

FACULTAD DE INGENIERÍA

Carrera de Ingeniería Industrial

"PROPUESTA DE CREACIÓN DEL CANAL MINERIA PARA INCREMENTAR LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA TECNOFIL S.A."

Trabajo de suficiencia profesional para optar el título profesional de:

Ingeniero Industrial

Autor:

Miguel Fernando Miranda Zelada

Asesor:

Mg. Ing. Luis Nuñez Cabañas https://orcid.org/0009-0006-9121-5569

Lima - Perú

2024



INFORME DE SIMILITUD

Trabajo de suficiencia profesional_Miguel Fernando Miranda Zelada.docx

INFORME D	E ORIGINALIDAD			
8% INDICE DI	E SIMILITUD	8% FUENTES DE INTERNET	1% PUBLICACIONES	2% TRABAJOS DEL ESTUDIANTE
FUENTES PR	RIMARIAS			
	Submitted Loyola Trabajo del estu	d to Universidad	d San Ignacio	de 1 %
	repositori Tuente de Interr	o.upn.edu.pe		1,9
	appadvice			1,9
- 4	www2.de	loitte.com		<19
-	WWW.COU uente de Interr	rsehero.com		<1%
6 r	epositori uente de Interr	oacademico.up	c.edu.pe	<1%
	www.mef			<19
	l library.co			<1%



"Propuesta de creación del canal minería para

incrementar la rentabilidad de la empresa Tecnofil S.A."

Tabla de contenidos

INI	FORME DE SIMILITUD	2
DE	DICATORIA	3
٨G	RADECIMIENTO	Δ
ÍNI	DICE DE TABLAS	7
ÍNI	DICE DE FIGURAS	8
DE		
KE	SUMEN EJECUTIVO	9
Caj	pítulo I: Introducción	
1.1.	Logo de la Empresa	
1.2.	Descripción de la empresa	
1.3.	Proceso de Producción	13
1.4.	Portafolio de productos	
1.5.	Visión, Misión y Propósito	15
1.6.	Organigrama	16
1.7.	Análisis de la Situación Externa	16
1.8.	Realidad Problemática	20
1.9.	Formulación del problema	21
1.10.	Justificación práctica	21
1.11.	Justificación académica	21
1.12.	Objetivo general:	21
Ca	pítulo II: Marco Teórico	22
2.1	Canal de venta y/o distribución (Canal Minería)	22
2.2	Rentabilidad	23
2.3	Design thinking	24
2.4	Capacidad de producción	24
2.5	Costos de producción	24
2.6	Minería en el Perú	25
2.7	Industria Metalmecánica	25
2.8	Marketing y Ventas	26
Ca	pítulo III: Descripción de la experiencia	27
3.1	Análisis AMOFHIT	
3.1.1	Administración y gerencia (A)	
3.1.2	Marketing y Ventas (M)	
3.1.3	Operaciones (O)	
3.1.4	Finanzas y contabilidad (F)	
3.1.5	Recursos Humanos (H)	
3.1.6	Sistemas de información y comunicaciones (I)	
3.1.7	Tecnología e investigación y desarrollo (T)	
		-



"Propuesta de creación del canal minería para

incrementar la rentabilidad de la empresa Tecnofil S.A."

3.2	Problema Clave	36
3.3	Metodología de trabajo	36
3.4	Solución Propuesta	40
3.5	Plan de Implementación.	42
Ca	apítulo IV: Resultados	53
4.1	Impacto y medición	53
4.2	Factores y escenarios considerados	53
4.3	Retorno de la Inversión	54
Ca	apítulo V: Conclusiones	58
REFE	ERENCIA	60



ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Priorización de las causas	39
Tabla 2 Matriz de Priorización de Soluciones	41
Tabla 3 Presupuesto Estrategia Comercial y de Marketing	47
Tabla 4 Diagrama de Gantt: Creación Canal Minero	52
Tabla 5 Impacto y Medición de la Solución propuesta	53
Tabla 6 Proyección Producción de Cobre	54
Tabla 7 Proyección Ingresos y Margen Operativo	55
Tabla 8 Estados de Resultados Proyectados (Miles de USD)	56
Tabla 9 Provección Fluio de Caia al 2028 (Miles de USD)	57



ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Logo de la empresa Tecnofil S.A	12
Figura 2 Proceso de Producción Tecnofil S.A	14
Figura 3 Familia de productos Tecnofil S.A	15
Figura 4 Organigrama actual de Tecnofil S.A	16
Figura 5 Aplicaciones y usos de los productos de Tecnofil en distintas industrias	31
Figura 6 Base de cálculo para determinar el precio	32
Figura 7 Participación en Ferias.	33
Figura 8 Diagrama de Ishikawa. Problema: Ausencia de un canal de ventas para	el sector
minero	38
Figura 9 Diagrama de Pareto: Causas	39
Figura 10 Business Model Canvas Tecnofil S.A.	44
Figura 11 Presupuesto asignado por categoría	48
Figura 12 Volumen de producción en Toneladas 2023	49
Figura 13 Líneas de Producción: Tecnofil S.A	50



RESUMEN EJECUTIVO

En el marco de mi investigación para obtener el título de Ingeniero Industrial, es un placer compartir la experiencia profesional que he adquirido en la empresa Tecnofil S.A., destacada en el sector peruano de metalmecánica con una trayectoria de 49 años en la transformación de metales no ferrosos y aleaciones de cobre, que ha consolidado su presencia en más de 22 sectores industriales a nivel local e internacional. En este contexto, se identificó como desafío principal la carencia de un canal de minería que permitiera satisfacer de manera más amplia la demanda del mercado local e internacional.

Para abordar este problema, se aplicaron diferentes metodologías como Diagrama de Ishikawa, Diagrama de Pareto, Design Thinking y Matriz de Priorización, las cuales ayudaron a identificar y evaluar varias oportunidades de mejora, tales como la falta de creación de un canal minería, así como la evaluación a las líneas de producción de cobre, las cuales no están operando en su capacidad máxima. Actualmente la compañía tiene una capacidad total de producción de 6,150 TM al mes, sin embargo, la producción actual es en promedio sólo de 3,637 TM al mes, evidenciándose una baja producción de la línea de barras y con ello muchas oportunidades para optimizarla; y así poder brindar nuevas soluciones a potenciales industrias como el sector minero. Esto a su vez, conllevaba al aumento de la rentabilidad, creando un nuevo canal de ventas sin tener que invertir mucho capital, ya que la actual línea de producción complace en gran parte el diseño de productos requeridos por la industria minera. La propuesta se centró en la implementación de un canal de minería eficiente y sostenible.

Los resultados simulados indican un incremento en la capacidad de producción para La línea C-3000, la cual generaría que la compañía pase de 300 Tm mes a 500 Tm; generando un incremento del 18% en la producción anual; y se estima una rentabilidad de USD18.4 MM



"Propuesta de creación del canal minería para

incrementar la rentabilidad de la empresa Tecnofil S.A."

anuales, contribuyendo en un 10.9% al margen operativo total para el primer año de implementación. Las conclusiones sugieren que la combinación de metodologías y enfoques resultó en una solución integral y eficaz, a bajo costo.

Las competencias profesionales aplicadas incluyen la capacidad de análisis y diseño de procesos, gestión estratégica, toma de decisiones basada en datos y la aplicación de enfoques innovadores para la resolución de problemas. Este proyecto demostró la habilidad de la Ingeniería Industrial para generar soluciones integrales que impulsan el crecimiento y la competitividad en un entorno empresarial dinámico como el de Tecnofil S.A.

PALABRAS CLAVES: Rentabilidad, canal de ventas minería, Design Thinking, Metodología de Ishikawa.

NOTA

El contenido de la investigación no se encuentra disponible en **acceso abierto**, por determinación de los propios autores amparados en el Texto Integrado del Reglamento RENATI, artículo 12.



Referencias

- Adrianzen, G. Sector Minero Peruano: Crecimiento sostenido 2023. Recuperado de https://amcham.org.pe/news/sector-minero-peruano-crecimiento-sostenido-en-2023/
- Aramendia, G. Z. (2020). Marketing y ventas. Editorial Elearning, SL. Recuperado de https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=PsjlDwAAQBAJ&oi=fnd&pg=PA7&dq=e strategias+de+ventas+y+marketing&ots=KLSUF74DKz&sig=94oT-ka11lm9-MdP2jFN2ZFDbR8#v=onepage&q&f=false
- Burgasí. D, Cobo. D, Pérez. K, Pilacuan. R y Rocha, M (2021). El Diagrama de Ishikawa como herramienta de calidad en la educación: Una revisión de los últimos 7 años. Revista electrónica Tambara, ISSN 2588-0977. Edición 14, No 84, pp 1212-1230. Recuperado de https://tambara.org/wp-content/uploads/2021/04/DIAGRAMA-ISHIKAWA_FINAL-PDF.pdf
- Cajigas, M., Ramirez, E., Ramirez, D. (2019). Capacidad de producción y sostenibilidad en empresas nuevas. Recuperado de https://www.revistaespacios.com/a19v40n43/19404315.html
- COMEXPERU: *La Incidencia de la Pobreza aumentaría en el 2023*. Recuperado de ComexPerú Sociedad de Comercio Exterior del Perú (comexperu.org.pe)
- Katz, J. (1982). Cambio Tecnológico en la industria metalmecánica latinoamericana. *Oficina de la Cepal, Argentina*. Recuperado de https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/f4a25e89-8124-4d5e-9640-fc685599345f/content



- "Propuesta de creación del canal minería para incrementar la rentabilidad de la empresa Tecnofil S.A."
- Maldonado, J. (2018). Fundamentos de calidad total. TEGUCIGALPA, MDC, Honduras.

 Recuperado de FUNDAMENTOS_DE_CALIDAD_TOTAL-libre.pdf

 (d1wqtxts1xzle7.cloudfront.net)
- Martín, C. (2021). Generación automática de Diagramas de Gantt. Universidad Politécnica de Madrid. Recuperado de https://oa.upm.es/66279/1/TFG_CARLOS_MATEOS_MARTIN.pdf
- Ministerio de Economía y Finanzas (2023). Informe Macroeconómico Multianual 2024-2027. Recuperado de MMM_2024_2027.pdf (mef.gob.pe)
- Rodríguez. G, Balestrini. S, Balestrini. Sara, Meleán. Ro y Rodríguez. B (2002). Análisis estratégico del proceso productivo en el sector industrial. Revista de Ciencias Sociales. Volumen VIII No. 1. Enero-Abril 2002. Recuperado de https://www.redalyc.org/pdf/280/28080109.pdf
- Rodríguez. G, Chávez. J, Rodríguez. B y Chirinos. A (2007). Gestión de costos de producción en el sector metalmecánico de la región Zuliana. Revista de Ciencias Sociales. Volumen v.13 No. 3. Diciembre 2007. Recuperado de https://ve.scielo.org/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1315-95182007000300007
- Sarmiento, I., García, A., Hernández, J. (2015). Bussines Model Canvas. Recuperado de https://www.uaeh.edu.mx/investigacion/productos/6519/business_model_canvas.pdf
- Serrano, M., Blázquez, P. (2014). Design thinking: Lidera el futuro, crea el presente. *ESIC Editorial*. Recuperado de

 https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=7FwnBgAAQBAJ&oi=fnd&pg=PA15&dq



"Propuesta de creación del canal minería para incrementar la rentabilidad de la empresa Tecnofil S.A."

=design+thinking+que+es&ots=e4naTSmOoJ&sig=LrG1Asb5yjPInSCA3Wn_LtbFy4g#

v=onepage&q=design%20thinking%20que%20es&f=false

- Stickney, C., Weil, R., Schipper, K., Francis, J., & Avolio, B. (2012). *Contabilidad financiera:una introducción a conceptos, métodos y usos*. Cengage. Recuperado de https://centrumthink.pucp.edu.pe/libroseinformestecnicos/contabilidad-financiera-una-introduccion-a-conceptos-metodos-y-usos/
- Vásquez. G (2000). Los Canales de Distribución y el valor para el Consumidor. Recuperado de https://ucema.edu.ar/cimei-base/download/research/71_Vasquez.pdf