTIDAD DE VENTAS
Enero	76	94	18
Febrero	85	116	31
Marzo	83	115	32
Abril	96	135	39
Mayo	103	161	58
Junio	137	185	48
Julio	172	224	52
Agosto	168	202	34
Setiembre	142	170	28
Octubre	150	180	30
Noviembre	158	183	25
Diciembre	136	173	37

**Fuente:** Registro de Ventas

**Elaboración:** Propia



En la tabla 5 podemos observar que en el periodo 2018 las operaciones aumentaron en cada mes y con la unidad de transporte que se adquirió sirvió para cubrir todas las operaciones, generando menor costos que si se hubiera contratado el servicio de distribución.

**Tabla 6**

*Resultados de la comparación de ventas periodos 2017 y 2018*

MES	VENTAS		VARIACION	
	2017	2018	ABSOLUTA	RELATIVA
Enero	S/. 33,922.49	S/. 39,422.28	S/. 5,499.79	16%
Febrero	S/. 34,970.80	S/. 45,824.08	S/. 10,853.28	31%
Marzo	S/. 31,036.15	S/. 39,423.29	S/. 8,387.14	27%
Abril	S/. 36,195.84	S/. 46,871.40	S/. 10,675.56	29%
Mayo	S/. 33,162.05	S/. 48,897.71	S/. 15,735.66	47%
Junio	S/. 44,111.52	S/. 55,572.92	S/. 11,461.40	26%
Julio	S/. 70,817.67	S/. 87,785.72	S/. 16,968.05	24%
Agosto	S/. 77,055.47	S/. 91,201.90	S/. 14,146.43	18%
Septiembre	S/. 64,828.10	S/. 78,787.63	S/. 13,959.53	22%
Octubre	S/. 49,521.57	S/. 64,541.73	S/. 15,020.16	30%
Noviembre	S/. 55,218.69	S/. 69,500.44	S/. 14,281.75	26%
Diciembre	S/. 90,117.76	S/. 108,634.26	S/. 18,516.50	21%
<b>Total</b>	S/. 620,958.11	S/. 776,463.36	S/. 155,505.25	25%

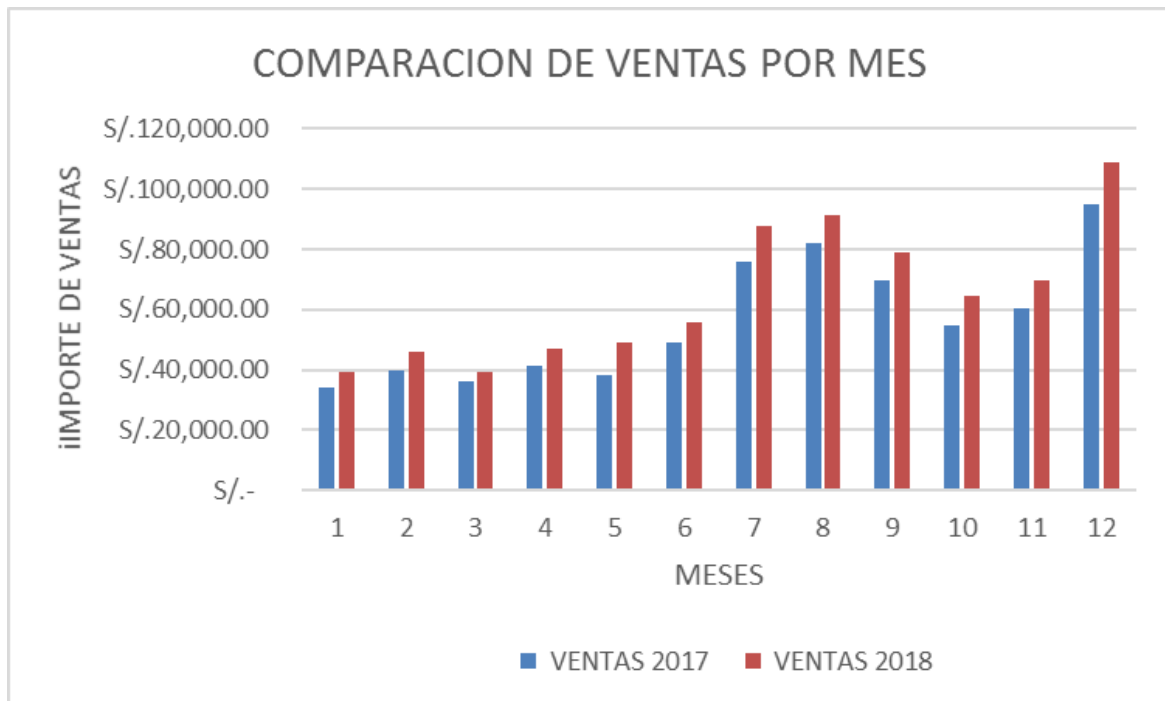
**Fuente:** Registro de Ventas

**Elaboración:** Propia

**RESULTADO N. 3 :** En la tabla 6 podemos observar el incremento de las ventas mes a mes compradas de un periodo a otro donde se determina el incremento porcentual por cada mes, encontrándose que el mes de mayor incremento en las Ventas es el mes de Mayo representando el 47% del incremento que equivale a S/ 15,735.66, y el mes de menor incremento en las ventas fue el mes de Enero representado por el 16% que en soles equivale a S/ 5,499.79.

**Figura N. 1**

*Comparación de ventas periodo 2017 y 2018*



**Tabla 7**

*Composición del aumento de ventas por mes*

MES	VENTAS		VARIACION	
	2017	2018	ABSOLUTA	RELATIVA
Enero	S/. 33,922.49	S/. 39,422.28	S/. 5,499.79	4%
Febrero	S/. 34,970.80	S/. 45,824.08	S/. 10,853.28	7%
Marzo	S/. 31,036.15	S/. 39,423.29	S/. 8,387.14	5%
Abril	S/. 36,195.84	S/. 46,871.40	S/. 10,675.56	7%
Mayo	S/. 33,162.05	S/. 48,897.71	S/. 15,735.66	10%
Junio	S/. 44,111.52	S/. 55,572.92	S/. 11,461.40	7%
Julio	S/. 70,817.67	S/. 87,785.72	S/. 16,968.05	11%
Agosto	S/. 77,055.47	S/. 91,201.90	S/. 14,146.43	9%
Septiembre	S/. 64,828.10	S/. 78,787.63	S/. 13,959.53	9%
Octubre	S/. 49,521.57	S/. 64,541.73	S/. 15,020.16	10%
Noviembre	S/. 55,218.69	S/. 69,500.44	S/. 14,281.75	9%
Diciembre	S/. 90,117.76	S/. 108,634.26	S/. 18,516.50	12%
<b>Total</b>	S/. 620,958.11	S/. 776,463.36	S/. 155,505.25	100%

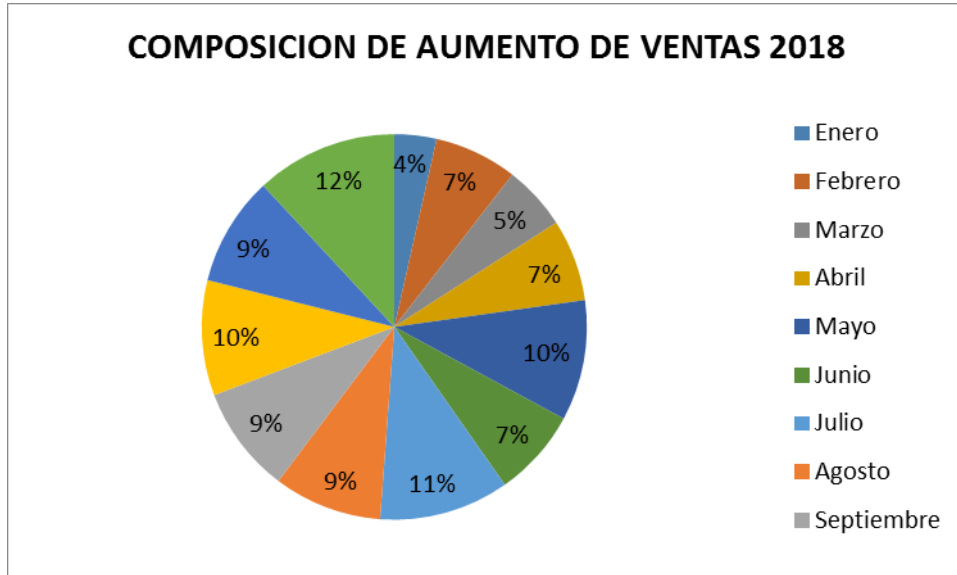
**Fuente:** Registro de Ventas

**Elaboración:** Propia

En la tabla N. 7 observamos la composición del aumento total de las ventas del periodo 2018, donde podemos decir que el porcentaje más representativo se encuentra en el mes de Diciembre con el 12% que equivale a S/ 18,516.50 y el menos representativo es Enero con solo 4% que equivale a S/ 5,499.79, siendo el aumento de ventas total del periodo de S/ 155,505.25 que equivale al 100% del incremento de ventas.

**Figura N. 2**

*Composición del aumento de ventas 2018*



Después de haber analizado y evaluado los estados financieros de la Empresa Soluciones & Logísticas del Norte SAC (anexo 02, 03, 04, 05), estos fueron

interpretados sobre la base del análisis horizontal y vertical de las diversas partidas que lo constituyen,

**Tabla N. 8**

*Análisis Vertical del Estado de Resultados 2017 – 2018*

	<u>2017</u>		<u>2018</u>	
VENTAS NETAS	620,958.00	100%	776,463.00	100%
OTROS INGRESOS OPERACIONALES				
<b>TOTAL INGRESOS BRUTOS</b>	<b>620,958.00</b>	100%	<b>776,463.00</b>	100%
COSTO DE VENTAS	(534,908.00)	-86%	(650,183.00)	-84%
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	<b>86,050.00</b>	14%	<b>126,280.00</b>	16%
GASTOS OPERACIONALES				0%
GASTOS DE ADMINISTRACION	(22,510.00)	-4%	(25,937.00)	-3%
GASTOS DE VENTA	(38,078.00)	-6%	(39,406.00)	-5%
<b>UTILIDAD OPERATIVA</b>	<b>25,462.00</b>	4%	<b>60,937.00</b>	8%
OTROS INGRESOS - GASTOS		0%		0%
INGRESOS FINANCIEROS		0%		0%
GASTOS FINANCIEROS	0.00	0%	(17,629.00)	-2%
OTROS INGRESOS	0.00	0%	102.00	0%
OTROS GASTOS		0%		0%
<b>UTILIDAD ANTES DE PARTICIP. E IMPUESTOS</b>	<b>25,462.00</b>	4%	<b>43,410.00</b>	6%
PARTICIPACIONES		0%		0%
IMPUESTO A LA RENTA	(2,546.00)	0%	(4,341.00)	-1%
<b>UTILIDAD PERDIDA DEL EJERCICIO</b>	<b>22,916.00</b>	4%	<b>39,069.00</b>	5%

**Fuente:** Estados Financieros

**Elaboración:** Propia

**RESULTADO N. 4:** En la tabla N. 8 podemos observar que el costo de ventas a disminuido en un 2% de 86% a 84%, esto debido al ahorro que se ha obtenido en el costo de distribución (tabla N. 8), donde ya se realiza la distribución con la unidad de transporte propia. En el 2018 los gastos financieros equivalen al 2% de las ventas, esto debido a los intereses de las cuotas pagadas de los créditos obtenidos

### **Tabla N. 9**

*Cuadro comparativo del costo de distribución*

COSTO DE DISTRIBUCIÓN 2017

CONCEPTO	PAGO PROMEDIO POR DIA	CANTIDAD DIAS AL MES	TOTAL PAGADO AL MES	MESES	TOTAL GASTADO 2017
Movilidad por Distribucion	S/. 80.00	24	S/. 1,920.00	12	S/. 23,040.00

COSTO DE DISTRIBUCIÓN 2018

CONCEPTO	PAGO POR SEMANA	CANTIDAD DE SEMANAS AL MES	TOTAL AL MES	MESES	TOTAL GASTADO 2017
Chofer . Repartidor 1/2 Tiempo	S/. 180.00	4	S/. 720.00	12	S/. 8,640.00
Combustible	S/. 150.00	4	S/. 600.00	12	S/. 7,200.00
Cambio de Aceite y Manto.	S/. 150.00	1	S/. 150.00	3	S/. 450.00
					S/. 16,290.00

Costo de Distribucion 2017	Costo de Distribucion 2018	Ahorro
S/. 23,040.00	S/. 16,290.00	S/. 6,750.00

**Fuente:** Cuadro de Costos

**Elaboración:** Propia

**RESULTADO N. 5:** En la tabla N. 9 podemos observar que en el 2017 el costo de distribución contrato equivale a S/. 23,040 y en el 2018 con la movilidad propia el costo de distribución equivale a S/. 16,290, obteniendo un ahorro del S/ 6, 750, que es parte de la disminución del costo que hemos observado en la tabla N. 7, en el análisis vertical del estado de resultados.

**Tabla N. 10**

*Análisis horizontal del estado de resultados*

	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<b>VARIACION ABSOLUTA</b>	<b>VARIACION RELATIVA</b>
VENTAS NETAS	620,958.00	776,463.00	155,505.00	25%
OTROS INGRESOS OPERACIONALES			0.00	
<b>TOTAL INGRESOS BRUTOS</b>	<b>620,958.00</b>	<b>776,463.00</b>	155,505.00	25%
COSTO DE VENTAS	(534,908.00)	(650,183.00)	-115,275.00	22%
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	<b>86,050.00</b>	<b>126,280.00</b>	40,230.00	47%
GASTOS OPERACIONALES				
GASTOS DE ADMINISTRACION	(22,510.00)	(24,937.00)	(2,427.00)	11%
GASTOS DE VENTA	(38,078.00)	(40,406.00)	(2,328.00)	6%
<b>UTILIDAD OPERATIVA</b>	<b>25,462.00</b>	<b>60,937.00</b>	35,475.00	139%
OTROS INGRESOS - GASTOS				
INGRESOS FINANCIEROS				
GASTOS FINANCIEROS	0.00	(17,629.00)	(17,629.00)	
OTROS INGRESOS	0.00	102.00	102.00	
OTROS GASTOS			0.00	
<b>UTILIDAD ANTES DE PARTICIP. E IMPUESTOS</b>	<b>25,462.00</b>	<b>43,410.00</b>	17,948.00	70%
PARTICIPACIONES			0.00	
IMPUESTO A LA RENTA	(2,546.00)	(4,341.00)	-1,795.00	71%
<b>UTILIDAD PERDIDA DEL EJERCICIO</b>	<b>22,916.00</b>	<b>39,069.00</b>	16,153.00	70%

**Fuente:** Estados Financieros

**Elaboración:** Propia

**RESULTADO 6:** En la tabla 10 podemos observar que las ventas se incrementaron en un 25% en el 2018 que equivale a 155,505; y los gastos administrativos aumentaron en un 11%, debido a que se contrató un personal para que realice las labores administrativas de la empresa por el cambio de sistema y al incremento de movimiento comercial; en los gastos de ventas aumentaron en un 6% que equivale a S/ 2,328, debido a las promociones y/o bonificaciones que se ofrece a los clientes para poder competir con las demás empresas del rubro, las cargas financieras solo figuran en el 2018 ya que es el periodo donde se obtuvieron los créditos financieros,



pero a pesar de estos gastos vemos que el resultado de la utilidad neta se incrementó en un 70% que equivale a S/ 16,153 más que el ejercicio 2017.

**Tabla N. 11**

*Análisis vertical del Estado de Situación financiera 2017 y 2018.*

	2017		2018	
<b>ACTIVO</b>				
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>				
Efectivo y equivalente de efectivo	29,179.00	21%	31,430.00	14%
Cuentas por cobrar comerciales	47,826.00	34%	54,103.00	24%
Existencias	48,221.00	35%	43,417.00	19%
Otros activos corrientes	2,458.00	2%	7,901.00	4%
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>127,684.00</b>	<b>92%</b>	<b>136,851.00</b>	<b>61%</b>
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>				
Cuentas por cobrar a largo plazo				
Otras cuentas por cobrar a largo plazo				
Inmueble maquinaria y equipo	11,334.00	8%	87,421.00	39%
Otros activos				
<b>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>11,334.00</b>	<b>8%</b>	<b>87,421.00</b>	<b>39%</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>139,018.00</b>	<b>100%</b>	<b>224,272.00</b>	<b>100%</b>
<b>PASIVO CORRIENTE</b>				
Tributos y aportaciones por pagar	5,946.00	4%	5,357.00	2.4%
cuentas por pagar comerciales	89,738.00	65%	49,966.00	22%
Obligaciones financieras		0%	62,236.00	28%
<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>	<b>95,684.00</b>	<b>69%</b>	<b>117,559.00</b>	<b>52%</b>
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>				
Cuentas por pagar a largo plazo		0%		0%
Obligaciones financieras		0%	24,310.00	11%
<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>0.00</b>	<b>0%</b>	<b>24,310.00</b>	<b>11%</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>95,684.00</b>	<b>69%</b>	<b>141,869.00</b>	<b>63%</b>
<b>PATRIMONIO</b>				
Capital	5,000.00	4%	5,000.00	2%
Resultados acumulados	38,334.00	28%	77,403.00	35%
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>43,334.00</b>	<b>31%</b>	<b>82,403.00</b>	<b>37%</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>139,018.00</b>	<b>100%</b>	<b>224,272.00</b>	<b>100%</b>

**Fuente:** Estados Financieros

**Elaboración:** Propia

---

**RESULTADO N. 7:** En la tabla 11 podemos observar que en el 2017 el activo no corriente solo representaba el 8%, ya que la empresa en la partida inmueble maquinaria equipo no tenía gran importe por lo tanto el activo corriente es el 92% del total del activo que suma S/ 139,018.00; mientras que en el 2018 el activo corriente solo representa el 61%, y el activo no corriente el 39%, por la compra de la unidad de transporte y otras máquinas de conservación de la mercadería,

En el pasivo en el periodo 2017 la partida más representativa es las cuentas por pagar comerciales que equivale al 65% del pasivo mientras que en el 2018 bajó y representa el 22%, y las obligaciones financieras representan el 28%, debido al saldo de las cuotas pendientes de los créditos obtenidos en este periodo.

**Tabla N. 12**

*Análisis horizontal del estado de situación financiera 2017 - 2018*

	2017	2018	VARIACION ABSOLUTA	VARIACION RELATIVA
<b>ACTIVO</b>				
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>				
Efectivo y equivalente de efectivo	29,179.00	31,430.00	2,251.00	8%
Cuentas por cobrar comerciales	47,826.00	54,103.00	6,277.00	13%
Existencias	48,221.00	58,417.00	10,196.00	21%
Otros activos corrientes	2,458.00	7,901.00	5,443.00	221%
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>127,684.00</b>	<b>151,851.00</b>	24,167.00	19%
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>				
Cuentas por cobrar a largo plazo				
Otras cuentas por cobrar a largo plazo				
Inmueble maquinaria y equipo	11,334.00	87,421.00	76,087.00	671%
Otros activos				
<b>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>11,334.00</b>	<b>87,421.00</b>	76,087.00	671%
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>139,018.00</b>	<b>239,272.00</b>	100,254.00	72%
<b>PASIVO CORRIENTE</b>				
Tributos y aportaciones por pagar	5,946.00	5,357.00	-589.00	-10%
cuentas por pagar comerciales	89,738.00	64,966.00	-24,772.00	-28%
Obligaciones financieras		62,236.00	62,236.00	
<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>	<b>95,684.00</b>	<b>132,559.00</b>	36,875.00	39%
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>				
Cuentas por pagar a largo plazo				
Obligaciones financieras		24,310.00	24,310.00	
<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>0.00</b>	<b>24,310.00</b>	24,310.00	
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>95,684.00</b>	<b>156,869.00</b>	61,185.00	64%
<b>PATRIMONIO</b>				
Capital	5,000.00	5,000.00	0.00	0%
Resultados acumulados	38,334.00	77,403.00	39,069.00	102%
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>43,334.00</b>	<b>82,403.00</b>	39,069.00	90%
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>139,018.00</b>	<b>239,272.00</b>	100,254.00	72%

**Fuente:** Estados Financieros

**Elaboración:** Propia

---

**RESULTADO N. 8:** En la tabla N. 12 podemos observar que la el efectivo y equivalente de efectivo aumento en S/ 2, 251. que equivale al 8%, en relación del periodo pasado, debido a la buena gestión de cobranza, en la partida de cuentas por cobrar comerciales se incrementaron en un 13% que equivale a S/ 6,277, debido que al haber mayores ventas la cobranza también va a ser mayor; los inventarios de mercaderías sufrieron una variación del 21% que equivale a S/ 10,196, ya que al aumentar las ventas se necesita contar con mayor stock para poder atender a todos los clientes implementándose stocks mínimos de reposición para evitar el desabastecimiento a los clientes.

En inmueble maquinaria y equipo sufrió un incremento de 671% que equivale a S/ 76,087 esto debido a la compra de una unidad de transporte para la distribución de los productos y la compra de máquinas congeladoras y conservadoras para el almacenamiento de los productos en oficina.

Las obligaciones con el estado (Sunat) se disminuyeron en un 10% que equivale a S/ 589 que corresponde a los tributos por pagar.

Las cuentas por pagar comerciales disminuyeron en un 28% que equivale a S/ 24,772, ya que se realizaron compras al contado para obtener mayores promociones y esto permita poder dar promociones y bonificaciones a nuestros clientes.

Se obtuvo créditos financieros por lo que al cierre del periodo 2018, se tiene una obligación financiera que asciende a S/ 62,236, por el saldo de los créditos que se tiene en el banco de crédito que se utilizaron para compra de activos fijos y capital de trabajo (mercaderías).

El capital social no tuvo ninguna variación por lo que se mantuvo el del periodo anterior.

Para poder determinar la rentabilidad de la empresa en el periodo 2018, se ha desarrollado las razones financieras Anexo 05, llegando a los siguientes resultados:

**Tabla N. 13**

Comparativo Rentabilidad operativa y Rentabilidad neta

	2017	2018
Utilidad operativa	S/. 25,462.00	S/. 60,937.00
Total Activos	S/. 139,018.00	S/. 239,272.00
Rentabilidad operativa	18%	25%
Gastos Financieros	S/. -	-S/. 17,629.00
Utilidad Neta	S/. 22,916.00	S/. 39,069.00
Total Activos	S/. 139,018.00	S/. 239,272.00
Rentabilidad Neta	16%	16%

**Fuente:** Estados de Resultados

**Elaboración:** Propia

**RESULTADO N. 9:** En la tabla N. 13 podemos observar que la rentabilidad operativa en el periodo 2018 se incrementó en un 7%, de 18% a 25%, sin embargo en la rentabilidad neta observamos que en ambos periodos llegamos a un 16%, que a simple vista podríamos decir que ambos periodos fue igual, pero no es así ya que en el periodo 2018 llegamos a una rentabilidad neta del 16%, trabajando con recursos de terceros (los financiamientos del BCP), asumiendo los gastos financieros, y que nos permite una mayor utilidad en el periodo 2018 que asciende a S/. 16,153.

**Tabla N. 14**

*Resultados de ratios de rentabilidad*

Ratios	2017	2018	Diferencia
Rentabilidad de Ventas	13.86%	16.26%	2.41%
Rentabilidad sobre activos (ROA)	16.48%	17.42%	0.94%
Rentabilidad sobre patrimonio ( ROE)	52.88%	47.41%	-5.47%

**Elaboración:** Propia

**RESULTADO N. 10:** En la tabla N. 14 podemos ver que en la rentabilidad de ventas hubo un incremento del 2.41% esto debido al ahorro que se tuvo en el costo de distribución y al incremento de clientes y ventas en el periodo 2018, donde la utilidad por sol aumento de 0.13 a 0.16 Soles.

En la rentabilidad de los activos (ROA) vemos que en el 2018 hubo un incremento del 0.94%, en relación al periodo anterior, lo que nos indica que las inversiones fueron mejor gestionadas y por cada sol invertido la empresa obtiene 0.17 de rendimiento.

En la Rentabilidad sobre el patrimonio (ROE) observamos que disminuyo en -5.47%, debido que en el periodo 2017 no hubo inversión ni repartición de utilidades entonces sus resultados se acumularon y ha hecho que el patrimonio se incremente y al hacer el cálculo con la utilidad se genere este ratio negativo.

**Figura N. 3**

*Comparación de Ratios de rentabilidad*



## CAPÍTULO IV. DISCUSIÓN Y CONCLUSIONES

### 4.1 **Discusión:**

La Empresa Soluciones & Logísticas del Norte SAC, al término del periodo 2017 no utilizaba créditos financieros, sin embargo en periodo 2018 se obtienen una línea de crédito total con el BCP por S/ 110,000.00, en dos productos (préstamo y tarjeta solución negocios) que lo utilizó para capital de trabajo y mejorar su activo no corriente, con la adquisición de una unidad de transporte, siendo el plazo máximo de pago de 24 a 36 meses respectivamente.

Las ventas se incrementaron en el periodo 2018 en promedio del 25% siendo el mes de Mayor incremento Mayo y Enero el de menor incremento.

En el análisis del estado de resultados periodo 2017 vs 2018 vemos que hay una disminución del costo de ventas de dos puntos porcentuales en el periodo 2018, por el ahorro en el costo de distribución y al no haber créditos financieros en el 2017, no se registran gastos financieros en cambio en el 2018 se observa un 2% de gastos financieros debido a la utilización de la línea de crédito obtenida con el Banco de Crédito del Perú. Las ventas aumentaron alrededor del 25% en el periodo 2018 y los gastos administrativos subieron en 11%, sin embargo, los gastos de ventas solo se incrementaron en un 6%, debido a las bonificaciones y promociones que se dan a los clientes y poder competir con las demás empresas del rubro.

En el análisis vertical de los estados financieros podemos observar que la mayor variación en el activo en el 2018 es en la partida de inmueble

---

maquinaria y equipo que se incrementa de un periodo al otro en un 72% debido a la compra de la unidad de transporte. En el Pasivo podemos observar que las cuentas por pagar comerciales disminuyeron debido a las compras al contado que se realizaron para obtener mayores descuentos. Al término del 2018 el 11% del pasivo está representado por las obligaciones financieras por pagar debido a los saldos de los créditos que tiene la empresa.

En los resultados de los ratios de rentabilidad podemos observar que el ratio de rentabilidad de ventas se incrementó en 2.41% la rentabilidad sobre los activos de igual modo hubo un incremento del 0.94%, este es un ratio muy importante para la evaluación de las empresas ya que es la relación entre el beneficio logrado en un determinado periodo y los activos totales de la empresa, ósea ha generado más beneficio a partir del dinero o de los recursos propios.

Los resultados obtenidos muestran que la empresa soluciones & logística del norte Sac ha mejorado su rentabilidad con el apoyo de los créditos financieros, coincidiendo así con Grandez, 2018 que en su investigación realizada en Iquitos concluye que la empresa San Rey a pesar que al principio tuvo inconvenientes para acceder a los créditos en entidades financieras teniendo que pagar altas tasas de interés, igual al final de su análisis concluyó que los créditos financieros influyeron positivamente en la empresa San Rey EIRL.

De igual manera en su investigación de Soriano Aguilar & Cano Ramirez realizada en la provincia de Huancayo podemos ver que también ellos concluyen que los créditos financieros obtenidos por las mypes le han permitido obtener mayor capacidad de desarrollo, ampliar el tamaño de sus



---

operaciones y acceder a créditos en mejores condiciones ya sea, por tasa, plazo en otros que por lo general los créditos financieros a los que acceden las mypes según su investigación son a los créditos que brindan las micro financieras que son las que tienen menos requisitos.

#### **4.2 Conclusiones**

La Empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac al término del periodo 2018 sólo trabaja con un banco que es el BCP, con quien tiene dos productos: la tarjeta solución negocios con un saldo de S/ 42,466.43 y un crédito (efectivo de negocios) con un saldo de 44,079.57.

La Empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac, en el 2018, con la adquisición de la unidad de transporte le permitió concretar más ventas y fue más rentable que le permitió generar una utilidad del 70% más que el periodo 2017.

La Empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac fue más rentable después que obtuvo los créditos con el BCP y adquirió la unidad de transporte, generando una utilidad de S/ 16,153.00 más que en el 2017 que equivale al 70%.

Existen herramientas financieras que pueden ayudar en el crecimiento de las empresas especialmente en las pequeñas y medianas empresas que a veces son reacias a obtener créditos financieros ya sea por los requisitos que piden o por la incertidumbre de poder pagar los créditos y eso implique que si tiene alguna garantía la puedan perder.

---

## REFERENCIAS

- Aching Guzman, C. (2006). *Matemática financiera para toma de decisiones empresariales*.
- Blasco, M. J. (2015). *Nuevas Finanzas para Nuevos Negocios*. Barcelona: UOC.
- Ciriaco, Y. M. (2015). *Financiamiento rentabilidad de la Mypr en el sector servicios rubro transporte de carga pesada de la ciudad de huaraz- 2013*. Huaraz.
- Cobian Salazar, K. (2015). *Efecto de los créditos financieros en la rentabilidad de la Mype industria S&B SRL, distrito El Porvenir año 2015*. Trujillo.
- DE LA ELGUERA Y GARCIA, A. (2006). *MANUAL PRACTICO DE LA CIRCULACIÓN DE LA RIQUEZA*. BARCELONA.
- Grandez, G. K. (2018). *EL FINANCIAMIENTO Y SU INCIDENCIA EN LA RENTABILIDAD DE LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESA DEL SECTOR COMERCIO DEL PERÚ: CASO DE LA EMPRESA DISTRIBUIDORA SAN REY S.R.L. DE IQUITOS, 2017*. Chimbote.
- Martín de Castro, G., & Diez Vial, I. (2014). *Economía de la empresa*. España.
- Montoro sanchez , M. A., & Martin de Castro, G. (2014). *Economía de la Empresa*. España.
- Morales Castro, J. A. (2014). *Creditos Cobranzas*. Mexico.
- Morales Castro, J. A., & Morales Castro, A. (2014). *Credito cobranza*. Mexico.
- Parella Stacuzzi, Santa, Feliberto Martins Pestana. (2012). *Metodología de la Investigación Cuantitativa*. Caracas.
- Rene Holaf Quispe Muñoz, Yuri Luna Cayo. (2016). *Créditos de las entidades financieras y su incidencia en el desarrollo empresarial de los socios de la Asociación Regional de Transportistas Interprovinciales en Camionetas Rurales (ARETICAR), en el distrito de Juliaca periodo 2016*. Juliaca.
- ROSILLO, C. L. (2017). *CARACTERIZACIÓN DEL FINANCIAMIENTO Y RENTABILIDAD DE LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS DEL SECTOR SERVICIO HOSPEDAJE*. aguas verdes.
- Sarmiento, J. M. (2013). *Matemática Financiera*. Lima - Perú.
- SBS. (2018). *Estadísticas*. Lima: SBS.
- Serquén Seclén, Haydee, Vasquez Lossio Ingrid Pamela. (2016). *LEASING FINANCIERO EN LA ADQUISICIÓN DE UNIDADES DE TRANSPORTE DE CARGA PARA INCREMENTAR LA RENTABILIDAD EN LA EMPRESA INVERSIONES JD, CHICLAYO – 2016*. Chiclayo.
- SORIANO AGUILAR, K. Y., & CANO RAMÍREZ, N. E. (2017). *FUENTES DE FINANCIAMIENTO PARA EL INCREMENTO DE LA RENTABILIDAD DE LAS MYPES DE LA PROVINCIA DE HUANCAYO*. HUANCAYO.
- Velorio Ridriguez, M. A. (2014). *EL CRÉDITO FINANCIERO Y SU INCIDENCIA EN EL DESARROLLO DE LA GESTIÓN FINANCIERA DE LAS MYPES DEL DISTRITO DE LOS OLIVOS – LIMA 2014*. Lima.
- Warren, C. (2005). *Contabilidad Administrativa*. Mexico.

ANEXOS

Anexo 01: Cronograma de crédito

Page 1 of 2



CRONOGRAMA DE PAGOS

No. de Contrato: BNF06468001

Nombre cliente: SOLUCIONES & LOGISTICAS DEL NORTE SAC

Producto: EFECTIVO DE NEGOCIO

Importe desembolsado S/	50,000.00	Cuotas por pagar	24
Cantidad total a pagar S/	66,898.55	Tasa compensatoria efectiva anual fija	30.00%
Monto total interés compensatorio S/	16,119.01	Costo Efectivo Anual	31.55%
Fecha de Emisión del Cronograma	12/07/2018	Período de Gracia (en meses)	0
Fecha desembolso	12/07/2018	Periodicidad	Mensual

Próximo Vencimiento	Saldo Capital	Amortización	Interés	Seguro Desgravamen	Seg. del Bien	Envío de Información Periódica	Cuota
30/08/2018	50,000.00	911.83	1,805.19	60.41	0.00	10.00	2,787.44
30/09/2018	49,088.16	1,618.68	1,121.23	37.52	0.00	10.00	2,787.44
30/10/2018	47,469.48	1,693.04	1,049.28	35.11	0.00	10.00	2,787.44
30/11/2018	45,776.43	1,696.85	1,045.58	34.99	0.00	10.00	2,787.44
30/12/2018	44,079.57	1,770.48	974.35	32.60	0.00	10.00	2,787.44
30/01/2019	42,309.09	1,778.70	966.39	32.34	0.00	10.00	2,787.44
28/02/2019	40,530.38	1,882.41	866.03	28.98	0.00	10.00	2,787.44
30/03/2019	38,647.97	1,894.56	854.29	28.58	0.00	10.00	2,787.44
30/04/2019	36,753.40	1,909.85	839.49	28.09	0.00	10.00	2,787.44
30/05/2019	34,843.55	1,981.47	770.19	25.77	0.00	10.00	2,787.44
30/06/2019	32,862.08	2,001.71	750.60	25.11	0.00	10.00	2,787.44
30/07/2019	30,860.37	2,072.46	682.15	22.82	0.00	10.00	2,787.44
30/08/2019	28,787.91	2,097.88	657.55	22.00	0.00	10.00	2,787.44
30/09/2019	26,690.02	2,147.40	609.63	20.40	0.00	10.00	2,787.44
30/10/2019	24,542.62	2,216.78	542.49	18.15	0.00	10.00	2,787.44
30/11/2019	22,325.83	2,250.42	509.94	17.06	0.00	10.00	2,787.44
30/12/2019	20,075.41	2,318.83	443.75	14.84	0.00	10.00	2,787.44
30/01/2020	17,756.57	2,358.28	405.58	13.57	0.00	10.00	2,787.44
29/02/2020	15,398.29	2,425.67	340.36	11.39	0.00	10.00	2,787.44
30/03/2020	12,972.61	2,481.09	286.75	9.59	0.00	10.00	2,787.44
30/04/2020	10,491.51	2,529.78	239.63	8.01	0.00	10.00	2,787.44
30/05/2020	7,961.73	2,595.56	175.98	5.88	0.00	10.00	2,787.44
30/06/2020	5,366.17	2,650.76	122.56	4.10	0.00	10.00	2,787.44
30/07/2020	2,715.40	2,715.40	60.02	2.00	0.00	10.00	2,787.43
	49,999.89	16,119.01	539.31	0.00	240.00	66,898.55	

Tasa de interés compensatoria efectiva anual (TEA) expresada en un año de 360 días

Este cronograma se elabora bajo el supuesto cumplimiento del pago de las cuotas en las fechas indicadas. Cualquier alteración en los pagos o en las condiciones del crédito, deja sin efecto este documento.

[http://endirectobn.lima.bcp.com.pe/Imp/CR/Cronograma\\_V06.aspx?CodSolicitud=81...](http://endirectobn.lima.bcp.com.pe/Imp/CR/Cronograma_V06.aspx?CodSolicitud=81...) 12/07/2018

Anexo 02: Estado de situación financiera 2017



ESTADO DE SITUACION FINANCIERA  
SOLUCIONES & LOGISTICAS DELNORTE SAC  
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017  
Expresado en Nuevos Soles

ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>		<b>PASIVO CORRIENTE</b>	
Efectivo y equivalente de efectivo	29.179.00	Tributos y aportaciones por pagar	5.946.00
Cuentas por cobrar comerciales	47.826.00	cuentas por pagar comerciales	89.738.00
Existencias	48.221.00	Obligaciones financieras	
Otros activos corrientes	2.458.00	<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>95.684.00</b>
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>127.684.00</b>	<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	
		Cuentas por pagar a largo plazo	
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>		Obligaciones financieras	
Cuentas por cobrar a largo plazo		<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>0.00</b>
Otras cuentas por cobrar a largo plazo		<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>95.684.00</b>
Inmueble maquinaria y equipo	11.334.00	<b>PATRIMONIO</b>	
Otros activos		Capital	5.000.00
<b>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>11.334.00</b>	Resultados acumulados	38.334.00
		<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>43.334.00</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>139,018.00</b>	<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>139,018.00</b>

  
Jenny Robles, Cacera  
CONTADOR  
Mat. 2135

Anexo 03: Estado de Resultados 2017



**ESTADO DE RESULTADOS**  
**SOLUCIONES & LOGISTICAS DEL NORTE SAC**  
**AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017**  
Expresado en Nuevos Soles

	<u>2017</u>
VENTAS NETAS	620,958.00
OTROS INGRESOS OPERACIONALES	
<b>TOTAL INGRESOS BRUTOS</b>	<b>620,958.00</b>
COSTO DE VENTAS	(534,908.00)
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	<b>86,050.00</b>
GASTOS OPERACIONALES	
GASTOS DE ADMINISTRACION	(22,510.00)
GASTOS DE VENTA	(38,078.00)
<b>UTILIDAD OPERATIVA</b>	<b>25,462.00</b>
OTROS INGRESOS - GASTOS	
INGRESOS FINANCIEROS	
GASTOS FINANCIEROS	0.00
OTROS INGRESOS	0.00
OTROS GASTOS	
<b>UTILIDAD ANTES DE PARTICIP. E IMPUESTOS</b>	<b>25,462.00</b>
PARTICIPACIONES	
IMPUESTO A LA RENTA	(2,546.00)
<b>UTILIDAD PERDIDA DEL EJERCICIO</b>	<b>22,916.00</b>

  
CONTADOR  
DISEÑO 2135

Anexo 04: Estado de situación financiera 2018



ESTADO DE SITUACION FINANCIERA  
SOLUCIONES & LOGISTICAS DEL NORTE SAC  
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018  
Expresado en Nuevos Soles

ACTIVO		PASIVO Y PATRIMONIO	
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>		<b>PASIVO CORRIENTE</b>	
Efectivo y equivalente de efectivo	31,430.00	Tributos y aportaciones por pagar	5,357.00
Cuentas por cobrar comerciales	54,103.00	Cuentas por pagar comerciales	49,966.00
Existencias	43,417.00	Obligaciones financieras	62,236.00
Otros activos corrientes	7,901.00	<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>117,559.00</b>
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>136,851.00</b>	<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>		Cuentas por pagar a largo plazo	
Cuentas por cobrar a largo plazo		Obligaciones financieras	24,310.00
Otras cuentas por cobrar a largo plazo		<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>24,310.00</b>
Inmueble maquinaria y equipo	87,421.00	<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>141,869.00</b>
Otros activos		<b>PATRIMONIO</b>	
<b>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>87,421.00</b>	Capital	5,000.00
		Resultados acumulados	77,403.00
		<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>82,403.00</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>224,272.00</b>	<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>224,272.00</b>

  
Jenny Rojas  
CONTADOR  
Mét. 2133

Anexo 05: estado de resultados 2018



**ESTADO DE RESULTADOS**  
**SOLUCIONES & LOGISTICAS DELNORTE SAC**  
**AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**  
Expresado en Nuevos Soles

	<u>2018</u>
VENTAS NETAS	776,463.00
OTROS INGRESOS OPERACIONALES	
<b>TOTAL INGRESOS BRUTOS</b>	<b>776,463.00</b>
COSTO DE VENTAS	(650,183.00)
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	<b>126,280.00</b>
GASTOS OPERACIONALES	
GASTOS DE ADMINISTRACION	(24,937.00)
GASTOS DE VENTA	(40,406.00)
<b>UTILIDAD OPERATIVA</b>	<b>60,937.00</b>
OTROS INGRESOS - GASTOS	
INGRESOS FINANCIEROS	
GASTOS FINANCIEROS	(17,629.00)
OTROS INGRESOS	102.00
OTROS GASTOS	
<b>UTILIDAD ANTES DE PARTICIP. E IMPUESTOS</b>	<b>43,410.00</b>
PARTICIPACIONES	
IMPUESTO A LA RENTA	(4,341.00)
<b>UTILIDAD PERDIDA DEL EJERCICIO</b>	<b>39,069.00</b>

  
Jenny Robles Cabrera  
CONTADOR  
RUC 2135

Anexo 06: Cálculo de Ratios

$$\text{Razon de utilidad bruta sobre Ventas} = \frac{\text{Utilidad bruta}}{\text{Ventas netas}} \times 100$$

$$2017 \quad \frac{\text{S/. } 86,050.00}{\text{S/. } 620,958.00} \times 100 = 13.86\%$$

$$2018 \quad \frac{\text{S/. } 126,280.00}{\text{S/. } 776,463.00} \times 100 = 16.26\%$$

$$\text{Razon de utilidad neta sobre la inversión (ROA)} = \frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Activo total}} \times 100$$

$$2017 \quad \frac{\text{S/. } 22,916.00}{\text{S/. } 139,018.00} \times 100 = 16.48\%$$

$$2018 \quad \frac{\text{S/. } 39,069.00}{\text{S/. } 224,272.00} \times 100 = 17.42\%$$

$$\text{Razon de utilidad neta sobre patrimonio (ROE)} = \frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Patrimonio}} \times 100$$

$$2017 \quad \frac{\text{S/. } 22,916.00}{\text{S/. } 43,334.00} \times 100 = 52.88\%$$

$$2018 \quad \frac{\text{S/. } 39,069.00}{\text{S/. } 82,403.00} \times 100 = 47.41\%$$



### **Anexo 07: Guía de Entrevista**

La presente guía de entrevista contiene preguntas relacionadas a conocer el efecto de los créditos financieros en la rentabilidad de la empresa Soluciones & Logísticas del Norte Sac.

1. ¿Cuenta con algún tipo de crédito financiero?

SI       NO

2. ¿En qué entidad financiera ha solicitado dicho crédito?

- a. Banco
- b. Cajas de Ahorro y Crédito
- c. Cajas Rurales
- d. Cooperativas de Ahorro y Crédito
- e. Otro.....
- ....

3. ¿Qué documentos le han solicitado para poderle otorgar el crédito?

.....  
...  
.....

4. ¿Tiene conocimiento acerca de las diferentes tasas que ofrecen las instituciones financieras?

SI       NO

5. ¿Cree Usted que las tasas de interés que cobran dichas entidades son muy elevadas?

SI       NO

6. ¿En qué utiliza el crédito?

- a. Capital de trabajo
- b. Compra de materiales e insumos

- 
- c. Compra de bienes
  - d. Pago de otros créditos
  - e. Otro .....
7. ¿A qué plazo suele solicitar el crédito?
- a. 12 meses
  - b. 18 - 24 meses
  - c. 30 - 36 meses
  - d. 48 meses
8. ¿Qué plazo le sería más conveniente para realizar el pago?
- a). a 12 meses
  - b). a 18 meses
  - c). a 24 meses
  - d). a 36 meses
  - e). otro.....
9. ¿Cuánto es el monto del crédito que le han otorgado?
- a. 30,000
  - b. 50,000
  - c. 70,000
  - d. 90,000
  - e. Otro .....
10. ¿Considera que el préstamo que recibió ha sido favorable para su empresa?
- SI     NO
11. ¿Cree Ud. que el crecimiento de su negocio se ha visto influenciado por el financiamiento?
- SI     NO
12. ¿Cómo afecta a la rentabilidad de su empresa los créditos que ha solicitado?
- .....
- .....
- .....

Anexo 8: Validación de entrevista

FICHA DE VALIDACIÓN

NOMBRES APELLIDOS: Maritza Iliana Arrieta Adrianzén

TÍTULO DE TESIS: Efecto de los Créditos Financieros en la Rentabilidad de la Empresa Soluciones & Logísticas del Norte SAC Enero – Junio 2018

VARIABLES	INDICADORES	ÍTEMS	RESPUESTA	REDACCIÓN CLARA PRECISA	TIENE COHERENCIA CON LOS INDICADORES	TIENE COHERENCIA CON LAS DIMENSIONES	TIENE COHERENCIA CON LAS VARIABLES	TIENE COHERENCIA CON EL OBJETIVO	SUGERENCIA	
Créditos Financieros	Tasa de Interés	¿Cuenta con algún tipo de crédito financiero?	Cerrada	✓	✓	✓	✓	✓		
		¿En qué entidad financiera ha solicitado dicho crédito?	Abierta	✓	✓	✓	✓	✓		
		¿Qué documentos le han solicitado para otorgarle el crédito?	Abierta	✓	✓	✓	✓	✓		
		¿Tiene conocimiento acerca de las diferentes tasas de interés que ofrecen las instituciones financieras?	Abierta	✓	✓	✓	✓	✓		
		¿Cree Usted que las tasas de interés que cobran las entidades financieras son muy elevadas?	Abierta	✓	✓	✓	✓	✓		
	Uso del Crédito	Plazo	¿En qué utiliza el crédito?	Cerrada	✓	✓	✓	✓	✓	
			¿A qué plazo solicitó el crédito?	Cerrada	✓	✓	✓	✓	✓	
		¿Qué plazo le sería más conveniente para realizar el pago?	Cerrada	✓	✓	✓	✓	✓		

FECHA DE REVISIÓN: 28/09/18

NOMBRES APELLIDOS DEL EVALUADOR: RAUL ALBERTO AGREDA GARCIA

GRADO ACADEMICO: LICENCIADO

  
.....  
LIC. RAUL ALBERTO AGREDA GARCIA

COESPE 173

COLEGIO DE ESTADÍSTICOS DEL PERÚ

FIRMA

Anexo9: Ficha Ruc

8/2/2020

Datos de Ficha RUC- CIR(Constancia de Información Registrada)



**FICHA RUC : 20539805381**  
**SOLUCIONES & LOGISTICAS DEL NORTE S.A.C.**

Número de Transacción : 54215735  
CIR - Constancia de Información Registrada

**Información General del Contribuyente**

Apellidos y Nombres ó Razón Social : SOLUCIONES & LOGISTICAS DEL NORTE S.A.C.  
Tipo de Contribuyente : 39-SOCIEDAD ANONIMA CERRADA  
Fecha de Inscripción : 27/08/2012  
Fecha de Inicio de Actividades : 27/08/2012  
Estado del Contribuyente : ACTIVO  
Dependencia SUNAT : 0063 - I.R.LA LIBERTAD-MEPECO  
Condición del Domicilio Fiscal : HABIDO  
Emisor electrónico desde : 01/03/2019  
Comprobantes electrónicos : FACTURA (desde 01/03/2019),BOLETA (desde 01/03/2019)

**Datos del Contribuyente**

Nombre Comercial : SOLONOR S.A.C.  
Tipo de Representación : -  
Actividad Económica Principal : 4630 - VENTA AL POR MAYOR DE ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO  
Actividad Económica Secundaria 1 : 4690 - VENTA AL POR MAYOR NO ESPECIALIZADA  
Actividad Económica Secundaria 2 : 5210 - ALMACENAMIENTO Y DEPÓSITO  
Sistema Emisión Comprobantes de Pago : MANUAL  
Sistema de Contabilidad : COMPUTARIZADO  
Código de Profesión / Oficio : -  
Actividad de Comercio Exterior : SIN ACTIVIDAD  
Número Fax : -  
Teléfono Fijo 1 : -  
Teléfono Fijo 2 : -  
Teléfono Móvil 1 : 44 - 955873471  
Teléfono Móvil 2 : 44 - 948298359  
Correo Electrónico 1 : contabilidad@solonor.pe  
Correo Electrónico 2 : malu@solonor.pe

**Domicilio Fiscal**

Actividad Economica : 4630 - VENTA AL POR MAYOR DE ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO  
Departamento : LA LIBERTAD  
Provincia : TRUJILLO  
Distrito : TRUJILLO  
Tipo y Nombre Zona : URB. CENTRO CIVICO  
Tipo y Nombre Vía : CAL. ALFONSO UGARTE  
Nro : 315  
Km : -  
Mz : -  
Lote : -  
Dpto : -  
Interior : -  
Otras Referencias : -  
Condición del inmueble declarado como Domicilio Fiscal : ALQUILADO

**Datos de la Empresa**

Fecha Inscripción RR.PP : 20/08/2012  
Número de Partida Registral : 11197983  
Tomo/Ficha : -  
Folio : -  
Asiento : -  
Origen del Capital : NACIONAL  
País de Origen del Capital : -

**Registro de Tributos Afectos**

Tributo	Afecto desde	Marca de Exoneración	Exoneración	
			Desde	Hasta
IGV - OPER. INT. - CTA. PROPIA	27/08/2012	-	-	-

[https://e-menu.sunat.gob.pe/ci-ti-ltmenu/MenuInternet.htm?pesta="&agrupacion="](https://e-menu.sunat.gob.pe/ci-ti-ltmenu/MenuInternet.htm?pesta=)

1/3

8/2/2020

Datos de Ficha RUC- CIR(Constancia de Información Registrada)

RENTA 4TA. CATEG. RETENCIONES	01/10/2012	-	-	-
RENTA 5TA. CATEG. RETENCIONES	01/03/2018	-	-	-
RENTA - REGIMEN MYPE TRIBUTARIO	01/11/2017	-	-	-
ESSALUD SEG REGULAR TRABAJADOR	01/03/2018	-	-	-

**Representantes Legales**

Tipo y Número de Documento	Apellidos y Nombres	Cargo	Fecha de Nacimiento	Fecha Desde	Nro. Orden de Representación
DOC. NACIONAL DE IDENTIDAD -10311812	PINILLOS RUSSO MARIA DE LOURDES	GERENTE GENERAL	25/03/1958	20/08/2012	-
	<b>Dirección</b>	<b>Ubigeo</b>	<b>Teléfono</b>	<b>Correo</b>	
	URB. PALMERAS DEL GOLF CAL. FLOR DE LA CANELA 837	LA LIBERTAD TRUJILLO VICTOR LARCO HERRERA	13 - -	-	

**Otras Personas Vinculadas**

Tipo y Nro.Doc.	Apellidos y Nombres	Vinculo	Fecha de Nacimiento	Fecha Desde	Origen	Porcentaje
DOC. NACIONAL DE IDENTIDAD -44779294	ARROYO PINILLOS JUAN PABLO	SOCIO	09/01/1988	20/08/2012	-	30.000000000
	<b>Dirección</b>	<b>Ubigeo</b>	<b>Teléfono</b>	<b>Correo</b>		
	- - -	- - -	- - -	-		
DOC. NACIONAL DE IDENTIDAD -18140856	MERCADO NARRO WILMAR ARTURO	SOCIO	31/07/1974	20/08/2012	-	30.000000000
	<b>Dirección</b>	<b>Ubigeo</b>	<b>Teléfono</b>	<b>Correo</b>		
	- - -	- - -	- - -	-		
DOC. NACIONAL DE IDENTIDAD -10311812	PINILLOS RUSSO MARIA DE LOURDES	SOCIO	25/03/1958	20/08/2012	-	40.000000000
	<b>Dirección</b>	<b>Ubigeo</b>	<b>Teléfono</b>	<b>Correo</b>		
	- - -	- - -	- - -	-		

**Establecimientos Anexos**

Código	Tipo	Denominación	Ubigeo	Domicilio	Otras Referencias	Cond.Legal
0001	DEPOSITO	-	LIMA LIMA SANTIAGO DE SURCO	URB. TAMBO DE MONTEERRICO CAL. BREA Y PARÍÑAS 108 Int 202	-	CESION EN USO.
0002	S.PRODUCTIVA	-	LIMA LIMA SAN MIGUEL	URB. SAN MIGUEL CAL. 28 DE JULIO 283 Int 3	-	ALQUILADO

**Importante**

La SUNAT se reserva el derecho de verificar el domicilio fiscal declarado por el contribuyente en cualquier momento.

Documento emitido a través de SOL - SUNAT Operaciones en Línea, que tiene validez para realizar trámites Administrativos, Judiciales y demás

DEPENDENCIA SUNAT  
Fecha:08/02/2020  
Hora:00:27